



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013

www.eufunds.bg



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-2013
www.opcompetitiveness.bg

Медиен мониторинг

17 октомври 2012

Документът е изготвен съгласно договор за възлагане на обособена позиция № 2 „Извършване на медиен мониторинг и изработване и предоставяне на контент анализ на публикациите и излъчванията в печатните и електронни медии по теми, свързани с ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013" от обществена поръчка с предмет: „Социологически проучвания за изпълнение, мониторинг и оценка на Комуникационния план на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика” 2007 – 2013”

ЕСТАТ ООД, С ПОДИЗПЪЛНИТЕЛ МЕДИАЗУУМ ООД



Медиен мониторинг

17 октомври 2012

Съдържание

Медиен мониторинг – обобщение	3
Телевизии и радиостанции	4
Няма намерена информация.....	4
Национални печатни медии.....	5
Източник: в. Стандарт	5
Заглавие: Данъкът за коли според газовете	5
Регионални печатни медии.....	6
Източник: Нова Добруджанска трибуна, Добрич	6
Заглавие: ПРЕДСТАВЯ ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ФИНАНСИРАНЕ НА БИЗНЕСА ЧРЕЗ ИНИЦИАТИВАТА <i>JEREMIE</i>	6
Периодични печатни издания.....	7
Източник: сп. СIO	7
Заглавие: Българският пазар на софтуер за бизнеса - тенденции, продукти, доставчици	7
Източник: сп. СIO	13
Заглавие: "ИНЖКОНСУЛТ" ЕООД внедрява MS Dynamics NAV с европейско финансиране..	13
Интернет издания и блогове.....	14
Източник: www.actualno.com	14
Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти	14
Източник: www.novini.dir.bg	15
Заглавие: Каним индийски компании в „София тех парк“	15
Източник: www.novini.dir.bg	16
Заглавие: Бизнесът губи безвъзмездни 300 млн. лева заради чиновници	16
Източник: www.novini.dir.bg	17
Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти	17
Източник: www.myvidin.com.....	18
Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти	18
Източник: www.finance5.bg	19
Заглавие: Каним индийски компании в „София тех парк“	19
Източник: www.insmarket.bg	20
Заглавие: Бизнесът губи безвъзмездни 300 млн. лева заради чиновници	20
Източник: www.novini.bg	22
Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти с нарушения	22
Източник: www.agencia-sliven.com.....	23
Заглавие: БИЗНЕСЪТ ГУБИ 300 МНЛ. ЛВ. ЗАРАДИ БЕЗХАБЕРИЕТО НА ЧИНОВНИЦИ	23
Източник: www.segabg.com	24
Заглавие: БИЗНЕСЪТ ГУБИ 300 МНЛ. ЛВ. ЗАРАДИ БЕЗХАБЕРИЕТО НА ЧИНОВНИЦИ	24
Източник: www.projectmedia.bg	25
Заглавие: Предоставят допълнително 150 млн. евро на Холдинговия фонд по <i>JEREMIE</i>	25

Медиен мониторинг – обобщение

17.10.2012.

Вид медия	Брой материали
Общо за електронните медии, от които:	0
• телевизии	0
• радиостанции	0
Общо за печатните и интернет базираните медии, от които:	15
• вестници, от които:	2
- национални	1
- регионални	1
• периодични издания	2
• интернет издания и блогове	11
Общо за деня	15

Телевизии и радиостанции

Няма намерена информация.

Национални печатни медии

Дата: 17.10.2012

Източник: в. Стандарт

Страница: 10

Брой думи: 174

Резюме: Годишният данък на автомобилите ще се определя в зависимост вредните газове, които изхвърлят. Това предвижда Национален план за насърчаване производството и ускореното навлизане на екологични превозни средства в България, който ще разгледа днес Министерски съвет. Така за новите коли, които са по-икономични и отделят по-малко вредни газове, ще се плащат по-малко налози. Най-малко данъци ще се плащат за колите на ток. В плана се предвижда и въвеждане на преференциални такси за първоначална регистрация на електрическите и хибридните автомобили, както и провеждане на т.нар. зелени обществени поръчки, при които ще има екологични изисквания. Досега експертите са обсъждали различни варианти за насърчаване използването на колите на ток, като например да бъдат освободени от закупуването на винетки и от такса за паркинг в градовете.

Заглавие: Данъкът за коли според газовете

Подзаглавие: Насърчават вложенията в производство на електрически автомобили

Автор: Белчо ЦАНЕВ

Текст: Годишният данък на автомобилите ще се определя в зависимост вредните газове, които изхвърлят. Това предвижда Национален план за насърчаване производството и ускореното навлизане на екологични превозни средства в България, който ще разгледа днес Министерски съвет. Така за новите коли, които са по-икономични и отделят по-малко вредни газове, ще се плащат по-малко налози. Най-малко данъци ще се плащат за колите на ток. В плана се предвижда и въвеждане на преференциални такси за първоначална регистрация на електрическите и хибридните автомобили, както и провеждане на т.нар. зелени обществени поръчки, при които ще има екологични изисквания. Досега експертите са обсъждали различни варианти за насърчаване използването на колите на ток, като например да бъдат освободени от закупуването на винетки и от такса за паркинг в градовете.

В плана на правителството се предвижда и насърчаване на инвестициите за производство на електрически и други екологични превозни средства чрез въвеждане на по-ниски прагове за клас инвестиция и допълнителни стимули за приоритетни проекти. Инвеститорите ще получават финансови стимули и по **ОП "Конкурентоспособност"**. Ускорено ще се изградят и зарядни станции за коли на ток.

Регионални печатни медии

Дата: 16.10.2012

Източник: Нова Добруджанска трибуна, Добрич

Страница: 4

Брой думи: 159

Резюме: Среща с представители на бизнеса, на банки и на медии за представяне на инициативата JEREMIE организира Областният информационен център в Добрич. Тя е насрочена за 17 октомври от 10.30 часа в зала "Пресцентър,, на областната администрация.

Заглавие: ПРЕДСТАВЯ ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ФИНАНСИРАНЕ НА БИЗНЕСА ЧРЕЗ ИНИЦИАТИВАТА *JEREMIE*

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Среща с представители на бизнеса, на банки и на медии за представяне на инициативата *JEREMIE* организира Областният информационен център в Добрич. Тя е насрочена за 17 октомври от 10.30 часа в зала "Пресцентър,, на областната администрация.

От ОИЦ припомнят, че инициативата *JEREMIE* предлага на държавите-членки на ЕС възможността, да използват част от отпуснатите им структурни фондове на Европейския съюз за финансиране на малки и средни предприятия (МСП). Средствата по *JEREMIE* стигат до МСП, не чрез администрацията, а чрез финансови посредници - банки, гаранционни фондове, фондове за рискови капитали, които чрез различни финансови инструменти подпомагат дейността на МСП. Инициативата е подготовка за следващ етап, през който Европейският инвестиционен фонд или подобна финансова институция ще подкрепя органите, отговорни за изпълнението на кохезионните програми. Тази подкрепа ще бъде под формата на експертно управление на ресурсите, отпускани в рамките на програмата за подобряване на достъпа до финансиране, както и за привличането и акредитацията на финансови посредници за обезпечаване развитието на бизнеса.

16.10.2012 г.

Периодични печатни издания

Дата: 17.10.2012

Източник: сп. СЮ

Страница: 4,5,6,8,9,10

Брой думи: 3866

Резюме: Проектите за внедряване и обновяване на бизнес приложения са с 11% повече, отколкото преди година. CRM, BI и мобилните решения са обект на повишен интерес

Заглавие: Българският пазар на софтуер за бизнеса - тенденции, продукти, доставчици

Подзаглавие:

Автор: Надя КРЪСТЕВА

Текст: Проектите за внедряване и обновяване на бизнес приложения са с 11% повече, отколкото преди година. CRM, BI и мобилните решения са обект на повишен интерес

След две трудни години за българския пазар на информационни системи за управление на бизнеса отново сме свидетели на положително развитие. През 2012 г. проектите за внедряване и обновяване на корпоративни ИТ решения са с 11% повече, отколкото през последната година, сочи традиционното проучване на списание СЮ, което проведехме за 15-а поредна година (схема 1).

За сравнение, нека напомним, че през 2010 г. реализираните проекти за внедряване на ERP CRM, BI и други приложения за управление на бизнеса отбелязаха спад от цели 7%, а през 2011 г. - незначителния ръст от 2%. Също така, по данни от най-новите изследвания на Gartner, ръстът в пазара на бизнес приложенията в глобален мащаб през последната година е около 10% и следователно развитието на този пазар у нас е в пълен унисон с тенденциите по света.

ПОД МОТОТО НА ОП "КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ"

Оживлението в пазара започна преди малко повече от година и бе предизвикано основно от появилите се нови възможности за финансиране на проекти по *оперативна програма "Конкурентоспособност"*. Сега, 14-15 месеца по-късно, оценките за влиянието на европейското финансиране върху информационната среда на българските предприятия, макар че 6 по-голямата си част са положителни, не са напълно еднозначни.

"Благодарение на ОП "Конкурентоспособност" популярността на ERP системите и тяхното търсене бележи изключителен ръст. *Програмата* изигра и донякъде 'просветителска' роля за част от фирмите", счита Недко Недков, мениджър в Давид Холдинг АД. Неговото мнение се споделя и от други представители на компании, които са сред най-активните доставчици на софтуер за бизнеса у нас. Противоположната теза обаче също има свои привърженици.

"Всички очаквахме 2012г. да отбележи бум на много нови внедрявания, стимулирани от безвъзмездните средства от ЕС. За съжаление обаче, към днешна дата може да отбележим само

Застой на пазара и сериозно забавяне в изпълнението на процедурата", коментира Силвия Иванова, маркетинг мениджър, LLP Dynamics.

Управителят на "Юнисофт-инженеринг" Иван Стоянов е на подобно мнение. Според него, пазарът на решения за бизнеса през последната година "като цяло е стабилен с тенденция за намаляване, което е свързано с отрицателното влияние на средствата отпуснати по европейски програми".

В същия дух е и коментарът на Венелин Димитров, консултант ERP системи, Микроинвест ООД. "Възможността за получаване на финансиране по ОП *Конкурентоспособност* за покупка и внедряване на софтуер за управление на бизнеса е сред основните причини за отчитането на спад в търсенето на такъв тип системи.

Това се дължи на факта, че повечето фирми, планирали подобна покупка, се въздържаха от по-нататъшни стъпки в тази насока, докато не станат ясни имената на одобрените бенефициенти за получаване на европейски средства."

Явно, все още е рано да бъде направена окончателна оценка за това, дали ще бъдат оползотворени по най-добрия начин възможностите, които много български компании откриха в европейското финансиране. Така или иначе "пазарният сегмент на софтуера за управление на бизнеса през 2012 г. живее под мотото на ОП *Конкурентоспособност*. Всички играчи се борят за проекти, очакват тяхното одобрение и се готвят за тяхната реализация. След приключване

на процедурите ще е възможно да се направи и анализ", коментира Боряна Томова, директор Маркетинг на AS Systems.

РЕАЛИЗИРАНИТЕ ПРОЕКТИ "ДЕ-ФАКТО"

В тази ситуация, при която нито еврофинансирането, нито друга промяна в икономическия климат все още няма своето съществено отражение върху пазара, списание СIO проведе традиционното си проучване За търсенето и предлагането на софтуер За управление на бизнеса. В анкетата участваха 43 компании, които разработват и внедряват над 100 софтуерни продукта. 37 от участниците в анкетата предоставиха данни както за предлаганите от тях софтуерни решения, така и за броя на реализираните внедрявания.

Въпреки все още силно ограничаваните бюджети за развитие на информационната среда, през 2012 г. българските доставчици на бизнес софтуер са реализирали средно по 7 проекта - т.е. приблизително колкото през предкризисната 2008 г. Както и през последните 2 години най-много от проектите за внедряване и обновяване на бизнес приложения са реализирани на базата на български софтуерни продукти от клас ERP (схема 2). Тези резултати не са изненадващи, като се -10% има предвид, че нито в предлагането на пазара, нито във финансовите възможности на корпоративните ИТ потребители са настъпили промени, заради които те да пренасочат предпочитанията си към софтуер от по-висок ценови клас.

Все пак внедряванията на български ERP системи отбелязват малък спад (63% спрямо 68% през м.г., докато проектите за въвеждане на локализираните ERP системи от международни доставчици през тази година имат по-голям дял (9% спрямо 7% през 2011 г.) и почти постигат пазарното си присъствие от предкризисната 2008 г., когато имаха дял от 10%.

За българския пазар на бизнес софтуер изтичащата вече 2012 г. е Забележителна най-вече със съществено повишения интерес към въвеждането на системи за управление на взаимоотношенията с клиентите (CRM) и системи за бизнес анализи (BI). Внедряванията на тези софтуерни решения от този тип най-сетне могат да бъдат отразени на схема 2 с видимите стойности от 8% и 7%, а не както досега едва маркирани със стойности от 3-4%.

ТЕНДЕНЦИИ В ТЪРСЕНЕТО

Според участниците в нашето проучване, стартът на повечето проекти за внедряване на бизнес приложения през последната година е мотивиран от стремежа на потребителите да подобрят ключови показатели в своята дейност, включително ефективността, финансовите резултати, взаимоотношенията с клиентите. На този фон по-активно, отколкото преди е търсенето на CRM, BI и мобилни решения, сочат коментарите на българските доставчици на бизнес софтуер.

"Търсят се ERP системи с вградена функционалност За бизнес анализи (BI), CRM, EDI и софтуер за мобилни устройства и BPM. Предпочитани са системите, които работят онлайн и са Web базирани", обобщава Жена Иванова, експерт "Маркетинг и продажби", АКЦИОР ООД.

"Една от тенденциите е, че се Засилва интересът към CRM системите. Възможностите за финансиране на такива проекти посредством европейските фондове допълнително стимулират процеса. Все повече фирми осъзнават необходимостта от системите за управление на взаимоотношенията с клиенти. Търсят възможности за контрол над своите търговски и маркетингови екипи и повишаване на качеството на обслужване на своите клиенти. Това важи в още по- голяма сила за компаниите в сферата на услугите", коментира Димитър Сарафов, търговски мениджър във ФТС България.

"Наблюдава се засилен интерес към мобилни приложения. Клиентите вече не търсят само базови приложения като поддръжка на електронна поща, календар, а се ориентират и към специфични за техния бизнес приложения. Популярност придобиват приложенията, свързани с организацията на дейностите, като например връзка с клиенти, фактуриране, приемане на поръчки, изпълнение на поръчки, проверка за клиентски цени и наличности", казва Веселина Тавлиева, директор на дирекция "Бизнес Процесор" в dWare.

Все по-активното внедряване на мобилни приложения е тенденция, която ще продължава да се развива и според Иван Аржентински, управител, ERP.BG. "Безспорно ключовата тенденция за развитието на бизнес софтуера през следващите години е навлизането на мобилни решения и мобилни версии на популярните ERP и CRM системи. В случая не става въпрос само За някакъв мобилен достъп до софтуерните решения За бизнеса, а за цялостна интеграция и оптимизиране на този клас софтуер За работа с новите мобилни устройства - таблети, смартфони и др.", отбелязва Аржентински.

"ОБЛАЧНИТЕ" ПЕРСПЕКТИВИ

Разбира се, икономическите условия определят еднозначно необходимостта компаниите реализиращи проекти за обновяване на информационната си среда да търсят добри резултати, постигнати с възможно най-малко финансиране. Отчитайки това, българските доставчици на

бизнес софтуер предвиждат, че интересът на потребителите към използване на софтуер като услуга (или т.нар. SaaS модел) ще бъде все по-активно.

"Определено нараства търсенето на интегрирани бизнес решения от висок клас, което е напълно обяснимо - с разширяване на дейностите, предлагания асортимент продукти, броя на доставчици и клиенти се повишават и изискванията, и нуждите на бизнеса. Те могат да бъдат посрещнати от система, заложила в себе си доказани и надеждни бизнес практики. Все още цената продължава да бъде водеща при избора. Търсенето на набиращите все по-голяма популярност решения в облака (IaaS, SaaS) нараства и това се дължи главно на по-ниската инвестиция за закупуване на бизнес системи и хардуерна среда, по-високата сигурност на данните и липсата на нужда от поддръжка от страна на клиента, защото всичко се поема от фирмата внедрител", пояснява Калин Цветанов, управител, Intelligent Systems Bulgaria.

Подобно е мнението и на много други участници в проучването. "Бизнесът все по-смело търси възможността за използване на системи под наем или така наречения "SaaS модел". С цел намаляване на първоначалната инвестиция в закупуването на ERP системите, компаниите ще проучват и търсят модел на работа с лицензи под наем" казва Сарафов от ФТС.

"Използването на софтуер в облака отбелязва ръст. Много от малките и средни фирми не желаят или нямат възможност да вложат средства в закупуването на сървъри и изграждането на мрежи, комуникации. Това допринася за повишаване на търсенето на софтуера като услуга", казва Веселина Тавлиева от dWare.

"Навлизането на SaaS версиите на ERP решенията се откроява като важна тенденция, но тя не означава изместване на традиционните on-premise системи, а по-скоро появата на още една алтернатива, която ще даде Възможност на повече малки и средни фирми също да използват ефективно предимствата на софтуера За управление на бизнеса", отбелязва Иван Аржентински.

КАКВО ПРЕДЛАГА ПАЗАРЪТ

Както отбелязва Калин Цветанов от Intelligent Systems, "при предлагането на бизнес софтуер няма съществени промени - на българския пазар присъстват по-голяма част от световните решения, няма навлизане на нови вендори, продължават да се предлагат и български системи".

Този коментар описва напълно адекватно представените от участниците в нашата анкета 103 софтуерни продукта, които не изчерпват всички възможности За избор, с които потребителите разполагат, но като цяло са най-активно присъстващите в българския пазар на бизнес софтуер. 33 от системите, За които получихме информация, са предназначени За цялостно управление на корпоративните ресурси (ERP) - 16 от тях са разработки на международни доставчици, а 17-на български компании (виж. стр. 61-64). Новите предложения за този клас продукти са от CSB-System и едноименния ѝ партньор в България и от Навтех Груп.

В предлагането на BI и CRM се запазва тенденцията, която започна преди около 2 г., българските разработчици да разширяват предлаганите от тях продукти с модули осигуряващи CRM и BI функционалност.

Както отбеляза Венелин Димитров от Микроинвест ООД, и фирмите развиващи български интегрирани системи, и внедрителите на локализираните ERP системи напоследък са по-активни в разработката на специализирани решения, които разширяват и допълват функционалността на основната система с възможности, необходими За фирмите от различни браншове. Според Тодор Христов, управител, Бонев Софт Одитинг ООД, "към момента разходите за софтуер в предприятията са съсредоточени основно към специализирани за конкретната индустрия приложения", Затова не е изненадващо и активното предлагане на такива решения. В рубриката "Справочник" предоставяме информация За някои от тях.

ПЕРСПЕКТИВИ

Като цяло, българските доставчици на софтуер за управление на бизнеса са оптимистично настроени за развитието на пазара през следващата година. Техните очаквания За ръст на търсенето и реализация на значими проекти са свързани най-вече с необходимостта българските фирми да се погрижат За своята конкурентоспособност независимо дали с финансиране от едноименната *европейска програма*, или със собствени инвестиции.

"Покрай финансовите проблеми и повишаването на данъците към бизнеса в някои европейски държави, както и от сравнително устойчивите показатели на българската икономика се забелязва все повече навлизане на чужди малки и средни компании в България. Това определено оказва своето влияние върху българските фирми и ги поставя в по конкурентна среда с по-високи изисквания. Най-вероятно този процес ще продължи и през следващата година, и това ще доведе до по-голям интерес към различните типове системи за управление на бизнеса", казва Димитър Сарафов от ФТС България.

"Ние определено сме оптимисти в прогнозите за търсенето на софтуерни системи през следващата година. Причината за това е все по-динамичното развитие на бизнеса, за който въвеждането на такъв тип технологични нововъведения е почти задължително", заявява Венелин Димитров от Микроинвест.

"Очакваме една по-активна 2013 година", обобщава Калин Цветанов от Intelligent Systems.

Тодор Христов, управител, Бонев Софт Одитинг ООД: Към момента разходите за софтуер в предприятията са съсредоточени основно към специализирани за конкретната индустрия приложения или обновяване на съществуващи системи. През следващата година ще продължи активното развитие на алтернативните модели за придобиване на софтуер. Обект на повишено търсене ще бъдат SaaS решенията и облачните услуги

Теодора Тодорова, мениджър продажби, CRM отдел, Микроинвест ООД: Интересът към софтуерни системи определено нараства, но покупателната способност не е много добра. Много организации не могат да си позволят да вложат достатъчно средства за закупуване и къстъмизация. Поради това автоматизирането на работните им процеси не е цялостно, което ги прави недостатъчно конкурентоспособни.

Пламен Пенчев, мениджър бизнес развитие, Навтех Груп: Тази година пазарът на софтуер за управление на бизнеса у нас е по-динамичен - вследствие на евро проектите търсенето ще расте, но с бавни темпове. Потребителите търсят надеждни доставчици с доказан опит и референции, както и с възможност за бизнес консултинг.

Недко Недков, Давид Холдинг АД: Благодарение на *оперативна програма "Конкурентоспособност"* популярността на ERP системите и тяхното търсене бележи изключителен ръст. За една малка България кандидатствалите за такъв тип системи за управление на бизнеса са над 1000. Това означава, че бизнесът определено се нуждае от такъв тип системи, но лошата икономическа обстановка не му е позволявала да ги придобие. Все пак цената на част от ERP системите - и като вътрешна инфраструктура, и като човешки ресурс е непосилна за средния бизнес извън финансирането на европейските програми. *ОП "Конкурентоспособност"* изигра и донякъде "просветителска" роля за част от фирмите. Интересът към софтуера за управление на бизнеса тепърва ще нараства, и то сред средния бизнес. В тази връзка ще са изключително търсени решения, които да са по мярката на средните фирми, и то не само като цена.

Никола Добрев, мениджър развитие на бизнеса, БизнесСофт ООД: През последната година потребителите търсят не универсално решение, а такова, което може да отрази точно техните бизнес процеси. Моделирането на бизнес процесите става от първостепенна важност. Наличието на BI функционалност вече е включено в критериите за избор. Като цяло, търсенето на бизнес софтуер идва основно от фирми с над 100 човека персонал, най-често от производители, които работят за външни пазари.

Деница Калчева, експерт «Връзки с обществеността», ОмегаСофт ООД: Предвиждам ръст в търсенето на BPM софтуер, тъй като благодарение на него разходите и процесите в организацията се оптимизират. Освен за по-ефективен контрол над разходите, това решение спомага и за значителен ръст в продажбите, съответно бизнесът се разраства. Що се отнася до предлагането - то винаги е пряко повлияно от търсенето. Очаквам конкуренцията в този сектор да се увеличи, а с нея и качеството на предлаганите решения.

За тенденциите в пазара на системи за управление на бизнеса ...

Димитър Сарафов, търговски мениджър в ФТС България: Пазарът е силно повлиян от въздействието на европейските програми, свързани с финансирането на ИТ проекти. В желанието си фирмите да се възползват максимално от тази възможност и притиснати от кратките срокове за подготовка, те често се опитват да закупят наведнъж множество различни софтуерни продукти, които в нередки случаи припокриват своите функционални възможности и/или нямат нужната интегрираност помежду си. ERP системите от висок клас са с достатъчно добре развити модули по функционални области и решават този проблем. В други случаи може да възникне и необходимостта от закупуването на някое допълнително готово системно решение за покриването на специфичните нужди на определен бранш. Компаниите на този

етап не го разбират и най-вероятно след 6 до 12 месеца след приключване на проекта и опознаване на закупените продукти ще започнат да осъзнават този проблем.

Иван Аржентински, управител, ERP.BG: Безспорно ключовата тенденция за развитието на бизнес софтуера през следващите години е навлизането на мобилни решения и версии на популярните ERP и CRM системи. В случая не става Въпрос само за някакъв мобилен достъп до софтуерните решения за бизнеса, а за цялостна интеграция и оптимизиране на този клас софтуер за работа с новите мобилни устройства - планшети, смартфони и др. Важно е да можем да работим лесно и бързо с ERP системата, използвайки всички предимства на тъч-интерфейсите. Навлизането на SaaS версиите на ERP решенията също се откроява като важна тенденция, но според нас тя не означава изместване на традиционните on-premise системи, а по-скоро появата на още една алтернатива, която ще даде възможност на повече малки и средни фирми също да използват ефективно предимствата на софтуера за управление на бизнеса.

Иван Вържаров, старши BI консултант, Би Ти Ес ООД: Световните тенденции в пазара на системи за управление на бизнеса са все още почти пожелателни за България. Така или иначе сред тях са: необходимост от проследяване на показатели и ключови индикатори в почти реално време; пълна интеграция на информационните системи на ниво отчети и визуализации за качествено по-добър поглед върху бизнеса; бързо постигане на резултати (във всякакъв вид проекти свързани с управлението на бизнеса), за да се оцени възвръщаемостта на инвестицията преди да се предприеме и за намаляване на риска. В областта на BI системите се наблюдава нарастване на търсенето (може би излизаме от кризата). Същевременно се наблюдава рязък спад в размера на инвестицията, която компаниите са готови да реализират (без да се жертват изисквания).

Боряна Томова, директор "Маркетинг", AS Systems: В синхрон с общите тенденции в технологиите и при избора на интегрирани системи за управление се търсят уеб базирани решения с възможност за мобилни приложения и развитие на специализирани модули - например за управление на бизнес процеси и управление на проекти. Пазарният сегмент на софтуера за управление на бизнеса през 2012 г. е под мотото на *ОП Конкурентоспособност*. Всички играчи се борят за проекти, очакват тяхното одобрение и се готвят за тяхната реализация. След приключване на процедурите ще е възможно да се направи и анализ.

Росен Караиванов, управител на Тим ВИЖЪН България ООД: Пред нашия бранш в момента стои задачата за осъществяването на проектите по *европейската програма* за финансиране. Бяха одобрени над 250 проекта, които трябва да бъдат реализирани в рамката на краткия срок на *програмата*. Разбира се, очакваме да има и внедрявания в компании, които не са кандидатствали за финансиране, или пък не са били одобрени. Очакваме интересът към ERP системите да остане повишен и след приключването на *европейската програма*. Когато толкова много компании внедряват системи за управление на бизнеса, то конкурентността на пазара неминуемо ще се повиши и останалите фирми ще трябва също да обмислят закупуване на такава система.

Силвия Иванова, маркетинг мениджър, LLP Dynamics: Компаниите все повече осъзнават реалната нужда от системи за управление на бизнеса. Тези от тях, които са технологично по-развити и отворени към иновации, сами се свързват с нас, с ясното желание да интегрираме ERP система в бизнеса им. Хубавото е, че тези компании, макар и бавно, стават все повече, което е знак, че и българският бизнес следва световните тенденции.

Венелин Димитров, консултант ERP системи, Микроинвест ООД: Ние определено сме оптимисти в прогнозите за търсенето на софтуерни системи през следващата година. Причината за това е все по-динамичното развитие на бизнеса, за който въвеждането на такъв тип технологични нововъведения е почти задължително, за да се постигне оптимизиране на разходите и автоматизиране на ключови процеси. Друг фактор, който ще доведе до положително раздвижване на пазара, е реализирането на проекти по *ОП Конкурентоспособност*. Затова смятаме, че в следващите няколко години ще бъдем свидетели на увеличен обем продажби на системи от този клас.

Щерю Щерев, управител, Степ-Софт ООД: Голяма част от представителите на бизнеса в България се ориентираха към инвестиция в софтуерни системи въпреки влошените финансови условия на пазара. Част от тях взеха това решение по повод финансирането от ЕС. През последната щ година необходимостта и желанието за планиране и прогнозиране в много по-продължителни периоди наложи търсенето на софтуер от типа ERP. Българските фирми производителни на софтуерни системи се открояха от внедри/пелите на чуждестранни системи поради възможността за изготвяне на индивидуално техническо задание и гъвкавост на решението на добра цена. Все по-търсени са и продуктите от типа CRM, които позволяват да се

организиранта отношенията както с текущите, така и с потенциалните клиенти. Не на последно място, клиентите все по-често проявяват интерес към Интернет-базираните (Cloud) решения, лицензирани като абонаментна услуга (SaaS).

Павлина Козарова, мениджър "Развитие на бизнеса", СМ Консулта: Към момента търсенето на софтуер за управление на бизнеса е насочено към интеграция на средства за мобилна работа, на средства за бизнес аналитичност и вертикални решения, които могат да се внедрят бързо и в кратък срок да възвърнат направените в тях инвестиции. Основната цел на потребителите е увеличаване на стойността от софтуера за техния бизнес. Търсят се интегратори с опит и добри референции, на които може да се има доверие. По отношение на предлагането актуални са решенията и услугите в облака, виртуализацията и поглъщането на по-малките доставчици от по-големи, които предлагат все по-широко портфолио. През 2012 г. е налице силна позитивна тенденция поради съществуването на програми, които финансират въвеждането на ERP CRM и други системи с помощта на евро-фондовете. Ако няма следващи програми с подобен фокус, в пазара на софтуер за управление на бизнеса у нас през следващите 2-3 години се очертава сериозно затишие. Ще се инвестира най-често в развитие на реализирани внедрявания, в системна интеграция и обучение на потребителите.

Калин Цветанов, управител, Intelligent Systems Bulgaria: Водещо през последната година беше кандидатстването от страна на компаниите за финансиране по европейски програми за закупуване и внедряване на ERP и CRM системи и около това се въртеше основната активност на пазара. Същевременно продължиха да се изпълняват проекти по имплементация, за съжаление по-колебливо отколкото ни се иска. Положително е, че напоследък се наблюдава значително активизиране на търсенето от страна на компаниите. С нас се свързват много нови фирми от различни браншове, както и компаниите, които бяха изцяло замразили ИТ инвестициите, изглежда стигнаха до момента да възобновят процеса по избор на интегрирана система за управление, отново се обръщат към нас. Очакваме една по-активна 2013 година, което ще бъде продиктувано както от реализирането на проектите по **ОП Конкурентоспособност**, така и от очакваното от агенциите за проучвания развитие на икономиката в положителна посока. През следващата година очакваме и още по-широко навлизане на облачните услуги при бизнес решенията, което ще позволи на компаниите с по-ограничени бюджети също да стъпят на световни бизнес платформи.

Веселина Тавлиева, директор дирекция бизнес Процесор", dWare: Търсенето на софтуер за управление на бизнеса не намалява и през изминалата година. През последните години се наблюдава тенденция фирмите да обновяват съществуващи системи.

Налице е все по-голямо търсене на решения за цялостно управление на бизнеса, като тенденцията е тези решения да са web базирани. По този начин се избягва събирането и обобщаването на данните от различните поделения на фирмата, опростяват се поддръжката и управлението. Наблюдава се засилен интерес към мобилни приложения, а сред търговските компании към системи за автоматизиране на разносната търговия. Ръст се отбелязва и в използването на софтуер в облака. Много от малките и средни фирми не желаят или нямат възможност да влагат средства в закупуването на сървъри и изграждането на мрежи, комуникации. Това допринася за повишаване на търсенето на софтуера като услуга.

Женя Иванова, експерт "Маркетинг и продажби", АКЦИОР ООД: През 2012 г., фирмите сключили договори за финансиране на ERP проекти са в процес на провеждане на процедури за избор на изпълнител. До средата на годината имаше малко реални проекти поради подготовката на процедурите. До края на годината се очаква да стартират над 200 проекта за внедряване на ERP системи, които трябва бъдат завършени до края на октомври 2013 г. Това е сериозно предизвикателство пред ИТ фирмите-доставчици на ERP. Прогнозата ми е оптимистична, че проектите ще бъдат изпълнени и ще има и проекти, изпълнени със собствено финансиране от фирмите.

Ирена Иванова, мениджър "Маркетинг и продажби", БОРА Солкзшънс ООД: През настоящата година се забелязва известно оживление на ИТ пазара. 2012 година, както и началото на 2013 г. ще преминат под знака на реализация на спечелилите финансиране проекти по ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика". Прави впечатление масовия отказ от реализацията на проекти на фирмите, които не са с одобрени проекти за финансиране. Но като цяло търсенето на бизнес софтуер е насочено към комплексни решения. Стремехът на клиентите е към постигане на по-висока степен на автоматизация на процесите.

Дата: 17.10.2012
Източник: сп. СЮ
Страница: 22
Брой думи: 377

Резюме: През 2011 г. варненската фирма "Инжконсулт" ЕООД поема частта от бизнеса на "Пътища и Мостове" ЕООД - Варна, свързана с внос и поддръжка на строителна техника. Така "Инжконсулт" ЕООД се фокусира върху специфичните проблеми на отрасъла и може да предостави максимално добро обслужване на клиентите си. Днес тя предлага богата гама от машини като челни товарачи, грейдери, валяци, булдозери, багери и други за строителството на инфраструктурни проекти: добив на инертни материали, производство на бетон и асфалт. Миналата година, след кандидатстване и одобрение за европейско финансиране, фирмата внедрява системата за управление на бизнеса Microsoft Dynamics NAV. Партньор по проекта е фирма FTS.

Заглавие: "ИНЖКОНСУЛТ" ЕООД внедрява MS Dynamics NAV с европейско финансиране

Подзаглавие: Системата автоматизира всички бизнес процеси, което води до по-малко човешки зрешки и по-доволни клиенти

Автор:

Текст: През 2011 г. варненската фирма "Инжконсулт" ЕООД поема частта от бизнеса на "Пътища и Мостове" ЕООД - Варна, свързана с внос и поддръжка на строителна техника. Така "Инжконсулт" ЕООД се фокусира върху специфичните проблеми на отрасъла и може да предостави максимално добро обслужване на клиентите си. Днес тя предлага богата гама от машини като челни товарачи, грейдери, валяци, булдозери, багери и други за строителството на инфраструктурни проекти: добив на инертни материали, производство на бетон и асфалт. Миналата година, след кандидатстване и одобрение за европейско финансиране, фирмата внедрява системата за управление на бизнеса Microsoft Dynamics NAV. Партньор по проекта е фирма FTS.

ИМПЛЕМЕНТИРАНЕ НА MICROSOFT DYNAMICS NAV

Проектът за внедряване на ERP системата в "Инжконсулт" ЕООД е реализиран с финансовата подкрепа на *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007- 2013*, съфинансирана от ЕС чрез Европейския фонд за регионално развитие и от националния бюджет на Република България. Внедряването на решението започва през октомври 2011г. и приключва до април 2012г. Проектът включва сертификация по стандарта за управление на качеството ISO 9001:2008 чрез внедряване на софтуерна система ERP и консултантски услуги по внедряването на международния стандарт ISO 9001:2008. "Инжконсулт" ЕООД избира решението Microsoft Dynamics NAV, защото то най-пълно отговаря на нуждите на компанията.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Microsoft Dynamics NAV обхваща всички бизнес процеси в предприятието, сред които документооборот, комуникация с клиенти, заявки и фактуриране, обясни Тома Колелиев, управител на "Инжконсулт" ЕООД. "Цялата информация се съхранява в базата данни и е налична за справка или анализ по всяко време и от всяко място с Интернет връзка", отбеляза той. В по-широк план решението увеличава ефективността на бизнеса и повишава неговата конкурентоспособност на вътрешния и на международните пазари.

ПОЛЗИ

Въпреки че фирма "Инжконсулт" ЕООД работи отскоро с решението, положителните резултати вече се усещат. От една страна, са оптимизирани бизнес процесите, а от друга, е увеличена удовлетвореността на клиентите от получаваните продукти и услуги, които се контролират и управляват автоматизирано и чрез системи, сертифицирани по международно признати стандарти.

"Главната полза на системата е прецизната отчетност и проследяване за правилното прилагане на фирмените процедури. Също така силно намаляха проблемите, свързани с човешки грешки, като забравени Задачи или неправилно описване на фактури, заявки и т.н.", посочи Тома Колелиев. Към момента внедреното ERP решение покрива всички нужди на фирмата и тя не планира имплементирането на други софтуерни продукти.

Интернет издания и блогове

Дата: 16.10.2012

Източник: www.actualno.com

Връзка: http://politics.actualno.com/Njama-da-othvyrljat-evroproekti-news_403648.html

Брой думи: 199

Резюме: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" към МИЕТ, предаде Стандарт нюз.

Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" към МИЕТ, предаде Стандарт нюз.

Това съобщи Кирил Гератлиев, главен директор на дирекцията, която изпълнява и функцията на управляващ орган по ОП "Конкурентоспособност". Има нови разработени правила, съгласно които проектът се връща, за да се поправи грешката или да се допълни липсваща информация, допълни той.

Този подход се прилага за първи път у нас в практиката за усвояване на пари от оперативните програми на ЕС. Замислен е от самия екип на дирекцията. Досега, ако проектът не постигаше определени административни изисквания, той биваше отхвърлен безвъзвратно и не получаваше финансиране. Новата възможност за поправка на проектите първо се предоставя по мярката "Енергийна ефективност и зелена икономика", по която се отпуска безвъзмездна помощ за намаляване на енергоемкостта на малки и средни предприятия и подобряване на екологичните им параметри.

От 17 октомври до 2 ноември експерти от дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" ще представят *програмата* в градовете Пловдив, Ямбол, Хасково, Габрово, Шумен, Русе, Видин, Плевен и Благоевград, на т. нар. роуд шоу. На място те ще се срещнат с предприемачите, желаещи да получат пари от еврофондовете, и ще отговорят на техни практически въпроси.

Редактор: Десислава Ушатова

Дата: 16.10.2012

Източник: www.novini.dir.bg

Връзка: <http://novini.dir.bg/news.php?id=12206662>

Брой думи: 109

Резюме: Министърът на икономиката ще покани индийски компании да работят в бъдещия технологичен парк „София тех парк“.

Заглавие: Каним индийски компании в „София тех парк“

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Министърът на икономиката ще покани индийски компании да работят в бъдещия технологичен парк „София тех парк“.

От понеделник министърът е на посещение в Индия за участие в 17-ата сесия на Българско-индийската междуправителствена смесена комисия за икономическо и научно-техническо сътрудничество, събщи пресцентърът на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма.

Основен акцент в разговорите му ще бъдат възможностите за привличането на индийски инвестиции в България.

„София тех парк“ се очаква да бъде построен в края на 2015 г. Изграждането му започна със 100 млн. лв. от *оперативна програма „Конкурентоспособност“*.

Идеята е той да работи по бизнес модела на изследователския център на НАСА и там да си сътрудничат университетите, компаниите и БАН.

Finance5.bg

Дата: 16.10.2012

Източник: www.novini.dir.bg

Връзка: <http://novini.dir.bg/news.php?id=12204663>

Брой думи: 541

Резюме: Правителството прави пореден опит да спаси от провал оперативната програма "Конкурентоспособност" (ОПК), в която са европейските средства за директно подпомагане на фирмите. Тъй като програмата продължава да тъне в бюрокрация и финансираните проекти са печално малко на брой, ...

Заглавие: Бизнесът губи безвъзмездни 300 млн. лева заради чиновници

Подзаглавие: Вместо да взимат субсидии за иновативни проекти, фирмите ще се редят на опашка за заеми

Автор:

Текст: Правителството прави пореден опит да спаси от провал *оперативната програма "Конкурентоспособност" (ОПК)*, в която са европейските средства за директно подпомагане на фирмите. Тъй като *програмата* продължава да тъне в бюрокрация и финансираните проекти са печално малко на брой, има опасност страната ни да загуби стотици милиони левове. За да не се наложи да връща неусвоени пари от ОПК, Министерството на икономиката ще използва позната вече схема - прехвърляне на ресурс към инициативата "*Джерем*". Новината бе съобщена в събота като нещо много положително.

Всъщност става дума за 300 млн. лева, които трябваше целево да подкрепят малките предприятия да въведат иновации. Интересът на бизнеса към схемата е много голям, но до момента са използвани едва 5% от ресурса ѝ - главно заради неясните условия за финансиране и мудната администрация. Допълнителен проблем се оказва преминаването на управлението на *оперативната програма* от несправящата се Агенция за малки и средни предприятия към дирекция в Министерството на икономиката, която също засега не може да ускори темпото.

За да не се стигне до връщане на неизползвани пари в Брюксел, ресурсът за иновации ще бъде прехвърлен във фонд към "*Джерем*", откъдето през банки ще се отпускат заеми. Така европарите няма да стигат до фирмите с новаторски проекти, но пък ще се водят за усвоени в статистиките за еврофондовете и в отчетите за пред Брюксел.

Инициативата "*Джерем*", чиято подготовка отне години, предвижда създаването на 5 отделни фонда за финансиране на различни бизнеси - проходящи, действащи, рискови и т.н. Засега реално работят само фондът за стартиращи фирми и Гаранционният, чрез който със 150 млн. лв. се осигуряват гаранции за малки фирми при кредитиране от 5 банки, избрани с конкурс - Уникредит Булбанк, Прокредит банк, Райффайзенбанк, ОББ и СИБАНК. Засега интересът не е особено голям - към началото на септември от гаранциите са се възползвали около 600 компании, които са изтеглили заеми за едва 68 млн. лева. С новия транш към инициативата "*Джерем*" се предвижда да бъдат отпуснати евтини кредити. Към 300-та милиона от европейския бюджет банките ще добавят още толкова собствен ресурс. Банките ще начисляват пазарна лихва върху своя дял, а частта от ЕС ще бъде безлихвена, а и така общата цена на кредитирането ще е по-ниска.

Българската асоциация на консултантите по европрограми (БАКЕП) вече се обяви срещу преместването на парите за иновации.

Експертите твърдят, че администрацията е провалила схемата - иновацията остарява бързо и има нужда от скоростно финансиране, а разглеждането на проектите се бавело над 1 г. Сега заради чиновниците иновативният бизнес ще загуби ценна безвъзмездна помощ и вместо това ще трябва да търси заеми. Превръщането на грантове в кредити може да стане опасна практика при европейските фондове, защото дава възможност неусвоени средства да се отчетат бързо като усвоени, но отдалечава реалната подкрепа за българските фирми, алармира БАКЕП.

ПУШИЛКА

Към октомври по "*Конкурентоспособност*" са използвани към 500 млн. лева, 28% от бюджета на европрограмата, гласи официалната статистика. Но всъщност 300 от 500-те милиона са първият транш към "*Джерем*". Фирмите, които реално могат да се похвалят с приключен и финансиран проект по ОПК, са едва 573. Въпреки това кабинетът отчита евросредствата, насочени към "*Джерем*", като усвоени и така изкуствено вдига успеваемостта на оперативната *програма*.

СЕГА

Дата: 16.10.2012

Източник: www.novini.dir.bg

Връзка: <http://novini.dir.bg/news.php?id=12205774>

Брой думи: 197

Резюме: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция Европейски фондове за конкурентоспособност към МИЕТ, предаде Стандарт нюз. Това съобщи Кирил Гератлиев, главен директор на дирекцията, която изпълнява и функцията на управляващ орган по ОП Конкурентоспособност.

Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" към МИЕТ, предаде Стандарт нюз. Това съобщи Кирил Гератлиев, главен директор на дирекцията, която изпълнява и функцията на управляващ орган по ОП "Конкурентоспособност". Има нови разработени правила, съгласно които проектът се връща, за да се поправи грешката или да се допълни липсваща информация, допълни той.

Този подход се прилага за първи път у нас в практиката за усвояване на пари от оперативните програми на ЕС. Замислен е от самия екип на дирекцията. Досега, ако проектът не постигаше определени административни изисквания, той биваше отхвърлен безвъзвратно и не получаваше финансиране. Новата възможност за поправка на проектите първо се предоставя по мярката "Енергийна ефективност и зелена икономика", по която се отпуска безвъзмездна помощ за намаляване на енергоемкостта на малки и средни предприятия и подобряване на екологичните им параметри.

От 17 октомври до 2 ноември експерти от дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" ще представят *програмата* в градовете Пловдив, Ямбол, Хасково, Габрово, Шумен, Русе, Видин, Плевен и Благоевград, на т. нар. роуд шоу. На място те ще се срещнат с предприемачите, желаещи да получат пари от еврофондовете, и ще отговорят на техни практически въпроси.

Actualno

Дата: 16.10.2012

Източник: www.myvidin.com

Връзка: <http://news.myvidin.com/about-97244.html>

Брой думи: 205

Резюме: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" към МИЕТ, предаде Стандарт нюз. Това съобщи Кирил Гератлиев, главен директор на дирекцията, която изпълнява и функцията на управляващ орган по ОП "Конкурентоспособност".

Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" към МИЕТ, предаде Стандарт нюз. Това съобщи Кирил Гератлиев, главен директор на дирекцията, която изпълнява и функцията на управляващ орган по ОП "Конкурентоспособност". Има нови разработени правила, съгласно които проектът се връща, за да се поправи грешката или да се допълни липсваща информация, допълни той. Този подход се прилага за първи път у нас в практиката за усвояване на пари от оперативните програми на ЕС. Замислен е от самия екип на дирекцията. Досега, ако проектът не постигаше определени административни изисквания, той биваше отхвърлен безвъзвратно и не получаваше финансиране. Новата възможност за поправка на проектите първо се предоставя по мярката "Енергийна ефективност и зелена икономика", по която се отпуска безвъзмездна помощ за намаляване на енергоемкостта на малки и средни предприятия и подобряване на екологичните им параметри. От 17 октомври до 2 ноември експерти от дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" ще представят *програмата* в градовете Пловдив, Ямбол, Хасково, Габрово, Шумен, Русе, Видин, Плевен и Благоевград, на т. нар. роуд шоу. На място те ще се срещнат с предприемачите, желаещи да получат пари от еврофондовете, и ще отговорят на техни практически въпроси.

Редактор: Десислава Ушатова

източник : Actualno

Дата: 16.10.2012

Източник: www.finance5.bg

Връзка: <http://www.finance5.bg/news/bulgarian/85397.html>

Брой думи: 108

Резюме: Министърът на икономиката ще покани индийски компании да работят в бъдещия технологичен парк „София тех парк“.

Заглавие: Каним индийски компании в „София тех парк“

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Министърът на икономиката ще покани индийски компании да работят в бъдещия технологичен парк „София тех парк“.

От понеделник министърът е на посещение в Индия за участие в 17-ата сесия на Българско-индийската междуправителствена смесена комисия за икономическо и научно-техническо сътрудничество, събщи пресцентърът на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма.

Основен акцент в разговорите му ще бъдат възможностите за привличането на индийски инвестиции в България.

„София тех парк“ се очаква да бъде построен в края на 2015 г. Изграждането му започна със 100 млн. лв. от *оперативна програма „Конкурентоспособност“*.

Идеята е той да работи по бизнес модела на изследователския център на НАСА и там да си сътрудничат университетите, компаниите и БАН.

Дата: 16.10.2012

Източник: www.insmarket.bg

Връзка:

http://insmarket.bg/%D0%9F%D1%80%D0%B5%D1%81%D0%B0/%D0%91%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81%D1%8A%D1%82-%D0%B3%D1%83%D0%B1%D0%B8-%D0%B1%D0%B5%D0%B7%D0%B2%D1%8A%D0%B7%D0%BC%D0%B5%D0%B7%D0%B4%D0%BD%D0%B8-300-%D0%BC%D0%BB%D0%BD-%D0%BB%D0%B5%D0%B2%D0%B0-%D0%B7%D0%B0%D1%80%D0%B0%D0%B4%D0%B8-%D1%87%D0%B8%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%BD%D0%B8%D1%86%D0%B8_l.a_at.4_i.346533.html

Брой думи: 513

Резюме: Правителството прави пореден опит да спаси от провал оперативната програма "Конкурентоспособност" (ОПК), в която са европейските средства за директно подпомагане на фирмите. Тъй като програмата

Заглавие: Бизнесът губи безвъзмездни 300 млн. лева заради чиновници

Подзаглавие: Вместо да взимат субсидии за иновативни проекти, фирмите ще се редят на опашка за заеми

Автор:

Текст: Правителството прави пореден опит да спаси от провал *оперативната програма "Конкурентоспособност" (ОПК)*, в която са европейските средства за директно подпомагане на фирмите. Тъй като *програмата* продължава да тъне в бюрокрация и финансираните проекти са печално малко на брой, има опасност страната ни да загуби стотици милиони левове. За да не се наложи да връща неувоени пари от ОПК, Министерството на икономиката ще използва позната вече схема - прехвърляне на ресурс към инициативата "*Джерем*". Новината бе съобщена в събота като нещо много положително.

Всъщност става дума за 300 млн. лева, които трябваше целево да подкрепят малките предприятия да въвеждат иновации. Интересът на бизнеса към схемата е много голям, но до момента са използвани едва 5% от ресурса и - главно заради неясните условия за финансиране и мудната администрация. Допълнителен проблем се оказва преминаването на управлението на *оперативната програма* от несправящата се Агенция за малки и средни предприятия към дирекция в Министерството на икономиката, която също засега не може да ускори темпото.

За да не се стигне до връщане на неизползвани пари в Брюксел, ресурсът за иновации ще бъде прехвърлен във фонд към "*Джерем*", откъдето през банки ще се отпускат заеми. Така европарите няма да стигат до фирмите с новаторски проекти, но пък ще се водят за усвоени в статистиките за еврофондовете и в отчетите за пред Брюксел.

Инициативата "*Джерем*", чиято подготовка отне години, предвижда създаването на 5 отделни фонда за финансиране на различни бизнеси - проходящи, действащи, рискови и т.н. Засега реално работят само фондът за стартиращи фирми и Гаранционният, чрез който със 150 млн. лв. се осигуряват гаранции за малки фирми при кредитиране от 5 банки, избрани с конкурс - Уникредит Булбанк, Прокредит банк,

Райфайзенбанк, ОББ и СИБАНК. Засега интересът не е особено голям - към началото на септември от гаранциите са се възползвали около 600 компании, които са изтеглили заеми за едва 68 млн. лева. С новия транш към инициативата "*Джерем*" се предвижда да бъдат отпуснати евтини кредити. Към 300-та милиона от европейския бюджет банките ще добавят още толкова собствен ресурс. Банките ще начисляват пазарна лихва върху своя дял, а частта от ЕС ще бъде безлихвена, а и така общата цена на кредитирането ще е по-ниска.

Българската асоциация на консултантите по европрограми вече се обяви срещу преместването на парите за иновации. Експертите твърдят, че администрацията е провалила схемата - иновацията остарява бързо и има нужда от скоростно финансиране, а разглеждането на проектите се бавело над 1 г. Сега заради чиновниците иновативният бизнес ще загуби ценна безвъзмездна помощ и вместо това ще трябва да търси заеми. Превръщането на грантове в кредити може да стане опасна практика при европейските фондове, защото дава възможност неувоени средства да се отчетат бързо като усвоени, но отдалечава реалната подкрепа за българските фирми, алармира БАКЕП.

ПУШИЛКА

Към октомври по *"Конкурентоспособност"* са използвани към 500 млн. лева, 28% от бюджета на европрограмата, гласи официалната статистика. Но всъщност 300 от 500-те милиона са първият транш към *"Джеремид"*. Фирмите, които реално могат да се похвалят с приключен и финансиран проект по ОПК, са едва 573. Въпреки това кабинетът отчита евросредствата, насочени към *"Джеремид"*, като усвоени и така изкуствено вдига успеваемостта на *оперативната програма*.

Дата: 16.10.2012

Източник: www.novini.bg

Връзка:

<http://www.novini.bg/news/93673-%D0%BD%D1%8F%D0%BC%D0%B0-%D0%B4%D0%B0-%D0%BE%D1%82%D1%85%D0%B2%D1%8A%D1%80%D0%BB%D1%8F%D1%82-%D0%B5%D0%B2%D1%80%D0%BE%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%B5%D0%BA%D1%82%D0%B8-%D1%81-%D0%BD%D0%B0%D1%80%D1%83%D1%88%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F.html>

Брой думи: 197

Резюме: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" към МИЕТ.

Заглавие: Няма да отхвърлят европроекти с нарушения

Подзаглавие: Проектът ще бъде връщан до отстраняване на нарушенията

Автор:

Текст: Европроекти, по които има някакви недостатъци, вече няма да се отхвърлят от Главна дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" към МИЕТ.

Това съобщи за "Стандаhttp://www.novini.bg/admin/news_edit.php?id=93673pt" Кирил Гератлиев, главен директор на дирекцията, която изпълнява и функцията на управляващ орган по **ОП "Конкурентоспособност"**. Има нови разработени правила, съгласно които проектът се връща, за да се поправи грешката или да се допълни липсваща информация, допълни той.

Този подход се прилага за първи път у нас в практиката за усвояване на пари от оперативните програми на ЕС. Замислен е от самия екип на дирекцията. Досега, ако проектът не постигаше определени административни изисквания, той биваше отхвърлен безвъзвратно и не получаваше финансиране. Новата възможност за поправка на проектите първо се предоставя по мярката "Енергийна ефективност и зелена икономика", по която се отпуска безвъзмездна помощ за намаляване на енергоемкостта на малки и средни предприятия и подобряване на екологичните им параметри.

От 17 октомври до 2 ноември експерти от дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" ще представят **програмата** в градовете Пловдив, Ямбол, Хасково, Габрово, Шумен, Русе, Видин, Плевен и Благоевград, на т. нар. роуд шоу. На място те ще се срещнат с предприемачите, желаещи да получат пари от еврофондовете, и ще отговорят на техни практически въпроси.

Novini.bg

Дата: 16.10.2012

Източник: www.agencia-sliven.com

Връзка: <http://www.agencia-sliven.com/index.php?id=88731>

Брой думи: 533

Резюме: Вместо да взимат субсидии за иновативни проекти, фирмите ще се редят на опашка за заеми.

Заглавие: БИЗНЕСЪТ ГУБИ 300 МНЛ. ЛВ. ЗАРАДИ БЕЗХАБЕРИЕТО НА ЧИНОВНИЦИ

Подзаглавие: Вместо да взимат субсидии за иновативни проекти, фирмите ще се редят на опашка за заеми.

Автор:

Текст: Правителството прави пореден опит да спаси от провал *оперативната програма "Конкурентоспособност" (ОПК)*, в която са европейските средства за директно подпомагане на фирмите. Тъй като *програмата* продължава да тъне в бюрокрация и финансираните проекти са печално малко на брой, има опасност страната ни да загуби стотици милиони левове. За да не се наложи да връща неувоени пари от ОПК, Министерството на икономиката ще използва позната вече схема - прехвърляне на ресурс към инициативата *"Джерему"*. Новината бе съобщена в събота като нещо много положително.

Всъщност става дума за 300 млн. лева, които трябваше целево да подкрепят малките предприятия да въведат иновации. Интересът на бизнеса към схемата е много голям, но до момента са използвани едва 5% от ресурса ѝ - главно заради неясните условия за финансиране и мудната администрация. Допълнителен проблем се оказа преминаването на управлението на *оперативната програма* от несправящата се Агенция за малки и средни предприятия към дирекция в Министерството на икономиката, която също засега не може да ускори темпото.

За да не се стигне до връщане на неизползвани пари в Брюксел, ресурсът за иновации ще бъде прехвърлен във фонд към *"Джерему"*, откъдето през банки ще се отпускат заеми. Така европарите няма да стигат до фирмите с новаторски проекти, но пък ще се водят за усвоени в статистиките за еврофондовете и в отчетите за пред Брюксел.

Инициативата *"Джерему"*, чиято подготовка отне години, предвижда създаването на 5 отделни фонда за финансиране на различни бизнеси - проходящи, действащи, рискови и т.н. Засега реално работят само фондът за стартиращи фирми и Гаранционният, чрез който със 150 млн. лв. се осигуряват гаранции за малки фирми при кредитиране от 5 банки, избрани с конкурс - Уникредит Булбанк, Прокредит банк, Райфайзенбанк, ОББ и СИБАНК. Засега интересът не е особено голям - към началото на септември от гаранциите са се възползвали около 600 компании, които са изтеглили заеми за едва 68 млн. лева. С новия транш към инициативата *"Джерему"* се предвижда да бъдат отпуснати евтими кредити. Към 300-та милиона от европейския бюджет банките ще добавят още толкова собствен ресурс. Банките ще начисляват пазарна лихва върху своя дял, а частта от ЕС ще бъде безлихвена, а и така общата цена на кредитирането ще е по-ниска.

Българската асоциация на консултантите по европрограми (БАКЕП) вече се обяви срещу преместването на парите за иновации.

Експертите твърдят, че администрацията е провалила схемата - иновацията остарява бързо и има нужда от скоростно финансиране, а разглеждането на проектите се бавело над 1 г. Сега заради чиновниците иновативният бизнес ще загуби ценна безвъзмездна помощ и вместо това ще трябва да търси заеми. Превръщането на грантове в кредити може да стане опасна практика при европейските фондове, защото дава възможност неувоени средства да се отчетат бързо като усвоени, но отдалечава реалната подкрепа за българските фирми, алармира БАКЕП.

ПУШИЛКА

Към октомври по *"Конкурентоспособност"* са използвани към 500 млн. лева, 28% от бюджета на европрограмата, гласи официалната статистика. Но всъщност 300 от 500-те милиона са първият транш към *"Джерему"*. Фирмите, които реално могат да се похвалят с приключен и финансиран проект по ОПК, са едва 573. Въпреки това кабинетът отчита евросредствата, насочени към *"Джерему"*, като усвоени и така изкуствено вдига успеваемостта на оперативната *програма*.

Segabg.com

Дата: 16.10.2012

Източник: www.segabg.com

Връзка: <http://www.segabg.com/article.php?id=620033>

Брой думи: 533

Резюме: Вместо да взимат субсидии за иновативни проекти, фирмите ще се редят на опашка за заеми.

Заглавие: БИЗНЕСЪТ ГУБИ 300 МНЛ. ЛВ. ЗАРАДИ БЕЗХАБЕРИЕТО НА ЧИНОВНИЦИ

Подзаглавие:

Автор: Румяна Гочева

Текст: Вместо да взимат субсидии за иновативни проекти, фирмите ще се редят на опашка за заеми.

Правителството прави пореден опит да спаси от провал *оперативната програма "Конкурентоспособност" (ОПК)*, в която са европейските средства за директно подпомагане на фирмите. Тъй като *програмата* продължава да тъне в бюрокрация и финансираните проекти са печално малко на брой, има опасност страната ни да загуби стотици милиони левове. За да не се наложи да връща неусвоени пари от ОПК, Министерството на икономиката ще използва позната вече схема - прехвърляне на ресурс към инициативата *"Джеремид"*. Новината бе съобщена в събота като нещо много положително.

Всъщност става дума за 300 млн. лева, които трябваше целево да подкрепят малките предприятия да въведат иновации. Интересът на бизнеса към схемата е много голям, но до момента са използвани едва 5% от ресурса ѝ - главно заради неясните условия за финансиране и мудната администрация. Допълнителен проблем се оказа преминаването на управлението на *оперативната програма* от несправящата се Агенция за малки и средни предприятия към дирекция в Министерството на икономиката, която също засега не може да ускори темпото.

За да не се стигне до връщане на неизползвани пари в Брюксел, ресурсът за иновации ще бъде прехвърлен във фонд към *"Джеремид"*, откъдето през банки ще се отпускат заеми. Така европарите няма да стигат до фирмите с новаторски проекти, но пък ще се водят за усвоени в статистиките за еврофондовете и в отчетите за пред Брюксел.

Инициативата *"Джеремид"*, чиято подготовка отне години, предвижда създаването на 5 отделни фонда за финансиране на различни бизнеси - проходящи, действащи, рискови и т.н. Засега реално работят само фондът за стартиращи фирми и Гаранционният, чрез който със 150 млн. лв. се осигуряват гаранции за малки фирми при кредитиране от 5 банки, избрани с конкурс - Уникредит Булбанк, Прокредит банк, Райффайзенбанк, ОББ и СИБАНК. Засега интересът не е особено голям - към началото на септември от гаранциите са се възползвали около 600 компании, които са изтеглили заеми за едва 68 млн. лева. С новия транш към инициативата *"Джеремид"* се предвижда да бъдат отпуснати евтини кредити. Към 300-та милиона от европейския бюджет банките ще добавят още толкова собствен ресурс. Банките ще начисляват пазарна лихва върху своя дял, а частта от ЕС ще бъде безлихвена, а и така общата цена на кредитирането ще е по-ниска.

Българската асоциация на консултантите по европрограми (БАКЕП) вече се обяви срещу преместването на парите за иновации.

Експертите твърдят, че администрацията е провалила схемата - иновацията остарява бързо и има нужда от скоростно финансиране, а разглеждането на проектите се бавело над 1 г. Сега заради чиновниците иновативният бизнес ще загуби ценна безвъзмездна помощ и вместо това ще трябва да търси заеми. Превръщането на грантове в кредити може да стане опасна практика при европейските фондове, защото дава възможност неусвоени средства да се отчетат бързо като усвоени, но отдалечава реалната подкрепа за българските фирми, алармира БАКЕП.

ПУШИЛКА

Към октомври по *"Конкурентоспособност"* са използвани към 500 млн. лева, 28% от бюджета на европрограмата, гласи официалната статистика. Но всъщност 300 от 500-те милиона са първият транш към *"Джеремид"*. Фирмите, които реално могат да се похвалят с приключен и финансиран проект по ОПК, са едва 573. Въпреки това кабинетът отчита евросредствата, насочени към *"Джеремид"*, като усвоени и така изкуствено вдига успеваемостта на оперативната *програма*.

Дата: 16.10.2012

Източник: www.projectmedia.bg

Връзка: http://projectmedia.bg/news/index.pcgi?material_id=56876

Брой думи: 315

Резюме: Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика“ 2007-2013 ще предостави допълнително 150 млн. евро на Холдинговия фонд по JEREMIE за въвеждането на нов финансов инструмент - предоставяне на финансиране чрез споделяне на риска в подкрепа на бизнеса, съобщиха от Управляващия орган. Основната цел на финансовия инструмент е подобряването на достъпа до заеман ресурс от страна на МСП, чрез значително намаление на предлаганите лихвените нива от страна на кредитните институции.

Заглавие: Предоставят допълнително 150 млн. евро на Холдинговия фонд по **JEREMIE**

Подзаглавие: Средствата са за въвеждането на нов финансов инструмент

Автор:

Текст: *Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика“ 2007-2013* ще предостави допълнително 150 млн. евро на Холдинговия фонд по JEREMIE за въвеждането на нов финансов инструмент - предоставяне на финансиране чрез споделяне на риска в подкрепа на бизнеса, съобщиха от Управляващия орган. Основната цел на финансовия инструмент е подобряването на достъпа до заеман ресурс от страна на МСП, чрез значително намаление на предлаганите лихвените нива от страна на кредитните институции.

Предвижда се нивото на лихвения процент към малките и средни предприятия да бъде 0% върху частта по финансирането предоставено по JEREMIE и пазарни лихвени нива върху частта, предоставяна от кредитните институции. По този начин ще бъде постигнато ефективно намаление наполовина на лихвения процент за бизнеса. Българските МСП ще могат да използват нисколихвените кредити както за финансиране на свои инвестиционни проекти, така и за нуждите си от оборотни средства. Максималният срок на заемите ще бъде 10 години. Наред със значително по-ниските лихви, кредитите ще имат също по-ниски нива на обезпечение и такси за обслужване.

Средствата по продукта ще се отпускат към бизнеса от кредитни институции, които трябва да осигурят 50% съфинансиране по инструмента. По този начин кредитният ресурс за МСП ще бъде удвоен до 300 млн. евро. Кредитните институции, които ще отпускат заеми на МСП по новия инструмент, се избират от Европейският Инвестиционен Фонд, който управлява *Джереми* инициативата в България. Очаква се заемите да бъдат достъпни за МСП през първото тримесечие на 2013 г. и отпускането им да продължи до края на 2015 г. Заеми ще могат да се теглят в лева и в евро.

Прехвърлянето на допълнителните средства е в резултат на увеличаването на ресурса по приоритетна ос 3 на *ОП "Конкурентоспособност"* и ратифицираните от Народното събрание споразумения за изменение и допълнение на Рамковото споразумение и на Финансовото споразумение относно изпълнението на Инициатива JEREMIE в България между българското правителство и Европейския инвестиционен фонд.

Законът за ратифицирането им е обнародван в Държавен вестник на 2 октомври 2012 г.