ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще

НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013

www.eufunds.bg

ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013
www.opcompetitiveness.bg

Медиен мониторинг

25 август 2012

Документът е изготвен съгласно договор за възлагане на обособена позиция № 2 „Извършване на медиен мониторинг и изработване и предоставяне на контент анализ на публикациите и излъчванията в печатните и електронни медии по теми, свързани с ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013" от обществена поръчка с предмет: „Социологически проучвания за изпълнение, мониторинг и оценка на Комуникационния план на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007 – 2013"

ЕСТАТ ООД, С ПОДИЗПЪЛНИТЕЛ МЕДИЯЗУУМ ООД

Проект BG161PO003-5.0.01-0004: „Осигуряване на публичност и прозрачност на дейностите по оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007 – 2013" е финансиран по Приоритетна ос 5 „Техническа помощ" на оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007 – 2013", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие

Медиен мониторинг

25 август 2012

Съдържание

Медиен мониторинг – обобщение 3

Телевизии и радиостанции 4
Източник: Радио Фокус 4
Предаване: Пари за вашият бизнес 4

Източник: Дарик радио 7
Предаване: Денят 7

Национални печатни медии 10
Източник: в. ComputerWorld 10
Заглавие: БТПП: Над половината фирми не инвестират в иновации 10

Регионални печатни медии 12
Източник: Троян 21 век 12
Заглавие: ПЪРВЕНЕЦ СМЕ ПО ПРИВЛЕЧЕНИ ЕВРОСРЕДСТВА НА ГЛАВА ОТ НАСЕЛЕНИЕТО 12

Периодични печатни издания 13
Няма намерена информация. 13

Интернет издания и блогове 14
Няма намерена информация. 14

Медиен мониторинг – обобщение

25.08.2012 г.

Вид медия	Брой материали
Общо за електронните медии, от които:	**2**
• телевизии	0
• радиостанции	2
Общо за печатните и интернет базираните медии, от които:	**2**
• вестници, от които:	2
- национални	1
- регионални	1
• периодични издания	0
• интернет издания и блогове	0
Общо за деня	**4**

Телевизии и радиостанции

Дата: 24.08.2012
Източник: Радио Фокус
Предаване: Пари за вашият бизнес
Място на материала:
Продължителност в мин.: 10
Брой думи: 1364

Резюме: Водещ: Добър ден. Ето, че отново е петък. След новините в 10 часа. Време е да поставим начало на предаването, в което говорим за вашия бизнес и това как да го направите още по-успешен, с помощта на оперативна програма „Конкурентоспособност". Днешното издание на предаването ще продължим с обиколката на страната и нашето гостуване на регионалните сектори на главна дирекция „Европейски фондове за конкурентоспособност". Тази седмица ще гостуваме в Пловдив. Наш домакин е Руска Андреева.

Текст: Водещ: Добър ден. Ето, че отново е петък. След новините в 10 часа. Време е да поставим начало на предаването, в което говорим за вашия бизнес и това как да го направите още по-успешен, с помощта на *оперативна програма „Конкурентоспособност"*. Днешното издание на предаването ще продължим с обиколката на страната и нашето гостуване на регионалните сектори на главна дирекция „Европейски фондове за конкурентоспособност". Тази седмица ще гостуваме в Пловдив. Наш домакин е Руска Андреева. Тя е началник на регионален сектор Пловдив. От нея ще научим каква е статистиката за кандидатите от града и областта, както и в регионите, които покрива офиса в Пловдив. И тази седмица ще ви срещнем с бенефициент, който се е възползвал от възможностите, предлагани от схемите по *оперативната програма*.Името му е Мариян Калестров. Останете с нас.
Както ви обещах, днешното предаване ще посветим на Пловдив и възможностите за кандидатстване по схеми на *оперативната програма „Конкурентоспособност"* от пловдивчани. Репортерът ни в града под тепетата Таня Николова ще гостува на началника на регионален сектор Пловдив Руска Андреева. От нея ще научим има ли интерес сред пловдивчани и кандидатите от други райони, които се обслужват от техния офис, към *оперативната програма*? Каква е статистиката от началото на програмния период и от началото на тази календарна година? Нека чуем:
Репортер: Има ли интерес на пловдивчани към схемите на *оперативна програма „Конкурентоспособност"*?
Руска Андреева:Интерес има определено и той не е само за региона на Пловдив, но и за Пазарджик, Смолян и Кърджали. Регионален сектор Пловдив извършва мониторинг на сключени договори за безвъзмездна финансова помощ по приоритетни оси 1 и 2 за тези области.
Репортер: А коя схема е най-атрактивна за хората? Коя буди най-много интерес, въпроси у тях?
Руска Андреева: Интерес има към „Технологична модернизация в малки и средни предприятия", при която бенефициентите, в зависимост от категорията на предприятието, имат възможност да получат до 70 % за микро и малки предприятия и съответно до 60 % за средни предприятия. Става въпрос за безвъзмездна финансова помощ. Мога да дам малко цифри, През последната такава открита процедура с краен срок 20 декември 2011-а, бяха подадени 71 проектни предложения към регионален сектор Пловдив.Другата схема, която буди интерес, това е „Покриване на международно признати стандарти". Последната дата, на която сме събирали всъщност проектни предложения беше 28 септември 2011, като проектните предложения тук, подадени в регионален сектор Пловдив, бяха 99.
Репортер: Колко често организирате и информационни кампании?
Руска Андреева: Информационни кампании се организират при представяне на новооткрити схеми. Последната такава кампания беше по процедура „Енергийна ефективност и зелена икономика" и се проведе в периода 9-25 юни тази година. За град Пловдив информационният ден беше на 24 юли като присъстващите на събитието, представители на бизнеса, бяха над 100.
Репортер: А какви въпроси задават потенциалните кандидати, за самата схема, по документите?
Руска Андреева: Въпросите са различни, в зависимост от новооткритата схема, която се представя, но в общи линии касаят допустимостта на кандидатите, допустимостта на

дейностите, избора и провеждането на тръжните процедури за избор на изпълнители. В общи линии са това.
Репортер: А обръщат ли се към вас бенефициенти, които вече работят или са работили по тези схеми?
Руска Андреева: Да, разбира се. Поддържаме контакти с бивши, настоящи и потенциални бенефициенти. Предоставяме информация за открити процедури по *оперативната програма „Конкурентоспособност”* при посещение, от тяхна страна тук на място при нас и по телефона. Пропуснах само да спомена към момента, една от най-атрактивните схеми, новооткрита, това е”Енергийна ефективност и зелена икономика”. Тя беше открита на 28 юни 2012-а и интересът на бизнеса към тази процедура е голям. Тука важното е да кажем, че настоящата процедура облекчава условието за изпълнение на сключените договори като предоставя възможност дейностите, свързани с избора на изпълнители, в това число процедури и поддоговаряне, да се извършат преди сключването на договора за безвъзмездна финансова помощ. Схемата е доста атрактивна. На страницата на управляващия орган, наред с насоките за кандидатстване и оперативното ръководство за изпълнение на договорите, са публикувани индикативни стъпки за подготвяне на проектните предложения за изпълнение на проекта, което до голяма степен подпомага кандидатите. Публикувана е и интернет страницата на процедурата, където могат да получат допълнителна информация. Към момента регионален сектор Пловдив извършва мониторинг на 178 договора за безвъзмездна финансова помощ по различни процедури в областите Пловдив, Пазарджик, Смолян и Кърджали. От началото на програмния период 2007 г. до днес, в тези области са изпълнени общо 78 договора, като стойността на усвоените средства от бенефициентите е 34.509.656 лева, а само на област Пловдив към момента се изпълняват 143 договора. Стойността на усвоените средства от бенефициентите от началото на програмния период до момента са 17.617.745 лева, а само през тази година са сключени 84 договора за изпълнение на територията на областта.
Водещ: Руска Андреева, началник на регионален сектор Пловдив в интервю на репортера ни Таня Николова.
Продължава нашето посещение в града под тепетата. Знаете вече, че предаването „Пари за вашия бизнес” ви представяме бенефициенти и техния личен опит с *оперативна програма „Конкурентоспособност”*. Днес ще ви запозная с Мариян Калестров, един от бенефициентите с най-много изпълнени проекти в Пловдивско. С него ще ни срещне репортера ни Димитър Владимиров:
Репортер: Как научихте за *ОП „Конкурентоспособност”* и възможностите, които предлагат схемите по нея?
Мариян Калестров:Фирмата ми е машиностроително производствено предприятие. Произвежда резервни части за металообработващи машини и резервни части за транспортни средства за железопътен транспорт. Аз се занимавам с различни схеми и програми за международно финансиране. В общи линии от около 18-19 г. Специално *ОП „Конкурентоспособност”* по-подробно съм се запознал с възможностите, още след стартирането на т. нар. предприсъединителни фондове в България.
Репортер: Разкажете ни повече за вашата схема и за дейностите по нея?
Мариян Калестров: Към момента има 3 схеми по *програма „Конкурентоспособност”*, 3 отворени схеми по т. нар. технологична модернизация на българските предприятия, 2 ТММ, 3 ТММ и 4 ТММ. Тя не се казва точно 4 ТММ. Това дава възможност на български машиностроителни предприятия да закупуват и използват безвъзмездно държавно финансиране в различни проценти, между 60 и 70 % от всички признати разходи, за закупуване на основни дълготрайни материални активи и за закупуване на нематериални дълготрайни активи или казано на прост език, могат да се купуват машини, съоръжения, оборудване, техническо и технологично ноухау, програмни продукти и системи и т.н. *ОП „Конкурентоспособност”* в схемата си „Технологична модернизация на малки и средни предприятия” дава може би най-добри възможности за закупуване на машини, съоръжения и оборудване
Репортер: Срещнахте ли някакви затруднения при изготвянето на документите и изпълнението на дейностите по тези 3 схеми?
Мариян Калестров: Аз не съм срещнал абсолютно никакви затруднения. Това ми е може би 22-ри или 23-ти проект, който вече кандидатствам. В определени моменти се налага ползване на консултантски услуги, но не точно консултантски услуги в този чист, как да се изразя, под формата на строго специфична консултантска услуга. Ползват се услуги за закупуване на машини, съоръжения, оборудване и понякога се налага да се ползват консултантски услуги, но не за изготвяне на цялото проектно предложение или за някой да те хване за ръцете и да те

води. Ако някой очаква да наеме консултант да му свърши цялата работа, той просто нищо няма да свърши.Всички сайтове, държавни, има препратки към оперативните програми на ЕС. Има много подробен сайт на управляващия орган, главна дирекция „Конкурентоспособност и иновации”. Има абсолютно всичко, когато човек се интересува и иска да разбере.
Репортер: Вие познавате ли и други хора, които са се възползвали от тези схеми?
Мариян Калестров: Разбира се.
Репортер: Вие ли сте ги осведомили за тях и съветвате ли свои близки и приятели да кандидатстват по схеми от *оперативната програма*?
Мариян Калестров: Разбира се. Аз винаги съм казвал, че всички възможности трябва да се използват, без значение дали се използват от конкуренцията или се използват от мои клиенти, приятели, познати. Има, да, много.
Водещ: Чухме Мариян Калестров, бенефициент по *ОП „Конкурентоспособност”*, който ни разказа за своя богат опит с кандидатстването по схеми за безвъзмездна помощ. Благодарим и на репортера ни Димитър Владимиров, с чието съдействие реализирахме интервюто.
И днешното предаване „Пари за вашия бизнес” върви към своя край. Очаквайте ни и следващия петък след новините в 10 часа, когато отново ще говорим за вашия бизнес и начините той да стане още по-успешен. Дотогава можете да ни се обаждате на телефон: 0882-802-802, както и да ни пишете на електронната поща radiofocus@focus-news.net s въпроси и идеи за теми, които искате да чуете в предаването. От мен, Радина Христова, успешен ден.

Дата: 24.08.2012
Източник: Дарик радио
Предаване: Денят
Място на материала:
Продължителност в мин.: 15
Брой думи: 2134

Резюме: Водещ: Здравейте! Аз съм Марта Младенова и в следващите минути ще бъдем заедно в съвместната рубрика на „Дарик радио" с Министерството на икономиката, енергетиката и туризма. Неведнъж се срещахме с различни експерти от Главна дирекция „Европейски фондове за конкурентоспособност", които разказаха подробности около отворените схеми по Оперативна програма "Конкурентоспособност" и разясниха подробности около възможностите за кандидатстване по тях. Сега пък ще потърсим мнението на ръководителя на Главната дирекция Кирил Гератлиев за това какво е изпълнението на програмата. Колко средства има по програмата „конкурентоспособност" и колко от тях са вече достъпни за бизнеса?

Текст: Водещ: Здравейте! Аз съм Марта Младенова и в следващите минути ще бъдем заедно в съвместната рубрика на „Дарик радио" с Министерството на икономиката, енергетиката и туризма. Неведнъж се срещахме с различни експерти от Главна дирекция „Европейски фондове за конкурентоспособност", които разказаха подробности около отворените схеми по *Оперативна програма "Конкурентоспособност"* и разясниха подробности около възможностите за кандидатстване по тях. Сега пък ще потърсим мнението на ръководителя на Главната дирекция Кирил Гератлиев за това какво е изпълнението на *програмата.* Колко средства има по *програмата „Конкурентоспособност"* и колко от тях са вече достъпни за бизнеса?
Кирил Гератлиев: Към настоящия момент около 80% от средствата по *програмата* са достъпни за бизнеса. Това, което остава да бъде отворено, са една малка грантова схема за научно-изследователските организации и два по-големи проекта, които трябва да изпълним в настоящия програмен период, а именно 50-те млн. Евро, които са за "Sofia TechPark" и 50-те млн. Евро, които са заделени за газовата връзка със Сърбия. В общи линии средствата, които са по *"Jeremie",* ще бъдат увеличени с 150 млн. Евро и до края на септември се събират предложения за посредници, които да предоставят този ресурс на малки и средни предприятия. Отворената ни схема към момента, голямата – „Енергийна ефективност" и две по-малки схеми, свързани с развитие на клъстърите в България и иновации от стартиращи предприятия. Това е отвореният ресурс, предназначен за фирми. Друг ресурс по *програмата* няма и няма да бъде отворен, освен ако в началото на следващата година, след анализ, вътрешен, на приоритетните оси, изпълнените договори, спестените средства. Имаме поет ангажимент и смятаме да изпълним една последна технологична модернизация, която да бъде обявена в първото тримесечие на следващата година.
Водещ: Бихте ли припомнили по всяка от схемите какъв ресурс има?
Кирил Гератлиев: „Енергийната ефективност" е на обща стойност 150 млн. Евро,. "Sofia TechPark" проектът има заделени за него 50 млн. Евро. Около 50 млн. Евро, 48 е точната цифра, са заделени с газовата връзка със Сърбия. Предстои до края на годината обявяването и на малката схема от 10 млн. Евро за научно-изследователските организации. Това са нещата, които предстоят по *програмата*, които имаме ангажимент да сключваме договори по тях до края на декември 2013.
Водещ: Как оценявате до момента интереса към настоящите схеми, които са отворени – за "зелената" енергия, за клъстърите и за иновациите в стартиращи предприятия?
Кирил Гератлиев: В общи линии това, което виждаме по голямата схема - „Енергийна ефективност", към момента нямаме входиран нито един проект. Аз очаквам, че след като направим и втория кръг на информационната ни кампания, тъй като по първия вече имахме над 700 участници – около половината от тях отговарят на изискванията, т. е. 300-350 фирми отговарят на изискванията и потвърдиха интерес от подаване на предложения – след втория кръг значително ще повишим, така да кажа, осведомеността на фирмите. И допускам, че вече във втората половина на септември и началото на октомври ще постъпят и първите предложения. Относно другите две схеми, които са отворени в момента, по схемата за клъстърите имаме 14 сключени договора на обща стойност около 4 млн. Лева. Общият разполагаем ресурс е 29 млн. Тоест, има един значителен неусвоен към момента остатък по

тая схема. „Развитието на стартиращи иновативни предприятия” – към момента ресурсът е 19 558 000 лева при одобрени 15 проекта на стойност около 5 млн. Лева. Тоест, също имаме около 15 млн. Свободни, които все още приемаме предложения. Това е схема, която е без краен срок, така че непрекъснато приемаме проекти и съответно оценяваме и публикуваме решения за избор на фирми в тях.

Водещ: Кирил Гератлиев е категоричен, че Главната дирекция ще продължи разяснителната кампания по схемата за "зелена" енергия – „Енергийна ефективност”. По този начин, освен че ще се даде отговор на питания на евентуални бенефициенти, които тепърва се запознават със схемата, ще може да се помогне на предприемачи, които са в процес на писане на проекти. Договори по схемите на *Оперативна програма "Конкурентоспособност"* може да се сключват до края на следващата година. Тъй като от 2014 г. ще е активна новата *програма*, експертите от Главната дирекция вече работят по нейното структуриране. Кирил Гератлиев е убеден, че голяма част от пропуските и грешките, допуснати в първия програмен период, могат да бъдат премахнати още в началото на следващия. Гератлиев смята, че гласът на бизнеса е много важен, за да бъде направен дизайнът на новата *програма*, а и за да бъде успешно приключена настоящата. Вече измина сравнително дълго време от обединението на Междинното звено с Управляващия орган. Усещат ли се вече първите резултати от това обединение? Усеща ли се подобрение в работата?

Кирил Гератлиев: Аз мисля, че вече се сработихме. Не мога да кажа, че сме постигнали съвършенството. Трудно е да твърдим такова нещо. Но в общи линии виждам, че звената в дирекцията се сработиха. Има естествено и още какво да се желае. Това, което лично аз желая да видя, е преливането именно на знанието, което колегите в „Изпълнение” виждат, като проблеми на етап оценка и на етап подготовка на схеми. Съответно колегите пък в „Оценка”, виждайки проблемите в дизайна на насоки или на подготовка на критерии, също това знание да прелива между отделите, за да може да подобрим, както качеството на насоките, така и качеството на оценката, така и качеството на процесите ни в изпълнение. Естествено има какво да желаем, но аз следя цифрите и в общи линии виждам, че в последните три месеца значително увеличихме размера на платените суми. Не е някакъв повод за гордост, но благодарение на усилията на всички колеги в дирекцията успяхме от периода 15 май до към настоящия момент да платим над 30 млн. Това не е кой знае какво на фона на общата стойност на *програмата,* но 3-3,5% съумяхме за тия три месеца да повишим плащанията. Трябва още, но за да можем да плащаме, трябва да направим усилия да имаме сключени договори, за да можем да плащаме по тях.

Водещ: Тъй като *Оперативната програма* вече е около година, година и половина преди края си, какви грешки на Управляващия орган може вече да се набележат, и преди и след обединението с Междинното звено, така че те да бъдат изчистени при следващия програмен период, който вече започва да се обмисля и прави?

Кирил Гератлиев: Това е един много, много важен въпрос. Аз имам своя анализ, естествено, обаче хубаво е тези анализи да бъдат правени от външни организации, защото ние, всички работещи тук, сме леко субективни. Но това, което аз мога да кажа – разделям, така, процесите на етап на подготовка на насоки, на оценката, заради която търпим доста критики и съответно на етапа на изпълнение. Мисля, че в новия програмен период, и сега почваме усилия да структурираме работни групи, които да почнат дискусиите по дизайна на новата *Оперативна програма*. Мисля, че е много важно наистина да оценим къде са ни главните, така, грешки и в едната и в другата и в третата част. Моята гледна точка, това, което аз виждам към момента, е, че много често критериите, които пишем, насоките, които създаваме, не отговарят на реалните нужди на фирмите. Може би е необходимо да се прави, както в някои други управляващи органи в страната и в Европа – преди обявяването на насоки тук има една добра практика, която се спазва стриктно, да се публикуват за коментари. Може би трябва да се ходи на много по-детайлно ниво, може би директно във фирмите – с някакви фокус-групи, за да се види от какво те имат нужда, така че когато се пишат насоките тук, те наистина да отразяват реалността и да отразяват нуждите. Сега има две неща, които са безспорни. В *програмата* ни вървят доста добре схемите за технологична модернизация и системи за управление на качество. Те ще бъдат запазени в новата *програма*. Тук има натрупан опит, има известно know-how и това са неща, които се търсят, както от фирмите, така и от всички страни, с които работим. Там в общи линии разчитаме и на допълнително наддоговаряне, където наистина да увеличим именно размера на броя договори и тяхната сума, за да можем да увеличим съответно плащанията в следващата календарна година. От гледна точка на оценка, аз може би съм малко краен, но мисля, че повече не би трябвало да се обявяват схеми с двустепенни фази на кандидатстване, каквато е практиката в голяма част от наличните схеми по Ос №1.

Това е едно упражнение, което затруднява всички – включително и тези, които пишат проектите, включително и тези, които ги оценяват, включително и тези, които подготвят проектните предложения – консултанти или научно-изследователски организации. Това е нещо, което не трябва да се повтаря. Механизмът за предоставяне на помощта в следващата *програма* трябва да е доста по-опростен. Това е една от главните критики към нас, като Управляващ орган. Аз... в момента имаме четири оценки, които трябва да приключим. Те са с пет сесии, с двустепенно кандидатстване – къса апликация, оценка, след което дълга апликация. Трябва да приключим до два месеца всички тези оценки, за да можем да продължим напред и наистина да се поучим от грешките, които направихме на етап оценка. От гледна точка на изпълнението, за мен е важно малко да опростим т. нар. процедури за избор на подизпълнител от страна на фирмите. Ако съумеем да опростим това, мисля, че парите много по-бързо ще бъдат оползотворявани от фирмите и съответно исканията за плащане, придвижвани към нас, което пък е в интерес от гледна точка на *програмата*, за да можем още в началото на новия програмен период да имаме по-адекватни показатели – и като размер договорени средства и като размер разплатени средства.

Водещ: Планирате ли да се допитате до бизнеса реално от какъв тип оси има нужда? Вие вече казахте, че по технологичната модернизация и системите за управление има много голям интерес, но към част от схемите няма никакъв интерес и една от критиките, които получавате от бизнеса още отначало, когато е писана *Оперативната програма*, е, че всъщност има едни пари, които са недостъпни за него, защото са по схеми, които не му трябват.

Кирил Геатлиев: Така е и аз не мога да го коментирам от гледна точка на настоящата *програма*, тъй като както вече споменах, остават много малко схеми до отварянето на целия ресурс по *програмата*. Но това, което трябва да направим именно в тези работни групи, които структурираме в момента за подготовката на новата *Оперативна програма*, е да чуем всички, да приближим максимално приоритетите и сферите на интервенция по новата *програма* наистина до реалните нужди на бизнеса. Това е много важно. Нещо повече. При самия старт на схемите трябва да правим някакви фокус-групи от тях, за да чуем в дадения момент, защото понякога в бизнеса и една година е много, а ние ще програмираме нещо, което ще обхваща отново един седемгодишен период. Така че е важно преди началото на по-различни схеми от „Технологична модернизация" и „Системи за управление на качеството", където, както споменах, има вече know-how, да чуем, чрез фокус-групи или чрез друг някакъв инструмент, какви са реалните нужди в момента, да направим насоките така, че да бъдат актуални към онзи момент, към момента на тяхното отваряне.

Водещ: Вече правили ли сте обобщения от типа на това от кои региони най-много фирми кандидатстват – от по-развити, от по-малко развити, като големина на бизнеса, ако така мога да го нарека – големи предприятия, малки, средни, микро предприятия? За да може също по този начин да стъпите на база знание, върху която да изградите следващите оси.

Кирил Геатлиев: Правим такива анализи. Включително ще продължим да ги правим, предвид че трябва да стигнем до много по-големи детайли. Но това, което виждам, е, че в общи линии нашите бенефициенти отразяват гъстотата на малките и средните предприятия по региони. Най-голям интерес и най-голям брой бенефициенти имаме естествено от шестте големи града, стартирайки със София, преминавайки през Пловдив, Стара Загора, Варна, Русе, Бургас. В общи линии това е последователността на градовете, от които имаме бенефициенти. Големите предприятия към настоящия момент са около 12% от всички бенефициенти. Средните предприятия са около 31% от тях. Най голям е делът на малките предприятия – 39% и на микропредприятията – приблизително 19. Това е, грубо казано, разпределението на база на 1 800 договора, които имаме активни, активни или приключили, към момента по *програмата.* Естествено това налага и фокусиране на новата *програма* именно там, където е най-голямата нужда от нас. Това е нещо, което също предстои да бъде обсъждано и в работни групи и включително по сектори, така че ще продължим тоя разговор. Тепърва ще го започнем всъщност и ще го продължим до края на следващата година, защото в началото на 2014 трябва да имаме готовност с *програма,* която отразява наистина нуждите и съответно отразява всички програмни стратегически документи на държавата, на Европейската комисия. Важно е все пак да постигнем това, което тези документи изискват.

Водещ: Повече информация за отворените схеми и подробни насоки за кандидатстването по тях може да откриете на интернет страницата на *Оперативна програма "Конкурентоспособност"*. Следващия път в съвместната рубрика на „Дарик" с Министерството на икономиката, енергетиката и туризма ще разясним подробности около енергийния одит – една от най-големите трудности, които срещат кандидат-бенефициентите по схемата за енергийната ефективност и "зелена" енергия.

Национални печатни медии

Дата: 25.08.2012
Източник: в. ComputerWorld
Страница: 8
Брой думи: 937

Резюме: Административната тежест, несигурната икономическа среда и липсата на финансови средства са трите основни причини, които отказват бизнеса да инвестира в иновации, сочат резултатите от анкетата на БТПП.

Заглавие: БТПП: Над половината фирми не инвестират в иновации
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Административната тежест, несигурната икономическа среда и липсата на финансови средства са трите основни причини, които отказват бизнеса да инвестира в иновации, сочат резултатите от анкетата на БТПП.
Административната тежест, несигурната икономическа среда и липсата на финансови средства са трите основни причини, които отказват бизнеса да инвестира в иновации. Това са изводите от анкетно допитване за иновационната дейност на фирмите и сътрудничеството с научните среди, което Българската търговско-промишлена палата (БТПП) проведе през месец юли т.г. Целта бе да се формулират мерки, които биха насърчили фирмите да инвестират в научни разработки.
Отражението на първата причина се намира и в малкия брой иновативни проекти, осъществени с финансовата подкрепа на *ОП "Конкурентоспособност"* и ниската степен на усвояване на средствата по Приоритетна ос 1 "Развитие на икономика, базирана на знанието и иновационни дейности" (2,41% към 01.07.2012 г.)
Значителна част от фирмите, участващи в проучването, са на мнение, че научните институти/висши училища е необходимо да бъдат по-активни в сътрудничеството си с бизнеса. Иновациите изискват устойчива среда, при която бизнесът, държавните органи и образованието работят заедно.
Мотив за извършване на проучването бе затвърдяващата се неблагоприятната позиция на България в международните класации по показателя "Иновации" (93-то място в "Индекс на глобалната конкурентоспособност 2011-2012" сред 139 държави и 92-ро място в класацията "Най-добри страни за бизнес 2012" сред 134 държави).
От друга страна износът, който бе водещ елемент за генериране на растеж, продължава да бъде представен основно от суровини и стоки с ниска добавена стойност. В този смисъл и при отчетеното забавяне през първите пет месеца на 2012 г. в темпа на експорта, един от факторите за постигане на икономически растеж може да бъде ускоряване на иновационната дейност на фирмите.
Основният дял от фирмите, участващи в анкетата, са от промишлеността (60%), следвани от сектора на услугите (22%) и работещите в търговията (18%).
Малко над половината от участващите в проучването фирми (53%) отбелязват, че не използват иновации, като са посочили различни причини за това.
Около 18% от членовете на БТПП считат, че иновациите не са приложими за техния бизнес, а едва 2% от фирмите посочват, че нямат необходимост при осъществяване на дейността от внедряване на научни разработки. Близо 1/3 (27%) са фирмите, които използват вече иновации, като от тях най-много са внедрените собствени разработки.
Най-голям дял сред причините за липса на иновации сред бизнеса са: административната тежест и необходимостта от собствени средства за банкова гаранция или съфинансиране и др. при проектите по *ОП "Конкурентоспособност"*, несигурността на икономическата среда и липсата на финансови ресурси. Последните две пречки намират проявление и в склонността на бизнеса за отделяне на средства за иновации.
· Най-голям е делът на фирмите (28%), които биха заделили до 5% от печалбата си за тази дейност;
· 21% от участващите фирми в анкетата са склонни да инвестират в иновации до 10% от печалбата си;
· 19% от членовете на БТПП биха отделили 20% от положителния финансов резултат;

· 18% са склонни да инвестират до 50% от печалбата си в иновации;
· 9% не са склонни да инвестират дял от печалбата за иновации;
· Едва 5% от фирмите биха отделили повече от половината от печалбата си за иновационни дейности.
На въпрос за готовността на фирмите за сътрудничество с научни институти или ВУЗ, 60% са заявили готовност, докато 40% нямат намерения за осъществяване на съвместни дейности с тези институции.
Намеренията на фирмите за сътрудничество с научни институти или ВУЗ основно се отнасят до наемане на работа/осигуряване на стаж за най-талантливите студенти и до инвестиции в част от необходимите средства за определен научен продукт.
Членовете на БТПП считат, че водещи за повишаване на иновационната дейност на бизнеса в страната са промени в условията за финансиране на иновации по *ОП "Конкурентоспособност",* така че да станат привлекателни за бизнеса (според 67%), както и въвеждане на данъчни и други стимулиращи мерки (според 64%).
Около 40% отбелязват, че е необходима по-голяма активност на научните среди и популяризиране на научните разработки, а над 1/3 - необходимост от по-добро управление на Национален иновационен фонд, Национален фонд "Научни изследвания" и засилване на публично-частното партньорство.
***
IMD: НЯМА ПОЛИТИКА И СТИМУЛИ ЗА ИНОВАЦИИ
България все още не може да се откъсне от ценовото предимство (ниски разходи за производство и труд) като основен фактор за конкурентоспособност, разкрива Годишникът на световната конкурентоспособност за 2012 г. (World Competitiveness Yearbook 2012), изготвен от Института за развитие на управлението (Institute for Management Development, или IMD), който е базиран в Швейцария. В класацията България е включена за седми пореден път благодарение на Центъра за изследване на демокрацията (ЦИД) у нас. Според доклада, понастоящем липсва национална политика за преход към растеж, базиран на научно-технологично развитие и иновации. Институциите на националната иновационна система са разпокъсани и недофинансирани. Основните изграждащи звена - наука, иновации и висше образование - действат без синхрон в стратегиите и политиките си, няма единна обвързваща стратегия и ясен план за действие.
В допълнение националните средства за иновации и наука бяха съществено съкратени в годините на криза, отбелязват от IMD. Единственият значим източник на финансиране останаха европейските средства. Дейността на Фонд "Научни изследвания" и разпределеният бюджет за нови национални конкурси след 2009 г. намалява, а Националният иновационен фонд не финансира нови проекти от 2008 г. насам. В същото време наличните възможности за данъчни облекчения се използват рядко, тъй като няма достатъчно стимули фирмите да обявяват официално своите разходи за наука и иновации, а данъчният кредит не се ползва веднага, а със закъснение, при ситуация, в която на частния сектор са нужни финансови средства текущо. А средствата, бюджетирани от Европейския фонд за регионално развитие (ЕФРР) и Кохезионния фонд за научноизследователска и иновационна дейност, възлизат на 310,6 млн. евро за периода 2007-2013 г. - приблизително колкото средния размер на общото годишно финансиране за наука и иновации в България за последните 3 г., изтъкват от IMD.

Регионални печатни медии

Дата: 22.08.2012
Източник: Троян 21 век
Страница: 2
Брой думи: 365

Резюме: На жител от областта ни се падат по 292 лв. и 26 ст. субсидии по Оперативните програми на ЕС, след нас са Перник, Габрово и Бургас

Заглавие: ПЪРВЕНЕЦ СМЕ ПО ПРИВЛЕЧЕНИ ЕВРОСРЕДСТВА НА ГЛАВА ОТ НАСЕЛЕНИЕТО
Подзаглавие:
Автор:
Текст: На жител от областта ни се падат по 292 лв. и 26 ст. субсидии по Оперативните програми на ЕС, след нас са Перник, Габрово и Бургас
В момента в община Троян се работи по 7 проекта на обща стойност 7,5 млн. лв.
ОБЛАСТ ЛОВЕЧ е на първо място в страната по спечелени средства от еврофондовете на глава от населението, съобщи управителката на Областния информационен център (ОИЦ) Нели Митева. На жител от нашата област се падат по 292 лв. и 26 ст. привлечени евросредства. След нас в челото на тази класация са Перник, Габрово и Бургас. Но по общ размер на привлечените евросубсидии (по Оперативните програми) област Ловеч - със своите 49 приключили проекта на обща стойност 40,8 млн. лв. - е едва на 18 място от 27 области в страната. По този показател първенец е София област с 132,9 млн. лв.
КЪМ НАСТОЯЩИЯ МОМЕНТ на територията на област Ловеч сключените договори за изпълнение на проекти по Оперативните програми (ОП) са 112 на обща стойност 130,3 млн. лв. Най много са проектите по ОП "Развитие на човешките ресурси" - 39, следвани от ОП "Регионално развитие" (30) и *ОП "Конкурентоспособност"* (23). Най-чест бенефициент по спечелените проекти са Общините (общинските администрации) - 53, фирмите (38) и училищата (9); спечелените проекти от гражданския сектор (неправителствени организации) са само 7.
НА ТОЗИ ЕТАП в община Троян се работи по 7 проекта на обща стойност 7,5 млн. лв., финансирани по ОП; при всички тях бенефициент или партньор е Общината. Тези проекти са: "Интегриран проект за образователната инфраструктура в община Троян" (4,8 млн. лв.), "Корекция на река Бели Осъм в централната градска част на Троян" (880 хил. лв.), "Провеждане на иновативно културно събитие - Български фестивал на сливата" (353 хил. лв.), "Устойчиво развитие на туризма чрез ефективен маркетинг и реклама" (бенефициент е Община Ловеч, а Троян, Летница и Априлци са партньори, 434 хил. лв.), "Ефективност и качество за добро управление" (в партньорство с Елванген, Германия, 331 хил. лв.), "Координиране на местни политики в област Ловеч за устойчиво развитие и просперитет" (бенефициент е Областна администрация - Ловеч, а общините Ловеч, Троян и Тетевен са партньори, 558 хил. лв.) и "функционален анализ на общинските администрации в Троян и Севлиево" (161 хил. лв.).

Периодични печатни издания

Няма намерена информация.

Интернет издания и блогове

Няма намерена информация.