



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013

www.eufunds.bg



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-2013
www.opcompetitiveness.bg

Медиен мониторинг

25 юли 2012

Документът е изготвен съгласно договор за възлагане на обособена позиция № 2 „Извършване на медиен мониторинг и изработване и предоставяне на контент анализ на публикациите и излъчванията в печатните и електронни медии по теми, свързани с ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013" от обществена поръчка с предмет: „Социологически проучвания за изпълнение, мониторинг и оценка на Коммуникационния план на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика” 2007 – 2013”

ЕСТАТ ООД, С ПОДИЗПЪЛНИТЕЛ МЕДИАЗУУМ ООД



Медиен мониторинг

25 юли 2012

Съдържание

Медиен мониторинг – обобщение	3
Телевизии и радиостанции	4
Източник: Канал 3	4
Предаване: Властта днес.....	4
Източник: Дарик радио	8
Предаване: Денят	8
Източник: Дарик радио	11
Предаване: Денят	11
Национални печатни медии.....	15
Източник: в. Сега.....	15
Заглавие: Известни са първите стартиращи фирми,	15
Източник: в. Телеграф.....	16
Заглавие: Отпускат 150 млн. на фирми за саниране	16
Регионални печатни медии.....	17
Няма намерена информация.....	17
Периодични печатни издания.....	18
Няма намерена информация.....	18
Интернет издания и блогове.....	19
Източник: www.expert.bg.....	19
Заглавие: LAUNCHub инвестира 30 000 евро в първите 9 екипа	19
Източник: www.mediapool.bg	21
Заглавие: Усвояването на еврофондовете - задача с повишена трудност	21
Източник: www.computerworld.bg	25
Заглавие: LAUNCHub избра първите 9 екипа, в които ще вложи 30 000 евро	25
Източник: www.trud.bg	27
Заглавие: Безработен предприемач? Не и у нас.....	27
Източник: www.argumenti-bg.com	29
Заглавие: Усвояването на еврофондовете – задача с повишена трудност	29

Медиен мониторинг – обобщение

25.07.2012 г.

Вид медия	Брой материали
Общо за електронните медии, от които:	3
• телевизии	1
• радиостанции	2
Общо за печатните и интернет базираните медии, от които:	7
• вестници, от които:	2
- национални	2
- регионални	0
• периодични издания	0
• интернет издания и блогове	5
Общо за деня	10

Телевизии и радиостанции

Дата: 24.07.2012

Източник: Канал 3

Предаване: Властта днес

Място на материала:

Продължителност в мин.: 15

Брой думи: 1855

Резюме: Репортер: Ние сме тук при вас, защото вие сте един по бенефициентите по тази нова и за нас програма, за вас не е нова. Да ни кажете колко ви подпомогна тя, какъв е проекта, на каква стойност, какви машини взехте?

Надежда Младенова: Да, ние изпълнихме проект по Конкурентоспособност. Разбрахме за тази програма от интернет и от консултантите, които ни подготвиха проекта.

Текст: Репортер: Добър ден.

Надежда Младенова: Добър ден.

Репортер: Тук сме малко преди Мездра. Само да не ни бутнат. Първо да се представите за нашите зрители, защото те ви виждат за първи път.

Надежда Младенова: Казвам се Надежда Младенова и съм менажер във фирма Йотостоун. Ние сме фирма, която се занимава с обработването на скалооблицовъчни материали.

Репортер: Тук нашия оператор сега ще ги покаже, тук са складирани много.

Надежда Младенова: Да, като основно преработваме врачански варовик, тъй като в нашия район има много кариери, които добиват врачански варовик. Ние закупуваме блокове, всички тези блокове тук, които ги виждате са с врачански варовик и след това ги обработваме на различни продукти, в зависимост от това какви са поръчките, какво иска клиента и така.

Репортер: Ние сме тук при вас, защото вие сте един по бенефициентите по тази нова и за нас *програма*, за вас не е нова. Да ни кажете колко ви подпомогна тя, какъв е проекта, на каква стойност, какви машини взехте?

Надежда Младенова: Да, ние изпълнихме проект по *Конкурентоспособност*. Разбрахме за тази *програма* от интернет и от консултантите, които ни подготвиха проекта.

Репортер: На каква стойност?

Надежда Младенова: Проектът е на стойност 850 000 лева без ДДС, като са ни одобрени 65% ни е безвъзмездната помощ, 35% е нашето участие.

Репортер: Съфинансиране?

Надежда Младенова: Да. Участвали сме за закупуването на 4 машини, от които едната, най-голямата и най-скъпата е робот, който е първия робот, монтиран на балканския полуостров.

Репортер: Последна дума на техниката в този бранш, така ли?

Надежда Младенова: Да, последна дума на техниката, за обработка на много сложни и трудни за изпълнение детайли – скулптури, мивки, барелефи, също така можем да участваме с нея при реставрацията на обекти..

Репортер: Стари камъни?

Надежда Младенова: Да, при реставрацията на църкви, паметници на културата и въобще на каквито и да било паметници.

Репортер: Тоест доста прецизна машина сте закупили по тази *програма*?

Надежда Младенова: Да. Към нея има опции за скенер, различни програми за 3D обработка. Изобщо доста добра машина.

Репортер: Кога кандидатствахте и как вървеше проектът?

Надежда Младенова: Значи ние кандидатствахме към края... не си спомням точно кога се подадоха проекти, но за одобрението разбрахме в началото на януари миналата година, 2011. Февруари месец подписахме договора, по принцип срока за изпълнение на договора ни беше една година, но ние малко увеличихме, тъй като искахме да минем през предварително одобрение на абсолютно всички процедури по проекта.

Репортер: А защо?

Надежда Младенова: То не е задължително, но е пожелателно. Но ние така пожелавихме, защото изискванията към документацията е много голяма и ние не бяхме сигурни, че без предварително одобрение ще ги направим така, както трябва.

Репортер: Да защитите всичките тези 65%, които е съфинансиране?

Надежда Младенова: Да. А и е по-лесно след това при финално отчитане, тъй като сме минали през всички одобрения на процедури, след това има много по-малки въпроси при финалното отчитане. И тоест доста ни забави одобряването на тръжната документация, тъй като за машините трябваше да се мине през тръжна документация и публично изпълнение. Но така или иначе минахме през това нещо. Наложихме се да ги монтираме машините в януари месец, когато беше -20 градуса, но въпреки всичко се справихме и приключихме всички дейности по проекта март месец. Април месец подадохме финално отчитане. Имахме малко въпроси за уточнение относно .. по финалното отчитане, представихме там необходимите документи и сега в началото на този месец вече си получихме и парите по безвъзмездната помощ. Тоест абсолютно всичко сме финализирали вече.

Репортер: Тези 4 машини подпомогнаха ли вашата дейност?

Надежда Младенова: Ами да. Ние сме ги закупили, тъй като първо искаме да бъдем доста по-конкурентни на пазара...

Репортер: Така се казва и *програмата*, трябва да сме конкурентни и в Европа.

Надежда Младенова: Да. Също така искаме да въведем нова гама от продукти, с които да можем да оползотворяваме по-лошите качества от кариерите, тъй като общо взето за износ се изнася ... хората искат първо качество материали. А по-лошия...

Репортер: И ние искаме първо качество. Аз да кажа като българин.

Надежда Младенова: Да, вече .. напоследък и в България взеха по-големите обекти се слагат първо качество, но по-ниското качество материали трудно се намира пазар и ние решихме да направим нова гама продукти, които да можем да оползотворяваме това по-ниско качество, тъй като в същото време на кариерите има най-много ...

Репортер: Което да стане ..

Надежда Младенова: Да, то просто се прави на съвсем друг вид продукти, с различни обработки. Примерно една от машините ни е за .. казва се тъмбъл машина, тя е ..

Репортер: Машината по *Конкурентоспособност*?

Надежда Младенова: Да, по *Конкурентоспособност* е тъмбъл машина, която е за изкуствено състаряване на камък. И примерно ..

Репортер: Това като при дърветата, както ги състаряват с бензин, така и при камъка?

Надежда Младенова: И при камъка има такава обработка и примерно такава обработка много се цени в Австрия, Германия, в Англия много ги харесват такъв тип продукти. А нашият основен пазар са в Европа. Между другото врачанския варовик е доста добре познат в западна Европа, особено в Германия, Австрия от много години те работят с него и го използват много са фасади, за външни настилки, вътрешни. Просто има доста широко приложение, тъй като има много добри характеристики – студоустойчив е, не поглъща много вода. Въобще доста добри характеристики има, което всъщност много малко хора го знаят.

Репортер: Може би трябва да бъде и обработен добре, иначе ..

Надежда Младенова: Ами не, по-скоро той си ги има тея характеристики, а вече различните ..

Репортер: Тези машини не го ли подобряват?

Надежда Младенова: Не, машините по-скоро подобряват..

Репортер: Улесняват вашата работа.

Надежда Младенова: Улесняват работата, защото всяка една поръчка трябва да е доста прецизно направена, по размери, там си има..

Репортер: А и по-бързо, предполагам.

Надежда Младенова: Разбира се. Това .. напоследък поръчките са такива..

Репортер: Едно е с длето, друго си е с робот.

Надежда Младенова: Много е важно при една поръчка освен да дадеш кратък срок на изработка и да можеш да го спазиш, защото не го ли спазиш просто губиш клиента завинаги, да. И в момента времената са такива, че трябва ... просто трябва да си много гъвкав..

Репортер: И конкурентоспособен.

Надежда Младенова: Много бърз, да. А това нещо се постига с добри машини. С добра техника се постига.

Репортер: След като тези пари идват от Европа и се полагат на България е хубаво, че вие сте един от бенефициентите, които сте ги усвоили.

Надежда Младенова: Да.

Репортер: Да кажем колко се намали работата като обем с тези 4 машини? Нали ви улеснява? По-бързо?

Надежда Младенова: Ами по-скоро ние си разширихме продуктовата гама, а не че сме намалили работната ръка. Напротив, даже ние сме.. то така ни беше заложено и по проекта да назначим три нови работни места да открием, тъй като всяка една машина все пак трябва да се

обслужва от поне един човек. Така че ние сме назначили нови хора, не сме съкратили. Но сме си разширили продуктовата гама с ...

Репортер: Тоест ставате по-голямо предприятие.

Надежда Младенова: Много широка гама от продукти вече можем да предлагаме. Което всъщност малко фирми могат да го направят. Защото за по-обикновени неща много фирми могат да ги направят като поръчки, но вече по-сложни, по-завъртяни ..

Репортер: За което е този робот ето там.

Надежда Младенова: Да. Вече последните 2-3 години тенденцията е такава, че поръчките стават от сложни по-сложни. Архитектите налагат и измислят доста ... като обработки, различни ... сложни неща за изпълнение. И не може, без машини няма как. С ръчна работа не може да се постигне.

Репортер: А ако трябваше сами да си закупите тези машини сигурно щеше да бъде доста трудно?

Надежда Младенова: О, да, със сигурност. И по принцип може би щяхме да ги ..

Репортер: Без програма. На разсрочено плащане ..

Надежда Младенова: Никой не дава почти на разсрочено плащане, не, никой. Особено италианските фирми задължително трябва машините да са платени..

Репортер: А машините са от Италия?

Надежда Младенова: Да, три от машините са италиански, една е от Германия.

Репортер: А тогава как, кредит? Ако не бяха по *програмата*?

Надежда Младенова: Кредит задължително. А и ако трябваше ние сами да ги закупим просто нямаше да ги купим всички наведнъж. Щяхме – тази година една, следващата година друга.

Репортер: Значи е добра *програма*?

Надежда Младенова: Със сигурност. Просто парите, които се връщат са доста добър процент и със сигурност това подпомага много фирми.

Репортер: Вие казахте, че с консултант сте попълвали документите, предполагам, че е било по-лесно, те си знаят.

Надежда Младенова: Да, с консултант. Между другото ние имаме и втори спечелен проект ..

Репортер: По същата?

Надежда Младенова: По същата *програма Конкуренетоспособност* и сме подписали, пак за машини. И ще започнем и него да го изпълняваме.

Репортер: А какви са следващите машини?

Надежда Младенова: Ами пак за ... аз мога да ги изброя ..

Репортер: Роботи?

Надежда Младенова: Не, там вече един CNC външен гатер, един ..

Репортер: Гатер е такава, което реже камъка?

Надежда Младенова: Да, което реже филийките, ей тези филийки, които ги виждате отвън. Имаме три крана, тъй като примерно в нашето производство, нашето е много тежко производство и примерно без кран не може да се ...

Репортер: Ама те затова хората казват – да биеш камъни е най-лошо, затова ви трябва машини.

Надежда Младенова: Да. Има машини примерно, които не произвеждат, но без тях не може в производството. Това са примерно крановете. Без кранове не може. Те нищо не произвеждат, но те обслужват всичките машини и не може без тях.

Репортер: На ръка не може да се пренася, защото ..

Надежда Младенова: Ами може плочка, но блок няма как.

Репортер: Магаре с каручката едно време също не става, развива се техниката, за щастие.

Надежда Младенова: Ами да, много.

Репортер: Какво бихте казали на нашите зрители като впечатления от тази *програма*?

Надежда Младенова: Ами честно казано сме доста приятно изненадани, тъй като ... приятно изненадани сме от *програмата*, защото честно казано не очаквахме... първо не вярвахме, че наистина може да се случи това, защото ..

Репортер: Повечето хора не вярват за програмите, че съществуват, защото примерно аз ходих и по друга програма снимахме и виждах хората, които са доволни и наистина са успели, взели са пари. А повечето казват – ами няма такава неща, как така ще вземеш пари от Европа, не става. Повечето искат да си стоят къщи, някой да им донесе пари, но такава програма няма, аз поне не..

Надежда Младенова: Ами честно казано доста е работата, немалко е работата. Освен консултантите, аз също съм се занимавала пряко с изпълнението на проекта, много документи са, но в крайна сметка пък е постижимо. Но ние не вярвахме, че може да ни се случи, тъй като

сме участвали преди това също с проекти, но не са ни били одобрявани проектите. Досега може би не сме били попадали на добър консултант, нямам представа каква е била причината, но все нещо не ни достигаше, за да съберем точки и да ни бъде одобрен проект. И сега малко е така... с недоверие подходихме, честно казано.

Репортер: Докато не ги видяхте тук сигурно не вярвахте. ;

Надежда Младенова: Да. И честно казано приятно изненадани останахме, защото бързичко се развиха нещата. Ние искахме да изпълним за 6 месеца програмат, а защото си го представяхме по друг начин, но видяхме, че няма как, с документите, процедурите, където трябва да протекат..

Репортер: По-добре да сте изрядни и малко по-бавно.

Надежда Младенова: Да. Изисква си време да се изпълни това нещо. Но въпреки всичко една година е добър срок, доволни сме.

Репортер: Следващият проект също така да си го изпълните?

Надежда Младенова: Да. Вече имаме .. след като сме извървели един имаме опит и сме спокойни вече за следващия. Знаем вече какви са процедурите, какви са изискванията, какво трябва да следим. Доста по-... Смятам, че ще бъде доста по-лесно с втория проект.

Репортер: добре, много ви благодаря.

Надежда Младенова: И аз.

Дата: 06.07.2012

Източник: Дарик радио

Предаване: Денят

Място на материала:

Продължителност в мин.: 15

Брой думи: 2017

Резюме: Водещ: Това е първото издание на съвместната рубрика на Дарик с икономическото министерство, в която ще опитаме да отговорим на всички въпроси, свързани с ОП „Конкурентоспособност”. Според ръководителя на ресорната дирекция в министерството Кирил Гератлиев, въпреки че тази програма може би е една от най-хулените и критикувани от всички, в края на програмния период може да има 100% договаряне на парите по нея.

Текст: Водещ: Това е първото издание на съвместната рубрика на Дарик с икономическото министерство, в която ще опитаме да отговорим на всички въпроси, свързани с ОП „Конкурентоспособност”. Според ръководителя на ресорната дирекция в министерството Кирил Гератлиев, въпреки че тази програма може би е една от най-хулените и критикувани от всички, в края на програмния период може да има 100% договаряне на парите по нея.

Кирил Гератлиев: Приблизително 90% от бюджета на програмата е отворен или, грубо казано, е в процес на кандидатстване в оценка или в изпълнение. Към момента разплатените средства са над 290 млн. евро, които включват и инструмента „Джереми”. Имаме покани в размер на 237 млн., които са в процес на оценка или са пред етап сключване. И остават около 37% от бюджета, като това са схемата за енергийна ефективност, която вече е стартиран, а нея я изключвам. Както и 150 млн. от „Джереми 2”, което е алокацията на финансовия инструмент от декември 2009г. В тази връзка затова твърдението ми е, че наистина към момента 88-89% от целия ресурс на програмата е вече отворен, остават 50 млн.евро, които са за „София тех парк”, 48 млн. евро, които са за газовата връзка и две малки грантови схеми за научноизследователска и развойна дейност в размер на 200 млн. евро и втората процедура за бизнес инкубаторите в страната, която също е в размер на 10 млн. Това са предстоящите неща до края на програмния период, които трябва да бъдат договорени, т.е. в оставащите 18 месеца.

Водещ: Колко време отнема целия процес от подаването на проекта в звеното по конкурентоспособност до получаването, до подписването на договора и вече до първата авансова вноска, която ще получи това предприятие, защото знаем, че това са живи пари, които са жизненоважни за предприятието?

Кирил Гератлиев: Конкретно по тази програма е трудно да ви дам отговор в момента. В интерес на истината ние имаме огромното желание и настройката, и така и подготвяме програмата това да се случва максимално бързо. Предвид че проектът трябва да бъде прегледан в момента от нас поради липсата на асистента по програмата, както знаете процедурата се обжалва и в момента докато няма крайно становище по тази обществена поръчка ние поемаме функцията на този асистент. Така че желанието ни е в момента, в който има входирани проекти при нас, максимално бързо да имаме експертизата на колегите от Агенцията за устойчиво енергийно развитие и проектът да може да се изпълнява с кредитния компонент. Впоследствие при нас ще има една формална комисия, която много бързо само трябва да провери одобрението от първата комисия, касаеща функциите, които поемаме като асистент и изпълнението, използването на правилните процедури за избор на подизпълнител, за да можем да възстановим 100% от размера на безвъзмездната помощ по дадената апликация.

Водещ: От опита, който сте натрупали досега при работа с фирмите и с различните им проекти, кои са най-честите грешки, заради които се налага те да бъдат върнати, грешките да бъдат коригирани?

Кирил Гератлиев: Откровено казано, това е строго специфично за всяка индивидуална схема за безвъзмездна помощ. В общи линии опита, който имаме е в интерес на истината най-добър по технологичната организация за малки и срдни предприятия – дали защото това е схемата, която има най-голям смисъл за бизнеса в момента и поради причината, че вече няколко пъти е изпълнявана в миналото. В общи линии там грешките са наистина малки. Все още обаче по някои от схемите по приоритетна ос 1 имаме наистина неспазване на някъде елементарни неща, някъде не толкова елементарни, които затрудняват наистина кандидатите. Затруднение има както в подготовката на самата апликация, самия формуляр за кандидатстване, така и в подготовката на някои от съпътстващите документи, които са ни нужни. Опитваме се да

направим така, че наистина в процеса на оценка да не отхвърляме проекта заради елементарни административни изисквания. Тук в дирекцията водим почти непрекъснати разговори за това да не отхвърляме наистина проекти, които са смислени, стойностни и просто да бъдат отхвърлени просто заради един елементарен документ. Но някои от процедурите са стартирани с доста стриктни, бих казал изисквания, които налагат отхвърлянето дори и заради втора липсваща страница на бюджет, например.

Водец: А какви са другите възможности, освен тази за енергийното обновление, ако така мога да я нарека, по които тепърва ще бъдат отворени схеми и по които различните видове фирми биха могли да кандидатстват?

Кирил Гератлиев: В общи линии схемата за енергийна ефективност е последната голяма схема, която се стартира по програмата. С нейното стартиране, както и с финансовия инструмент Джереми, ние наистина достигаме почти 90% от бюджета на програмата, само от други две грантови схеми, които ще бъдат обявени към края на годината, това е схемата за Бизнес инкубатори в размер на 10 млн. евро и схемата за Научни изследвания. Това са двете неща, които предстоят. Но за тях повече детайли наистина мога да дам след септември месец. Сега, предвиждаме наистина в началото на следващата година по договорите, които сключим към края на тая година и има остатъци от средства да направим една последна покана за технологична модернизация, аналогична на тая, която се подписа съвсем скоро.

Водец: Просто да прехвърлите средства от едната откъм другата, към която има по-голям интерес?

Кирил Гератлиев: Без да прехвърляме средства, просто да използваме наистина евентуално остатъци или суми от прекратени договори или пък суми от спестени средства по добре изпълнени договори. Както знаете, общата сума, на която сключваме договора не винаги е тази сума, на която накрая разплащаме разходите по дадения проект поради ред причини – поради спестяване на някакви части от проекта, поради небенефициране от наша страна на някои разходи. Така че има остатъци, които е добре към края на годината да знаем какви са, за да можем наистина да направим една последна покана. Естествено, ако трябва да бъде откровен, ние се опитваме да приключим тези оценки, които текат от някои от тях от 2010, някои от 2011, максимално бързо, за да имаме наистина яснота в есента какъв е свободния ресурс. Проблеми в момента имаме в приоритетна ос 1 и там в общи линии се изпълняват много малък брой договори. Трябва да имаме много по-голям брой договори в тази приоритетна ос 1, за да можем наистина да подсигурим необходимите средства за т.нар. правило n+2 за 2013. Изключително ни е важно това.

Водец: Бихте ли обяснили от самото начало, след като един договор е одобрен, как стават етапите с изплащането на авансовите вноски и накрая с разплащането по договорите, защото знаете, че това е изключително важно за бизнеса.

Кирил Гератлиев: Безспорно. Практиката в нашата *програма* е такава, че ние наистина даваме 20% аванс срещу банкова гаранция. И от тази гледна точка фирмите наистина е необходимо да имат допълнителен ресурс, с който да могат да задвижат процеса и процедурите в рамките на договора. Съгласно изискванията на договора, те са длъжни да спазват процедурите на нашето постановление 55, което регламентира избора на подизпълнители и съответно при междинни отчети, в зависимост от допълнително вложения ресурс и използване евентуално аванс, ние възстановяваме направените разходи от страна на бенефициента на едно domeждинно плащане по договора ако е по-дълъг, като естествено финалното плащане остава, когато договора изтече. Ако той е 12 месеца, накрая на изпълнението на договора се внася финален отчет. Ние имаме срокове съгласно процедурите тук, в които в рамките на 40 дни трябва да разглеждаме тези междинни и окончателни доклади и да превеждаме съответните плащания. От технологична модернизация лесно може да бъде даден такъв пример. Ако приемем, че договора е в рамките на 12 месеца, продължителността му е 12 месеца, имаме стойност 1 млн., за да е по-лесно за смятане, аванса, който се превежда от наша страна е в размер на 20% от стойността на безвъзмездната помощ. Тук много зависи този 1 млн. дали е грантовата част или е общата стойност на договора. 20% от безвъзмездната помощ биват трансферирани след завеждане естествено на искане за плащане и съответстващите съпътстващи документи от страна на бенефициентите. В рамките на 40 дни ние трябва да преведем тея пари и в следващия момент, в зависимост от процедури, които са постановлението на МС 55 от 2007 дали са отворени или конкурентен подбор, те трябва да подготвят своята документация, да сключат договори за доставки, да доставят, платят това оборудване и съответно на междинен етап да заредят исканата документация при нас, така че ние да разгледаме тези документи, тези процедури и да одобрим извършените разходи, като

след което сме задължени в рамките на 4-дневен срок да трансферираме това междинно плащане. Същото нещо се повтаря и на етапа на финално плащане.

Водец: Някои от осите *на ОП "Конкурентоспособност"* не са достатъчно атрактивни за бизнеса, за разлика от други, за които няма достатъчен ресурс, обясни Кирил Гератлиев. По думите му, опитът от първия програмен период ще бъде използван при договарянето на втория. Самият бизнес също трябва да се поучи от грешките си при писането на проекти. На какви условия трябва да отговаря един проект, за да бъде одобрен?

Кирил Гератлиев: На този въпрос ... как да кажа, твърде е общ, но същевременно е много конкретен. Важно е наистина да се докаже как с тази грантова безвъзмездна помощ ще бъдат постигнати целите, които се поставят във формуляра за кандидатстване. Цели, които пък трябва да кореспондират и с нашия програмен документ по *оперативната програма*. Следим естествено на етапа на оценка дали тези предприятия са жизнеспособни, дали имат съответните печалби, дали имат съответните изискуеми документи и следим доста неща на етап на оценка. Опитваме се да спазваме тримесечния период за оценка, но доста неща колегите са длъжни в оценителните комисии да проверят, да актуализират, да изяснят, за да могат да оценят адекватно на техническата част проектите и да одобрим или съответно отхвърлим даден кандидат. Когато бъде взето такова решение, обикновено зад това стоят цифри, които много трудно биха могли да бъдат тълкувани двузначно. Естествено, имаме такива искания при нас на голяма част от фирмите виждат и оценяват проектите си самостоятелно по един начин, но тук при нас, при оценка, те виждат понякога неправилно или неадекватно третиране, според тях, но ние сме длъжни и предоставяме такава информация на всеки кандидат, който счита, че неговия проект е отхвърлен неправомерно да се запознае както с точките на всяка индивидуална част от оценителната таблица, така и с общите точки, за да види правилно ли сме отсъдили или не.

Водец: Да речем, ако се върнем към примера с модернизацията – да речем аз искам да си купя нови машини за моето шевно предприятие. В проекта трябва да има финансова обосновка, трябва ли обаче да речем да пише, че аз ще си купя точно такива машини от точно този производител?

Кирил Гератлиев: Не, такова нещо не трябва да пише в апликацията. Конкретно производителя не трябва да се споменава. Съответно всякакви спецификации, които се споменават на етапа на подготовка на формуляра на кандидатстване понякога са нож с две остриета, нека да го кажем ясно, защото времето минава, въпреки доброто ни желание, оценката и периода на договаряне отнемат понякога 3+3 – 6 месеца, за всякакви такива детайлни спецификации в един момент или караме бенефициентите да купят остаряло вече оборудване, тъй като непрекъснато излизат нови технологии, нови машини, ново оборудване, и в такъв един момент това е ограничаващо както кандидата, така и нас, защото после за да се използва същата бюджетна линия с такава спецификация може да се купи по-ново оборудване, да речем. Предвид, че е забита конкретна спецификация в апликацията, за нас е трудно да променим това. Така че моя съвет е по-общо и по-.. как да кажа, не толкова специфично и не толкова детайлизирано да се изброяват спецификациите на дадено оборудване, защото това ограничава.

Водец: А ако в договора е записано нещо, което не е логично да има в такова предприятие, той може ли да бъде отхвърлен, да речем, 7 шевни машини и един трактор?

Кирил Гератлиев: Примера, който давате е интересен, но няма как, това е ангажимент наистина на оценителната комисия и тя чете както текстовата част, така и бюджетната част и това нещо би отпаднало при една оценка в бюджетната част на проекта. Защото фирмата няма как да докаже, в този конкретен пример, необходимостта от закупуването на трактора.

Водец: Не бива заради минимални грешки да се връщат добри проекти, категоричен е Кирил Гератлиев. За да не се стига до там, при всякакви неясноти около проектите, фирмите могат да се обърнат за помощ към експертите от министерството – или в София или в регионалните центрове.

Дата: 12.07.2012

Източник: Дарик радио

Предаване: Денят

Място на материала:

Продължителност в мин.: 15

Брой думи: 1934

Резюме: Водещ: Добър вечер и от мен Марта Младенова! Това е съвместната рубрика на „Дарик“ с министерството на икономиката, енергетиката и туризма. В следващите минути ще обърнем внимание на схемата „Енергийна ефективност и "зелена" икономика“ по Оперативна програма „Конкурентоспособност“.

Текст: Водещ: Добър вечер и от мен Марта Младенова! Това е съвместната рубрика на „Дарик“ с министерството на икономиката, енергетиката и туризма. В следващите минути ще обърнем внимание на схемата „Енергийна ефективност и "зелена" икономика“ по *Оперативна програма „Конкурентоспособност“*. Тя бе открита на 28 юни и вече буквално ваят въпроси около проектите, които могат да бъдат реализирани от малкия и среден бизнес. Това е един уникален шанс за създаване на едно по-енергоефективно производство и то с пари от Европа, което ще позволи увеличаване на конкурентоспособността на предприятието и превръщането му в лидер в съответния отрасъл. На всички питання отговарят експертите от Главна дирекция „Европейски фондове и конкурентоспособност“ към министерството. Повече за възможностите да спечелим проект за енергийна ефективност ще ни разкаже Гергана Опанова, която е експерт в дирекцията.

Гергана Опанова: Процедурата има за цел да насърчи реализирането на инвестиционни проекти, които са пряко свързани с въвеждането на производствени технологии, които са високо енергийно-ефективни и също така производствени технологии, които водят до намаляване на енергоемкостта на производството на единица продукция, въвеждане на мерки за усъвършенстване на енергийния мениджмънт в предприятията и по този начин намаляват неблагоприятното въздействие на тези технологии и производства върху околната среда. Могат да кандидатстват микро, малки и средни предприятия, като условието е това да са юридически лица, които са регистрирани съгласно търговския закон или закона за кооперациите и също така да отговарят на изискванията за микро, малко и средно предприятие по смисъла на закона за малките и средни предприятия.

Водещ: Според текстовете на закона, микропредприятията са тези, които имат персонал по-малко от десет души и годишен оборот и/или стойност на активите не повече от 3,9 млн. Лева. За малките предприятия ограничението е до 50 души персонал и 19,5 млн. Лева годишен оборот и стойност на активите. При средните служителите трябва да бъдат по-малко от 250 души, годишният оборот да не превишава 97,5 млн., а стойността на активите 84 млн. Лева. И първият важен въпрос – само енергоефективно оборудване ли може да бъде закупено по схемата или и да се направят подобрения на помещението, в което се извършва производството, например с нова дограма?

Гергана Опанова: Основното при нея е, че имаме един списък с предварително одобрени технологии и оборудване, от които кандидатите могат да избират оборудване, където е включено и такъв тип дограми. Тоест, случаите, в които кандидатите предпочитат да използват оборудване, което е включено в списъка, включват го в проектното предложение и няма проблем това да бъде посочено в самия формуляр за кандидатстване. В случаите, в които обаче това не е достатъчно на кандидатите, същите могат да заявят в проектното предложение строително-монтажни работи, които не са включени в този списък, т. е. не присъстват там, не са посочени. В такъв случай кандидатите се обръщат към енергийни одитори, които извършват енергиен одит на сградата, предоставят препоръки, които същите кандидати трябва да направят за тази инвестиция и няма проблем тези инвестиции да бъдат включени в проектното предложение.

Водещ: Бюджетът по схемата „Енергийна ефективност и "зелена" енергия“ се състои от 150 млн. Евро безвъзмездна помощ и още 150 млн. Кредитна линия от Европейската банка за възстановяване и развитие.

Гергана Опанова: Максималната помощ, максималният грант, който може да получи едно предприятие, е 2 млн. Лева. Процедурата е отворена постоянно до 31. 10. 2013 г. Тоест, в момента, в който кандидатът е готов с проектното предложение, той го окомплектова, подава го и започва оценката. Сега тук е малко по-различна, самият механизъм на изпълнение на

процедурата е малко по-различен, тъй като за да имаме окомплектовано едно проектно предложение, т. е. то да пристигне в договарящия орган, най-напред трябва да бъдат извършени няколко стъпки. Първата стъпка е кандидатът да получи становище относно техническото съответствие на проекта си, след това да получи становище относно това дали процедурите за изпълнител са извършени съобразно изискванията на процедурата и третата стъпка е да получи становище от банка-партньор дали той е финансово допустим по процедурата. Тоест, тези три критерия трябва да бъдат изпълнени, за да бъде окомплектовано едно проектно предложение и да бъде подадено в пълния си вид в договарящия орган, като след това договарящият орган на база на тези издадени становища, първите две от асистента по проекта, а третото от банка-партньор по процедурата, се произнася дали одобрява съответния проект и в следствие може да бъде сключен договор за безвъзмездна помощ. Сроковете, в които асистентът по проекта се произнася за техническата допустимост на даден проект, зависят от вида на проекта. Когато имаме проект, който включва само технологии и оборудване от списъка на допустимите категории и материали, имаме пет работни дни за произнасяне по това дали даден проект е технически допустим и когато имаме проект, който включва изготвяне на енергиен одит, този срок е десет работни дни. По отношение на съответствието с избора на изпълнител на дейностите по проекта, сроковете са същите – пет работни дни. И съответно за дейности, които се извършват по реда на постановление на Министерски съвет №55, този срок е десет работни дни. Така че сроковете са максимално намалени. А по отношение на финансовата допустимост, сроковете се определят от банките-партньори. Знаете, че имаме шест избрани банки-партньори по процедурата. Тези банки-партньори са избрани от Европейската банка за възстановяване и развитие и участват в кредитната линия, която е отпусната от Европейската . банка. Това са „Алианс банк“, „Банка ДСК“, „МКВ Union Bank“, „Прокредит Банк“, „Райфайзен банк“ и „UniCredit Булбанк“, като това са банките, които са избрани да участват в началния етап на изпълнение на кредитната линия. Впоследствие могат да бъдат включени и допълнителни други банки.

Водещ: кои са най-големите трудности при изпълнението на тези три критерия, за които Вие споменахте, за да говорим изобщо за допустимост на проекта, с които се срещат фирмите?

Гергана Опанова: Доколкото разбираме в момента от въпросите, които се задават по процедурата, кандидатите все още се затрудняват точно в това – да определят каква точно да бъде тяхната инвестиция и какво точно оборудване да закупят, което ще бъде енергийно-ефективно и в същото време ще могат да ползват в своето производство. Тоест, също така проблем за тях представлява и това към кой или по-скоро как да подберат енергийния одитор, който да извърши енергийния одит, защото имаме впечатления, че така, кандидатите предпочитат, по-скоро се ориентират към проекти, които са по-сложни, което е хубаво, и включват извършване на енергиен одит. Тоест, за кандидатите това е по-доброто решение, тъй като ние по процедурата даваме възможност интензитетът на безвъзмездната помощ да бъде увеличен в случаите, в които проектът включва извършване на енергийно обследване.

Водещ: А как всъщност те наистина могат да определят колко оборудването, което искат да закупят, е допустимо по тази *програма*? Да речем, когато има документи, че това отговаря на енергийна ефективност клас А, В или вече за всеки един е строго специфично, според оборудването, което иска да купи?

Гергана Опанова: Аз най-напред бих им препоръчала да отидат на сайта на *програмата*. Има създаден и е оповестен конкретен сайт на тази процедура. Там е публикуван и списъкът с допустимите материали и оборудване, които се финансират по процедурата. Ако не намерят там това оборудване, което им трябва, тъй като освен като модел технология, самият списък съдържа и минимални технически характеристики. Той е публично достъпен. Съдържа най-добрите технологии, които са налични на пазара. Също така той може да бъде непрекъснато актуализиран, така че в момента, в който възникне необходимост да бъде добавена нова технология или ново оборудване, няма никакъв проблем това да бъде направено. Самата процедура така е замислена. Така че най-напред е хубаво да проверят там какво е включено и ако това, което те искат да закупят, не е включено там, тогава може да зададат въпрос в секцията „Въпроси и отговори“ по процедурата. Ние в случая, тъй като ние изпълняваме функциите за момента на асистент по проект, ще се опитаме да им отговорим дали това оборудване отговаря на изискванията за енергийно-ефективно оборудване. Аз пропуснах да кажа, че самият списък е разделен на две подкатегории – енергийно-ефективно оборудване и производствено. Тоест, в него нямаме само енергийно-ефективно оборудване. Имаме и такова, което могат да използват за своето производство.

Водещ: С реализирането на проект за енергийна ефективност разходите за енергия могат да спаднат драстично, което да позволи нови инвестиции в производството и отварянето на нови

работни места. Но за да стигнем до там, първо трябва да изпълним изцяло проекта. След като сме приключили с първата част, т. е. подготовката и кандидатстването, следва другата – самата реализация на проекта. Тогава, разбира се, отново могат да възникнат въпроси. Например, кои разходи са допустими и ще бъдат ли възстановени и кои ще останат за сметка на предприемача?

Гергана Опанова: Ние по тази процедура нямаме опция да имаме включен разход, който е недопустим. Механизмът е такъв – за да получи одобрение едно проектно предложение, което е изготвено, то трябва да получи съответствие с техническите критерии, което се предоставя от асистента по проекта, съответствие, което включва съответствие с допустимите разходи.

Водец: И още нещо важно. Какво се случва, ако при изпълнение на проекта бенефициентът успее да спести някои разходи? Дали е възможно да ги използва за нещо друго? Според експертите, особеностите на тази процедура са такива, че кандидатът се явява с избран изпълнител на дейностите още на етап оценка на проектното предложение, което означава, че на етап изпълнение на проекта предприятието вече е направило избора на изпълнител, като са договорени определени цени и условия за извършване на съответната доставка, сулуга или строително-монтажни работи по конкретните договори за дейностите по проекта. Тези договори се сключват при условията, които са договорени и е малко вероятно на етап изпълнение на одобрен проект за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ да настъпи разлика в договорената цена. В случай, че това все пак се случи, съгласно условията на настоящата процедура, както и на всички останали процедури по **Оперативна програма „Конкурентоспособност”**, на кандидатите се изплащат само тези разходи, които са действително извършени и платени и които могат да бъдат удостоверени с оригинални разходо-оправдателни документи. Колко време може да продължи работата по един проект?

Гергана Опанова: Максималната продължителност на един проект не може да бъде повече от 12 месеца, т. е. в рамките на 12 месеца трябва да приключи изпълнението.

Водец: Процедурата е отворена от 28 юни, нали така?

Гергана Опанова: Точно така.

Водец: Към момента какъв е интересът? Има ли засилен интерес към нея или е рано да се прецени?

Гергана Опанова: Към момента имаме зададени много въпроси, изключително голям интерес. В момента тече информационна кампания по процедурата в страната. Значи, тя стартира на 9 юли, ще продължи до 25 юли, конкретно тази част на информационната кампания. Имаме предвидени и други поредица от информационни кампании по процедурата, но специално в страната протича с голям интерес. Мога да кажа само, че в София ще бъде на 25 юли информационният ден.

Водец: Цялата подробна информация за процедурата за подбора на проекти „Енергийна ефективност и "зелена" енергия" може да бъде открита на интернет страницата на **Оперативна програма „Конкурентоспособност”**. Там са публикувани изключително подробни насоки за кандидатстване по проекти, свързани с енергийната ефективност, образци на документи, необходими за кандидатстването, както и оперативно ръководство за изпълнение на договорите за безвъзмездна финансова помощ. Отворена е и специална електронна поща, на която могат да се задават въпроси по процедурата. От Главна дирекция „Конкурентоспособност” към министерството на икономиката подчертават, че отговорите на всички въпроси ще бъдат публикувани на интернет страницата на процедурата за енергийна ефективност в срок от пет дни от датата на тяхното получаване. Важно е да се знае, че отговорите имат само пояснителен характер. Ето защо не могат да се дават отговори, които съдържат становище относно съответствието на даден проект или кандидат с условията за кандидатстване. Няма да бъдат предоставяни и отговори на въпроси, зададени по телефона. Също така няма да бъдат изпращани и индивидуални отговори на зададени от кандидатите по процедурата въпроси. Питания по процедурата „Енергийна ефективност и "зелена" енергия" могат да бъдат отправяни и по факс на номер 02 932 92 99.

Национални печатни медии

Дата: 25.07.2012

Източник: в. Сега

Страница: 6

Брой думи: 40

Резюме: които ще получат помощ от фонда за рискови инвестиции LAUNCHub. Фондът управлява част от средствата по евроинструмента "Джереми". Той е одобрил 9 проекта, в които ще инвестира 30 хил. евро, срещу които ще придобие по 8-10% дялово участие в предприятията.

Заглавие: Известни са първите стартиращи фирми,

Подзаглавие:

Автор:

Текст: които ще получат помощ от фонда за рискови инвестиции LAUNCHub. Фондът управлява част от средствата по евроинструмента "Джереми". Той е одобрил 9 проекта, в които ще инвестира 30 хил. евро, срещу които ще придобие по 8-10% дялово участие в предприятията.

Дата: 25.07.2012

Източник: в. Телеграф

Страница: 15

Брой думи: 133

Резюме: 150 млн. лв. ще бъдат предоставени за енергийна ефективност в малките и средни предприятия по Оперативна програма "Енергийна ефективност и зелена икономика".

Заглавие: Отпускат 150 млн. на фирми за саниране

Подзаглавие:

Автор:

Текст: 150 млн. лв. ще бъдат предоставени за енергийна ефективност в малките и средни предприятия по *Оперативна програма "Енергийна ефективност и зелена икономика"*.

Това съобщи Велина Попова от Дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" в Министерството на икономиката, енергетиката и туризма. Отделно ще се отпускат кредити по линия на Европейската банка за възстановяване и развитие в рамките на 150 млн. евро, каза Попова. Целта на програмата е да предостави подкрепа на малките и средни предприятия за редуцирането на инвестиции, които да доведат до енергийни спестявания и на технологии, благоприятни за околната среда. Максималният размер на безвъзмездната финансова помощ е 2 млн. лева. По проекта могат да кандидатстват малки и средни предприятия. Важно условие е, че те трябва да са регистрирани в България, както и да разполагат с минимум 80% от стойността на разходите по проекта.

Регионални печатни медии

Няма намерена информация.

Периодични печатни издания

Няма намерена информация.

Интернет издания и блогове

Дата: 24.07.2012

Източник: www.expert.bg

Връзка: <http://news.expert.bg/n394652>

Брой думи: 611

Резюме: Фондът LAUNCHub (Launch hub) избра първите 9 екипа, в които ще инвестира 30 000 евро срещу дялово участие от 8-10% и които ще участват в програмата на фонда през есента, съобщиха от пресофиса на фонда.

Заглавие: LAUNCHub инвестира 30 000 евро в първите 9 екипа

Подзаглавие: Фондът, подкрепен с менторска програма, ще инвестира общо 9 млн. евро в стартиращи компании

Автор:

Текст: Фондът LAUNCHub (Launch hub) избра първите 9 екипа, в които ще инвестира 30 000 евро срещу дялово участие от 8-10% и които ще участват в програмата на фонда през есента, съобщиха от пресофиса на фонда.

Екипите, които направиха най-силно впечатление на Инвестиционния Комитет и ще бъдат финансирани са (по азбучен ред):

AZ 4CAST (софтуер като услуга, "Business Intelligence" за прогнозиране на продажбите и влиянието им върху текущите маркетингови активности), Cinematic (социална мрежа за кинофенове и мобилно приложение за закупуване на билети), Coherent Labs (иновативно софтуерно решение, улесняващо програмирането на игри), Deed (уеб платформа за поставяне на предизвикателства към себе си и останалите).

Топ 9 допълват Habbits (мобилно приложение за деца до 8 години, съчетаващо забавление и изграждане на полезни навици), ID2Doc (продукт, автоматизиращ прочита на лични документи, ускоряващ работата с клиенти и ограничаващ възможността от скъпоструващи грешки), KBLE ['keibl] (технология за търсене, разглеждане и споделяне на снимки, отличаваща се с релевантни резултати), Ucha.se (Ucha.se) – социален уебсайт за специализирани образователни видео клипове за по-забавен начин на учене, Useful At Night (социална медия за парти персони, която помага да разбереш "къде е купонът довечера").

Проектите бяха избрани след предизвикателно 4-дневно събитие, т.н. Дълъг уикенд, който е и последния кръг от процеса по кандидатстване в LAUNCHub.

"Много сме впечатлени от представянето и особено от прогреса на всички екипи, участвали в Дългия уикенд. Най-важно за нас, освен решението за инвестиция, бе да направим тези дни предизвикателни и ползотворни за всички участници", коментира Любен Белов, управляващ партньор във фонда.

"Насърчаваме всички екипи, които не се класираха за финансиране, да продължат да работят по проектите си. Ние ще следим тяхното развитие и ще им помагаме по всякакъв начин, за да успеят да се представят още по-добре по времена на някой от следващите ни прозорци за кандидатстване", добави Тодор Брешков, управляващ партньор в LAUNCHub.

Деветте екипа, два от които от Хърватска, ще бъдат поканени в София за период от 1-2 месеца, за да работят интензивно върху развитието на бизнес идеята и продукта си и да се възползват пълноценно от менторството, коучинга и нетуъркинга, които LAUNCHub ще им предоставят.

Младите предприемачи ще участват във формираните според нуждите им мастер класове и отворени срещи със специалистите, от чиито съвети се нуждаят, за да се подготвят за т.н. Ден на инвеститорите, в който ще представят напредъка си за да получат допълнително финансиране от LAUNCHub и външни инвеститори.

Продължителността на Акселераторската програма е гъвкаво, което означава, че екипите могат да я "завършат" между 3 и 12 месеца. Това означава, че дадена компания е изпълнила основните си ключови цели, като в зависимост от спецификата на бизнеса това би могло да бъде лансиране на успешен продукт, да презентират по време на Деня на инвеститорите и в най-добрия случай – да получат последващо (SEED) финансиране от LAUNCHub/друг инвеститор.

LAUNCHub (Launch hub) е Seed фонд, подкрепен с менторска програма, който инвестира общо 9 милиона евро в стартиращи компании, предимно от сектора на информационните и комуникационни технологии, от България и региона.

Освен инвестиции, LAUNCHub осигурява на екипите и менторска програма, чрез която стартиращите предприемачи да развият идеите си по-бързо, с помощта на професионални съвети и напътствия от над 200 ментора от България и около 1200 от чужбина.

LAUNCHub управлява 9 милиона евро по инструмента “Entrepreneurship Acceleration and Seed Financing” по холдинговия фонд JEREMIE.

Акселераторската програма на LAUNCHub отваря т.н. прозорци за кандидатстване три пъти годишно и фонда селектира около 15 екипа, които кани на т.н. Дълъг уикенд (4 дни). След като се запознава отблизо с предприемачите и ги подготвя да презентират по най-добрия начин пред Инвестиционен комитет, фонда избира 8-9 от екипите, които получават финансиране от 30 000 евро срещу дялово участие от 8-10%.

По време на следващия “SEED” етап, LAUNCHub предоставя последващо финансиране до 170,000 евро.

Дата: 24.07.2012

Източник: www.mediapool.bg

Връзка:

<http://www.mediapool.bg/%D1%83%D1%81%D0%B2%D0%BE%D1%8F%D0%B2%D0%B0%D0%BD%D0%B5%D1%82%D0%BE-%D0%BD%D0%B0-%D0%B5%D0%B2%D1%80%D0%BE%D1%84%D0%BE%D0%BD%D0%B4%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D1%82%D0%B5---%D0%B7%D0%B0%D0%B4%D0%B0%D1%87%D0%B0-%D1%81-%D0%BF%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D>

Брой думи: 2013

Резюме: Ако през 2009 г. бяхме твърдо повтарящи, а през 2010 г. преминахме със задоволителен резултат, през 2011 г. темпът на усвояването на средствата беше добър и през настоящата година продължава да се подобрява. Такава оценка постави министърът по управление на средствата от ЕС Томислав Дончев при прегледа на изпълнението на седемте оперативни програми.

Заглавие: Усвояването на еврофондовете - задача с повишена трудност

Подзаглавие: За половин година са разплатени едва около една пета от заложеното в бюджет 2012

Автор: Лили Границка

Текст: Ако през 2009 г. бяхме твърдо повтарящи, а през 2010 г. преминахме със задоволителен резултат, през 2011 г. темпът на усвояването на средствата беше добър и през настоящата година продължава да се подобрява. Такава оценка постави министърът по управление на средствата от ЕС Томислав Дончев при прегледа на изпълнението на седемте оперативни програми.

За да изпълним обаче амбициозната цел, заложена в бюджет 2012 г. - разплатени 3.8 млрд. лв., ще ни е нужна не шестица, а шест плюс. Причината е, че сумата се равнява на всички средства, платени от влизането на страната в ЕС през 2007 до 1 юли 2012 г.

Решението на задачата е с повишена трудност, защото в средата на годината са изпълнени скромните 810 млн. лева, показват данните на Министерството на финансите.

Дори да отчетем факта, че големите плащания обикновено са в края на годината, трудно е с днешна дата да си представим, че правителството ще успее да разплати още 3 млрд. лв. до декември. Дори министър Дончев призна пред парламентарната комисия по еврофондовете, че целта е до края на годината да бъдат разплатени още 2 млрд. лева и да се достигне усвояване на 39% от над 15.6 милиарда лева общ бюджет.

Този резултат беше постигнат от лидера в усвояването на структурните и кохезионния фонд Естония още в края на 2011 г. В същото време България продължава да крета на опашката с малко над 24% в средата на 2012 г. След нас е само Румъния, за която има риск в края на годината да й бъдат отписани около един милиард евро поради невъзможност да ги разплати. България е с равни показатели с Италия и Чехия със средно 16 - 18% сертифицирани разходи от Брюксел.

Според министър Дончев по-слабото усвояване на средства през първото полугодие на годината се дължи на факта, че България не си е поставяла прекалено амбициозна цел на полугодие. Той обаче даде много добра оценка, защото "общото изпълнение на Лотар прогнозата за полугодие е близо 90% за всичките седем програми".

Лотар прогнозата са данните за верифицирани и сертифицирани средства, които се следят от Европейската комисия.

Според Дончев причината за първи път да сме толкова близко до изпълнението на прогнозните данни е, че управляващите органи най-после са се научили да правят реалистични прогнози, а не да завишават числата в таблиците.

Данните сочат, че за да не загуби нито едно евро за тази година (по правилото n+2), България трябва да разплати до края на 2012 г. още 900 млн. лева., което е напълно постижимо.

Като отличници на първия полусезон се открояват програмите за администрацията, които отбелязват двоен и троен ръст на плащанията на годишна база и невероятното 100% изпълнение на Лотар прогнозите. Това са "Административен капацитет" и "Техническа помощ", които са с малки бюджети и не са определящи за усвояването на европейските средствата. В същото време инфраструктурните програми и тези за бизнеса бележат скромен ръст, като най-голямата изненада е "Регионално развитие", която продължава да задържа плащанията заради щателна проверка за грешки в договорите.

За разлика от усвояването, България се справя значително по-добре с договарянето на средствата и се движи в златната среда. От 15.6 млрд. лева европейско и национално финансиране, вече са договорени 14.4 млрд. лева (над 80% от бюджета). Оперативна програма "Транспорт" дори се презастрахова с наддоговаряне на бюджета, а "Регионално развитие" и "Околна среда" обещават да контракуват всички средства до края на годината. Изоставането е при *програмата за бизнеса "Конкурентоспособност"*, която е успяла да договори по-малко от половината от бюджета си - около 45%.

"Транспорт" - безапелационният шампион

За последните три години програма "Транспорт" успя да направи летищ старт и от изоставаща да се превърне в отличника на седемте оперативни програми. За това министър Дончев я нарече "безапелационният шампион". Сумата на договорените и разплатени средства е нараснала над 80 пъти за последните три години, похвали се и министърът на транспорта Ивайло Московски.

Програмата с най-голям бюджет е лидер в плащанията и договарянията. Близко 1.3 млрд. лв. (33% от бюджета ѝ от 4 млрд. лв) са платени, като целта е до края на годината да бъдат разплатени половината от средствата. Единствена от всички, програма "Транспорт" вече договаря повече пари, отколкото има. Сключените договори надхвърлят 5 млрд. лв. към 1 юли според системата за управление на еврофондовете ИСУН.

За 2012 г. по план трябва да бъдат разплатени около 1.5 млрд. лв., като за полугодieto са платени близо 333 млн. лв. Въпреки че изпълнението е по-малко от една трета от предвиденото, "Транспорт" има шанс да изпълни поставената цел. Причината е, че големите плащания тепърва предстоят, след като вече бяха пуснати две отсечки от магистрала "Тракия", предстои завършването на част от жп линията Пловдив - Свиленград – турската граница, а в края на август ще е готов и вторият метродиаметър от жк "Надежда" до бул. "Черни връх". Отделно вървят плащания за строителството на магистралите "Марица" и "Струма", на пътя Кърджали - Маказа, връзката на Софийския околновръстен път с магистрала "Хемус".

Това, което продължава да куца на програмата, са жп проектите. Единственият, с който няма проблем, е модернизацията на линията Пловдив - Бургас, като над 35% от трасето вече е готово. В същото време се бави стартът на ремонта на жп линията от Септември до Пловдив заради обжалване на процедурата.

Въпреки че по план още в края на февруари трябваше да тръгне поръчката за модернизацията на Централната жп гара в София, този търг все още не е обявен. Причината са разногласия между Национална компания "Железопътна инфраструктура" и Столичната община. Плановите са най-късно до септември търгът да бъде обявен, за да имаме модерна гара през 2014 г., по думите на министър Московски.

"Околна среда" – труден обрат

Програма "Околна среда" към момента остава най-рисковата от гледна точка на усвояването на средствата, защото големите плащания са отложени за последния момент – 2014 – 2015 г.

Вече шеста година програмата не успява да обърне резултата и ако в договарянето с промяна на подхода от конкурентен подбор към пряко договаряне постигна успех и до края на годината може и да сключи споразумения за целия обем от 3.5 млрд. лв., с плащанията положението продължава да е сложно.

Основната причина този път не е в управляващия орган, а в бавенето на старта на тържните процедури от общините, което води до отлагане на строителството. Другият проблем, за който все още няма решение, е, че няма процедура по "Околна среда", която да не се оспорва от фирмите.

Това води до работа по малка част от сключените договори. Така, въпреки че са договорени над 2.7 млрд. лв., плащанията към 1 юли 2012 г. възлизат на 465 млн. лв. От тях през първото полугодие на годината са платени скромните 40 млн. лв., което е ръст от 8 млн. лв. спрямо миналата година. В същото време заложените за усвояване средства за 2012 г. възлизат на 460 млн. лв. - почти толкова, колкото е платено за пет години и половина досега.

От големите ВиК проекти за над 100 млн. лв. едва в средата на юли беше направена първа копка на мрежата в Габрово. ВиК проектът за Враца е на път да бъде прекратен, ако строителството не започне до края на годината. В момента вървят тържните процедури за проектите на Пловдив и Добрич, а тези за Асеновград все още не са стартирали.

Още по-зле е положението с модерните депа, където усвоените средства са малко над 6% при бюджет от 717 млн. лв. Единствените обекти, които се строят, са регионалното депо в Ботевград за 12 млн. лв., което ще бъде готово предсрочно, и депото край Яна, което е част от интегрирания проект за отпадъци на София.

Без шанс да започне и през тази година е столичният завод за боклук, където в момента тече търгът за избор на изпълнител. От Брюксел все още се чака заветното "да" за проекта, но надеждите са добрата вест да дойде заедно с председателя на Еврокомисията Жозе Мануел Барозу в края на август, когато ще бъде прерязана лентата на нова отсечка от метрото.

"Регионално развитие" продължава да бави плащанията

Най-голямата изненада е програма "Регионално развитие", която продължава да бави плащанията. Обяснението е, че се правят стриктни проверки за нередности по договорите. Въпреки, че скоростта на разплащане се е повишила близо два пъти на годишна база, "Регионално развитие" изненадващо се оказва програмата с най-много задължителни плащания до края на годината. За да няма отписване на средства от Брюксел, около 200 млн. лв. трябва да бъдат разплатени по програмата, съобщи министър Дончев.

До средата на годината по програмата са разплатени 154 млн. лв. при 88 млн. лв. за същия период на 2011 г. Въпреки ръста това е около една пета от планираните 728 млн. лв. за тази година.

По програмата се задържат плащанията по няколко сертификата. Досега наложените финансови корекции по "Регионално развитие" възлизат на над 22 млн. лева при договорени над 2 милиарда лева, каза Деница Николова, ръководител на управляващия орган на програмата. Общините са основните потърпевши от наложените санкции, като причината при над 90% от случаите е нередности при възлагането на обществените поръчки.

"Човешки ресурси" – около 120 млн. лв. са рискови

След като през миналата година "Човешки ресурси" изостана значително с плащанията и двама зам.-министри, отговарящи за програмата, бяха сменени, сега е налице трикратен ръст на разплатените средства. Близо 144 млн. лв. са платени за първите шест месеца на 2012 г. при 53 млн. лв. за същия период година по-рано.

Въпреки това рискът от загуба на средства остава, призна зам.-министърът на труда и социалната политика Зорница Русинова. Към края на 2012 г. одобрените от Брюксел плащания трябва да са 380 млн. лв., като към момента те са около 260 млн. лв., посочи Русинова пред парламентарната комисия по еврофондовете през май. Според нея по-бавният темп на разплащане по програмата се дължи на факта, че мерките са много, а сумите малки и обработката на документите отнема повече време. Русинова се надява да наваксат забавянето с плащанията през втората половина на годината.

Катастрофа с "Конкурентоспособност"

Най-катастрофално е положението с *програмата за бизнеса "Конкурентоспособност"*. По нея са договорени по-малко от половината от над 2.2 млрд. лв. бюджет, като от тях реално до бизнеса са стигнали едва 180 млн. лв., или под 10% от бюджета.

Това означава, че за година и половина ще трябва да се справим с договарянето на ресурс, какъвто е бил контракуван за петте изминали години, коментира министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев. За разлика от предшественика си Трайчо Трайков той не взе предвид парите по JEREMIE, с които процентът на усвояването на средствата скача на близо 25 на сто, защото тези пари реално все още не са стигнали до бизнеса.

"Административен капацитет" връща старата слава

Програма "Административен капацитет", която бе гордост (макар и със съмнителна слава) при мандата на тройната коалиция, а след това рязко затъна, през първото полугодие бележи троен ръст на плащанията и 100% изпълнение на Лотар прогнозите. Една от основните причини за забързването е свързана с въвеждането на електронното управление, което се превърна сред топ приоритетите на правителството.

Обречени на удвояване

Ако България обаче иска да постигне добър резултат в усвояването на европейските средства от 90-95%, всяка следваща година трябва не просто да удвоява резултата от предишната, а постижението от всички години преди това, взети заедно, коментира преди време министър Дончев. Засега това се оказва задача с повишена трудност, след като две поредни години правителството не успя да изпълни заложените цели. През 2010 г. при план 1.8 млрд. лв. бяха усвоени 1.1 млрд., а през 2011 г. при 2.14 млрд. лв. достигнахме само 1.36 млрд. лв.

Въпреки че 2013 г. се определя като решаваща за усвояването на европейските средства с голяма доза вероятност може да се прогнозира, че от 15,6 млрд. лв. ще може да оползотворим около 70-75% при реалистичен сценарий и до 85% при оптимистичен. Такъв резултат вече показахме по предприсъединителните САПАРД и ИСПА. Дали ще имаме сили да го надскочим, предстои да видим.

Финансово изпълнение на структурните и кохезионния фонд в млн. евро					
Програма	Бюджет	Платено към 30 юни 2012 г.	Плащания I`2012	Плащания I`2011	План 2012
Транспорт	2000	624	170	119	748,5
Околна среда	1800	237,5	40	32	238
Регионално развитие	1600	397,7	74	45	364
Човешки ресурси	1200	274,4	78	27	298,5
<i>Конкурентоспособност</i>	1100	302,7	32	23	177
Административен капацитет	180	57,4	7	2	32,4
Техническа помощ	57	14,3	2	1	4,6
Общо	8000	1908	403	249	1900

Източник: Министерски съвет, Министерство на финансите

Дата: 24.07.2012

Източник: www.computerworld.bg

Връзка:

http://computerworld.bg/40949_launchhub_izbra_parvite_9_ekipa_v_koito_shte_vlozhi_30_000_evro

Брой думи: 716

Резюме: Младите предприемачи ще участват във формираните според нуждите им майсторски класове и отворени срещи със специалистите, от чиито съвети се нуждаят, за да се подготвят за ден на инвеститорите, в който ще представят напредъка си, за да получат допълнително финансиране от LAUNCHub и външни инвеститори.

Заглавие: LAUNCHub избира първите 9 екипа, в които ще вложи 30 000 евро

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Младите предприемачи ще участват във формираните според нуждите им майсторски класове и отворени срещи със специалистите, от чиито съвети се нуждаят, за да се подготвят за ден на инвеститорите, в който ще представят напредъка си, за да получат допълнително финансиране от LAUNCHub и външни инвеститори.

Фондът LAUNCHub (Launch hub) избра първите 9 екипа, в които ще инвестира 30 000 евро срещу дялово участие от 8-10%. Отборите ще участват в програмата на фонда през есента, съобщиха от организацията на 24 юли. LAUNCHub управлява 9 милиона евро по инструмента "Entrepreneurship Acceleration and Seed Financing" на холдинговия фонд към инициативата "Съвместни европейски ресурси в подкрепа на микропредприятията и на средните предприятия" (JEREMIE).

Екипите, които направиха най-силно впечатление на инвестиционния комитет към LAUNCHub и ще бъдат финансирани, са (по азбучен ред):

- AZ 4CAST (софтуер като услуга, "Business Intelligence" за прогнозиране на продажбите и влиянието им върху текущите маркетингови активности);
- Cinematic (социална мрежа за кинофенове и мобилно приложение за закупуване на билети), Coherent Labs (иновативно софтуерно решение, улесняващо програмирането на игри);
- Deed (уеб платформа за поставяне на предизвикателства към себе си и останалите);
- Habbits (мобилно приложение за деца до 8 години, съчетаващо забавление и изграждане на полезни навици);
- ID2Doc (продукт, автоматизиращ прочита на лични документи, ускоряващ работата с клиенти и ограничаващ риска от скъпоструващи грешки);
- KBLE ['keibl] (технология за търсене, разглеждане и споделяне на снимки, отличаваща се с релевантни резултати);
- Уча.се (Ucha.se) – социален уебсайт за специализирани образователни видеоклипове за по-забавен начин на учене;
- Useful At Night - социална медия за любители на забавленията, която ще им помага да разберат "къде е купонът довечера".

Проектите бяха избрани след предизвикателно четиридневен събитие, т.нар. "дълъг уикенд", който е и последният кръг от процеса по кандидатстване в LAUNCHub.

По време на интензивното събитие, съпроводено с менторство и коучинг, шестнадесетте екипа получиха обратна връзка за подобряване на презентационните си умения и рафиниране на бизнес идеята си, за да се представят по-добре по време на последния "Ден на предизвикателството" – презентация и сесия с въпроси и отговори пред инвестиционния комитет.

"Много сме впечатлени от представянето и особено от прогреса на всички екипи, участвали в дългия уикенд. Най-важно за нас, освен решението за инвестиция, бе да направим тези дни предизвикателни и ползотворни за всички участници", коментира Любен Белов, управляващ партньор във фонда.

"Насърчаваме всички екипи, които не се класираха за финансиране, да продължат да работят по проектите си. Ние ще следим тяхното развитие и ще им помагаме по всякакъв начин, за да успеят да се представят още по-добре по време на някой от следващите ни прозорци за кандидатстване", добави Тодор Брешков, управляващ партньор в LAUNCHub.

Деветте екипа, два от които от Хърватска, ще бъдат поканени в София за период от 1-2 месеца, за да работят интензивно върху развитието на бизнес идеята и продукта си и да се възползват пълноценно от менторството, коучинга и нетуъркинга, които LAUNCHub ще им предоставят.

Младите предприемачи ще участват във формираните според нуждите им майсторски класове и отворени срещи със специалистите, от чиито съвети се нуждаят, за да се подготвят за т.нар. “ден на инвеститорите”, в който ще представят напредъка си, за да получат допълнително финансиране от LAUNCHub и външни инвеститори.

Продължителността на акселераторската програма е гъвкава, което означава, че екипите могат да я “завършат” между 3 и 12 месеца. На финала дадената компания е изпълнила основните си ключови цели, като в зависимост от спецификата на бизнеса това би могло да бъде лансиране на успешен продукт, презентирание по време на деня на инвеститорите и в най-добрия случай – получаване на последващо (SEED) финансиране от LAUNCHub или от друг инвеститор.

LAUNCHub (Launch hub) е Seed фонд, подкрепен с менторска програма, който инвестира общо 9 милиона евро в стартиращи компании, предимно от сектора на информационните и комуникационни технологии, от България и региона.

LAUNCHub си партнира с един от най-успешните акселератори в Европа, “Seedcamp”, както и с Института за предприемачи на Cisco в България. За международна подкрепа LAUNCHub разчита също и на “Mozilla Web FWD” и “DreamIt Ventures”.

Фондът партнира и с други организации, обвързани с развитието на предприемаческата екосистема в България, каквито са споделеното работно пространство betahaus и студентската организация “Start it Smart”.

Освен инвестиции, LAUNCHub осигурява на екипите и менторска програма, чрез която стартиращите предприемачи да развият идеите си по-бързо, с помощта на професионални съвети и напътствия от над 200 ментора от България и около 1200 от чужбина.

Дата: 24.07.2012

Източник: www.trud.bg

Връзка: <http://www.trud.bg/Article.asp?ArticleId=3D1475661>

Брой думи: 708

Резюме: Само 255 от близо 12 000 безработни, преминали обучение по предприемачество, са се престашили да регистрират собствена фирма и да кандидатстват за пари от Европейския съюз за започване на собствен бизнес. Това показва справка на министерството на труда след края на първия етап за подаване на проектни предложения по схемата, която се финансира със 75 млн. лв. от оперативната програма "Развитие на човешките ресурси". Целта е 2500 безработни да създадат предприятия, в които да отворят 7500 места за нови служители.

Заглавие: Безработен предприемач? Не и у нас

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Само 255 от близо 12 000 безработни, преминали обучение по предприемачество, са се престашили да регистрират собствена фирма и да кандидатстват за пари от Европейския съюз за започване на собствен бизнес. Това показва справка на министерството на труда след края на първия етап за подаване на проектни предложения по схемата, която се финансира със 75 млн. лв. от оперативната програма "Развитие на човешките ресурси". Целта е 2500 безработни да създадат предприятия, в които да отворят 7500 места за нови служители. Само 2% от курсистите подават проекти

Слабият интерес ни най-малко не разтревожи експертите на социалното министерство, които допреди няколко месеца отчитаха огромен наплив от безработни, желаещи да се обучават за предприемачи. Въпреки че едва малко повече от 2% от завършилите курса подадоха проекти, чиновниците отчетоха, че процентът е висок, и добавиха, че очакват той да се увеличава с всяка следваща оценителна сесия.

Всъщност малкото кандидати за собствен бизнес едва ли са изненада за някого. При това не само за предубедените, че от безработен човек предприемач не става, пък ако ще и Бил Гейтс и Доналд Тръмп да го обучават. Зад липсата на бизнес нюх и инициативност стои и съвсем обективното обяснение, че хората, опрели до бюрата по труда, винаги са работили като наемници и никога не са започвали нещо свое. Пречупването на това мислене не става с магическа пръчка, камо ли пък с няколко месеца формално обучение по икономика, счетоводство и право. Особено в години на икономическа криза, когато дори утвърдени фирми се закриват. Като се добавят страхът от провал, липсата на умения, начален капитал и бизнес контакти, свитото потребление и бюрократичните спънки, откриването на собствена фирма се превръща в мисия невъзможна.

Магазинче или кръчма

Тези нагласи бяха уловени още през 2010 г. в изследване, предхождащо старта на програмата за предприемачество. Сред изводите на експертите беше и този, че безработните гледат на бизнес обученията от позицията на хора, търсещи заетост като наети, а не като бъдещи работодатели. Проучването показва още, че анкетираните не смятат курсовете за отправна точка за самостоятелна стопанска дейност, а интересът им към лекциите е предимно защото те са безплатни. Надали и най-оптимистично настроеният чиновник си въобразява, че описаните нагласи са се променили през последните 2 години, при условие че очакванията и на работодателите, и на работниците са икономическата ситуация да се влошава. Още повече че в последните 20-ина години инициативността на дребните български предприемачи се изчерпва с откриването на квартално магазинче или кръчма, автосервиз, фризьорски салон или шивашко ателие, каквито вече има в изобилие.

Дори и подобни дейности обаче няма как да се започнат, ако човек няма начален капитал. Това е другата основна причина за малкото кандидати за предприемачи. При старта на схемата "безработен предприемач" от министерството на труда шумно рекламираха, че всеки с одобрен бизнес проект ще може да получи до 20 000 лв. безвъзмездна финансова помощ. Едва след приключването на обученията екипът на Тотю Младенов направи информационна кампания из страната, в която обясни, че тъй като става въпрос за грантова схема, в началото се отпускат само 20% (4000 лв.).

Според експертите сумата трябва да стигне не само за наемане на помещение и купуване на материали и оборудване, но дори и за заплати на наетите от новоизлюпените работодатели. Останалите пари се получават, след като фирмата започне да работи. Това означава, че без

собствен начален капитал стартирането на бизнес няма как да стане. Въпросът дали безработните имат такъв, е по-скоро риторичен.

Бизнес без капитал

Остава възможността да вземат на заем пари от някой познат или да кандидатстват за кредит. Първото е малко вероятно, а второто направо невъзможно, тъй като банките от години трудно се решават да подкрепят дори утвърдени бизнеси, камо ли рискови идеи на хора без доходи.

Опитът от други *оперативни програми като "Конкурентоспособност"* например показва, че фирми се отказват от вече спечелени проекти заради липса на допълнително финансиране. Затова в края на миналата година се даде възможност компаниите да получат нисколихвен кредит или заем, гарантиран с пари по *програмата*. По схемите от "Развитие на човешките ресурси" обаче няма възможност за подобна подкрепа.

Така единственият шанс за допълнителен капитал остава, ако безработните получават голямо обезщетение. И тук идва поредният абсурд. За да кандидатстват за пари от ЕС, те вече трябва да са регистрирали фирма, а това ги лишава от помощи. При тези правила може би наистина дори и 2% кандидатстващи е много висок процент.

Дата: 24.07.2012

Източник: www.argumenti-bg.com

Връзка:

<http://argumenti-bg.com/17024/usvoyavaneto-na-evrofondovete-zadacha-s-povishena-trudnost/>

Брой думи: 1930

Резюме: Ако през 2009 г. бяхме твърдо повтарящи, а през 2010 г. преминахме със задоволителен резултат, през 2011 г. темпът на усвояването на средствата беше добър и през настоящата година продължава да се подобрява. Такава оценка постави министърът по управление на средствата от ЕС Томислав Дончев при прегледа на изпълнението на седемте оперативни програми.

Заглавие: Усвояването на еврофондовете – задача с повишена трудност

Подзаглавие: За половин година са разплатени едва около една пета от заложеното в бюджет 2012

Автор: Лили Границка, Медияпул

Текст: Ако през 2009 г. бяхме твърдо повтарящи, а през 2010 г. преминахме със задоволителен резултат, през 2011 г. темпът на усвояването на средствата беше добър и през настоящата година продължава да се подобрява. Такава оценка постави министърът по управление на средствата от ЕС Томислав Дончев при прегледа на изпълнението на седемте оперативни програми.

За да изпълним обаче амбициозната цел, заложена в бюджет 2012 г. – разплатени 3.8 млрд. лв., ще ни е нужна не шестица, а шест плюс. Причината е, че сумата се равнява на всички средства, платени от влизането на страната в ЕС през 2007 до 1 юли 2012 г.

Решението на задачата е с повишена трудност, защото в средата на годината са изпълнени скромните 810 млн. лева, показват данните на Министерството на финансите.

Дори да отчетем факта, че големите плащания обикновено са в края на годината, трудно е с днешна дата да си представим, че правителството ще успее да разплати още 3 млрд. лв. до декември. Дори министър Дончев призна пред парламентарната комисия по еврофондовете, че целта е до края на годината да бъдат разплатени още 2 млрд. лева и да се достигне усвояване на 39% от над 15.6 милиарда лева общ бюджет.

Този резултат беше постигнат от лидера в усвояването на структурните и кохезионния фонд Естония още в края на 2011 г. В същото време България продължава да крета на опашката с малко над 24% в средата на 2012 г. След нас е само Румъния, за която има риск в края на годината да ѝ бъдат отписани около един милиард евро поради невъзможност да ги разплати. България е с равни показатели с Италия и Чехия със средно 16 – 18% сертифицирани разходи от Брюксел.

Според министър Дончев по-слабото усвояване на средства през първото полугодие на годината се дължи на факта, че България не си е поставяла прекалено амбициозна цел на полугодието. Той обаче даде много добра оценка, защото “общото изпълнение на Лотар прогнозата за полугодие е близо 90% за всичките седем програми”.

Лотар прогнозата са данните за верифицирани и сертифицирани средства, които се следят от Европейската комисия.

Според Дончев причината за първи път да сме толкова близко до изпълнението на прогнозните данни е, че управляващите органи най-после са се научили да правят реалистични прогнози, а не да завишават числата в таблиците.

Данните сочат, че за да не загуби нито едно евро за тази година (по правилото $n+2$), България трябва да разплати до края на 2012 г. още 900 млн. лева., което е напълно постижимо.

Като отличници на първия полусезон се открояват програмите за администрацията, които отбелязват двоен и троен ръст на плащанията на годишна база и невероятното 100% изпълнение на Лотар прогнозите. Това са “Административен капацитет” и “Техническа помощ”, които са с малки бюджети и не са определящи за усвояването на европейските средствата. В същото време инфраструктурните програми и тези за бизнеса бележат скромнен ръст, като най-голямата изненада е “Регионално развитие”, която продължава да задържа плащанията заради щателна проверка за грешки в договорите.

За разлика от усвояването, България се справя значително по-добре с договарянето на средствата и се движи в златната среда. От 15.6 млрд. лева европейско и национално финансиране, вече са договорени 14.4 млрд. лева (над 80% от бюджета). Оперативна програма “Транспорт” дори се презастрахова с наддоговаряне на бюджета, а “Регионално развитие” и

“Околна среда” обещава да контракуват всички средства до края на годината. Изоставането е при програмата за бизнеса “Конкурентоспособност”, която е успяла да договори по-малко от половината от бюджета си – около 45%.

“Транспорт” – безапелационният шампион

За последните три години програма “Транспорт” успя да направи летящ старт и от изоставача да се превърне в отличника на седемте оперативни програми. За това министър Дончев я нарече “безапелационният шампион”. Сумата на договорените и разплатени средства е нараснала над 80 пъти за последните три години, похвали се и министърът на транспорта Ивайло Московски.

Програмата с най-голям бюджет е лидер в плащанията и договарянията. Близко 1.3 млрд. лв. (33% от бюджета ѝ от 4 млрд. лв) са платени, като целта е до края на годината да бъдат разплатени половината от средствата. Единствена от всички, програма “Транспорт” вече договаря повече пари, отколкото има. Сключените договори надхвърлят 5 млрд. лв. към 1 юли според системата за управление на еврофондовете ИСУН.

За 2012 г. по план трябва да бъдат разплатени около 1.5 млрд. лв., като за полугодieto са платени близо 333 млн. лв. Въпреки че изпълнението е по-малко от една трета от предвиденото, “Транспорт” има шанс да изпълни поставената цел. Причината е, че големите плащания тепърва предстоят, след като вече бяха пуснати две отсечки от магистрала “Тракия”, предстои завършването на част от жп линията Пловдив – Свиленград – турската граница, а в края на август ще е готов и вторият метродиаметър от жк “Надежда” до бул. “Черни връх”. Отделно вървят плащания за строителството на магистралите “Марица” и “Струма”, на пътя Кърджали – Маказа, връзката на Софийския околновръстен път с магистрала “Хемус”.

Това, което продължава да куца на програмата, са жп проектите. Единственият, с който няма проблем, е модернизацията на линията Пловдив – Бургас, като над 35% от трасето вече е готово. В същото време се бави стартът на ремонта на жп линията от Септември до Пловдив заради обжалване на процедурата.

Въпреки че по план още в края на февруари трябваше да тръгне поръчката за модернизацията на Централната жп гара в София, този търг все още не е обявен. Причината са разногласия между Национална компания “Железопътна инфраструктура” и Столичната община. Плановите са най-късно до септември търгът да бъде обявен, за да имаме модерна гара през 2014 г., по думите на министър Московски.

“Околна среда” – труден обрат

Програма “Околна среда” към момента остава най-рисковата от гледна точка на усвояването на средствата, защото големите плащания са отложени за последния момент – 2014 – 2015 г.

Вече шеста година програмата не успява да обърне резултата и ако в договарянето с промяна на подхода от конкурентен подбор към пряко договаряне постигна успех и до края на годината може и да склучи споразумения за целия обем от 3.5 млрд. лв., с плащанията положението продължава да е сложно.

Основната причина този път не е в управляващия орган, а в бавенето на старта на тръжните процедури от общините, което води до отлагане на строителството. Другият проблем, за който все още няма решение, е, че няма процедура по “Околна среда”, която да не се оспорва от фирмите.

Това води до работа по малка част от сключените договори. Така, въпреки че са договорени над 2.7 млрд. лв., плащанията към 1 юли 2012 г. възлизат на 465 млн. лв. От тях през първото полугодие на годината са платени скромните 40 млн. лв., което е ръст от 8 млн. лв. спрямо миналата година. В същото време заложените за усвояване средства за 2012 г. възлизат на 460 млн. лв. – почти толкова, колкото е платено за пет години и половина досега.

От големите ВиК проекти за над 100 млн. лв. едва в средата на юли беше направена първа копка на мрежата в Габрово. ВиК проектът за Враца е на път да бъде прекратен, ако строителството не започне до края на годината. В момента вървят тръжните процедури за проектите на Пловдив и Добрич, а тези за Асеновград все още не са стартирали.

Още по-зле е положението с модерните депа, където усвоените средства са малко над 6% при бюджет от 717 млн. лв. Единствените обекти, които се строят, са регионалното депо в Ботевград за 12 млн. лв., което ще бъде готово предсрочно, и депото край Яна, което е част от интегрирания проект за отпадъци на София.

Без шанс да започне и през тази година е столичният завод за боклук, където в момента тече търгът за избор на изпълнител. От Брюксел все още се чака заветното “да” за проекта, но надеждите са добрата вест да дойде заедно с председателя на Еврокомисията Жозе Мануел Барозу в края на август, когато ще бъде прерязана лентата на нова отсечка от метрото.

“Регионално развитие” продължава да бави плащанията

Най-голямата изненада е програмата “Регионално развитие”, която продължава да бави плащанията. Обяснението е, че се правят стриктни проверки за нередности по договорите. Въпреки, че скоростта на разплащане се е повишила близо два пъти на годишна база, “Регионално развитие” изненадващо се оказа програмата с най-много задължителни плащания до края на годината. За да няма отписване на средства от Брюксел, около 200 млн. лв. трябва да бъдат разплатени по програмата, съобщи министър Дончев.

До средата на годината по програмата са разплатени 154 млн. лв. при 88 млн. лв. за същия период на 2011 г. Въпреки ръста това е около една пета от планираните 728 млн. лв. за тази година.

По програмата се задържат плащанията по няколко сертификата. Досега наложените финансови корекции по “Регионално развитие” възлизат на над 22 млн. лева при договорени над 2 милиарда лева, каза Деница Николова, ръководител на управляващия орган на програмата. Общините са основните потърпевши от наложените санкции, като причината при над 90% от случаите е нередности при възлагането на обществените поръчки.

“Човешки ресурси” – около 120 млн. лв. са рискови

След като през миналата година “Човешки ресурси” изостана значително с плащанията и двама зам.-министри, отговарящи за програмата, бяха сменени, сега е налице трикратен ръст на разплатените средства. Близо 144 млн. лв. са платени за първите шест месеца на 2012 г. при 53 млн. лв. за същия период година по-рано.

Въпреки това рискът от загуба на средства остава, призна зам.-министърът на труда и социалната политика Зорница Русинова. Към края на 2012 г. одобрените от Брюксел плащания трябва да са 380 млн. лв., като към момента те са около 260 млн. лв., посочи Русинова пред парламентарната комисия по еврофондовете през май. Според нея по-бавният темп на разплащане по програмата се дължи на факта, че мерките са много, а сумите малки и обработката на документите отнема повече време. Русинова се надява да наваксат забавянето с плащанията през втората половина на годината.

Катастрофа с “*Конкурентоспособност*”

Най-катастрофално е положението с *програмата за бизнеса “Конкурентоспособност”*. По нея са договорени по-малко от половината от над 2.2 млрд. лв. бюджет, като от тях реално до бизнеса са стигнали едва 180 млн. лв., или под 10% от бюджета.

Това означава, че за година и половина ще трябва да се справим с договарянето на ресурс, какъвто е бил контракуван за петте изминали години, коментира министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев. За разлика от предшественика си Трайчо Трайков той не взе предвид парите по JEREMIE, с които процентът на усвояването на средствата скача на близо 25 на сто, защото тези пари реално все още не са стигнали до бизнеса.

“Административен капацитет” връща старата слава

Програма “Административен капацитет”, която бе гордост (макар и със съмнителна слава) при мандата на тройната коалиция, а след това рязко затъна, през първото полугодие бележи троен ръст на плащанията и 100% изпълнение на Лотар прогнозите. Една от основните причини за забързването е свързана с въвеждането на електронното управление, което се превърна сред топ приоритетите на правителството.

Обречени на удвояване

Ако България обаче иска да постигне добър резултат в усвояването на европейските средства от 90-95%, всяка следваща година трябва не просто да удвоява резултата от предишната, а постижението от всички години преди това, взети заедно, коментира преди време министър Дончев. Засега това се оказва задача с повишена трудност, след като две поредни години правителството не успя да изпълни заложените цели. През 2010 г. при план 1.8 млрд. лв. бяха усвоени 1.1 млрд., а през 2011 г. при 2.14 млрд. лв. достигнахме само 1.36 млрд. лв.

Въпреки че 2013 г. се определя като решаваща за усвояването на европейските средства с голяма доза вероятност може да се прогнозира, че от 15,6 млрд. лв. ще може да оползотворим около 70-75% при реалистичен сценарий и до 85% при оптимистичен. Такъв резултат вече показахме по предприєдинителните САПАРД и ИСПА. Дали ще имаме сили да го надскочим, предстои да видим.