ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще

НАЦИОНАЛНА СТРАТЕГИЧЕСКА РЕФЕРЕНТНА РАМКА 2007 – 2013

www.eufunds.bg

ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013
www.opcompetitiveness.bg

Медиен мониторинг

7 юли 2012

Документът е изготвен съгласно договор за възлагане на обособена позиция № 2 „Извършване на медиен мониторинг и изработване и предоставяне на контент анализ на публикациите и излъчванията в печатните и електронни медии по теми, свързани с ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013" от обществена поръчка с предмет: „Социологически проучвания за изпълнение, мониторинг и оценка на Комуникационния план на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007 – 2013"

ЕСТАТ ООД, С ПОДИЗПЪЛНИТЕЛ МЕДИЯЗУУМ ООД

Проект BG161PO003-5.0.01-0004: „Осигуряване на публичност и прозрачност на дейностите по оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007 – 2013" е финансиран по Приоритетна ос 5 „Техническа помощ" на оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007 – 2013", съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие

Медиен мониторинг

7 юли 2012

Съдържание

Медиен мониторинг – обобщение 5

Телевизии и радиостанции 6
Източник: БНТ 6
Предаване: Новини 6

Национални печатни медии 7
Източник: в. ComputerWorld 7
Заглавие: ИТ бизнесът смело се развива, изпълнява проекти и стъпва на нови пазари през 2012 година 7

Източник: в. ComputerWorld 13
Заглавие: Планове за развитие през второто шестмесечие на 2012 г. 13

Източник: ComputerWorld, Топ 100 18
Заглавие: НАИ-ГОЛЕМИТЕ ПРОЕКТИ И ИНИЦИАТИВИ ЗА 2011 г. 18

Източник: ComputerWorld, Топ 100 25
Заглавие: Мрежите бележат 10% спад за 2011 г. 25

Източник: ComputerWorld, Топ 100 27
Заглавие: Софтуерната системна интеграция бележи труден ръст 27

Източник: в. Труд 29
Заглавие: Бюрокрация отказва фирми от европари 29

Регионални печатни медии 30
Няма намерена информация 30

Периодични печатни издания 31
Източник: сп. Тема 31
Заглавие: Пари - знание - пари прим 31

Интернет издания и блогове 35
Източник: www.investor.bg 35
Заглавие: *Програма "Конкурентоспособност*" най-после доби реалност за бизнеса 35

Източник: www.novini.dir.bg 36
Заглавие: *Програма "Конкурентоспособност"* най-после доби реалност за бизнеса 36

Източник: www.capital.bg 37
Заглавие: Искаш сигурност на доставките? Въведи ISO 28000 37

Източник: www.bta.bg 38
Заглавие: Премиерът призова бизнеса да бъда активен при усвояването на средствата по *ОП "Конкурентоспособност"* 38

Източник: www.bta.bg ... 39
Заглавие: Осигурени са 1 млн. лева за ВМЗ-Сопот, с които ще се платят заплатите на работещите от април и остатъка от януари ... 39

Източник: www.bta.bg ... 40
Заглавие: Осигурени са 1 млн. лева за заплати във ВМЗ-Сопот ... 40

Източник: www.bta.bg ... 41
Заглавие: Премиерът призова бизнеса да бъда активен при усвояването на средствата по *ОП "Конкурентоспособност"* ... 41

Източник: www.bta.bg ... 42
Заглавие: Компенсаторните механизми заради ръста на цените на тока и природния газ са програмите за енергийна ефективност, смята министър Добрев ... 42

Източник: www.bta.bg ... 43
Заглавие: Две от компании с интерес за добив на природен газ от блок "Хан Аспарух" са подали финансови оферти ... 43

Източник: www.bta.bg ... 44
Заглавие: МИЕТ представя възможностите за кандидатстване по програмата "Енергийна ефективност и зелена икономика" ... 44

Източник: www.bta.bg ... 45
Заглавие: МИЕТ представя възможностите за кандидатстване по програмата "Енергийна ефективност и зелена икономика" ... 45

Източник: www.bnt.bg ... 46
Заглавие: 121 фирми се модернизират с европари ... 46

Източник: www.barometar.net ... 47
Заглавие: Борисов: Бизнесът трябва да усвои европарите до стотинка ... 47

Източник: www.regal.bg ... 48
Заглавие: Искаш сигурност на доставките? Въведи ISO 28000 ... 48

Източник: www.trud.bg ... 49
Заглавие: 121 фирми вземат европари за машини ... 49

Източник: www.novinar.net ... 50
Заглавие: Борисов: Фирмите да се напънат в усвояването на европари ... 50

Източник: www.topnews.bg ... 51
Заглавие: Добрев: Предлагаме много добри възможности за инвестиции ... 51

Източник: www.inews.bg ... 52
Заглавие: Борисов: Бизнесът трябва да усвои европарите до стотинка ... 52

Източник: www.b2bnews.bg ... 53
Заглавие: 121 фирми сключиха договори по схема за модернизация на МСП ... 53

Източник: www.b2bnews.bg ... 54
Заглавие: *Програма "Конкурентоспособност*" най-после доби реалност за бизнеса ... 54

Източник: www.monitor.bg 55
Заглавие: Тръгва продажбата на „ВМЗ Сопот” 55

Източник: www.1kam1.com 56
Заглавие: Връчиха договори на 121 фирми по *ОП “Конкурентноспособност”* 56

Източник: www.kanal3.bg 57
Заглавие: Министър Делян Добрев присъства на сключването на договори по *ОП „Конкурентоспособност“* 57

Медиен мониторинг – обобщение

07.07.2012 г.

Вид медия	Брой материали
Общо за електронните медии, от които:	**1**
• телевизии	1
• радиостанции	0
Общо за печатните и интернет базираните медии, от които:	**30**
• вестници, от които:	6
- национални	6
- регионални	0
• периодични издания	1
• интернет издания и блогове	23
Общо за деня	**31**

Телевизии и радиостанции

Дата: 06.07.2012
Източник: БНТ
Предаване: Новини
Място на материала: 22.30 часа
Продължителност в мин.: 1
Брой думи: 238

Резюме: 12.Новина
121 малки и средни фирми ще модернизират технологичното си оборудване със средства по Оперативна програма „Конкурентоспособност". Договорите бяха подписани в присъствието на премиера Бойко Борисов и министрите на вътрешните работи и икономиката.
По време на церемонията министър-председателят призова и бизнесът, и държавата да вложат целия си капацитет, за да усвои България максимално средства от еврофондовете.
БНТ, новини в 22.30 часа, 05.07.2012 г.

Текст: 12.Новина
121 малки и средни фирми ще модернизират технологичното си оборудване със средства по *Оперативна програма „Конкурентоспособност".* Договорите бяха подписани в присъствието на премиера Бойко Борисов и министрите на вътрешните работи и икономиката.
По време на церемонията министър-председателят призова и бизнесът, и държавата да вложат целия си капацитет, за да усвои България максимално средства от еврофондовете.
Одобрени за финансиране са общо 204 предприятия, а сумата, която получават, е 145 млн. лв. 80 фирми от тях обаче ще получат договорите си по-късно, защото още не са подали всички документи.
Премиерът Бойко Борисов, който връчваше договорите, оцени високо работата на новосъздадения единен орган за управление на средствата по "*Конкурентоспособност*", лично под ръководството на икономически министър Делян Добрев.
Бойко Борисов, министър-председател: „Реформата, която направихме, дава много добри резултати, поне според мен, и идвам всеки път на раздаването не за друго, а ако има някакви проблеми, да ми ги кажете. Вие сте бизнесмени и е голяма глупост да имаме пари и да не ги усвоите всичките".
Делян Добрев, министър на икономиката: „Ако има проблеми с ефективността на работата на единния орган, който направихме, аз съм на разположение, проверявам си имейла лично, има го в сайта на министерството".
От 27 юни фирмите могат да кандидатстват с проекти за енергийна ефективност, напомни министър Добрев. 300 млн. лв. са осигурени като безвъзмездно финансиране и още 300 млн. - под формата на кредит от Европейската банка за възстановяване и развитие.

Национални печатни медии

Дата: 07.07.2012
Източник: в. ComputerWorld
Страница: 5,6,7
Брой думи: 3111

Резюме: Представяме ви отговорите на ИТ компаниите, които участват в класацията на Computerworld ИКТ Топ 100 2012 и които изпратиха своите коментари и мнения относно предизвикателствата и плановете им за 2012 г. и изпълнените от тях проекти през първото шестмесечие на годината. В следващия брой на в. Computerworld ще можете да се запознаете и с прогнозите на тези дружества за развитие на сегментите от ИТ пазара, на които те оперират.

Заглавие: ИТ бизнесът смело се развива, изпълнява проекти и стъпва на нови пазари през 2012 година
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Представяме ви отговорите на ИТ компаниите, които участват в класацията на Computerworld ИКТ Топ 100 2012 и които изпратиха своите коментари и мнения относно предизвикателствата и плановете им за 2012 г. и изпълнените от тях проекти през първото шестмесечие на годината. В следващия брой на в. Computerworld ще можете да се запознаете и с прогнозите на тези дружества за развитие на сегментите от ИТ пазара, на които те оперират.
Предизвикателствата през текущата година
В две насоки се е фокусирала Aloe Co според управителя й Иван Аржентински - създаването на пълноценни мобилни версии на нейните ERP и CRM решения, и тяхната интеграция с различни софтуерни телефонни централи и системи за обединени комуникации. “Ако през последните години революцията в сферата на мобилните приложения беше задвижвана главно от развлеченията, игрите и новинарските услуги, то напоследък се наблюдава ръст в сериозните корпоративни приложения и съм убеден, че системите за управление на бизнеса ще играят все по-ключова роля в този процес. Този аспект в развитието на бизнес софтуера, заедно с неговата все по-тясна интеграция с комуникационната инфраструктура ще бъдат ключови през следващите години и полагаме много усилия, да се позиционираме добре в тях", заяви Аржентински.
Основното предизвикателство както пред управленския екип на българския разработчик на интегрирани информационни системи AS Systems, така и преди екипите на останалите участници на този пазар ще бъде да се справят успешно с реализацията на спечелените конкурси по *ОП Конкурентоспособност*, предвижда Боряна Томова, директор “Маркетинг" на AS Systems.
Според Мария Уилямсън, маркетинг мениджър на Bianor Holding, най-голямото предизвикателство пред разработчика на мобилни приложения и решения в областта на мобилните комуникации отново ще е способността да отговори на търсенето чрез подсигуряване на добри специалисти и изграждането на силен екип.
Ирена Иванова от софтуерната компания Bora Solutions наблюдава известно оживление на ИТ пазара. “2012 година, както и началото на 2013 г. ще преминат под знака на реализация на спечелилите финансиране проекти по *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика“ 2007-2013 г.* "Покриване на международно признати стандарти и въвеждане на системи за управление в предприятията". Прави впечатление масовият отказ от инвестиции и реализацията на проекти на фирмите, които не са с одобрени проекти за финансиране", посочи Иванова.
Повече проекти в областта на разработката на софтуер и системната интеграция на хардуер и софтуер очаква да има Александър Меродийски, ръководител на отдел “Маркетинг" в CAD R&D Progress (ЦАПК “Прогрес"). Прогнозите му за пазара на продажба на компютърна техника са за повишаване на ръста на продажбите, а за сектора на продажба на софтуер Меродийски предвижда ЦАПК “Прогрес" да продава ИТ системи, свързани с облачните технологии.
Възстановяване на пазарните позиции в разработката, внедряването и модернизирането на големи информационни системи в публичния и корпоративния сектор (ERP, CRM, BI) ще са най-

големите трудности пред софтуерната компания Fadata, според Анджелика Кабаиванова, маркетинг мениджър в дружеството.
Управителят на софтуерната фирма Global Consulting - Димитър Джендов, посочва като най-големи предизвикателства пред бизнеса силната конкуренция, и ценовата чувствителност, т.е. търсенето на оптималната оферта. “Съществен елемент е запазване стабилността на компанията, компетентността на служителите и бързото навлизане на нови технологии. Да не пропускаме и държавните регулации - всяка година например се въвеждат нови промени по ЗОП", допълни Джендов.
Сред най-големите предизвикателства пред мениджмънта са развитие и задържане на най-добрите служители, намаляване и оптимизиране на разходите, въвеждане на иновации, обясни Джендов.
Трудностите тази година пред Hugin Sweda в областта на продажбата на софтуер ще са свързани с това компанията да успее да позиционира добре на пазара новите софтуерни продукти, модули и технологии, и да оползотвори оптималните икономически ползи от това, смята Йордан Попов, мениджър “Продажби" в компанията. По отношение на провежданите от дружеството обучения предизвикателство ще бъде то да повиши качеството на услугата и да ускори процеса.
За Information Services (Информационно обслужване) предизвикателствата на годината ще са две - преминаване през процес на промяна в цялата компания и намиране/задържане на експертен персонал, обясни изпълнителният директор на дружеството Александър Колев.
За ITA Trade и ITA Engineering основно предизвикателство винаги е било и си остава изпълнението на започнатите проекти качествено и в срок. За 2012 година това е работата по втори метродиаметър на Софийския метрополитен, разкриват от компанията.
Друго предизвикателство е успешното усвояване на средствата по проекта за "Покриване на международно признати стандарти" по *оперативна програма "Конкурентноспособност*" за внедряване на ERP система и стандарт ISO 27001. “С внедряване на ERP система целим централизиране на бизнес процесите и уеднаквяването им в стандарт, касаещ всички звена. По този начин ще можем да управляваме времето, заделено за всеки процес и да постигаме по-висока ефективност на ресурсите от най-ниското до най-високото ниво в организацията", уточниха от компаниите.
За специализираната консултантска и обучителна компания ITCE най-голямото предизвикателство ще бъде да разшири качествено екипа си, за да е готова да поеме растежа на бизнеса не само с нови служители, но и с намирането на експерти на полето, които могат да пренесат по най-добрия начин опита си в учебната зала. “Ще усъвършенстваме практиката си за управление на проекти с широко въвеждане на agile и още по-пълното и улеснено използване на Project Server в комбинация с Navision за управление на консултантския ни бизнес. След като скоро постигнахме сертификат по 27001 през лятото ще преразгледаме всичките си бизнес процеси, ще премахнем излишествата в тях и в крайна сметка ще интегрираме трите сертификата ISO9001, ISO20000 и ISO27001 за оптимизация на вътрешните и външните одити", заяви Нина Проданова-Йоцева, управляващ партньор на ITCE.
За системния интегратор Kontrax най-трудно ще бъде да затвърди репутацията си и дълго отстоявана позиция - 20 години без незавършен проект, да запази силата на екипа си и да продължи да развива собствени решения, според Йордан Йорданов, изпълнителен директор на фирмата.
Основните предизвикателства за изпълнителния директор на Lancom Антуан Ангелов ще са свързани със запазването на пазарния дял и печалбата на фирмата, както и на съществуващите договорености с доставчиците.
“Предизвикателство ще е да запазим правилния курс, по който се движим, като продължим да се развиваме по същата експоненциална траектория - изтъкна Йото Райчев, директор “Бизнес развитие" на софтуерната фирма Methodia - Със сигурност ще се радваме на все по-силна конкуренция на пазара, но тя ще ни служи и за ответна точка за това как и къде се движим. Винаги съм смятал, че пазарът е повече от голям, имайки предвид, че все повече местни фирми се насочват към изнасяне на продукти и услуги за чужбина и съответно на него има място за всички."
В областта продажба на софтуер, за Microinvest най-трудно ще бъде привличането на нови клиенти с увеличаване на портфолио от продукти в насока предоставяне на цялостни ИТ услуги, смята Иво Мирчев от компанията. Предизвикателства ще са още липсата на кадри, нестабилните външни пазари и все по-силната конкуренция в страните от ОНД.
Според изпълнителния директор на системния интегратор Мнемоника - Вихрен Славчев, силно намаляващите продажби в областта на хардуера и софтуера ще накарат системните

интегратори да се насочат изцяло към облака. Мнемоника вижда предизвикателство в това да показва на клиентите все повече предимства на изнесените услуги, обясни Славчев.
“2012 г. убедено се движи под знака на новата нормалност, която много добре се описва от висш мениджър в голяма компания, който наскоро сподели “Мина времето, когато доставчиците ни се появяваха като гъби - някой срещнал някого на летището, станал му симпатичен и хайде да пробваме. Вече консолидираме, преценяваме риска много внимателно и оптимизираме.“ Малките бизнеси също приеха максимата "повече за по-малко“ и дори традиционно харчещите "с лека ръка“ финансирани от външни капитали стартъпи вече започват да изграждат строги процеси на избор на доставчици", анализира пазарната ситуация Елена Маринова, президент на Musala Soft.
Едновременно с натиска от страна на клиентите, в световен мащаб, но в малките икономики като България особено силно продължава натискът от страна на пазара на труда - в България безработица в ИТ сектора на практика няма вече почти едно десетилетие, а възможностите за мащабното му увеличение са малко и изпълнени с трудности - увеличение на приема в съответните университетски специалности и възможността за наемане на хора извън ЕС, допълни Маринова картината и с щрихи от родната действителност. Тя посочи, че в тази среда на ниво компания е възможно оцеляването на истински бързо реагиращите, а развитието и растежа - единствено на иновативните компании.
Основното предизвикателство тази година за управителя на софтуерната компания Nemetschek Bulgaria Георги Брашнаров, е привличането на нови висококвалифицирани специалисти, които да дадат възможност на дружеството да продължи развитието си. “Отделно се надяваме на пробив на световните пазари и с решения разработени в компанията", обясни той.
Според управителя на специализираната в ИТ обучения компания New Horizons Bulgaria - Николай Пенев, най-трудна задача пред дружеството ще бъде да осигури най-доброто обучение за клиентите си.
Преодоляване на изоставането от последните две години и постигане на ръст най-вече в областта на системната интеграция ще е предизвикателство за Paraflow Communications, според управителя му Николай Аврамов.
Според Паулин Колев, изпълнителен директор на Printec, на пазарите, на които дружеството оперира - продажба на софтуер, разработка на софтуер и системна интеграция, предизвикателство ще бъде да изпълни поставените бюджетни цели за текущата година, като адекватно позиционира компанията съобразно стратегията за развитие и прогнозните очаквания към бъдещето на пазара.
За компанията с фокус върху системна интеграция и обучения Quality House, най-голямо предизвикателство ще бъде привличането на нови чуждестранни инвестиции, тъй като партньорствата с чужди фирми са се утвърдили като най - дълготрайни и устойчиви, позволяващи реални финансови прогнози и стабилност - нещо, което липсва на българския пазар, посочи управляващият директор на фирмата Митко Митев. “Той се очертава като доста хаотичен, характеризиращ се със слаба предвидимост и взимане на важни решения ad hoc. В този смисъл, предизвикателство пред нас е привличането на чуждестранни клиенти, гарантиращи стабилност, но същевременно се стремим и към разширяване на дейността ни на българския пазар, което ще утвърди позициите ни като предпочитан партньор и фирма с доказан опит, не само в чужбина, но и у нас", каза Митев.
Планирано е и сериозно разширяване на екипа. “Тук обаче и ние, като всяка друга компания в България, се сблъскваме с недостатъчната практическа подготовка на младите специалисти в университетите. Затова, ние сме заложили на сериозна вътрешнофирмена програма за обучение", разясни Митев.
За отделните специализирани ИТ компании от групата Sirma Group Holding (SGH) предизвикателствата са различни.
“Компаниите на Сирма ЕнгВю Системс и Пирина направиха много успешно представяне на най-голямата световна изложба в областта на опаковките DRUPA, която е най-голямото подобно събитие в света, провеждащо се веднъж на 4 години. В резултат на изложбата имаме много нови продажби и интерес за партньорства към нашия CAD/CAM софтуер за опаковки. Имаше много голям интерес и заявки за производство на режещите ни плотери от Пирина. Сирма Солюшънс в консорциум с партньори спечели Лот3 от търговете за електронно правителство и започна изпълнението на този много голям, сложен и отговорен проект. На път са да се реализират нови продажби на наша технология на бразилския пазар, опитваме се постепенно да навлезем и на пазара в Турция. Стартирахме и постепенно набираме потребители на няколко масови уеб платформи - Panaton, Loyax, mTimeCard. Увеличават се клиентите ни в САЩ и Англия. Сирма Бизнес Консултинг започна голям проект в Португалия. Сирма ISG

продължава да затвърждава позициите си на лидер в предоставянето на софтуер за застрахователни брокери, предоставяйки все повече нови функционалности и интеграции. Има инвестиционен интерес от най-известните фондове от Силиконовата долина към Онтотекст. Предизвикателство за повечето от компаниите в групата ще бъде да обезпечат ресурсно със софтуерни разработчици проектите си", подчерта Цветан Алексиев, изпълнителен директор на SGH.

За системния интегратор Smartcom Bulgaria трудностите ще бъдат същите, както всяка друга година: глобализация на конкуренцията и нелоялно съперничество чрез държавни помощи.

За STANGA остава приоритет постигането на контролиран, устойчив ръст, твърди Васил Генов, генерален мениджър на софтуерната компания. “За тази цел ще е от ключово значение да съумеем своевременно да привлечем и интегрираме в екипа си нови надеждни кадри в отговор на нарастването на обема на постъпващите поръчки. Предизвикателство за нас е понижената склонност за поемане на риска от смяна на месторабoтата сред разработчиците с дългогодишен опит у нас. В последните години забелязваме, че на преден план при тях излиза желанието за трайно установяване на постоянно работно място", отчита Генов. Той разкри, че на STANGA й предстои откриването на нов развоен център зад граница, което ще наложи преосмислянето на работните и комуникационните процеси в дружеството, както и предприемането някои организационни промени.

Според изпълнителния директор на Stone Computers Александър Аврамов, “въпреки че имаме голям дял в ентърпрайз системната интеграция в страната, искаме да увеличим този процент и да се затвърдим като най-доверения доставчик".

По отношение на облачните услуги, на локалния пазар Stone Computers иска да затвори цикъла на предлаганите от него софтуерни продукти от типа на CRM, ERP, BI, правен и счетоводен софтуер. Според Аврамов, дружеството имаме амбицията да се превърне в значим доставчик на облачни услуги в Източна Европа с най-добро предложение за съотношение цена-качество.

За пазара на софтуерна системна интеграция наблюденията на Стелла Цокева, маркетинг експерт на Team VISION са, че най-голямото предизвикателство за 2012 г. ще бъде осъществяването на спечелилите финансиране проекти по *оперативна програма “Конкурентоспособност"*. “През април месец бяха одобрени над 250 проекта, а срокът за завършване на внедряванията е 1 година - т.е. до април 2013 г. Като се има предвид, че договорите с агенцията се подписаха със задна дата (а някои одобрени проекти все още и нямат подписан договор) и че този срок включва и самия избор на система и внедрител, това ще остави изключително кратко време за реалното внедряване - може би 4-6 месеца. Това е огромно натоварване за внедрителите", коментира Цокева.

За Преслав Пенев от Tonegan, едно от основните предизвикателства, което предстои пред софтуерната компания, е да направи известна услугата Tereza.bg на по-широк кръг от хора. “Тя е уеб базирана система с много лесен интерфейс и достъп от всяка точка с Интернет достъп и смятаме, че има голям потенциал, предвид лекотата на използване и гъвкавите абонаментни схеми, на които се предлага", допълни Пенев.

Друго предизвикателство е участието на дружеството в схемата "Покриване на международно признати стандарти и въвеждане на системи за управление в предприятията“ по *оперативна програма "Конкурентноспособност*". “Това е изключително важно за нас тъй като е шанс за българските компании разработчици на системи за управление да създадат нови дългосрочни партньорства с компаниите бенефициенти по *програмата*", изтъкна Пенев.

Предизвикателство е и постоянното въвеждане на нови технологии в продуктите на Тонеган, за да бъдем на гребена на вълната на технологиите, при това без достатъчно средства за инвестиции в тях, посочиха от Тонеган.

***

Хардуерни продажби и дистрибуция

Основните предизвикателства за изпълнителния директор на Lancom Антуан Ангелов ще са свързани със запазването на пазарния дял и печалбата на фирмата, както и на съществуващите договорености с доставчиците. За дистрибутора Polycomp една от най-сериозните пречки на бизнеса през изминалата и настоящата година е увеличената вътрешнофирмена задлъжнялост в ИТ бранша. "За съжаление в тази насока нещата само се влошават и няма индикации за подобряване", заяви Надежда Генова, управител на дружеството. За пазара на дистрибуция, на който оперира Solytron, предизвикателство също остава голямата междуфирмена задлъжнялост, както и намаленото потребление в ИТ сектора като цяло. "Доколкото в първото полугодие трендът спрямо 2011 е оптимистичен, ние планираме да постигнем двуцифрен ръст през тази година", посочи Петър Иванов, изпълнителен директор на компанията. Снежана Хинова, управител на Vali Computers, показва,

че поради по-свития пазар хардуерният търговец трябва да работи в по-тясно сътрудничество с фирмите, които се борят успешно с кризата, инвестират в развитието си и са платежоспособни. "В тази връзка ще продължим с анализа на клиентската ни база, правилното сегментиране на клиентите и оптимизация на търговската дейност във фирмата.Целта ни като компания е да запазим темповете на увеличаване на оборота на фирмата спрямо 2011, като същевременно запазим и средния процент печалба", уточни Хинова.

***

Проекти и инициативи на водещите български ИТ компании за първите 6 месеца на 2012

Aloe Co, Иван Аржентински

През май представихме версия 3.0 на нашата ERP система EnterpriseOne, която разполага с пълноценен мобилен интерфейс за таблети и смартфони, включително и с мултитъч функционалност, и е напълно интегрирана с решенията за обединени комуникации. През следващите месеци ще се фокусираме върху налагането на пазара на новата версия.

AS Systems, Боряна Томова

Реализирахме първите си проекти с новата ни софтуерна платформа за разработване на уеб-приложения. С иновативния продукт лесно и бързо се разработват сложни, настройваеми бизнес приложения.

Bianor Holding, Мария Уилямсън

Фокусирахме се върху бързо развитие на продукта си iMediaShare, откликвайки на желанията на нашите потребители. Същевременно изчистваме фокуса на софтуерните си услуги и започваме структурирана офанзива на набелязаните за годината пазари и отрасли.

Bora Solutions, Ирена Иванова

■ Стартирахме три нови проекта, базирани на ERP системата BORA Business Suite - НУРТС България АД, НУРТС Диджитъл ЕАД и Колектива ЕООД.

■ Тематично разгръщане на WPF с използване на мобилни устройства (таблети) и създаване на галерия от апликации за front-end приложения за мобилна търговия, управление на складово стопанство, управление на персонала.

■ Нови форми за презентация на информацията в BORA BS с .Net технологията за списъчно представяне на данните.

CAD R&D Progress,

Александър Меродийски

Реализирането на два проекта за Software Asset Management. Все още се чакат решения по търговете, в които участвахме наскоро.

Fadata, Анджелика Кабаиванова

Запазване положителната динамика на компанията, затвърждаване на пазарните позиции в регионите, където Фадата оперира, както и поддържане лидиращата роля на застрахователния софтуер на компанията INSIS. Фадата успешно защити статута на Oracle Platinum Partner.

Global Consulting, Димитър Джендов

До момента се очертават два основни проекта от първото полугодие. Единият е за доставка на специализирано решение за бази данни Sybase и архивиране EMC DataDomain 640. Другият е за доставка на специализиран технологичен софтуер Informatica PowerCenter за интеграция на данни.

Hugin Sweda, Йордан Попов

■ Създаване на концепция и изграждане на новия шоуруум

■ Пускане на нов модел на дистрибуция и ползване на основните ни софтуерни продукти - Software as a Service.

ITA Trade и ITA Engineering

■ Дейностите по втори метродиаметър на Софийския метрополитен, започнати през 2011 година, които се очаква да приключат през септември 2012 г.

ITCE, Нина Проданова-Йоцева

■ Изпълнихме тежка миграция на голяма международна компания към Office 365. Компанията използваше различни системи за управление на документи в различните страни, включително и предишна версия на SharePoint. Работихме с няколко компании по планиране на информационната им сигурност. Голяма компания ни ангажира да направим бизнес анализ и бизнес казус за смяна на основна бизнес система и да разработим критерии за избор. Въведохме BI за мониториране на ключовите KPI в средна частна компания, като избрахме първото множество от KPI и спрямо достъпността на доверени и устойчиви данни за изчисляване. През юни голяма компания постигна с наша помощ интегриран ISO20000 и ISO27001 сертификация.

■ В деня на обявяване на новата версия на Microsoft SQL Server 2012 проведохме първото обучение за продукта, последвано от серия от обучения. 25 участници в нашите курсове се явиха и успешно взеха CAPM изпита. ITCE предложи подготовка за въвеждане на lean, agile, scrum, kanban и XP принципи и практики в проектите като обучението подготвя и за PMI Certified Agile Practitioner. Започнахме и да консултираме компании в преминаването им към Agile. Станахме акредитиран център за обучение на IIBA и проведохме за първи път акредитиран от IIBA курс за подготовка за изпит certified business analysis professional.

Дата: 07.07.2012
Източник: в. ComputerWorld
Страница: 8,9
Брой думи: 2712

Резюме: “Ще налагаме на пазара новата версия на EnterpriseOne и ще се опитаме да участваме успешно в проекти за бизнес софтуер, финансирани по Оперативна програма Конкурентоспособност", обясни управителят на Aloe Co Иван Аржентински.

Заглавие: Планове за развитие през второто шестмесечие на 2012 г.
Подзаглавие:
Автор:
Текст: “Ще налагаме на пазара новата версия на EnterpriseOne и ще се опитаме да участваме успешно в проекти за бизнес софтуер, финансирани по *Оперативна програма Конкурентоспособност"*, обясни управителят на Aloe Co Иван Аржентински.
Ирина Радоева, директор на APIS посочи, че интересът към тематичните семинари и обучителните курсове на "АПИС Академия", в които участниците получават практически умения за работа с новите модули на информационните системи АПИС, е показателен, че тенденцията за организиране на обучителни форми от фирма АПИС ще продължи да се развива и през следващите месеци на 2012 г.
За Боряна Томова, директор “Маркетинг" в AS Systems, предстои оживено, трудово лято по внедряване на проекти.
По думите на Мария Уилямсън, маркетинг мениджър в Bianor Holding, групата планираме увеличение и подобряване качеството на най-ценния си актив - екипът професионалисти. “Навлизаме в няколко нови пазара като очакваме добри резултати от тази целево таргетирана дейност", разкри Уилямсън.
Ирена Иванова от Bora Solutions прогнозира, че втората половина на 2012 г. ще продължи с реализацията на отворените проекти на компанията, обогатяването на разработената от фирмата система с нови функционалности, нови проекти и предстоящата динамика на пазара, с оглед предстоящите тръжни процедури по *ОП Конкурентоспособност*. Продължава технологичното развитие на BORA BS, допълни Иванова.
Запазване на стабилността и оцеляване в настоящата икономическа ситуация, както и акцент върху облачните технологии предстои за CAD R&D Progress (ЦАПК “Прогрес") според Александър Меродийски, ръководител на отдел “Маркетинг" в компанията.
Анджелика Кабаиванова, маркетинг мениджър на Fadata заяви, че плановете на дружеството включват подписването на няколко международни договори за внедряване на ИНСИС, както и постигане поставените резултати за реализиране на софтуерни проекти в областта на публичния и корпоративния сектор в страната.
“Продължаваме нашите усилия за реализиране на проекти в сферата на системи за съхранение на данни и информационна сигурност, както и за внедряване и интеграция на софтуерни решения на Informatica - PowerCenter, DataQuality, ILM", изтъкна управителят на Global Consulting Димитър Джендов.
Пред Hugin Sweda предстои реализиране на проекти на SaaS модел, разширяване на дейността/продажбите ни в сферата на продажбите на дребно, стартиране и приключване на голям проект в София, и вертикална диверсификация, обясни Йордан Попов, мениджър “Продажби" в дружеството.
Information Services (Информационно обслужване) е изправено пред преструктуриране на цялата компания с фокус върху системната интеграция, подготовка на компанията за управление на повече и по-големи проекти, и спечелване на голяма част от проектите в държавната администрация и участие в е-Управление.
ITA Trade и ITA Engineering подготвят участието си в няколко стратегически проекти в областта на телекомуникациите и системите за сигурност. Паралелно с големите проекти ще се отдели специално внимание и ресурс на активното внедряване на ERP системата и системата за информационна сигурност, обясниха от компаниите.
Множество инициативи предстоят и пред ITCE. “Очакваме да стартираме няколко проекта за информационна сигурност и за управление на документи с SharePoint - разкри Нина Проданова-Йоцева, управляващ партньор на ITCE. - В голяма софтуерна компания започваме коучване на софтуерен отдел по време на преминаване към SCRUM. Ще работим с компании, направили организационни промени, по адаптиране на процесите на управление на ИТ и на

новите роли. Подготвяме изцяло нов сайт, който разработихме с помощта на дизайнери и софтуерни доставчици. Базиран е на Microsoft SharePoint 2010 и CRM2011и представлява цялостно интегрирано решение за управление на учебен център както за on-line обучения и изпити, така и за обучения в зала и наблюдавани изпити. Ще го пуснем през септември и заедно с него ще предложим нови услуги на нашите клиенти. Най-интересното от новите ни курсове е MBA Workshop".
Във фокуса на Kontrax все повече ще бъдат решенията за оптимизиране на ИКТ процесите и намаляване на разходите при клиентите на компанията от корпоративния сегмент. “Ще продължим да развиваме нашите собствени решения в областта на здравеопазването, безхартиеното заседание на общински съвет, преобразуването на хартиени архиви в електронни, контакт центрове и подсистеми за тях. Предлаганите от нас учебни класове, базирани на тънък клиент са изключително успешни и се надяваме през втората половина на 2012 г. да имаме нови инсталации", заяви Йордан Йорданов, изпълнителен директор на системния интегратор.
От Lancom планират да премахнат някои нерентабилни марки и производители от портфолиото си и да се фокусират върху пазарните ниши, в които играят водеща роля, както и да изградят трайни взаимоотношения с ключови клиенти, обясни изпълнителният директор на дружеството Антуан Ангелов.
“Имаме сериозна база от разработени продукти и услуги, които ще изкараме на пазарите в България и по света, които ще предизвикат голям интерес у фирмите, търсещи начин да оптимизират и подобрят работата и резултатите си. Силно се надявам и да намерим достойни конкуренти на пазара, които да ни дадат още по-силен тласък за развитие", подчерта Йото Райчев, директор “Бизнес развитие" в Methodia.
Microinvest предвижда сериозна експанзия на пазарите в ОНД, Кения и Румъния, пускане на два нови продукта в България и един за чуждите пазари, и откриване на нов офис в България.
Вихрен Славчев - изпълнителен директор на Mnemonica, предвижда увеличаване на дейността на компанията, свързана с услугите - консултантски, интеграторски, облачни, както и увеличаване на квалификацията на екипа, за да може да отговаря напълно на световните тенденции в областта на ИТ.
Musala Soft продължаваме разработка на сложни архитектури и системи "по мярка“, които позволяват висока ефективност на процесите в една организация, като се получава постъпково надграждане. “Ще продължим да развиваме бизнеса си като стабилен доставчик на софтуерни решения в сложни конфигурации и географски разпределени проекти. Сред инвестиционните ни идеи са съвременни електронни медии, образователни подходи от ново поколение, иновативни решения на застраховането, мобилни интерактивни предложения за бизнеса", заяви Елена Маринова, президент на фирмата.
Георги Брашнаров, управител на Nemetschek Bulgaria обясни, че компанията ще се фокусира върху рисковите, но с висок потенциал пазари на Близкия Изток и Турция - разработка на партньорска мрежа, засилено присъствие на панаири, b2b срещи и други.
Обучителната компания New Horizons Bulgaria ще акцентира върху курсове по информационна сигурност (CEH, Digital Forensics, CISSP и др.), както и върху обучения за новите технологии, като Microsoft SQL 2012, Windows 8, Windows Server 2012, Sharepoint 2012, System Center 2012; обучения за VMware, Cloud, Mobile development и др.
“Ще акцентираме върху нашето решение за еко печат, което ще популяризираме под името Paraflow Eco-print. По статистически данни между 3 и 5% от печалбата на всяка фирма отива за печат (принтиране на документи и др.) в офиса, а замислът на решението на Парафлоу е тези разходи да се оптимизират максимално", заяви управителят на Paraflow Communications Николай Аврамов. Той обясни, че Paraflow Eco-print вече е внедрено и работи успешно при няколко клиента, което дава увереност на компанията, че върви в правилната посока и предлага продукт, от който бизнесът има нужда. Фирмата разглежда аналогичен пазарен подход и при решенията за виртуализация на ресурсите.
PrimaSoft възнамерява да изпълни проекти по доставка, инсталация, обучение и пускане в експлоатация на нов дигитален център в библиотеката на Лесотехническия университет - гр. София. Дигиталният център ще включва специализиран скенер за книги Bookeye 3, специализиран сървър за съхранение на дигитално съдържание TeraStore, тънки клиенти Hobit, библиотечен софтуер e-Lib/i-Lib, RFID-система за електронно следене движението на книжния фонд, система за следене на достъпа. Стойността на проекта е 350 000 лева. Финансирането е по Оперативна програма "Регионално развитие".
Printec предвижда разширение и надграждане на технологията за безконтактни плащания.

Quality House очаква разширяване на мрежата си от клиенти и на екипа на фирмата. “Наред с това, обсъждаме възможността за включването на всички колеги в курсове за повишаване на езиковите и професионалните им умения. Предвиждаме закупуване на нова техника, необходима поради естеството на работата на нашите специалисти.", разказа Митко Митев, управляващ директор на дружеството. Митев прогнозира ръст и в интереса към предлаганите обучения, тъй като ще разширява портфолиото от курсове. “При изпълнение на поставените ни цели ще предприемем стъпки към организирането на конференцията SEETEST и към възобновяване на издаването на списанието Quality Matters", допълни той.
Sirma Group Holding (SGH) предвижда ръст с повече от 20% на приходите за годината в групата. “Очакваме да спечелим разработката на още публични системи, защото фирмите от Сирма са сред фирмите в България, които запазиха капацитета си пред кризата, развиха още повече човешкия си потенциал и са сред малкото локални компании, които могат да разработят много сложни системи при много конкурентни условия. Очакваме нарастване на продажбите на масовите ни уеб услуги, продължаваме да създаваме нови иновативни продукти и услуги", каза Цветан Алексиев, изпълнителен директор на SGH.
Solytron планираме да реализира ръст на продажбите, да добави нови марки в продуктовата си гама и да проведе нови търговски инициативи.
Софтуерната компания STANGA си е поставила за цел не само да задържи нивата на приходите от услуги от изминалата година, но и да отбележи поне 10% положителен ръст. “Инвестираме в разработването на традиционните ни пазари в САЩ, Франция, Великобритания и Израел. Предвид очакваните обеми на поръчките планираме и откриването на нов регионален развоен център в Сърбия, който ще стартира с екип от 15 души", съобщи Васил Генов, генерален мениджър на дружеството.
Амбициозни са плановете и на системния интегратор Stone Computers. “В проектния бизнес планираме да поемем ИТ процесите чрез аутсорсинг на няколко големи клиенти, разкри изпълнителният директор на дружеството Александър Аврамов - По отношение на облачната портфолио предвиждаме да го дообогатим в направлението SaaS и да го разширим по отношение на middleware, включително с всички продукти на Microsoft, IBM, SAP, VMware и т.н."
“Надяваме се в най-скоро време одобрените проекти по европейската програма да стартират, за да имаме възможност да осъществим внедряванията в определените срокове. Ще продължим да се развиваме и в насока Business Intelligence, както и да работим по локализацията на новата версия", обясни Стелла Цокева, маркетинг експерт в Team VISION.
От Tonegan продължават да развиват SaaS решението си за ТРЗ и Личен състав - Tereza.bg и основния си продукт за управление на дейността в предприятията, като добавят нови функционалности към тях. “Разчитаме и на европейското финансиране по *ОП "Конкурентноспособност“* и на това, повече български компании да имат възможност да внедрят в своята дейност системи за управление. Планираме да участваме в процеса и се надяваме на прозрачност", допълни Преслав Пенев от Tonegan.
***
Проекти и инициативи на водещите български ИТ компании за първите 6 месеца на 2012
Information Services,
Александър Колев
■ Оптимизиране на неефективни назначения и оптимизиране на разходите
■ Изграждане на нов управленски екип способен да извърши необходимите промени
■ Подготовка на нова структура в цялата компания
■ Подготовка и участие в над 10 големи търга по ЗОП
Kontrax, Йордан Йорданов
■ Работим усилено в консорциум по оптимизация и организация на мрежата на държавната администрация.
■ Участваме и в друг консорциум, с който трябва да завършим специализирана система за видеонаблюдение в региона на границата със Сърбия за нуждите на гранична полиция.
Lancom, Антуан Ангелов
Сред най-важните ни проекти през тази година са доставката на оборудване за IPTV услугата на Виваком, както и на оборудване за Министерството на отбраната.
Methodia, Йото Райчев
Една от многото инициативи, които разработихме тази година, бе с дом за деца, лишени от родителска грижа "Олга Скобелева" в Пловдив. Това е само първата такава инициатива, тъй като предвиждаме едно дългосрочно партньорство с този, а и с много други подобни учреждения, като ще поемем наистина една дългогодишна отговорност да следим развитието и помагаме на децата там.

Microinvest, Иво Мирчев
■ В първата половина на 2012 г. бе реализиран пълен редизайн на корпоративния сайт на Microinvest. За изпълнението са използвани последните технологии и уеб платформа за реализацията му.
■ Акцент се поставя върху предоставянето на серия безплатни продуктови и технически обучения и семинари, организирани от Microinvest. Целта е да предостави на реалните и потенциални потребители възможност да използват пълноценно последните технологии и възможности на най-новите софтуерни системи на компанията.
Mnemonica, Вихрен Славчев
Най-съществените проекти включват изграждане на архитектурата и проектирането на решения за непрекъсваемост на бизнеса на финансовите институции. Оптимизирането на вече съществуващите такива е дейност, която ангажира голяма част от времето на специалистите от Мнемоника.
Musala Soft, Елена Маринова
■ Мусала Софт успешно завърши сертифицирането на Система за управление на информационната сигурност съобразно изискванията на стандарт ISO IEC 27001, която гарантира нивото на защита на данните в организацията и качеството на ИТ базираните бизнес процеси.
■ Разширяваме портфолиото си от клиенти, партньори и географско присъствие. Сред най-перспективните решения са тези в областта на Business Intelligence and Analytics, мобилни и облачни технологии.
Nemetschek Bulgaria,
Георги Брашнаров
■ Имаме разширение на почти всички основни екипи и сме пред сключване на договори с някои много интересни световни имена.
■ Наши решения намериха реална реализация в страни като Ливан и Турция, с което започна и планирания пробив на външните продуктови пазари.
New Horizons Bulgaria, Николай Пенев
■ Започнахме да предлагаме програми за разработка за мобилни приложения за Android, Windows Phone 7.
■ Проведохме и редица обучения за VMware.
Polycomp, Надежда Генова
■ Продължаваме да развиваме нашия уебсайт, като го превръщаме в унифицирана платформа за контакт с дилърите. Сайтът ни е използван от над десет хиляди посетители дневно, което е доказателство за неговия успех.
■ Традиционната ни Партньорска академия вече се наложи като търсено средство за обучение на канала и помага за подобряване на бизнеса на нашите дилъри.
***
Проекти и инициативи на водещите български ИТ компании за първите 6 месеца на 2012
PrimaSoft, Петко Беляшки
■ Доставка, инсталация, обучение и пускане в експлоатация на нов дигитален център в библиотеката на Медицински университет - гр. Плевен. Дигиталният център
е изграден на база продукти и решения на Прима-Софт, включващи специализиран скенер за книги Bookeye 4, специализиран сървър за съхранение на дигитално съдържание TeraStore и библиотечния софтуер e-Lib/i-Lib. Стойността на проекта, финансиран по ОП "Регионално развитие"
е 170 000 лв.
■ Доставка, инсталация, настройка и пускане в действие на IBM eServer Blade Center H и VMware в Центъра за градска мобилност - гр.София. Стойността на проекта е 110 000 лева. Финансирането е по *ОП "Конкурентоспособност*".
Printec, Паулин Колев
Предоставихме технологична възможност на наши клиенти във финансовия сектор да предложат безконтактни плащания, помагайки им да бъдат в крак с най-съвременните тенденции в автоматизацията на плащанията.
Quality House, Митко Митев
■ Стартиране на съвместната ни работа със Cisco и продължаващо и разширило се сътрудничество с партньори от Германия.
■ Успешно приключване на редица проекти, по които наши специалисти са работили.
■ Възобновяване на работата ни със стари клиенти и настоящите преговори с чуждестранни компании.

■ Вътрешнофирмен преглед и оптимизация на процеси и системи.

Solytron, Петър Иванов

Най-съществените ни проекти през първото полугодие на 2012 г. са свързани с доставки на мрежово оборудване и решения за съхранение на данни. В банковия сектор те са на обща стойност от 1,2 млн. лв., в телекомите - около 850 хил. лв., в публичния сектор - 350 хил. лв., а в областта на медиите - 500 хил. лв.

STANGA, Васил Генов

■ Постигнахме договорености за дългосрочно ангажиране на развойни екипи от наши партньори, сред които AKQA, Externis и DigitalProd. Това ще допринесе значително за финансовата стабилност на компанията през годината.

■ Поставихме началото на нова фаза в един от най-мащабните проекти на "СТАНГА" за Cartier по изграждането на многоезична платформа за управление на връзки с медиите.

■ Сформирахме съвместен инженерингов екип с международната компания The Employee Owned Company, която предлага решения за телеком сектора. Стартира и ключов проект на партньора ни Comverse за Telecom Italia, по който беше създаден нов изнесен екип в Рим.

Stone Computers, Александър Аврамов

■ За сегмента на малките и средни предприятия развиваме интензивно облачните услуги и виртуализацията, бизнес консултациите и обучението. Като част от социалната ни отговорност към развитието на технологиите в България обучаваме и студенти за управление на облачни среди.

■ Започнали сме изпълнението по много мащабен проект за Filenet и Lombardi във финансов холдинг - изготвяне на бизнес анализ, внедряване на система за управление на бизнес процесите и мощен електронен архив за нуждите на застрахователно дружество от холдинга.

■ Друг мащабен проект е за инфраструктурно решение за технологична обезпеченост за развитие на мрежата на водещ доставчик на телевизия и Интернет. Той включва доставка на комуникационно оборудване за разширяване на инфраструктурната мрежа (високоскоростна оптична мрежа за пренос на данни) и повишаване на конкурентоспособността за нуждите на компанията.

Team VISION, Стелла Цокева

■ Тим ВИЖЪН България е един от тримата т. нар. launching partners на Microsoft, които са избрани да локализират предстоящата версия на системата - Microsoft Dynamics NAV 2013. Започнахме работа по локализацията.

■ Осъществихме и три внедрявания на изцяло новия за българския пазар BI продукт - Tableau Software. С него вече работят ЛД, Алкомет и Ес Енд Би Индастриал Минералс.

Tonegan, Преслав Пенев

■ Развитието на продукта ни под наем Tereza.bg е приоритет за нас. Надяваме се да интегрираме системата и със съществуващи системи за контрол на достъпа.

■ Следва въвеждането на нашата система за управление на бизнеса "Тонеган" Tonegan ERP в "Хлебозавод" - Варна.

Дата: 07.07.2012
Източник: ComputerWorld, Топ 100
Страница: 27,28,30
Брой думи: 3831

Резюме: Алое ко
■ от месец ноември 2011 г. набира стажанти за позициите "Технически специалисти за поддръжка на ERP (Enterprise Resource Planning) система", както и "Бизнес консултанти по внедряване на ERP система".
■ Алое Ко сертифицира две сървърни системи на компютърния производител Перси, оптимизирани за работа с ERP -системата EnterpriseOne.

Заглавие: НАИ-ГОЛЕМИТЕ ПРОЕКТИ И ИНИЦИАТИВИ ЗА 2011 г.
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Алое ко
■ от месец ноември 2011 г. набира стажанти за позициите "Технически специалисти за поддръжка на ERP (Enterprise Resource Planning) система", както и "Бизнес консултанти по внедряване на ERP система".
■ Алое Ко сертифицира две сървърни системи на компютърния производител Перси, оптимизирани за работа с ERP -системата EnterpriseOne.
■ Алое Ко представи новата си изцяло онлайн базирана ERP система • E1 (SON-LINE - решение за управление на бизнеса, базирано на EnterpriseOne.
АПИС, Ирина Радоева
■ АПИС съумя, чрез целенасочена и работеща маркетингова стратегия, гъвкави управленски решения и мотивация на хората, работещи във фирмата, да отстоява пазарните си позиции в условията на трудна конкурентна среда.
■ Особено добри резултати през 2011 г. и първото полугодие на настоящата година дадоха обучителните форми, които фирмата организира за потребителите си и за всички заинтересовани към темите на провежданите семинари, научно-
практически конференции и курсовете на "АПИС Академия".
■ АПИС сложи началото на нова технология при провеждане на фирмените семинари, като организира тяхното излъчване в реално време по Интернет в специално създадения сайт tv.apis.bg. За предварителната информация по темата и лекторите на предстоящите семинари или научно-практически конференции се грижат контактните центрове на АПИС 8 София и Пазарджик.
Application Software Systems (AS Systems)
■ През 2011 г. компанията инвестира време и ресурс в технологично обновление на използваните от нея платформи за развой.
■ Дружеството продължи да развива и предлаганите от него продукти - основно в частите, свързани с управление на клиенти, бизнес анализи, платформи за онлайн продажби, мобилни приложения.
Бианор холдинг, Мария Уилямсън
■ През 2011 г. продължи отличното представяне на пазара на приложението ни iMediaShare, което превръща телефона в
дистанционно управление, позволявайки на потребителите да гледат снимки, видео и музика на различни устройства - телевизори, домашни аудио-видео системи, игрови конзоли и други. Приложението предоставя разнообразно съдържание от канали като Facebook, Picasa, Deutsche Welle, TED Talks, лични устройства като самия телефон и други.
■ iMediaShare вече има над 2 милиона сваляния, 11 медийни партньора, 5 сделки за технологичен лиценз и 3 награди за иновация.
Bonev Soft Auditing (BSA)
■ През 2011 г. производителят и разпространител на софтуера за финансово-счетоводната дейност АЖУР пусна на пазара най-новата версия на интегрираната система - АЖУР7. Софтуерът е изграден от няколко взаимосвързани модула, работещи с обща база данни и изцяло интегрирани на аналитично ниво - финанси и Счетоводство, Управление на продажбите, Управление на доставките, Управление на плащанията, Склад, Каса, Анализи.
Бора солюшънс, Ирена Иванова

■ През 2011 г. направихме множество
контакти и подготовка на проекти за кандидатстване на потенциални и настоящи клиенти по *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013г.* "Покриване на международно признати стандарти и въвеждане на системи за управление в предприятията".
■ Реализирахме цялостни проекти по системна интеграция с включени всички неоходими компоненти - ERP системата BORA Business Suite, сървъри на HR сървъри на Microsoft и всички необходими услуги по пускането на системите в експлоатация. Проектите бяха реализирани в областта на търговията и фармацевтичния бранш - РАД Комуникации и търговия ЕООД и (DOT ООД.
Борика-Банксервиз
■ На 15 март бе официално открита новата сграда на централното управление на Борика-Банксервиз, намираща се на бул. "Цариградско шосе" № 117. Сградата е и основен изчислителен център на фирмата и в нея са поддържат и развиват информационни системи с критическа важност и значение за банковата и финансовата система в България.
■ Борика-Банксервиз гарантира съвместимостта на своите услуги с Internet Explorer 9. За целта акционерното дружество проведе тестове за съвместимост на своите електронни подписи B-Trust с всички е-услуги при използването на IE9 - услугите на електронното правителство и системите за е-банкиране на 13 банки, поддържащи достъп с е-подпис.
■ През септември 2011 г. Борика-Банксервиз и Equens SE - един от най-големите европейски картови и платежни оператори, подписаха двустранно споразумение за обмен на SEPA Credit Transfer (SCT) плащания. Споразумението бе важна стъпка към оптимизиране на финансовите потоци между източно и западноевропейските страни.
■ В края на 2011 г. Борика-Банксервиз избра решението Oracle GoldenGate. С това решение бе осигурена и възможност за непрекъсваемост, и защита от сривове за HP Integrity NonStop сървърите и Oracle базата данни.
Варна Бизнес Сърбисиз (VBS)
■ През юли 2011 година приключи проектът по внедряване на SAP BI Business Objects в Петрол АД. Проектът имаше за цел да детайлизира анализа и репортинга по продажбите към мениджмънта на Петрол за подобряване и ускоряване на процесите по вземане на решения. В проекта бяха използвани два от инструментите на SAP Business Objects: Crystal Reports - цялостно решение за управление на справки, отчети и анализи, и Xcelsius - софтуер за динамична визуализация на данните.
■ На 14 октомври 2011 г. VBS отпразнува 9-ия си рожден ден.
■ През ноември 2011 година VBS стартира SAP CRM проект в Петрол АД. Проектът се реализира в партньорство с Новарто България и има за цел да подобри и усъвършенства управлението и поддържането на информацията за клиентите на Петрол.
■ През последното тримесечие на 2011, VBS надгради SAP системата на Киров АД с модул за управление и отчетност на отдаването на активи (строително оборудване и консумативи) под наем, ново в портфолиото на клиента.
■ В продължение на успешния проект за изграждане на B2B връзка между интегрираната информационна система SAP в Нафтекс Петрол ЕООД и EMCS Excise Movement and Control System за автоматизирано управление на данъчните складове и предаване на информация към Агенция "Митници", в края на 2011, VBS успешно приключи и проектът по двустранна интеграция на SAP ERP системата със софтуера за управление на измервателните уреди в петролни бази на фирма Софтсистем.
Глобал консултинг, Димитър Джендов
■ Реализирахме проекти в банковата сфера - системи за съхранение на данни и ситемна интеграция на софтуер и хардуер в областта на банкови информационни системи, системи за централизация, обработка и архивиране на документи.
■ Друго важно направление през 2011 г. са информационните системи за Централизирани диспечерски заявки и диспечерска ведомост, предназначени за събиране, обработка и съхранение на оперативна информация, необходима на дежурните диспечери, а също така и на технологичните отдели в ТДУ и ЦДУ за изпълнение на дейностите на Системния оператор по управление на Електроенергийната система на България.
Давид Холдинг
■ След 15 успешни години на българския и международния пазар, на 24 октомври 2011 година ДАВИД Холдинг обяви официално новата версия на Archimed eDMS. Archimed 2011/15 съдържа над 30 нови функционални разширения и над 100 подобрения.

■ През миналата година компанията обяви и публичния дебют на Archimed GIS - нов модул от портфолиото на своята система за управление на процеси и документи Archimed e-DMS.
■ В края на 2011 година ДАВИД Холдинг спечели обществена поръчка за внедряване на ERP система 1 Enterprise ERP 8 в Топлофикация Русе ЕАД, изцяло собственост на Мечел Интернешънъл Холдингс ООД, Швейцария. Стойността на проекта е 695,494 лева, а продължителността е 2 години, като се предвижда поетапно да бъдат обхванати всички основни дейности на Топлофикация Русе ЕАД.
■ Archimed eProcess - модул от интегрираната софтуерна система Archimed eDMS, разработвана от фирмата, и 1С:еАдминишрация - информационна система, разработена на основата на ERP платформата 1С:Enterprise 8, получиха сертификат за съответствие с изискванията за оперативна съвместимост и информационна сигурност.
Intelligent Systems Bulgaria
■ Стартира най-мащабният проект по внедряване на ERP системата Microsoft Dynamics NAV от Intelligent Systems Bulgaria 8 търговеца с канцеларски и офис продукти и услуги Office 1 Superstore. Предвиждаше се внедряването на системата Microsoft Dynamics NAV да обхване всичките над 180 търговски обекта на Office 1 Superstore в страната и централния офис на компанията.
■ За пети път intelligent Systems Bulgaria бе призната з а най-успешния партньор на Microsoft за решенията Microsoft Dynamics в България. През изминалата финансова година (юли 2010 г. - юни 2011г.) реализира редица значими проекти, сред които внедрявания в български и чуждестранни компании от различни сектори. Част от новите й клиенти за последната година са Office 1 Superstore, Спасов и Ко. (верига магазини Мания), LC Waikiki (магазини в България, Албания и Босна и Херцеговина), Трънчев ООД (част от търговска верига СВА), Лалов и Вачев ЕООД (Майстор Цветко), Микроарт 7, Албена тур ЕАД, Хроно ООД, Мегатрон ЕАД и други.
■ Важно признание от световния лидер при предлагането на цялостни решенията за ритейл сектора, базирани на ERP платформата Microsoft Dynamics - LS Retail.
Информационно обслужване, Александър Колев
■ Внедряване на ПП "Матеус7модул "Местни данъци и такси" на проект "Информационна система на общините", развиван от Министерството на финансите с цел да се повиши събираемостта от местни данъци и такси/ в 50 общини на територията на страната, включително софийски общини.
■ Приключване на трети, най-важен етап на Информационната система за управление на Структурните инструменти на Европейския съюз в България (ИСУН) с възложител Министерски съвет - разширената версия.
■ Възлагане от страна на ЦИК и Администрацията на МС на дейностите по обработка на резултатите от изборите за президент и
вицепрезидент на републиката и изборите за общински съветници и кметове на 23.10.2011 г" както и резултатите от балотажа, които дружеството изпълни качествено и в срок.
Интерконсулт (ICB)
■ На 4 февруари 2011 г. ICB отпразнува 15-годишнината си. Стоян Боев, управител на Интерконсулт България, обясни, че през 2011 година дружеството е работило над създаването на портално решение, базирано на бизнес процеси. Инструментариумът е базиран на стандартни големи решения - софтуерът на Software AG за моделиране на бизнес процеси Aris и порталните решения за съвместна работа на Microsoft SharePoint. Желаният резултат бе чрез описаните в Aris процеси новия софтуер, дело на ICB, да генерира портално решение, което да поддържа бизнес процесите на един клиент в SharePoint.
■ ICB разкри, че в продължение на над 6 години 10 специалисти от нейния екип разработват уникален софтуерен продукт - корабния симулатор SPIRIT, съвместно с една от водещите световни компании в областта на морското дело - Конгсберг и международен екип от Норвегия, Дания, Швеция и Русия. Корабният симулатор обучава капитани и корабни инженери в динамично позициониране на кораби и корабни системи, нефтени платформи и други морски съоръжения.
Контракс, Иордан Йорданов
■ През 2011 продължихме разрастването на компанията на международния пазар. Бяха отворени офиси в Румъния и Косово, където вече имаме успешно реализирани договори.
■ От проектите можем да откроим изграждането на help desk на HP Global Delivery Center, доставка на ИТ оборудване за Министерството на околната среда и водите и доставка на компютри и специализирано оборудване за училища за деца със специални потребности 8 Косово по договор с Европейския съюз.
Quality House, Митко Митев

■ Най-големите проекти и инициативи бяха обвързани с работата ни с чуждестранни клиенти от Германия, Англия и Холандия. На българския пазар като успех отчитаме привличането на клиенти като Vivacom и продължаване на успешното ни партньорство със Siemens.
■ Успешно продължи и дейността ни извън България, особено в Румъния, където ние сме пазарен лидер при организиране и провеждане на курсове в областта на софтуерното тестване.
Лирекс.БГ
■ Лирекс БГ реализира уникален проект за България по изграждането на модерна електронна библиотека в Икономическия университет - Варна. Основното предимство на новоизградената библиотека е автоматизираното обслужване и осъществяването на библиотечните процеси по търсене, заявяване, заемане и използване на библиотечни единици (книга в хартиен или електронен формат), както и изготвяне на отчети, справки и анализи. По проекта е изградена денонощна автоматизирана система за връщане на книги, което значително улеснява студентите. За първи път в България бе изграден и компютърен терминал за хора с нарушено зрение, който има възможност да разпознава и прочита със синтезиран глас както текстове от електронни дигитализирани материали,
така и текст от хартиен носител, който се сканира и обработва на момента. Вграден бе и уникален роботизиран скенер за преобразуване на хартиените книги и материали в електронен вид. Достъпът до библиотечните ресурси се осъществява посредством безконтактни читателски карти. Проектът бе финансиран по "Оперативна програма Регионално развитие 2007-2013".
■ Cisco отличи Лирекс БГ за постигнато ниво Advanced Wireless LAN за Югоизточна Европа. Сертификатът Advanced Wireless LAN от Cisco доказва, че Лирекс БГ е компания, която може да предложи на клиентите си в Югоизточна Европа съвременни безжични LAN мрежи.
■ Лирекс БГ защити специализация на Cisco за постигнато ниво Advanced Security Specialized Partner. Този сертификат доказва, че Лирекс БГ предоставя съвременни решения, базирани на най-новите Cisco технологии, гарантиращи сигурността.
■ Лирекс БГ успешно защити статут Eaton Premium Partner за решенията Eaton's Power Quality и UPS Solutions. Защитата на сертификата е част от партньорската програма PowerAdvantage на Eaton.
■ Лирекс БГ покри всички изискванията за новата специализация на Cisco - Borderless Network Architecture. С това Лирекс БГ доказа, че успешно проектира и внедрява архитектурни Borderless Networks решения, предоставя услуги, свързани с интегрирани мрежови решения и притежава екип с изключително висока техническа компетентност.
Микроинвест, Иво Мирчев
■ Развитието и популяризирането на международните пазари е най-големият проект, по който работим. За една година успяхме да увеличим многократно продажбите на софтуер, най-вече на пазара в Русия. Стартирахме успешно партньорство с водещи международни ИТ компании в Румъния, Гърция и Турция, с които работим успешно по реализацията на проекти в сферата на POS технологиите.
■ От началото на 2011 г. Microinvest предлага на българския пазар CRM решението - SugarCRM. За кратко време системата стана популярна и спечели няколко десетки доволни клиенти.
■ Microinvest предложи решения за всеки етап от процеса на кандидатстване по оперативна *програма "Конкурентоспособност*" и внедряването на съвременни информационни системи - от контакта с подходяща консултантска агенция, през реалните и индивидуално изготвени оферти за ERP и CRM системи, до внедряването и поддръжката на софтуерните решения. По този начин голям брой компании получиха възможност да внедрят модерни системи за управление с до 75 % финансиране с европейски средства.
■ През 2011 г. Microinvest взе участие в десетки международни изложения в Украйна, Беларус, Армения, Русия, Германия, Турция.
■ Софтуерната компания даде възможност за стаж, обучение и работа с последните технологии в ИТ сферата на избрани кандидати, като взе участие в различни кариерни форуми.
Мистрал софтуер
■ Веригата от ресторанти Subway избра за 20-те си работещи обекта в България централизираното решение на Мистрал за управление на търговски обекти.
■ Мистрал софтуер спечели доверието и на Булбанк и започна внедряване на автоматизирано решение за столово хранене в обектите на банката.
Мнемоника, Вихрен Славчев
■ За първи път в България Мнемоника внедри система за управление на събитията и информацията в най-големите представители на финансовия и телеком сектора.

Мусала софт. Елена Маринова
■ През изминалата година стартира Единната информационна система за оценка, управление и контрол на риска, в т.ч. за издаване на електронни полици (ЕИСОУКР), реализирана от Мусала Софт за нуждите на Гаранционния фонд. За първи път в България проект за информационна система от такъв мащаб се реализира в рамките само на шест месеца и е пуснат в експлоатация без нито един ден закъснение на 1 юни 2011 г.
- Успоредно Мусала Софт инвестира в изграждането на иновативна експертиза в разработване на полезни и ефективни за бизнеса мобилни решения, образователни детски игри, приказки, медии.
- Признак за устойчиво развитие и разработка на обществено значими и успешни проекти са получените от Мусала Софт многопрофилни национални и международни признания за 2011 г.
Немечек. Георги Брашнаров
■ Един от най-големите ни проекти остава дългогодишното партньорство с немската фирма Docuware, която почти изцяло разработва софтуера си в България.
■ Допълнителна гордост ни донесе сключената стратегическа сделка между Docuware AG и Morgan Stanley Expansion Capital за придобиване на миноритарен дял от страна на една от най-известните световни финансови институции. Нашият офис беше подложен на дълъг и щателен одит преди сключване на сделката, от който излязохме с възможно най-високи оценки по отношение на организация и качество, а не само на цена.
Парафлоу комуникейшънс, Николай Аврамов
■ Внедряване на Microsoft Dynamics AX 2009 в Алпина ЕООД, вносител и дистрибутор на продуктите на Craft Foods World Travel Retail. Проектът беше номиниран за ИТ проект на 2011 година в класацията на Computerworld България и по думите на мениджмънта на компанията значително е подобрил бизнес процесите в самата организация.
■ Внедряване на иновативна програма за оптимизиране на разходите за печат и бърза доставка на консумативи в БАКБ
■ Няколко проекта в Уникредит Булбанк
- изграждане на безжично покритие в централните офиси на банката; система за архивиране на информация; SAN одит и редизайн на комуникационните центрове
■ СИБАНК - изграждане на резервирана комуникационна свързаност в 29 клона на банката в страната, както и изграждане на комуникационна инфраструктура в нова сграда на банката
■ Банка ДСК - интеграция на MS Outlook и Архимед
■ Имплементация на Cite ХепApp в Балканфарма-Дупница
■ Виваком - внедряване на Cisco Nexus 1010
■ Магазин ИКЕА София - внедряване на цялостна комуникационна инфраструктура
Принтек. Паулин Колев
■ Работим в посока Внедряване на иновативни системи за самообслужване в търговския сектор.
■ Успоредно с това разширяваме дейността по предоставяне на технологии за публичния сектор.
Сирма Груп Холдинг, Цветан Алексиев
■ Сирма Солюшънс работеше по няколко големи проекта за американски и британски компании. През 20118 България спечелихме голям търг за доставка на хардуер към НЗОК, предлагайки изключително добри условия. Успешно завършихме голям проект със Сименс.
■ Сирма ИТТ спечели голям проект за изграждане на бизнес система с най-голямата американска компания в областта на видео измерванията. Реализирахме продажби на новия за нас бразилски пазар.
■ Онтотекст работеше по няколко големи проекта с най-големите световни медийни компании, спечелихме проект с Британския музей и английския парламент.
■ Сирма Бизнес Консултинг имаше големи проекти с банки в Ямайка и Бахамите.
■ Сирма Мобайл направи много интересни проекти в областта на мобилните технологии, както с български телекоми, така и с чужди компании. Спечелихме престижната с8ето8на награда SMagin в областта на мобилните технологии.
СТАНГА, Васил Генов
■ С оглед на все по-голямата ангажираност на компанията през месец март беше създаден нов регионален развоен център в гр. Пловдив. В рамките на календарната година местният екип вече наброяваше 30 души. Още по-интензивен беше ръстът на служителите 8 централния офис 8 София, което даде повод за обособяването на нови 500 кв.м. работна площ.
■ Мащабът на дейността на компанията наложи преструктурирането й и трансформирането й от дружество с ограничена отговорност в акционерно.

■ В началото на 2011 г. наш инженерингов екип от 20 души стартира работа по изграждането и интегрирането на билинг система в Брюксел за нуждите на местния мобилен оператор Mobistar. Работата по проекта продължава и сега.
■ Привлякохме големи поръчки за многокомпонентни комуникационни проекти за водещи брандове във връзка с предстоящата лятна олимпиада в Лондон.
Стемо
■ фирмите Стемо и ЕСРИ България са сред изпълнителите по реализирания през 2011 г. ИТ проект на Община град Добрич "План "Бъдеще". Разработената в Община град Добрич ГИС е първото решение за подземни проводи и съоръжения с модул за териториално и селищно устройство у нас. Проектът се финансира чрез финансовия механизъм на Европейското икономическо пространство от Исландия, Княжество Лихтенщайн и Кралство Норвегия. Друга част от дейностите по проекта са изпълнени от консорциум "Керис", съставен от Kontrax и
ЕСРИ България, и от Обединение Кадастър за Добрич ГД.
■ През февруари Стемо получи оторизация от Samsung и вече сервизира продуктите на световния производител в България, в т.ч. компютри, принтери, многофункционални устройства, монитори и др. Партньорството разширява портфолиото от услуги, които сервизната организация на Стемо предлага на клиентите на компанията.
■ През юни 2011 г. Стемо отпразнува 20 г. от създаването си.
■ Стратегическо партньорство обявиха Стемо и разработчикът на системи за съхранение на данни NetApp. С тази си стъпка българската компания се ангажира да разширява бизнеса и присъствието на NetApp в страната. Стемо се явява първият официален риселър на технологичния гигант у нас, а Fujitsu ще продължава да функционира като единствен дистрибутор на марката в България.
■ От средата на декември родната компания Стемо е оторизиран риселър на Apple и предлага продуктите на технологичния гигант в търговските си обекти.
Стоун компютърс, Александър Аврамов
■ Изключително сме доволни от работата си по ключовия проект в началото на 2011 г. за структура, обединяваща дружества от застрахователния сектор. Той включва изграждане на хардуерна платформа "Единна информационна система за оценка, управление и контрол на риска" за издаване на полици, изграждане на мрежова свързаност до всички застрахователни дружества, поддръжка и мониторинг на изградената инфраструктура, и не на последно място изграждане на център за бедствия и аварии. Значението на проекта е ключово за дейността на институцията и сме горди, че Стоун компютърс беше част от осъществяването му.
■ За една от най-големите банки осъществихме значим проект за консолидация на сателитните банкови системи и оптимизация на ресурсите, необходими за поддръжка на над 60 бази от данни. Изградихме и високо надеждна система в двата дейта центъра на банката.
■ Друг проект също от банковия сектор беше за модернизиране на основната банкова инфраструктура, резервиране на всички критични системи, изграждане на решение за защита при бедствия и аварии, базирано на мейнфрейм е една от най-новите технологии за консолидация в света.
Телелинк
■ На 9 юни Телелинк отпразнува своя десети рожден ден под мотото "10 години в 10 държави".
■ За 10 години компанията постигна значими бизнес успехи и установи присъствие в общо 7 държави в Централна и Източна Европа. Телелинк е успешно позиционирана като системен интегратор на мобилни и фиксирани комуникационни мрежи, като постепенно разширява дейността си и в другите си продуктови направления - интелигентни сградни системи и управлявани услуги.
■ Телелинк премина успешно сертификационния одит по стандарта ISO 27001:2005. Системата за управление сигурността на информацията в Телелинк гарантира необходимата конфиденциалност при работа с информационни и комуникационни системи на клиенти и партньори и е силно конкурентно предимство на пазара на системни решения. Одиторският екип на СЖС България оцени високо изградената система като не отбеляза нито едно несъответствие от изискванията на стандарта.
Тим ВИЖЪН. Стелла Цокева
■ През 2011 г. завършихме два доста големи проекта - Алкомет и Адеко България, както и няколко по-малки.
■ Седем наши клиенти заработиха с най-новата версия на Microsoft Dynamics NAV 2009, от които 4 са нови проекти, а 3 са дългогодишни клиенти, при които мигрирахме системата от по-стара версия.
Тонеган, Преслав Пенев

■ През 2011 година доразвихме Tereza.bg, която е естествен наследник на успешния ни продукт ПП "Тереза".
■ Допълнихме вече съществуващата система за управление в Данон-Сердика с възможност за мобилна търговска дейност и възможности за управление и контрол на доставките, оптимизирахме работата по организацията и управлението на складовото стопанство с използването на мобилни баркод устройства в курортен комплекс "Албена".
Фадата. Анджелика Кабаиванова
■ Разширихме пазарното си присъствие в Западна Европа - Скандинавия и в региона на Близкия изток.
■ През 2011 Фадата подписа договор с една от водещите застрахователни компании в Скандинавия за внедряване на флагмана на продуктите на компанията - ИНСИС във всички поделения на компанията в четирите държави от региона, както и няколко значими договора 8 Близкия изток.
■ В България през изминалата година Фадата реализира 7 проекта за разработване и продажба на софтуер в публичния и корпоративния сектор.
Хюгин Сведа, Йордан Попов
■ Най-големият ни проект през годината е внедряването на новия хотел Hilton Double Three в курортен комплекс Златни пясъци.
- Голям инвестиционен проект, в който Хюгин Сведа България вложи значителен ресурс, е откриването на новия ни шоуруум. В него са представени всичките ни продукти под формата на жива работеща система. Вече хотелиерите и ресторантьорите могат да видят на едно място как се изпълняват и контролират всички бизнес процеси в тяхната сфера. Самият шоуруум е изграден по интуитивен начин, за да симулира работа на рецепция, маркетингов и търговски офис, мениджърски офис, ресторант, бар, склад, бек офис, и в него могат да се демонстрират нагледно всички дейности в този бранш.
ЦАПК "Прогрес", Александър Меродийски
■ Съвместното партньорство с Майкрософт, което доведе до изграждане на Система за управление на лицензите в държавната администрация и реализирането на система за провеждане на безхартиени заседания 8 Министерски съвет (системата беше завършена и представена в 2012 г.)

Дата: 07.07.2012
Източник: ComputerWorld, Топ 100
Страница: 32,34,36
Брой думи: 1068

Резюме: Бизнесът на компаниите, фокусирани върху продажбата на комуникационни изделия, внедряването на телекомуникационно и мрежово оборудване и изграждането на структурирани кабелни системи, също е подвластен на цялостната ситуация в страната. Приходите от тези дейности на участниците в тазгодишната класация ИКТ Топ 100 2012 са с 10 на сто по-малко в сравнение с реализираните

Заглавие: Мрежите бележат 10% спад за 2011 г.
Подзаглавие:
Автор: Владимир ВЛАДКОВ
Текст: Бизнесът на компаниите, фокусирани върху продажбата на комуникационни изделия, внедряването на телекомуникационно и мрежово оборудване и изграждането на структурирани кабелни системи, също е подвластен на цялостната ситуация в страната. Приходите от тези дейности на участниците в тазгодишната класация ИКТ Топ 100 2012 са с 10 на сто по-малко в сравнение с реализираните
през 2010 г. постъпления, отразени в класирането ИКТ Топ 100 2011. Общият обем на свързания с мрежи бизнес за 2011 г. е 67,6 млн. лв., като сериозно увеличение на приходите показват само 4 компании от класацията - Telelink (+48,8%), Kontrax (+22,2%), Stone Computers (+28%) и Information Services (почти двойно, но все пак при доста ниски нива), (вж. таблицата на стр. 32)
"Тенденциите, касаещи системната интеграция в световен мащаб, в пълна сила важат и за българския пазар,
коментират от ITA Trade. - Както в държавния, така и в частния сектор стремежът е да се извлича максимум възвръщаемост от вложените средства в инфраструктура. Приложението на високите технологии в конвергентните мрежи повече от всякога изисква интегриране на различни решения и технологии предоставяни от различни доставчици. Пазарът не отбеляза значителен растеж, а по-скоро запази нивата си от 2010. Въпреки че клиентите вече са узрели за новите високотехнологични решения, внедряването на такива е трудно осъществимо поради ограничения финансов ресурс. Това е причината, поради която важни решения за големи инвестиции се отлагат за бъдещи периоди", добавят от ITA.
Пазарът на системна интеграция в България беше изключително ограничен поради липсата на инвестиционни проекти, допълват от Smartcom. -Малки изключения са проекти, финансирани по *ОП "Конкурентоспособност".* В световен мащаб има бум на инвестициите, свързани с въвеждане на нова генерация мрежови решения, отговарящи на предизвикателствата за разпространение на всички видове видеосъдържание и услуги* добавят от компанията, която откри свое поделение в Турция. "Най-големият успех през 2011 г. бе излизането на Смартком България на глобалните пазари", заявиха от фирмата.
Сред участниците с положителен ръст е и холдингът SLS, който обединява няколко фирми, фокусирани върху доставката и внедряването на GPS базирани решения (хардуерни и приложения), включително в Италия и Румъния.
Освен нея сериозни постъпления от чужбина реализира и Telelink, която води класацията за поредната година. Холдингът има над 600 служители в 7 страни, а през миналата година разшири присъствието си в Централна и Източна Европа,
закупувайки компании в Унгария (Metalcom) и Австрия (Datentechnik). Сред телекомуникационните оператори, клиенти на Telelink, са българските Vivacom, M-Tel и Globul, румънските Cosmote и Romtelecom, сръбските MTS, Telenor Serbia и VIP Mobile, VIP (Македония), украинските MTC, Kievstar, Intertelecom и др.
Вторият в класацията Lirex чрез компанията си Лирекс БС, завърши през 2011 г. проект за миграция на IP телефонна централа и надграждане на LAN мрежа на Пфайзер България. Проектът включваше доставка и инсталация на мрежово оборудване, изграждането на видеоконферентна и озвучителна система и доставка и
инсталация на периферни устройства. През юни м.г. отново Лирекс БС достави и инсталира решението BlueCoat ProxySG за филтриране на интернет трафика за нуждите на Инвестбанк. "Този проект беше част от въвеждането на нови политики за използването на Интернет от

служителите на банката. Бяха блокирани нерегламентираните средства за комуникация, като например Skype, ICQ, Windows Live Messenger и други", обясниха от системния интегратор.
Третият в класирането Paraflow реализира редица "мрежови" проекта през 2011 г, включително в Уникредит Булбанк (изграждане на безжично покритие в централните офиси на банката: внедряване на система за архивиране на информация; SAN одит и редизайн на комуникационните центрове). В СИБАНК компанията е изградила резервирана комуникационна свързаност в 29 клона на банката в страната, както и изграждане на комуникационна инфраструктура в нова сграда на банката. Във телекома
Vivacom системният интегратор е внедрил решенията Cisco Nexus 1010. На Paraflow е поверено и изграждането на цялостна комуникационна инфраструктура на новия голям център ИКЕА София. Най-важно за Smartcom бе развитието на платформата за достъп Strong Access и излизането ѝ на пазарите на Централна и Източна Европа и Турция, коментираха от "комуникационния" интегратор.
За ITA Engineering, която отчете най-голям ръст за 2011 г., най-големият проект за м.г. е договорът за изграждане на специализираните слаботокови системи във втори метро-диаметър на Софийския метрополитен и продължението на първи метродиа-метър. "Важни за нас бяха и редица
по-малки проекти като изграждане на магистрални оптични трасета и FTTH, при които използвахме най-новите технологии в областта, добавят от ITA. - Сред най-значимите инициативи за 2011 г. бе кандидатстването и спечелването на проекта за "Покриване на международно признати стандарти" по *ОП "Конкурентоспособност"* за внедряване на ERP система и стандарт ISO 27001", добавят от системния интегратор.
При СКС инсталаторите
(вж. Табл. на стр. 32) тази година класирането бе оглавено от Cabita, след като дълги години начело бе ABC Net, която обаче отчете 50% спад на СКС бизнеса си през 2011. В този сегмент ръст бележат още първият Cabita (+7%), CableCom (част от групата компании Kontrax), самата Kontrax JSC, както и Information Services. За отбелязване е и успешното развитие на Systera Technology, която бе създадена едва преди 2 г., но вече отчита добри постижения, макар и само чрез няколко ключови клиента и обекта.
Доставката на комуникационни системи
на крайни клиенти бележи спад за поредна година, този път с над една трета. Водач в тази класация е Alcomtech, официален дистрибутор и оторизиран сервиз на Alcatel - Lucent Enterprise за България, Румъния и Македония, както и официален представител на Nexans Cabling Solutions за дистрибутиране и изграждане на СКС. От всички останали участници в това подреждане ръст, при това над 50%, бележи само Kontrax, която по този начин излиза на второ място. {вж. стр. 34)
Само факти:
■ 6,93 млн. лв. са реализирани от продажби на комуникационни решения, включително офисни телефонни централи, корпоративни маршрутизатори и комутатори през 2011 г., или с 33% по-малко спрямо приходите на фирмите в Топ 100 2011, които на свой ред бяха с над 37% по-ниски от тези за предходната година.
■ 10,14 млн. лв. са постъпленията от инсталиране на структурни кабелни системи, което е спад с около 36% спрямо постигнатото през 2010 г.
■ Мрежовите и комуникационни решения като част от ИТ проекти са осигурили на системните интегратори почти 85 млн. лв. през 2011 г, което означава ръст от близо 73 на сто спрямо данните от класацията Top 100 2011.
■ Общият брой на служителите, занимаващи се с доставка и инсталиране на корпоративен клас мрежови продукти е над 2266 човека (в този брой влизат и онези специалисти, които внедряват и друг тип решения като част от системната интеграция), а нивото на заплащане е около 1265 лв., при 1161 лв. на месец м.г. При инсталаторите на СКС то е 1164 лв. месечно, а за търговците на комуникационни продукти - 1043 лв./месец (бруто).

Дата: 07.07.2012
Източник: ComputerWorld, Топ 100
Страница: 68,69
Брой думи: 704

Резюме: След като през 2010 г. приходите от софтуерна системна интеграция (ССИ) тръгнаха нагоре с 21%, според съпоставката на постъпленията от тази дейност на 20 български компании, подали данни за Топ 100 2011 и Топ 100 2010, за миналата година същото сравнение, но на 18 фирми, отново показва ръст - 6,9% до над 27 млн. лв. Ако обаче пряко съпоставим Топ 100 2012 (42 млн. лв.) и Топ 100 2011 (65 млн. лв.), ще видим, че има спад от 35%. Това се дължи главно на факта, че в тазгодишната класация не се включиха три от най-големите играчи - CAD R&D Progress, Atos (Siemens
IT Solutions and Services) и CNSys, които за 2010 г. бяха на позиции 1, 3 и 4, съответно и общите им приходи от ССИ бяха 38 млн. лв.

Заглавие: Софтуерната системна интеграция бележи труден ръст
Подзаглавие: 2011 г. бе особена за ССИ заради свиването на ИТ бюджетите и обявяването на процедура по *ОПРКБИ* за бизнес софтуер
Автор: Тихомир ИВАНОВ
Текст: След като през 2010 г. приходите от софтуерна системна интеграция (ССИ) тръгнаха нагоре с 21%, според съпоставката на постъпленията от тази дейност на 20 български компании, подали данни за Топ 100 2011 и Топ 100 2010, за миналата година същото сравнение, но на 18 фирми, отново показва ръст - 6,9% до над 27 млн. лв. Ако обаче пряко съпоставим Топ 100 2012 (42 млн. лв.) и Топ 100 2011 (65 млн. лв.), ще видим, че има спад от 35%. Това се дължи главно на факта, че в тазгодишната класация не се включиха три от най-големите играчи - CAD R&D Progress, Atos (Siemens
IT Solutions and Services) и CNSys, които за 2010 г. бяха на позиции 1, 3 и 4, съответно и общите им приходи от ССИ бяха 38 млн. лв.
26% е делът на общите приходи от ССИ от всички софтуерни приходи (162,656 млн. лв.) в Топ 100 2012, а през 2010 г. той бе 41,4%, но разминаването отново се дължи на отсъствието на горепосочените компании.
Първите три
интегратора на софтуерни системи за 2011 г. са Fadata, STEMO и Information Services, като само втората присъстваше и в Топ 3 за 2010 г. Макар че участваха в миналогодишната класация, тогава от Fadata не бяха отбелязали постъпления от ССИ. Information Services пък бе паднала на позиция 5 заради спад от 56,5% през 2010 г., но миналата година е постигнала 66,4% ръст, с което вече е трета. Все още компанията е далеч от приходите си от 6,6 млн. лв. за 2009 г., но новото ръководство ще работи за растеж.
Най-силен ръст
в приходите си от ССИ за 2011 г. има Varna Business Services, която е номер едно по този критерий и в общата софтуерна класация. Постъпленията ѝ от ССИ са скочили с 879% до 137 000 лв., което я придвижва от позиция 24 на 19. Вторият най-висок ръст също идва от втората половина на Топ 100 -това е увеличението от 86% при Lema Trading, но заради ниските си приходи от ССИ фирмата остава назад на 26-о място. Третото най-силно нарастване е постижение на Information Services.
Свитите бюджети са пречка пред бизнеса
със софтуерна системна интеграция, при това пречка, която е актуална вече няколко години, затова и респондентите ни продължават да я посочват като основен препъникамък. На този проблем обърнаха внимание от Global Consulting, Team VISION Bulgaria и Tonegan. "Основните трудности бяха свързани с довеждане на проектите до успешен край, т. е. сключване на договор и изпълнение на поетите ангажименти - коментира и Димитър Джендов, управител на Global Consulting. - Доволни сме, че реализирахме при още един наш клиент проект с решение на Informatica за архивиране и достъпване на архивираните данни от реална среда."
Стелла Цокева, маркетинг експерт в Team VISION Bulgaria, добави и че в същото време компанията е трябвало да се справя в много кратки срокове с "огромен брой искания за оферти" във връзка с *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" (ОПРКБИ).* "Близо 1300 компании кандидатстваха по *програмата*, което причини пълен застой на пазара", подчерта тя.

Преслав Пенев, мениджър "Маркетинг и продажби" в Tonegan, заяви и че "не бива да се забравя и своеобразният монопол, който се налага в държавните учреждения. Има конкурентни компании, които по един или друг
начин са монополизирали държавните структури, а това са средства, които са важни за всички в бранша."
От Tonegan обаче има и с какво да се похвалят, например старта на софтуера за управление на човешките ресурси Tereza.bg, който се предлага като онлайн услуга. "Имаме и няколко
успешно приключили проекта за внедряване на конкретни браншови решения в сферата на хлебопроизводството и млекопреработването. Въведохме в експлоатация и модул за управление на складове посредством използването на мобилни баркод четци. Успешно завършихме и внедряването на специализирано решение за нуждите на водоснабдителните дружества", добави Преслав Пенев. Компанията е реализирала няколко проекта при нови и съществуващи клиенти, но това е малка част от потенциала й, каза още той.
За Aloe Co пазарът се е стабилизирал през 2011 г., тъй като решенията и покриват и стартиращи, и големи, и малки и средни фирми. "Силният фокус върху последните и налагането на SaaS версията на нашата ERP система EnterpriseOne спомогнаха да отчетем една сравнително успешна година", сподели управителят Иван Аржентински, според който развитието на софтуера като услуга е била сред значимите тенденции през 2011 г.

Дата: 07.07.2012
Източник: в. Труд
Страница: 12
Брой думи: 177

Резюме: Дългият срок от подаването на документи за европроекти до сключването на договори отказва фирмите от усвояването на пари по оперативните програми. На общините често не им стигат време или пари, за да подготвят предложенията си за големи и сложни проекти. Документите за кандидатстване пък съдържат прекалено сложни термини и се оказват неразбираеми за бенефициентите. Това са част от констатациите в междинната оценка на процедурите по 7-те оперативни програми, представена вчера.

Заглавие: Бюрокрация отказва фирми от европари
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Дългият срок от подаването на документи за европроекти до сключването на договори отказва фирмите от усвояването на пари по оперативните програми. На общините често не им стигат време или пари, за да подготвят предложенията си за големи и сложни проекти. Документите за кандидатстване пък съдържат прекалено сложни термини и се оказват неразбираеми за бенефициентите. Това са част от констатациите в междинната оценка на процедурите по 7-те оперативни програми, представена вчера.
За решаване на проблемите се препоръчва опростяване на процедурите за кандидатстване, премахване на излишните документи, разработването на единни правила за процедурите по отделните програми.
Сред общите проблеми е набирането на подходящи експерти за оценка на предложенията. Доказването на липсата на конфликт на интереси при оценителите също отнема време. От 4 месеца до повече от година пък трае оценката на проекти по *програмата за бизнеса "Конкурентоспособност"*. Нормативният срок е 3 месеца.
"Ако през 2009 г. България беше със статута на повтарян, през 2010 г. едва премина с тройка в следващия клас, към момента вече успехът ни е "добър", коментира министърът по управление на средствата от ЕС Томислав Дончев.

Регионални печатни медии

Няма намерена информация

Периодични печатни издания

Дата: 07.07.2012
Източник: сп. Тема
Страница: 42,43,44,45
Брой думи: 2338

Резюме: В момента се подготвят насоките на европейското финансиране през следващия програмен период (2014 - 2020 г.). България трябва да потърси повече средства за знание; нужна е и нова оперативна програма "Образование и наука"

Заглавие: Пари - знание - пари прим
Подзаглавие:
Автор: Димитър СЪБЕВ
Текст: В момента се подготвят насоките на европейското финансиране през следващия програмен период (2014 - 2020 г.). България трябва да потърси повече средства за знание; нужна е и нова оперативна програма "Образование и наука"
"Мъдростта е Велика, затова придобивай мъдрост. Каквото и да ти струва това, придобивай знание." Неслучайно цар Соломон, най-мъдрият, е бил и най-богатият. Също така не са изолирани факти упорито ниският стандарт на живот в България и оскъдните публични разходи за придобиване на знания. През годините на прехода България се освободи от редица илюзии в областта на "просветата", но заедно с това загуби и голяма част от безспорния си научен и образователен импулс.
Образованието и науката в български контекст са още по-важни заради силно неблагоприятните демографски тенденции. Към 2030 г. броят на икономически активното население у нас ще се свие с почти 1 млн. души, а броят на пенсионерите ще нарасне с приблизително половин милион. Работещите българи, които ще останат да крепят на плещите си държавата, ще трябва да са наистина много подготвени и производителни, за да се справят със ситуацията. Още повече, те ще мерят резултатите си в рамките на ориентирания към знание Европейски съюз.
Европейското бъдеще на България е невъзможно с нискообразовани хора, но въпреки впечатляващите постижения на качествени единици като цяло се движим в нерадостна посока. Това показват международните сравнения в областта на образованието PISA. Едва половината наши ученици на 15 г. успяват да достигнат до критичния праг на грамотност при четене и математика. Как да обърнем тенденцията? Един от най-важните инструменти за промяна, при това безплатен, е на една ръка разстояние. Ще си направим ли труда да се пресегнем и да го вземем?
Оперативната програма, която я няма
"България е единствената страна в ЕС, която няма договорени европейски пари за наука" - посочи пред "ТЕМА" образователният министър Сергей Игнатов. Според него кризата на българската наука се дължи не толкова на това, че в момента се намираме във финансова криза, а на пропуснатите възможности да се възползваме от европейско финансиране. Загубили сме години, а в научните открития понякога загубата на време е загуба на всичко - изтъкна той. Според Игнатов в областта на образованието и науката в България през XX век е направено много, имаме много богата история, има база и тя трябва да се поднови, преди да се "остави в ръцете на младите". Да не говорим, че по принцип научната инфраструктура изисква постоянно обновяване и 20-годишната пауза се е оказала пагубна.
Как се стигна дотам, че България, която пее с пълни гърди химна "Напред, науката е слънце", пренебрегна европейските фондове като източник на финансиране на знанието?
Недоглеждане или конспирация? Според министър Игнатов истината по-скоро е в стария анекдот: "Международен заговор ли е разпадането на СССР? Не - и собствените глупаци ни стигат." Присъединяването към ЕС беше момент на еуфория. Явно тогава е надделял стремежът да се затворят по-бързо преговорните глави, като по всякакъв начин се избягват конфронтациите. Нямало е и визия - преобладавали са нагласите да станем веднъж членове на Евросъюза, пък после ще се оправим. Показателно е, че преговорните глави "Образование" и "Наука" бяха първите отворени и първите затворени, съответно на 28 март и 14 юни 2000 г.
Така че в момента ни остават две неща: от една страна, да констатираме напредък на държавите, които са се възползвали от европейското финансиране на науката и образованието си. Например можем да си отбележим, че Дания има само една оперативна програма и тя е

"Иновации и знание". Чехия разполага с оперативна програма "Изследване и развитие за иновации". Испания си има две регионални програми за базирана на знание икономика. А Италия е още посмела с оперативна програма "Околна среда за учене" с бюджет от 495 млн. евро.

Другото, което бихме могли да сторим, е да обмислим как ще се позиционираме за следващия програмен период, който чука на вратата

Той започва на първи януари 2014 г., така че до средата на 2013 г. трябва да сме готови с всички изискуеми документи, включително с текстовете на оперативните програми поясни министърът по европейските субсидии Томислав Дончев по време на бизнес закуска на 29 юни. Най-вероятно България ще получи по-голям достъп до европейските фондове, коментират се до 20 млрд. лв. - но заедно с това според министър Дончев "не се намираме в ситуацията да пишем писмо до Дядо Коледа": самата философия на кохезионната (по сближаването) политика в Европа в момента се преразглежда и критикува.

Въпреки всичко от страна на Брюксел няма да има пречка, ако България потърси по-голямо финансиране за знание. Нито пък ако си направим нова самостоятелна оперативна програма "Наука и образование". Но Дончев като цяло е резервиран към идеята за подобна нова ОП. Според него повече пари за образование и наука може да се усвоят и в рамките на настоящите оперативни програми - например "*Конкурентоспособност*" и "Развитие на човешките ресурси".

Като един от главните мотиви срещу самостоятелна "умна" оперативна програма Дончев изтъква водопада от предложения: дотук са предложени 22 нови ОП, включително "Туризъм", "Здравеопазване", "Енергийна ефективност" и т.н. Евентуална ОП "Наука и образование" ще повлече крак. "Изкараха ме обскурантист, като опитах да обясня, че е риск да раздробяваме оперативните програми" - споделя министърът. Но макар да му съчувстваме, горният аргумент не е убедителен. Знанието е национален и европейски приоритет и рискът от продължаващо изоставане в науката и образованието за България е значително по-голям от хипотетичния организационен риск за оперативните програми.

Другият аргумент "против" на министър Дончев при по-внимателно разглеждане всъщност ще се окаже аргумент "за" самостоятелна оперативна програма. Това е проблемът за липсата на интегриран характер на инвестициите в знание: образованието често си поставя социални цели, а науката се стреми към върхови постижения.

Но нали оперативната програма служи тъкмо за това - да се постигне по-голяма интеграция и фокус? Инвестициите в момента може и да са хаотични, но процесът "образование - наука - иновации", т.нар. триъгълник на знанието, следва силна вътрешна закономерност. ‚Дълбоко се съмнявам, че всички (разнородни образователни и научни) мерки може да са част от един финансов инструмент, както и да се нарича той" - твърди министър Дончев. Неговото съмнение мигом ще се разсее, ако погледне на образованието и науката като на водещ към благоденствие устойчив процес, а не като на хаотичен сбор от скъпи дейности.

Към ОП "Наука и образование"

Аргументът, че за финансиране на знанието с лекота и солидарно биха се погрижили програмите "*Конкурентоспособност*" и "Развитие на човешките ресурси", за съжаление също намира опровержение - в темпа на усвояване на европейските фондове дотук. *ОП "Конкурентоспособност*", която включва мерки за насърчаване на научните иновации и водещите технологии в българските предприятия, е най-бавната: едва 44.81% от средствата в нея са договорени към края на май 2012 г. при средно близо 75% за всички структурни фондове. Реално изплатени са около 290 млн. евро, които са около 25% от *програмата*.

Към този момент *ОП "Конкурентоспособност*" показва, че не изпълнява заложените й цели: тя например трябваше да помогне да се увеличат разходите за научноизследователска и развойна дейност до 1.15% от БВП до 2013 г. По последни данни на Световната банка едва прекрачваме 0.5% от БВП като разходи за знание. Все по-спорен е капацитетът на дирекцията към икономическото министерство, която е управляващият орган по тази *програма*, да се справя с проблемите в полето на практическата наука. Какво да говорим за по-високите цели за икономика на знанието, които трябва да си поставим?

Успокояващо е все пак, че сериозната дискусия за самостоятелна оперативна програма "Наука и образование" тепърва започва и дотук се води добронамерено и професионално. "Няма още взето решение дали ще има или няма да има самостоятелна програма за образование и наука" - изтъкна министър Дончев. "Категорично трябва да има програма "Наука и образование" - заяви министър Игнатов, но допълни: - Ако по чисто практически съображения се прецени, че не е подходящо, това няма да е фатално." Наистина - по-важно от това кой управлява парите е да бъдат предвидени достатъчно и ефективни мерки за финансиране.

Но и първият въпрос не е за подценяване. Сформирана е работна група под председателството на МОМН, която има за задача да опише необходимите мерки и да проиграе различните модели и стратегии за европейско финансиране на знанието в България. Сред участниците в тази група са новият председател на БАН Стефан Додунеков и проф. Ваньо Митев, председател на Съвета на ректорите. Освен това Сергей Игнатов разкри, че има и резервен вариант, в скучай че работната група удари на камък. Силни експерти, "хора в сянка", в момента работят паралелно с работната група и плътно контактуват с министър Дончев.
Като подчертава, че няма да прави трагедия от евентуален отказ, Сергей Игнатов изтъква предимствата на МОМН като управляващ орган: капацитетът на образователното министерство е много голям; цялото ноу-хау на науката и образованието се намира тук. Да не забравяме, че министерството първо въведе у нас електронно управление. МОМН има и опит с междинно звено в работата със структурните фондове. "Системата е огромна и ще загубим много време в кореспонденция между министерствата и институциите." Така например при договорените в края на 2010 г. 520 млн. лв. за образование и наука цяла година е изминала само в уточняване на условията на работа с управляващия орган - Министерството на труда и социалната политика.
МОМН е системата, която плаща най-много заплати: 86 хиляди са само учителите, тя отговаря за 37 държавни университета с 215 хиляди студенти, 1.4 млн. са учениците и децата в 4800 детски градини и училища. В министерството е концентриран голям експертен потенциал. Толкова голяма система, каквато е образователната и научната, се нуждае от силен орган за разпределяне на финанси. Предстоят ни тежки битки и за "Хоризонт 2020" и усилията е по-добре да се концентрират с отделна оперативна програма "Наука и образование", като в нея водещото начало ще е науката - допълва Игнатов.
Да се образоваме с европейски пари
Време е да оценим правилно, т.е. много високо, важността на разходите за знание. Защото е неприемливо, че за сегашния програмен период България поиска от европейските фондове най-нисък процент средства за наука в сравнение с всички останали страни. Средно страните от ЕС са насочвали 24.8% от парите по оперативните програми към наука, а България - само 12.8%, или 855 млн. евро. При това голямата част от тези пари са неусвоени. В Скандинавия този процент надхвърля 50. По-малък от средното е и делът на европейското финансиране, предвиден за образование. Има повод да се замислим.
Има и достатъчно добри и доказали се идеи с какви мерки да се оползотворят парите за знание. Един от начините подсказва Евгения Пеева, изпълнителен директор на организацията "Заедно в час". Според нея е необходимо да се разработи специална мярка за привличане и задържане на млади качествени специалисти към учителската професия: хора с лидерски потенциал, които биха вдъхновили своите ученици да се борят за по-високи постижения. Тази мярка включва информационни кампании сред младите специалисти, а също и осигуряване на финансиране за заплащането на най-добрите млади хора, за да могат те да се издържат със заплатата на млад учител. Европейските средства са нужни и за разработване на обективна система за оценка качеството на образователния продукт - допълва Пеева. Липсата на такава система според нея е сред основните слабости на българското образование. "Родителите трябва да разполагат с критерии, на чиято база да могат да изберат училище за децата си."
Програмата "Заедно в час" е партньор в световната мрежа Teach For All, която работи за равен достъп до качествено образование за всяко дете. Тя привлича талантливи бъдещи лидери за двугодишен учителски стаж в райони с належащи образователни нужди. След 2007 г. Европейският социален фонд е осигурил финансиране за дейността на мрежата в три европейски държави. В Германия фондовете се насочват за социална интеграция и регенерация в непривилегировани училища. В Естония се финансира обучението на учители, развитието на лидерство и алумни (следдипломни) програми. В Литва европейските фондове подкрепят ефективната учителска подготовка.
Макар и много по-различни, проблемите, възникващи при европейското финансиране в областта на практическата наука, която търси място на пазара следват същите приоритети: подкрепа за общество и икономика, ориентирани към креативност и високи постижения. Дотук една-единствена българска компания - софийската CONSSPECT - се дава от Европейската комисия като добър пример в сферата на науката, иновациите и образованието.
"ТЕМА" се свърза с фирмата, която с европейско финансиране създаде микроспектрометър с приложение в медицината, полиграфията, хранително-вкусовата промишленост и др. Попитахме: какъв е опитът ви и къде са слабите места в системата?

Проектът е разработван от четирима специалисти в течение на 6 месеца, обясниха от фирмата. След предаването на проекта за одобрението му и за подписване на договор са били нужни цели 12 месеца. "Постериорната оценка е, че сме положили несъразмерно повече усилия спрямо финансирането" (около 190 хил. евро) - посочват от компанията. Естествено, с толкова продължителна първична експертиза не е трудно иновативният проект да престане да бъде такъв. Бавят се и плащанията - средно с около 6-9 месеца за един от етапите и с 12 месеца, макар че в договора са предвидени два месеца след представяне на съответния отчет. Учените практици не са се отказали да кандидатстват и по други европейски проекти, но са лаконични: "Според нас на оперативната програма й липсва експедитивност." Да вметнем: какво дава основание да смятаме, че през новия програмен период МИЕТ ще подобри капацитета си за научна оценка?

Да погледнем на европейските пари за наука и от трета, национална гледна точка. Министър Сергей Игнатов твърди: "През годините, когато нямахме европейско финансиране за наука, изгубихме това, което спечелиха Португалия и Испания - инфраструктура, лаборатории, нови институти. България може повече." Но ако решим, че нямаме шанс да се сравняваме с иберийците, да направим дежурното сравнение с Румъния. Северните ни съседи плащат с европейски средства дори членския си внос за достъп до научни организации или достъп до бази данни. Цялото научно развитие и висшето образование в Румъния са подплатени с европейски средства - дори и вземането на решения какво да бъде висшето образование се прави по европейски проекти. А у нас при цялата ни фискална дисциплина единственият източник за целта е държавният бюджет.

Някой може да е изпълнен с най-чисти помисли и да дава мило и драго за страната си, но просто да не разбира колко важно за бъдещето на държавата и народа е да се инвестира в образование и наука. Затова основната задача на българските учени и просветни дейци през следващите месеци е да направят възможно най-ясно, че българите се нуждаят от повече разходи за наука и образование - и то далеч не само заради икономиката.

Интернет издания и блогове

Дата: 06.07.2012
Източник: www.investor.bg
Връзка: http://www.investor.bg/evroproekti/264/a/programa-konkurentosposobnost-nai-posle-dobi-realnost-za-biznesa,137018/
Брой думи: 288

Резюме: За един ден министерството на икономиката даде старт на 121 проекта за модернизация на малките и средни фирми

Заглавие: ***Програма "Конкурентоспособност*****" най-после доби реалност за бизнеса**
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Стоилова
Текст: За един ден министерството на икономиката даде старт на 121 проекта за модернизация на малките и средни фирми
На шестата година от действието на *европейската програма „Развитието на конкурентоспособността на българската икономика”*, малкият и среден бизнес най-после получи надежда, че европейското финансиране ще стане лесно достъпно за фирмите и че в условията на криза индустрията може да разчита на тази подкрепа.
Блокиралата административна машина, която принуждаваше стотици предприемачи да чакат одобрение за проектите си с месеци, дори години, постепенно влиза в ритъм.
И само два месеца след като министерството на икономиката намали наполовина процедурите по одобрението на проектите, в един ден вчера бяха подписани 121 договора за десетки милиони лева по схемата за технологично обновяване на малките и средните предприятия.
Така общият ресурс от 145 млн. евро, заделен да се усвои за модернизация до 2013 г., има шанс да се използва по предназначение, което е и основната цел европейските фондове.
По тази схема до този момент са одобрени 204 проекта с обща стойност на заявената безвъзмездна помощ за над 144,4 млн. лв.
Освен за инвестиции в машини и нови технологии субсидиите се отпускат още за консултации и професионални съвети, свързани с прилагането на новите технологии, продуктите или търсените услуги.
Според експерти от министерството при добро взаимодействие с кандидатите има шанс средствата за модернизация да бъдат договорени в оставащата година и половина до изтичането на първия програмен период, така че остатъчният бюджет от още 145 млн. лв. да се влее в реалната икономика.
Как бизнесът оценява работата на министерството на икономиката и по какъв начин вече одобрената европейска помощ ще даде тласък в развитието на бизнес стратегиите на фирмите – с тези въпроси се обърнахме към двама от предприемачите, чиито инвестиционни проекти са одобрени и вече могат да бъдат изпълнявани.

Дата: 06.07.2012
Източник: www.novini.dir.bg
Връзка: http://novini.dir.bg/news.php?id=3D11506646
Брой думи: 84

Резюме: За един ден министерството на икономиката даде старт на 121 проекта за модернизация на малките и средни фирми

Заглавие: ***Програма "Конкурентоспособност"*** **най-после доби реалност за бизнеса**
Подзаглавие:
Автор:
Текст: За един ден министерството на икономиката даде старт на 121 проекта за модернизация на малките и средни фирми
На шестата година от действието на *европейската програма «Развитието на конкурентоспособността на българската икономика",* малкият и среден бизнес най-после получи надежда, че европейското финансиране ще стане лесно достъпно за фирмите и че в условията на криза индустрията може да разчита на тази подкрепа.
Блокиралата административна машина, която принуждаваше стотици предприемачи да чакат одобрение за проектите си с месеци, дори години, постепенно влиза в ритъм.
И само два

Дата: 06.07.2012
Източник: www.capital.bg
Връзка:http://www.capital.bg/biznes/kompanii/2012/07/05/1860877_iskash_sigurnost_na_dostavkite_vuvedi_iso_28000/
Брой думи: 481

Резюме: Бюджет – 77 хил. лева. Безвъзмедна сума по оперативна програма "Конкурентоспособност" - 75% от тях. Резултат – въведен ISO 28000. Това е равносметката за софийската логистична фирма "Карго Планет" - първата (и засега единствена) в страната, която въведе стандарта за системи за управление на сигурността по веригата на доставки.

Заглавие: Искаш сигурност на доставките? Въведи ISO 28000
Подзаглавие: Софийската логистична фирма "Карго Планет" е първата в страната, която внедри стандарта
Автор: Мара Георгиева
Текст: Бюджет – 77 хил. лева. Безвъзмедна сума по *оперативна програма "Конкурентоспособност"* - 75% от тях. Резултат – въведен ISO 28000. Това е равносметката за софийската логистична фирма "Карго Планет" - първата (и засега единствена) в страната, която въведе стандарта за системи за управление на сигурността по веригата на доставки.
Зад абревиатурата
Повечето от организациите разчитат на собствена верига на доставки, за да гарантират непрекъснатост на бизнеса си, и стават уязвими, ако тези доставки бъдат прекъснати по някаква причина. За да се предотврати такава ситуация и за да се управляват възможните рискове, през 2007 г. Международната организация по стандартизация публикува ISO 28000, обясняват експерти.
"Стандартът е подходящ за всички видове фирми, без значение колко са големи, които са ангажирани със закупуване, производство, сервиз, съхранение, транспорт и продажбени процеси, изискващи поддържане на система за управление на веригата на доставки. Защото ISO 28000 предлага на логистичните фирми рамка, която определя критичните аспекти за гарантиране на сигурността на тази верига", обясни Звездалина Янева, управител на "Лойдс регистър България". И уточни, че под "критични аспекти" се разбира целият процес, свързан с финансиране, производство, управление на информация, опаковане, съхранение, трансфер на стоки с различни видове транспорт и по различни локации.
За ползите
"Карго Планет" въведе ISO 28000 с помощта на *оперативна програма "Конкурентоспособност",* обясни Станислав Димитров, управител на фирмата. Процедурата продължила около година. Одитът е извършен от "Лойдс регистър", като за целта в България пристигнал специално експерт от Великобритания.
Това е поредният стандарт от серията ISO за "Карго Планет" - компанията е сравнително млада, на пет години, но е въвела управленския стандарт ISO 9001. "Открихме ползите от стандартите, защото работата ни стана подредена и върви гладко. Изходната база беше добра, процесите във фирмата бяха урегулирани, което ускори въвеждането на ISO 28000", разказва Станислав Димитров.
Двустранен ефект
Според Димитров ефектът от внедряването е двустранен – и за фирмата, и за клиентите. "Клиентите ще почувстват, че стоката им е по-добре защитена, защото едно от изискванията на стандарта е за идентификация на рисковете пред фирмата. Става въпрос за всякакви рискове - например земетресение, фалит на доставчик на транспортни услуги, прекъсване на интернет, ток, вода и др.", обяснява Димитров. Според стандарта тези рискове следва да бъдат управлявани. Това означава, че компанията трябва да има въведени мерки за противодействие при всяка ситуация, която е разгледана като потенциално опасна. "Всички мерки са не просто записани на хартия, те са преработвани, докато станат адекватни, вариантите са проиграни. Освен това оценката на риска трябва да се прави периодично, така че грижата за сигурността на доставките е непрекъсната", коментира Димитров.
"Този систематичен подход и определянето на конкретни мерки за сигурност в крайна сметка води до по-добро управление на процесите и бизнеса в компанията и до намаляване на разходите, свързани с рискови ситуации. Компанията демонстрира сериозна и надеждна система и гарантира последователен и еднакъв подход от всички по веригата. Така на практика всяка организация, въвела ISO 28000, се превръща в предпочитан партньор", обобщава ползите от внедряването Зведалина Янева.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters%5Bsearch%5D%5Btext%5D=%D0%9F%D1%80%D0%B5%D0%BC%D0%B8%D0%B5%D1%80%D1%8A%D1%82+%D0%BF%D1%80%D0%B8%D0%B7%D0%BE%D0%B2%D0%B0&news_filters%5Bcreated_on%5D%5Bfrom%5D=&news_filters%5Bcreated_on%5D%5Bto%5D=&news_filters%5B_csrf_token%5D=4388a78058187141653650ae7e76734e
Брой думи: 108

Резюме: Премиерът Бойко Борисов призова бизнеса да бъда активен и да усвои до стотинка средствата по ОП "Конкурентоспособност". Той обясни , че по този начин държавата ще има основание да иска повече средства от еврофондовете за следващия програмен период. Премиерът каза това по време на сключването на договори с бенефициенти по програмата.

Заглавие: Премиерът призова бизнеса да бъда активен при усвояването на средствата по *ОП "Конкурентоспособност"*
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Тотева
Текст: Премиерът Бойко Борисов призова бизнеса да бъда активен и да усвои до стотинка средствата по ОП "Конкурентоспособност". Той обясни , че по този начин държавата ще има основание да иска повече средства от еврофондовете за следващия програмен период. Премиерът каза това по време на сключването на договори с бенефициенти по програмата.
Министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев отбеляза, че технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи по оперативната програма, заедно с енергийната ефективност.
В момента се подписват първите договори със 121 фирми, спечелили проекти за технологична модернизация в малкия и средни предприятия. На церемонията присъства и вицепремиерът и министър на вътрешните работи Цветан Цветанов.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters[search][text]=3D%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%BE%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%81%D0%BE%D0%B1%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82&news_filters[created_on][from]=3D&news_filters[created_on][to]=3D&news_filter
Брой думи: 191

Резюме: Осигурени са 1 млн. лева за ВМЗ-Сопот, с които ще се платят заплатите на работещите от април и остатъка от януари. Това каза пред журналисти министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев след сключването на договори с бенефициенти по оперативна програма "Конкурентоспособност".
места.

Заглавие: Осигурени са 1 млн. лева за ВМЗ-Сопот, с които ще се платят заплатите на работещите от април и остатъка от януари
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Тотева
Текст: Осигурени са 1 млн. лева за ВМЗ-Сопот, с които ще се платят заплатите на работещите от април и остатъка от януари. Това каза пред журналисти министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев след сключването на договори с бенефициенти по оперативна *програма "Конкурентоспособност*".
Министърът съобщи, че във вторник ще е началото на процедурата за приватизация на дружеството. За това предприятие ни е необходимо дългосрочно решение на проблемите. Не може през няколко месеца да търсим средства за заплати, заяви министърът. Той допълни, че дружеството трябва да работи и там трябва да се осигурят постоянни и сигурни работни места.
Добрев припомни, че стратегията за приватизация на дружеството има ангажимент за това, който и да е купувач на ВМЗ-Сопот да запази дейността, хората, както и разходите за човешки ресурси.
Министърът смята, че ще има интерес към приватизацията на предприятието, защото въпреки голямата му задлъжнялост, то е дружество от отбранителната индустрия. Добрев каза, че през последните няколко години износът на оръжие от страната нараства. За миналата година сме в топ десет в света - износители на оръжие. Предварителните данни за изнесеното въоръжение и боеприпаси за тази година са много добри и отново очакваме ръст, заяви министърът.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters[search][text]=3D%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%BE%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%81%D0%BE%D0%B1%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82&news_filters[created_on][from]=3D&news_filters[created_on][to]=3D&news_filter
Брой думи: 265

Резюме: Осигурени са 1 млн. лева за ВМЗ-Сопот, с които ще се платят заплатите на работещите от април и остатъка от януари. Това каза пред журналисти министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев след сключването на договори с бенефициенти по оперативна програма "Конкурентоспособност".

Заглавие: Осигурени са 1 млн. лева за заплати във ВМЗ-Сопот
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Осигурени са 1 млн. лева за ВМЗ-Сопот, с които ще се платят заплатите на работещите от април и остатъка от януари. Това каза пред журналисти министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев след сключването на договори с бенефициенти по оперативна *програма "Конкурентоспособност".*
ВЪВ ВТОРНИК синдикат „Подкрепа“ каза, че
Podkrepa Labour Confederation said, ЧЕ Unions members among the workers at the VMZ Sopot machine building factory are beginning to prepare protest actions over unpaid wages and the lack of prospects for development of the company. They call for stepping up the privatization of the factory, urgent measures to provide work and transparency sbout the financial situation of the company.
Днес Добрев съобщи още, че във вторник ще е началото на процедурата за приватизация на дружеството. In March 2011 Parliament gave the green light to the privatization of 100 per cent of the capital of VMZ - Sopot.
Добрев припомни, че стратегията за приватизация на дружеството има ангажимент за това, който и да е купувач на ВМЗ-Сопот, да запази дейността, хората, както и разходите за човешки ресурси. Министърът смята, че ще има интерес към приватизацията на предприятието, защото въпреки голямата му задлъжнялост, то е дружество от отбранителната индустрия. Добрев каза, че през последните няколко години износът на оръжие от страната нараства. За миналата година сме в топ десет в света - износители на оръжие. Предварителните данни за изнесеното въоръжение и боеприпаси за тази година са много добри и отново очакваме ръст, заяви министърът.
VMZ Sopot was set up in 1936 to become this country's biggest enterprise in the military-industrial complex. Its output list includes missles, artillery ammunitions and civilian products.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters[search][text]=3D%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%BE%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%81%D0%BE%D0%B1%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82&news_filters[created_on][from]=3D&news_filters[created_on][to]=3D&news_filter
Брой думи: 248

Резюме: Премиерът Бойко Борисов призова бизнеса да бъда активен и да усвои до стотинка средствата по ОП "Конкурентоспособност". Той обясни , че по този начин държавата ще има основание да иска повече средства от еврофондовете за следващия програмен период. Премиерът каза това по време на сключването на договори с бенефициенти по програмата.

Заглавие: Премиерът призова бизнеса да бъда активен при усвояването на средствата по *ОП "Конкурентоспособност"*
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Тотева
Текст: Премиерът Бойко Борисов призова бизнеса да бъда активен и да усвои до стотинка средствата по *ОП "Конкурентоспособност*". Той обясни , че по този начин държавата ще има основание да иска повече средства от еврофондовете за следващия програмен период. Премиерът каза това по време на сключването на договори с бенефициенти по *програмата*.
Министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев отбеляза, че технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи по *оперативната програма* за фирмите, заедно с енергийната ефективност.
В момента се подписват първите договори със 121 фирми, спечелили проекти за технологична модернизация в малки и средни предприятия. По тази процедура са одобрени за финансиране 204 проекта с обща стойност на безвъзмездната помощ близо 145 млн.лева. Министър Добрев съобщи, че другата седмица - в четвъртък, предстои подписването на договори за допълнителни 77 млн.лева.
Вицепремиерът и министър на вътрешните работи Цветан Цветанов, който присъства на церемонията, благодари на министър Добрев, че е изпълнил поетия ангажимент при встъпването в длъжност да създаде условия да се стигне до подписването на договорите по най-проблемната *програма*. Той пожела тези пари да бъдат глътка въздух за бизнеса и да създадат условия за по-голяма ефективност на предприятията и удовлетвореност на работещите.
Над милиард влизат директно във фирмите, заяви премиерът. От днес ще си тръгнете средно със 700 000 лева на фирма, това са добри пари и помощ, обърна се премиерът към деловите среди. Премиерът съобщи по време на церемонията, че на 12 юли ще бъде открит лот 3 на магистрала "Тракия" - Нова Загора - Ямбол.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters[search][text]=3D%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%BE%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%81%D0%BE%D0%B1%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82&news_filters[created_on][from]=3D&news_filters[created_on][to]=3D&news_filter
Брой думи: 134

Резюме: Компенсаторните механизми заради ръста на цените на тока и природния газ са програмите за енергийна ефективност. Това каза пред журналисти министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев след сключването на договори с бенефициентите по оперативна програма "Конкурентоспособност".

Заглавие: Компенсаторните механизми заради ръста на цените на тока и природния газ са програмите за енергийна ефективност, смята министър Добрев
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Тотева
Текст: Компенсаторните механизми заради ръста на цените на тока и природния газ са програмите за енергийна ефективност. Това каза пред журналисти министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев след сключването на договори с бенефициентите по оперативна *програма "Конкурентоспособност*".
Всички ние трябва да се насочим към енергийна ефективност - не само към електроенергия, но и към по-ефективно използване на природния газ, заяви министърът и допълни, че няма как държавата да задели финансов ресурс, за да подпомага бизнеса. Миналата седмица - в четвъртък, стартирахме *програма* за 300 млн.лева - безвъзмездно, плюс още 300 млн.лева от Европейска банка за възстановяване и развитие, които са за проекти в сферата на енергийната ефективност, припомни министърът. Той съобщи, че някои компании са споделили с него идеи, с които да намалят консумацията на газ в някои случаи между 20 и 30 процента.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters%5Bsearch%5D%5Btext%5D=%D0%94%D0%B2%D0%B5+%D0%BE%D1%82+%D0%BA%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B8+%D1%81+%D0%B8%D0%BD%D1%82%D0%B5%D1%80%D0%B5&news_filters%5Bcreated_on%5D%5Bfrom%5D=&news_filters%5Bcreated_on%5D%5Bto%5D=&news_filters%5B_csrf_token%5D=4388a78058187141653650ae7e76734e
Брой думи: 130

Резюме: Две от компании с интерес за добив на природен газ в дълбоките води на Черно море в блок "Хан Аспарух" са подали финансови оферти вчера, когато е изтекъл крайният срок - това са френската "Тотал" и британската "Мелроуз" .

Заглавие: Две от компании с интерес за добив на природен газ от блок "Хан Аспарух" са подали финансови оферти
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Тотева
Текст: Две от компании с интерес за добив на природен газ в дълбоките води на Черно море в блок "Хан Аспарух" са подали финансови оферти вчера, когато е изтекъл крайният срок - това са френската "Тотал" и британската "Мелроуз" .Това каза пред журналисти министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев след сключването на договори с бенефициентите по *оперативна програма "Конкурентоспособност*".
Министърът изрази надежда оценителната комисия да свърши работата си до края на месеца.
Американската "ЕксънМобил" не е подала оферта поради собствени съображения, които ще изложат в писмо. Причината да не подадат финансова оферта не са условията на конкурса, а политиката на компанията, допълни министърът. Според мен те има блокове в Румъния, които в момента изследват и по-скоро са съсредоточили инвестициите си в тези територии, в които вече имат права, каза министърът.

Дата: 06.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters[search][text]=3D%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%BE%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%81%D0%BE%D0%B1%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82&news_filters[created_on][from]=3D06-07-2012&news_filters[created_on][to]=3D&n
Брой думи: 166

Резюме: Информационни дни в страната ще представят възможностите за кандидатстване по схемата "Енергийна ефективност и зелена икономика", която бе отворена преди дни в рамките на оперативната програма "Конкурентоспособност". Това съобщи пресцентърът на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма /МИЕТ/.

Заглавие: МИЕТ представя възможностите за кандидатстване по програмата "Енергийна ефективност и зелена икономика"
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Тотева
Текст: Информационни дни в страната ще представят възможностите за кандидатстване по схемата "Енергийна ефективност и зелена икономика", която бе отворена преди дни в рамките на *оперативната програма "Конкурентоспособност*". Това съобщи пресцентърът на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма /МИЕТ/.
От 9 до 25 юли експерти от главната дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" в МИЕТ ще представят схемата във Враца, Велико Търново, Варна, Бургас, Стара Загора, Пловдив и София.
Схемата "Енергийна ефективност и зелена икономика" е съвместна инициатива на министерството и на Европейската банка за възстановяване и развитие. Нейна основна цел е да насърчи устойчиви енергийни решения за малки и средни предприятия. Тя е иновативна и обединява в един процес схема за безвъзмездна финансова помощ, финансирана със средства от Структурните фондове на ЕС и със заеми от търговските банки на принципа "на едно гише".
Фирмите могат да кандидатстват по *програмата* с проекти за енергийна ефективност и за възобновяеми енергийни източници. В зависимост от техния размер и сложност допустимите проекти се разделят на технологични и на проекти с енергийно обследване.

Дата: 06.07.2012
Източник: www.bta.bg
Връзка:
http://bta.bg/subscription.php/bg?news_filters[search][text]=3D%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D0%BA%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%BE%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%81%D0%BE%D0%B1%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82&news_filters[created_on][from]=3D06-07-2012&news_filters[created_on][to]=3D&n
Брой думи: 166

Резюме: Информационни дни в страната ще представят възможностите за кандидатстване по схемата "Енергийна ефективност и зелена икономика", която бе отворена преди дни в рамките на оперативната програма "Конкурентоспособност". Това съобщи пресцентърът на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма /МИЕТ/.

Заглавие: МИЕТ представя възможностите за кандидатстване по програмата "Енергийна ефективност и зелена икономика"
Подзаглавие:
Автор: Екатерина Тотева
Текст: Информационни дни в страната ще представят възможностите за кандидатстване по схемата "Енергийна ефективност и зелена икономика", която бе отворена преди дни в рамките на *оперативната програма "Конкурентоспособност*". Това съобщи пресцентърът на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма /МИЕТ/.
От 9 до 25 юли експерти от главната дирекция "Европейски фондове за конкурентоспособност" в МИЕТ ще представят схемата във Враца, Велико Търново, Варна, Бургас, Стара Загора, Пловдив и София.
Схемата "Енергийна ефективност и зелена икономика" е съвместна инициатива на министерството и на Европейската банка за възстановяване и развитие. Нейна основна цел е да насърчи устойчиви енергийни решения за малки и средни предприятия. Тя е иновативна и обединява в един процес схема за безвъзмездна финансова помощ, финансирана със средства от Структурните фондове на ЕС и със заеми от търговските банки на принципа "на едно гише".
Фирмите могат да кандидатстват по *програмата* с проекти за енергийна ефективност и за възобновяеми енергийни източници. В зависимост от техния размер и сложност допустимите проекти се разделят на технологични и на проекти с енергийно обследване.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.bnt.bg
Връзка: http://bnt.bg/bg/news/view/79586/121_firmi_se_modernizirat_s_evropari
Брой думи: 156

Резюме: Одобрени за финансиране са общо 204 предприятия, а сумата, която получават, е 145 милиона лева. 80 фирми от тях обаче, ще получат договорите си по-късно, защото още не са подали всички документи.

Заглавие: 121 фирми се модернизират с европари
Подзаглавие: Одобрени за финансиране са общо 204 предприятия, а сумата, която получават, е 145 милиона лева. 80 фирми от тях обаче, ще получат
Автор: Цветелина Борисова
Текст: договорите си по-късно, защото още не са подали всички документи.
Премиерът Бойко Борисов, който връчваше договорите, оцени високо работата на новосъздадения единен орган за управление на средствата по "*Конкурентоспособност*", лично под ръководството на икономически министър Делян Добрев.
Бойко Борисов министър-председател:
- Реформата, която направихме, дава много добри резултати и идвам всеки път на раздаването не за друго, а ако има някакви проблеми, да ми ги кажете. Вие сте бизнесмени и е голяма глупост да имаме пари и да не ги усвоите всичките.
Делян Добрев - министър на икономиката:
- Ако има проблеми с ефективността на работата на единния орган, който направихме, аз съм на разположение, проверявам си имейла лично, има го на сайта на министерството.
От 27 юни фирмите могат да кандидатстват с проекти за енергийна ефективност, напомни министър Добрев. 300 млн. лв. са осигурени като безвъзмездно финансиране и още 300 млн. - под формата на кредит от Европейската банка за възстановяване и развитие.

Дата: 06.07.2012
Източник: www.barometar.net
Връзка: http://www.barometar.net/51624/
Брой думи: 262

Резюме: „Бизнесът да бъде активен и да усвои до стотинка средствата по ОП „Конкурентоспособност“, за да можем да преговаряме успешно за увеличаването им през следващия програмен период“.Това заяви премиерът Бойко Борисов по време на официалното връчване на договори със 121 фирми, спечелили проекти по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия.

Заглавие: Борисов: Бизнесът трябва да усвои европарите до стотинка
Подзаглавие:
Автор:
Текст: „Бизнесът да бъде активен и да усвои до стотинка средствата по *ОП „Конкурентоспособност“*, за да можем да преговаряме успешно за увеличаването им през следващия програмен период“.Това заяви премиерът Бойко Борисов по време на официалното връчване на договори със 121 фирми, спечелили проекти по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия.Борисов изказа задоволството си от подобрените темпове на работа на администрацията по *оперативната програма*. Технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи за фирмите в рамките на *Оперативната програма „Конкурентоспособност*“, каза от своя страна министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев по време на официалното връчване на договори на 121 фирми, спечелили проекти по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия, информират от МИЕТ. Финансирането по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия е на стойност 145 млн. евро. За него са одобрени общо 204 проектни предложения, като днес бяха сключени договори със 121 от бенефициентите.Изпълнението на проектите трябва да допринесе за повишаване на конкурентоспособността на българските малки и средни предприятия, като насърчи инвестициите в съвременни технологии и оборудване. Чрез тази схема фирмите могат да получат и професионални съвети и консултации, свързани с новите технологии, процеси, продукти и услуги.Добрев прикани фирмите да се възползват активно и от стартиралата миналата седмица схема за енергийна ефективност и зелена икономика. По нея от *оперативната програма* са заделени 300 млн. лева безвъзмездна помощ, а още толкова отпуска ЕБВР като кредитна линия за мостово финансиране на одобрените проекти.“Подобряването на енергийната ефективност е едно от ключовите условия за по-добра конкурентоспособност на компаниите и компенсаторен механизъм срещу повишаването на енергийните цени“, заяви икономическият министър.
inews.bg

Дата: 06.07.2012
Източник: www.regal.bg
Връзка: http://www.regal.bg/show.php?storyid=3D1860955
Брой думи: 518

Резюме: Бюджет – 77 хил. лева. Безвъзмедна сума по оперативна програма "Конкурентоспособност" - 75% от тях. Резултат – въведен ISO 28000.

Заглавие: Искаш сигурност на доставките? Въведи ISO 28000
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Бюджет – 77 хил. лева. Безвъзмедна сума по *оперативна програма "Конкурентоспособност"* - 75% от тях. Резултат – въведен ISO 28000. Това е равносметката за софийската логистична фирма "Карго Планет" - първата (и засега единствена) в страната, която въведе стандарта за системи за управление на сигурността по веригата на доставки.
Зад абревиатурата
Повечето от организациите разчитат на собствена верига на доставки, за да гарантират непрекъснатост на бизнеса си, и стават уязвими, ако тези доставки бъдат прекъснати по някаква причина. За да се предотврати такава ситуация и за да се управляват възможните рискове, през 2007 г. Международната организация по стандартизация публикува ISO 28000, обясняват експерти.
"Стандартът е подходящ за всички видове фирми, без значение колко са големи, които са ангажирани със закупуване, производство, сервиз, съхранение, транспорт и продажбени процеси, изискващи поддържане на система за управление на веригата на доставки. Защото ISO 28000 предлага на логистичните фирми рамка, която определя критичните аспекти за гарантиране на сигурността на тази верига", обясни Звездалина Янева, управител на "Лойдс регистър България". И уточни, че под "критични аспекти" се разбира целият процес, свързан с финансиране, производство, управление на информация, опаковане, съхранение, трансфер на стоки с различни видове транспорт и по различни локации.
За ползите
"Карго Планет" въведе ISO 28000 с помощта на *оперативна програма "Конкурентоспособност*", обясни Станислав Димитров, управител на фирмата. Процедурата продължила около година. Одитът е извършен от "Лойдс регистър", като за целта в България пристигнал специално експерт от Великобритания.
Това е поредният стандарт от серията ISO за "Карго Планет" - компанията е сравнително млада, на пет години, но е въвела управленския стандарт ISO 9001. "Открихме ползите от стандартите, защото работата ни стана подредена и върви гладко. Изходната база беше добра, процесите във фирмата бяха урегулирани, което ускори въвеждането на ISO 28000", разказва Станислав Димитров.
Двустранен ефект
Според Димитров ефектът от внедряването е двустранен – и за фирмата, и за клиентите. "Клиентите ще почувстват, че стоката им е по-добре защитена, защото едно от изискванията на стандарта е за идентификация на рисковете пред фирмата. Става въпрос за всякакви рискове - например земетресение, фалит на доставчик на транспортни услуги, прекъсване на интернет, ток, вода и др.", обяснява Димитров. Според стандарта тези рискове следва да бъдат управлявани. Това означава, че компанията трябва да има въведени мерки за противодействие при всяка ситуация, която е разгледана като потенциално опасна. "Всички мерки са не просто записани на хартия, те са преработвани, докато станат адекватни, вариантите са проиграни. Освен това оценката на риска трябва да се прави периодично, така че грижата за сигурността на доставките е непрекъсната", коментира Димитров.
"Този систематичен подход и определянето на конкретни мерки за сигурност в крайна сметка води до по-добро управление на процесите и бизнеса в компанията и до намаляване на разходите, свързани с рискови ситуации. Компанията демонстрира сериозна и надеждна система и гарантира последователен и еднакъв подход от всички по веригата. Така на практика всяка организация, въвела ISO 28000, се превръща в предпочитан партньор", обобщава ползите от внедряването Зведалина Янева.
Какво е "Лойдс регистър" (LRQA)
LRQA е водеща организация в сертификацията на системи за управление сигурността на веригите на доставки. Тя натрупа опит от извършването на одити по Международния стандарт за сигурност на корабите и пристанищата (ISPS).

Дата: 06.07.2012
Източник: www.trud.bg
Връзка: http://www.trud.bg/Article.asp?ArticleId=3D1450457
Брой думи: 237

Резюме: 121 малки и средни фирми подписаха договори за проекти по оперативната програма "Конкурентоспособност". Фирмите трябваше да чакат почти 3 месеца, за да получат достъп до парите за технологична модернизация. За сметка на това част от контрактите им бяха връчени вчера от премиера Бойко Борисов, който беше довел на церемонията, организирана от министерството на икономиката, и вътрешния министър Цветан Цветанов.

Заглавие: 121 фирми вземат европари за машини
Подзаглавие:
Автор:
Текст: 121 малки и средни фирми подписаха договори за проекти по *оперативната програма "Конкурентоспособност".* Фирмите трябваше да чакат почти 3 месеца, за да получат достъп до парите за технологична модернизация. За сметка на това част от контрактите им бяха връчени вчера от премиера Бойко Борисов, който беше довел на церемонията, организирана от министерството на икономиката, и вътрешния министър Цветан Цветанов.
Борисов призова фирмите да усвояват колкото се може повече евросредства, "за да може да поискаме още" през следващия програмен период.
Преди да даде договора на поредната фирма, премиерът питаше представителя откъде е и колко работника има. След това го потупваше приятелски по рамото в знак на одобрение. Борисов не пропусна да се похвали с последните постижения на ГЕРБ. "Щяха да застроят Морската градина, ако не сме ние", обясни той на бизнесмен от Варна. На представител от фирма от Асеновград пък разясни: "Правим ви пътния възел "Скобелева майка" (в Пловдив - б.а.), за да не заобикаляте."
Церемонията не мина и без темата за магистралите. Бизнесмен от Ямбол уведоми Борисов, че вече минал по неоткритата още отсечка от магистрала "Тракия" между Нова Загора и Ямбол. "Готова е. Няма само маркировка", каза той. Премиерът пък му съобщи, че официалното рязане на лентата ще е на 12 юли. Разказа му и за една от технологичните подробности на проекта - 4-метрови оранжеви мрежи край пътя. "Знаеш ли защо са? Да спират птичките да не ги убиеш с колата. Да са доволни еколозите", разясни Борисов.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.novinar.net
Връзка: http://novinar.bg/index.php?act=3Dnews&act1=3Ddet&mater=3DMzk3MTs5NA=3D=3D
Брой думи: 123

Резюме: Премиерът Бойко Борисов заръча на фирмите да усвояват евросредства с пълна сила. Министър-председателят присъства на подписването на договори със 121 български фирми по оперативна програма "Конкурентоспособност".

Заглавие: Борисов: Фирмите да се напънат в усвояването на европари
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Премиерът Бойко Борисов заръча на фирмите да усвояват евросредства с пълна сила. Министър-председателят присъства на подписването на договори със 121 български фирми по *оперативна програма "Конкурентоспособност*".
"Голяма глупост е да получаваме пари и да не ги усвоим всичките", възмути се премиерът. Той заяви, че фирмите ще получат над 1 милиард лева финансиране. По думите му всяка от фирмите ще си тръгне средно с по 700 000 лева. Парите са за модернизация на производствата.
Именно затова е заръчал целият капацитет на държавата и фирмите "да се напънат" в усвояването на средствата, за да има основания кабинетът през следващия програмен период да иска по-голямо финансиране. "Защото ти идват и искаш вместо 9-10 млрд. – 16, а ти си усвоил 3 млрд.", онагледи с цифри ситуацията премиерът.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.topnews.bg
Връзка: http://www.topnews.bg/bg/article?id=3D79225
Брой думи: 303

Резюме: "България предлага много добри възможности за инвестиции – финансова стабилност и най-ниски данъци в региона", каза министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев на откриването на бизнес форума Франция – Югоизточна Европа.

Заглавие: Добрев: Предлагаме много добри възможности за инвестиции
Подзаглавие:
Автор:
Текст: "България предлага много добри възможности за инвестиции – финансова стабилност и най-ниски данъци в региона", каза министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев на откриването на бизнес форума Франция – Югоизточна Европа.
"Последната новина е, че ние пласирахме при изключително добри условия емисия външен дълг, с която рефинансираме заем от 1 млрд. евро при лихва 4,25%, с което много малко държави в Европа могат да се похвалят. Това е още доказателство, че мерките, които предприема правителството, са в правилна посока", заяви Добрев.
"Разбира се, сравнено с други държави в района на Югоизточна Европа, ние не предоставяме директни субсидии за откриване на нови работни места, но за сметка на това имаме закон за насърчаване на инвестициите, с който подкрепяме всеки един инвеститор в България. На всеки инвеститор с инвестирана сума над 10 млн. евро се предоставя сертификат клас А, който гарантира редица привилегии, като се започне от ускорени процедури за административно обслужване, през изграждане на инфраструктура.
Разбира се, не на последно място са възможностите, които предлагат оперативните програми със средствата на безвъзмездната помощ от ЕС, най-важните от които са *ОП „Конкурентоспособност”,* която финансира фирмите за закупуване на оборудване, програма за енергийна ефективност, и програма за развитие на човешките ресурси, която дава директна субсидия за преквалификация на заетите в предприятията и заплати за първите шест месеца на всеки специалист, който е днес в компанията", каза Добрев.
"Срещите между бизнеса и разговорите на четири очи са тези, които водят до сделки, до инвестиции. Имаме нужда от увеличаване на стокообмена между Франция и Югоизточна Европа. През 2011 година стокообменът между двете държави беше 1,6 млрд. евро, което е увеличение с почти 30% в сравнение с 2011 година, като българският износ за Франция нарасна с 36%, а вносът нарасна с 20%. Това показва една много положителна тенденция. 36% са наистина един огромен ръст", добави още министърът.
Източник: novini.bg

Дата: 05.07.2012
Източник: www.inews.bg
Връзка:
http://inews.bg/%D0%91%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81/%D0%91%D0%BE%D1%80%D0%B8%D1%81%D0%BE%D0%B2-%D0%91%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81%D1%8A%D1%82-%D1%82%D1%80%D1%8F%D0%B1%D0%B2%D0%B0-%D0%B4%D0%B0-%D1%83%D1%81%D0%B2%D0%BE%D0%B8-%D0%B5%D0%B2%D1%80%D0%BE%D0%B
Брой думи: 269

Резюме: "Бизнесът да бъде активен и да усвои до стотинка средствата по ОП "Конкурентоспособност", за да можем да преговаряме успешно за увеличаването им през следващия програмен период".

Заглавие: Борисов: Бизнесът трябва да усвои европарите до стотинка
Подзаглавие: Връчиха договори на 121 фирми, спечелили проекти за технично модернизиране
Автор:
Текст: МИЕТ
"Бизнесът да бъде активен и да усвои до стотинка средствата по *ОП "Конкурентоспособност*", за да можем да преговаряме успешно за увеличаването им през следващия програмен период". Това заяви премиерът Бойко Борисов по време на официалното връчване на договори със 121 фирми, спечелили проекти по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия.
Борисов изказа задоволството си от подобрените темпове на работа на администрацията по *оперативната програма*.
Технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи за фирмите в рамките на *Оперативната програма "Конкурентоспособност*", каза от своя страна министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев по време на официалното връчване на договори на 121 фирми, спечелили проекти по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия, информират от МИЕТ.
Финансирането по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия е на стойност 145 млн. евро. За него са одобрени общо 204 проектни предложения, като днес бяха сключени договори със 121 от бенефициентите.
Изпълнението на проектите трябва да допринесе за повишаване на конкурентоспособността на българските малки и средни предприятия, като насърчи инвестициите в съвременни технологии и оборудване. Чрез тази схема фирмите могат да получат и професионални съвети и консултации, свързани с новите технологии, процеси, продукти и услуги.
Добрев прикани фирмите да се възползват активно и от стартиралата миналата седмица схема за енергийна ефективност и зелена икономика. По нея от *оперативната програма* са заделени 300 млн. лева безвъзмездна помощ, а още толкова отпуска ЕБВР като кредитна линия за мостово финансиране на одобрените проекти.
"Подобряването на енергийната ефективност е едно от ключовите условия за по-добра конкурентоспособност на компаниите и компенсаторен механизъм срещу повишаването на енергийните цени", заяви икономическият министър.

Дата: 06.07.2012
Източник: www.b2bnews.bg
Връзка: http://b2bnews.bg/index.php/121-firmi-skliuchiha-dogovori-po-shema-za-modernizaciq-na-msp-605702.html
Брой думи: 19

Резюме: Технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи за фирмите в рамките на Оперативната програма "Конкурентоспособност", смята енергийният министър

Заглавие: 121 фирми сключиха договори по схема за модернизация на МСП
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи за фирмите в рамките на *Оперативната програма "Конкурентоспособност*", смята енергийният министър

Дата: 06.07.2012
Източник: www.b2bnews.bg
Връзка: http://b2bnews.bg/index.php/programa-konkurentosposobnost-nai-posle-dobi-realnost-za-biznesa-605614.html
Брой думи: 17

Резюме: За един ден министерството на икономиката даде старт на 121 проекта за модернизация на малките и средни фирми

Заглавие: ***Програма "Конкурентоспособност*****" най-после доби реалност за бизнеса**
Подзаглавие:
Автор:
Текст: За един ден министерството на икономиката даде старт на 121 проекта за модернизация на малките и средни фирми

Дата: 06.07.2012
Източник: www.monitor.bg
Връзка: http://www.monitor.bg/article?id=3D345018
Брой думи: 339

Резюме: Приватизацията на „ВМЗ Сопот" започва във вторник. Тогава ще бъде публикувано и официално съобщение в „Държавен вестник", с което ще бъде обявено началото на процедурата, съобщи министърът на икономиката Делян Добрев.

Заглавие: Тръгва продажбата на „ВМЗ Сопот"
Подзаглавие: В топ 10 сме по износ на оръжия
Автор: Дарина Кахраманова
Текст: Приватизацията на „ВМЗ Сопот" започва във вторник. Тогава ще бъде публикувано и официално съобщение в „Държавен вестник", с което ще бъде обявено началото на процедурата, съобщи министърът на икономиката Делян Добрев.
„Необходимо е да бъде намерено дългосрочно решение на проблемите на предприятието. Не може през няколко месеца да търсим средства за заплати", коментира той.
Още в началото на миналата година Народното събрание гласува стратегия за приватизацията на „ВМЗ Сопот". Тя предвижда на инвеститорите да бъдат предложени 100% от капитала на дружеството.
Покупната цена на 20 на сто от акциите
ще може да бъде платена с непарични платежни средства. Новият собственик ще има задължението да погасява всички публични задължения на дружеството. Освен това ще трябва да запази предмета му на дейност поне 5 години и да задържи работните места на хората там.
Министър Добрев изрази надежда, че ще има интерес от страна на инвеститорите към покупката на завода. „Въпреки неговата голяма задлъжнялост, то все пак е предприятие в отбранителната индустрия", каза той. Според икономическия министър износът на оръжия от страната непрекъснато нараства и миналата година сме били в топ 10 на света по този показател. Той обясни още, че според предварителните данни и
тази година ще има ръст в експорта на оръжия
„Правителството е осигурило 1 млн. лв., с които да бъдат платени заплати на работниците", каза още икономическият министър. С тях ще бъдат платени възнагражденията на служителите за април и остатъкът от януари, които също са забавени. Добрев припомни, че проблемите на предприятието не са от скоро и то изпитва сериозни затруднения от поне 3 години.
Междувременно вчера бяха подписани първите договори със 121 фирми, спечелили проекти за технологична модернизация в малки и средни предприятия по *оперативна програма „Конкурентоспособност"*. По тази процедура са одобрени за финансиране 204 проекта, а безвъзмездната финансова помощ възлиза на около 145 млн. лв. контрактите с останалите фирми, които имат одобрени проекти, ще бъдат подписани другата седмица.
Министър Добрев припомни още, че вече е стартирала и схемата за проекти в сферата на енергийната ефективност. По нея на предприятията ще бъдат предоставени безвъзмездно 300 млн. лв.

Дата: 06.07.2012
Източник: www.1kam1.com
Връзка: http://www.1kam1.com/news/otstranata/8367
Брой думи: 248

Резюме: “Технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи за фирмите в рамките на ОП „Конкурентоспособност“”, каза министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев по време на официалното връчване на договори със 121 фирми, спечелили проекти по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия.

Заглавие: Връчиха договори на 121 фирми по *ОП “Конкурентноспособност”*
Подзаглавие:
Автор: 1към1
Текст: “Технологичната модернизация е най-важното, което държавата може да направи за фирмите в рамките на *ОП „Конкурентоспособност*“, каза министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев по време на официалното връчване на договори със 121 фирми, спечелили проекти по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия.
На официалната церемония присъстваха министър-председателят Бойко Борисов и вицепремиерът Цветан Цветанов.
Важно е да постигнем максимално усвояване на средствата, за да можем да преговаряме успешно за увеличаването им през следващия програмен период, каза пред участниците в събитието премиерът Бойко Борисов. Той изказа задоволството си от подобрените темпове на работа на администрацията по *оперативната програма*.
Финансирането по схемата за технологична модернизация на малки и средни предприятия е на стойност 145 млн. евро. За него са одобрени общо 204 проектни предложения, като днес бяха сключени договори със 121 от бенефициентите. Изпълнението на проектите трябва да допринесе за повишаване на конкурентоспособността на българските малки и средни предприятия, като насърчи инвестициите в съвременни технологии и оборудване. Чрез тази схема фирмите могат да получат и професионални съвети и консултации, свързани с новите технологии, процеси, продукти и услуги.
Министър Добрев прикани фирмите да се възползват активно и от стартиралата миналата седмица схема за енергийна ефективност и зелена икономика. По нея от *оперативната програма* са заделени 300 млн. лева безвъзмездна помощ, а още толкова отпуска ЕБВР като кредитна линия за мостово финансиране на одобрените проекти. Подобряването на енергийната ефективност е едно от ключовите условия за по-добра конкурентоспособност на компаниите и компенсаторен механизъм срещу повишаването на енергийните цени, заключи министърът.

Дата: 05.07.2012
Източник: www.kanal3.bg
Връзка: http://kanal3.bg/?p=3D36705
Брой думи: 70

Резюме: Министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев присъства на официалното сключване на договори с бенефициенти по Оперативна програма „Конкурентоспособност“.

Заглавие: Министър Делян Добрев присъства на сключването на договори по *ОП „Конкурентоспособност“*
Подзаглавие:
Автор:
Текст: Министърът на икономиката, енергетиката и туризма Делян Добрев присъства на официалното сключване на договори с бенефициенти по *Оперативна програма „Конкурентоспособност“.* Бяха подписани първите договори със 121 фирми, спечелили проекти за технологична модернизация в малки и средни предприятия. По тази процедура са одобрени за финансиране 204 проектни предложения с обща стойност на безвъзмездната финансова помощ близо 145 млн. лв. На събитието дойдоха и премиера Бойко Борисов и вицепремиера Цветан Цветанов.