



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013

www.eufunds.bg



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-2013
www.opcompetitiveness.bg

Медиен мониторинг

5 юли 2014

Документът е изготвен съгласно договор за възлагане на обособена позиция № 2 „Извършване на медиен мониторинг и изработване и предоставяне на контент анализ на публикациите и излъчванията в печатните и електронни медии по теми, свързани с ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013" от обществена поръчка с предмет: „Социологически проучвания за изпълнение, мониторинг и оценка на Комуникационния план на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика” 2007 – 2013”

ЕСТАТ ООД, С ПОДИЗПЪЛНИТЕЛ МЕДИЯЗУУМ ООД



Проект BG161PO003-5.0.01-0004: „Осигуряване на публичност и прозрачност на дейностите по оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика” 2007 – 2013” е финансиран по Приоритетна ос 5 „Техническа помощ“ на оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика” 2007 – 2013”, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие

Медиен мониторинг

5 юли 2014

Съдържание

Медиен мониторинг – обобщение.....	3
Телевизии и радиостанции.....	4
Няма намерена информация.....	4
Национални печатни медии.....	5
Източник: в. ComputerWorld.....	5
Заглавие: Какво да очакваме от лидерите в софтуерния развой през 2014 г.....	5
Източник: в. Капитал.....	8
Заглавие: Дан Лупу: Бизнес уменията са големият проблем в региона.....	8
Регионални печатни медии.....	10
Източник: Форум Север, Русе.....	10
Заглавие: На форум по роботизирана хирургия домакинства Плевенският университет.....	10
Периодични печатни издания.....	12
Източник: сп. Тема.....	12
Заглавие: По законите ще ги познаете.....	12
Източник: ComputerWorld, Топ 100.....	14
Заглавие: ИТ бизнесът расте, телеком услугите - не.....	14
Източник: ComputerWorld, Топ 100.....	24
Заглавие: ТОП ПРОЕКТИ И ИНИЦИАТИВИ ЗА 2013 г. НА ВОДЕЩИТЕ 30 СИСТЕМНИ ИНТЕГРАТОРИ В "ИКТ ТОП 100".....	24
Интернет издания и блогове.....	35
Източник: www.facebook.com.....	35
Заглавие: Областен информационен център - Разград.....	35
Източник: www.facebook.com.....	36
Заглавие: Областен информационен център Ловеч.....	36
Източник: www.facebook.com.....	37
Заглавие: Областен информационен център - Благоевград.....	37
Източник: www.facebook.com.....	38
Заглавие: Областен информационен център Кюстендил.....	38

Медиен мониторинг – обобщение

5.7.2014 г.

Вид медия	Брой материали
Общо за електронните медии, от които:	0
• телевизии	0
• радиостанции	0
Общо за печатните и интернет базираните медии, от които:	10
• вестници, от които:	3
- национални	2
- регионални	1
• периодични издания	3
• интернет издания и блогове	4
Общо за деня	10

Телевизии и радиостанции

Няма намерена информация.

Национални печатни медии

Дата: 05.07.2014

Източник: в. ComputerWorld

Страница: 7

Брой думи: 1232

Резюме: Софтуерният развой е сред ИТ сегментите, които най-бързо успяха да се нагодят към глобалната криза и да я преодолеят. Българските компании, разработващи софтуер, отбелязаха стабилен ръст през 2013 г. Общите им приходи скочиха с близо 40% и доближиха 200 млн. лв., според данните в "ИКТ Топ 100" на Computerworld Bulgaria за 2013 г.

Заглавие: Какво да очакваме от лидерите в софтуерния развой през 2014 г

Подзаглавие:

Автор: Тихомир ИВАНОВ

Текст: Софтуерният развой е сред ИТ сегментите, които най-бързо успяха да се нагодят към глобалната криза и да я преодолеят. Българските компании, разработващи софтуер, отбелязаха стабилен ръст през 2013 г. Общите им приходи скочиха с близо 40% и доближиха 200 млн. лв., според данните в "ИКТ Топ 100" на Computerworld Bulgaria за 2013 г.

Двама силно изявени лидери заеха първите две места в самостоятелната класация за софтуерен развой, базирана на приходи през 2013 г. от тази дейност. Това са SAP Labs Bulgaria и VMware Bulgaria.

Тази година развойното звено на SAP у нас ще продължи да допринася до голяма степен за разработването на ключови софтуерни продукти, като облачната платформа за SAP HANA, решението на SAP за управление на идентичността (IDM), NetWeaver Single Sign-On, Cloud Appliance Library и др. Също така звеното ще добави новия SAP User Interface към портфолиото на организацията.

VMware Bulgaria също следва стратегическите глобални приоритети на своята компания-майка. Те са свързани с разработка на иновативни решения в сферата на софтуерно дефинирания център за данни (SDDC), хибридните облачни инфраструктури и решения за крайни потребители. При третата компания в класацията, Sirma Group Holding, има силен фокус върху разработването на собствената софтуерна платформа Лоякс (Loyax) за консолидирани лоялни програми. Това е решение на Sirma Solutions, насочено към корпоративния сегмент. "Лоякс Ентърпрайз беше обогатен с нови функционалности за навигация и комуникация в затворени пространства, сподели Цветан Алексиев, CEO на групата. - Друга нова функционалност е модулът за събиране и анализ на клиентски данни и предоставяне на информацията за лоялните клиенти във вид, позволяващ прогнози и анализи за бъдещо потребителско поведение и намерения за покупки. Съществено конкурентно предимство на платформата е модулът за интеграция със социалните канали и възможността да се създават и управляват интегрирани лоялни програми през дигиталните канали за комуникация. Лоякс е въведена и се използва от две водещи международни ритейл вериги, опериращи в България."

Компанията на четвърто място - Fadata, за съжаление не изпрати коментари по темата, но следващата фирма в класацията, Musala Soft, не пропусна. "Развиваме разработките си в областите автоматизирано тестване на мобилни приложения, анализ на софтуерен код, софтуерна визуализация, е-търговия

- заяви Елена Маринова, президент на Musala Soft.

- Консистентни сме в основните направления на бизнеса - софтуерни интеграционни проекти, BI, автоматизирано тестване, разработка на сложни инфраструктури и разширяваме активно портфолиото си, най-вече в областта на мобилните решения и софтуерната поддръжка. Работим в партньорство с пръснати в различни географии клиенти, а с над 60% от тях към този момент ни свързва повече от 5 г. успешен бизнес."

Сред водещите 10 компании за софтуерен развой у нас за 2013 г. влизат още eCommera, InterConsult Bulgaria (ICB), Nemetschek Bulgaria, Bulpros Consulting и Bianor Holding.

Плановете на eCommera за втората половина на 2014 г. са да инвестира в ускоряването на процеса на разработката на софтуерните продукти, които предлага. Стратегическите й цели включват навлизане на нови пазари и разширяване на пазарния дял на съществуващите такива. ICB традиционно работи усилено в Норвегия. Тази година компанията ще е заета с проект към Иновация Норвегия - централизирана система, наречена Green Monitor, за мониторинг и поддръжка на производствени машини въз основа на състоянието, която ще бъде подготвена

както за инсталация на място, така и за облачна среда. Системата трябва да подпомага производствените предприятия в осъществяването на екологична поддръжка на производствените машини и съоръжения чрез намаляване на използваната енергия, масла и лубриканти. Друга важна разработка за ICB е по текущ проект към седма рамкова програма - система, наречена PRODUCTINFOX, за обмен и управление на информацията относно строителни продукти, която отчита изискванията на пазара и европейското законодателство.

Плановите на Nemetschek Bulgaria за следващите 6 месеца включват изграждане на нови два екипа за разработка на софтуер за нови клиенти от Германия и Австрия, като при единия ще се работи по дългосрочен проект, досега разработван в Индия. Освен това компанията ще представи поне два нови софтуерни продукта в Югоизточна Европа.

Vulpros също работи по нови продукти. От началото на 2014 г. фирмата създаде нова бизнес линия за разработка на самостоятелни продукти. Първият продукт, който бе обявен през май 2014 г. на конференцията Cisco Live в Сан Франциско, е Jabborate. Това е цялостно решение за компании, които биха искали да комбинират комуникационните възможности на Cisco инфраструктура с една или повече системи за съвместна работа. В момента Jabborate може да бъде инсталиран на IBM Connections, Microsoft SharePoint и SAP.

Междувременно екипът на Vulpros усилено работи и по втория си продукт за 2014 г., HR платформата Staffico, който се очаква да бъде пуснат на пазара от септември. Staffico е уеб-базирано решение, чиято цел е да подкрепи и улесни дейността на агенции за подбор на персонал и вътрешнофирмени отдели за подбор в голяма част от техните процеси. В системата са включени функционалности за управление и координация на активните проекти, модули за комуникация в реално време с кандидати и клиенти, обработката на данни и документи, както и възможности за сътрудничество по тях, интегриране на социални мрежи, мултисорсинг и мултипостинг и др.

На косъм от топ 10 и с впечатляващ ръст на развойните приходи от 171% през 2013 г. е ScaleFocus. "Продължаваме с растежа, концентрирайки се в изпълнението на сложни и бизнес критични проекти и специализирани софтуерни решения в основните сфери на индустриална експертиза на компанията - телеком, финанси и логистика. Очакваме силно развитие от клиенти в енергийния сектор и електронната търговия, които ще се нуждаят все повече и повече от силно интегрирани процеси и специфичен софтуер", коментира Пламен Цеков, изпълнителен директор на ScaleFocus.

Brain Storm Consult, която се класира на 13-о място и отбеляза почти 8% ръст, тази година ще работи по внедряване на ERP Kartell по няколко големи проекта, свързани с вътрешен одит и преминаване към процесен подход в бизнес управлението, както и на ERP Sentenz в дъщерни дружества на международни компании на българския пазар.

В топ 20 влязоха още фирми като Microinvest, Borica-Bankservice и Bulgarian Software House (BSH).

Сред основните приоритети на Microinvest за 2014 г., остава развитието на счетоводните и складови продукти от серията Pro. Компанията обяви публично стратегия за развитие в тази посока и предостави за безплатно използване системите си от класическата серия с цел да улесни клиентите си в прехода към по-модерни решения.

В Borica-Bankservice още от 2013 г. работят усилено в сферата на мобилните технологии. Ключов проект за фирмата е mobb - мобилно приложение, където картодържателите могат да регистрират своите банкови карти, за да правят разплащания, преводи и да следят наличност и последни 5 транзакции. Други проекти от тази сфера са CashM - услуга за нареждане на суми през банкомат и тегленето им чрез мобилен телефон, без наличие на банкова карта, и ЕРМИС - система за нотифициране на събития чрез SMS.

BSH пък спечели през 2013 г. договор за безвъзмездна финансова помощ по ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" за проект за платформа за онлайн гласуване.

Извън топ 20 участват още осем фирми, сред които Kontrax и Methodia.

За 2014 г. Kontrax предвижда ръст във финансовите си показатели и в относителния дял на решенията, които предлага. Това включва центрове за обслужване на клиенти, фамилията продукти "Хипократ" в доболничната и болничната помощ и позициониране и реализиране на проекти във финансовия сектор, свързани с изграждане на частни облаци, киберсигурност, одит и мониторинг на приложения, както и цялостно сервизно обслужване и системна администрация. Methodia пък планира разширяване на продуктовото си портфолио спрямо специфичните нужди на отделните индустриални вертикали в посока по-достъпни корпоративни решения, включително за малкия и среден бизнес.

Допълнителни статистически данни за сегмента на софтуерния развой в България можете да откриете в тазгодишното издание на "ИКТ Топ 100" на Computerworld Bulgaria.

Дата: 05.07.2014
Източник: в. Капитал
Страница: 40
Брой думи: 1190

Резюме: Защо избрахте за инвестицията си България и защо точно Flipps?

- За нас тази сделка беше абсолютно логична. Flipps предлага интересна технология, вече натрупана история, страхотен екип и най-важното - атакуват глобален проблем. Това за нас означава възможност да направим много добра инвестиция. Досега инвестирали ли сте в този бранш?

Заглавие: Дан Лупу: Бизнес уменията са големият проблем в региона

Подзаглавие: Партньорът в Earlybird Venture Capital пред "Капитал"

Автор: Татяна Пунчева-ВАСИЛЕВА

Текст: Защо избрахте за инвестицията си България и защо точно Flipps?

- За нас тази сделка беше абсолютно логична. Flipps предлага интересна технология, вече натрупана история, страхотен екип и най-важното - атакуват глобален проблем. Това за нас означава възможност да направим много добра инвестиция.

Досега инвестирали ли сте в този бранш?

- Честно казано, не търсехме точно такава инвестиция. Не търсехме инвестиция в региона, в бизнес, насочен към потребителите, защото пазарите тук са твърде малки и донякъде специфични за дадена страна. По-скоро си представяхме инвестиции в нови компании, разработващи софтуер и технологии за бизнеса. А Flipps е бизнес, насочен изцяло към потребителите, но базиран на изключителна, несъществуваща досега технология. Засега никой още не е предложил по-добро решение на проблема. Препоръчаха ни ги и решихме да участваме в новия рунд финансиране, което те търсеха. Компанията обяви, че е набрала 2.4 млн. долара капитал, като ние сме водещият инвеститор.

Защо след това компанията се премести в САЩ?

Това беше задължително за тях, с нас и без нас. Просто съдържението, което те искат да "предават", и потребителите, които искат да го "консумират", са там. Там са и най-големите медийни компании, с които ще търсят партньорства, а оттам ще идват и приходите им. С две думи - САЩ е най-богатият им пазар и като търсене, и като предлагане.

Какви са впечатленията ви от предприемаческата среда в България?

Ако ме бяхте попитали преди три години какво се случва в България, щях да ви отговоря "нищо". Но сега с появата на Launchub и Eleven (фондове за вложения в стартиращи компании с капитал от **JEREMIE** - бел.ред.) мога да кажа, че определено се случват страхотни неща. Това важи не само за България, но и за региона. Интересното е, че в България има много добро дълбоко технологично познание - нещо, което търсим.

А има ли, според вас, добри бизнес умения в региона?

Бизнес уменията са големият проблем в региона. Проблемът е, че повечето хора, които разбират от технологии, са като група деца - нямат почти никаква представа как работи светът на бизнеса. Аз например учих компютърни науки в първите си години в университета. След това завърших МВА и едва тогава осъзнах как всъщност функционира светът. Не се шегувам. Когато започнах магистратурата си, няхах никаква представа какво представлява един счетоводен баланс и защо пасивите и активите трябва винаги да са в баланс. До този момент все се чудех на хората от бизнеса защо не разбират нищо от технологиите. Сега вече картината ми е ясна. Това е основната липсваща съставка на предприемаческата среда в региона в момента. Иначе той предлага изключително умни хора.

Раздвижва ли се предприемаческата среда в България?

Да. Все повече хора стартират бизнес проекти и търсят финансиране за тях. Сега хората не се притесняват да търсят финансиране, докато преди три години повечето се опитваха да се справят сами, например с парите, които изкарат от самия проект или от допълнителна работа и заплата. Това не беше полезно за създаването на креативна среда. Сега все повече хора не се притесняват за капитала - знаят, че има откъде да намерят 100 - 200 хил. евро и след това да се целят по-високо - към 1 или 2 млн. евро. Това е много важно. Разбира се, не е гаранция, че само най-добрите проекти ще бъдат финансирани. Има и прекрасни проекти, които се справят и сами. Но с наличието на стартов капитал вече няма проблем с количеството на създаваните проекти. Що се отнася до качеството, то все още е ниско, но се работи и върху тази част, а и ситуацията не е по-различна от други страни в региона.

Значи е лесно да се намерят първите 50 хил. евро за стартиране на бизнес. А има ли подобни възможности и за по-големи инвестиции над 500 хил. евро например?

Това е най-големият проблем в момента. Но пък ние сме доволни, защото можем да покрием този дефицит. Ние можем да инвестираме от 100 хил. до 15 млн. евро, с което да отговорим на част от търсенето на пазара. Разбира се, нашият капитал няма как да задоволи цялото търсене. Просто няма достатъчно капитал и по тази причина много добри проекти могат да не си намерят финансиране. Затова активно търсим сътрудничество с други големи фондове и инвеститори, с които да правим т. нар. синдикирани инвестиции. Партнираме си добре както с големи европейски, така и с американски инвеститори. В портфолиото си Earlybird има коинвестиции с Index Ventures, Sequoia Capital и други. За правилния проект можем да потърсим тези големи инвеститори да се включат и те с капитал.

Трябва ли да сте близо до компаниите, за да инвестирате в тях? Често американските инвеститори казват "не инвестираме тук, защото сте ни далече и не ви познаваме". И вие ли споделяте това кредо?

Не точно. Няма проблем в това, че една от инвестициите ни в Румъния е на четири часа път с кола от Букурещ. Разстоянието не ни пречи да комуникираме. Има телефони, имейли и други инструменти за комуникация. Но за нас това е като местен пазар. Ние разбираме региона и познаваме рисковете му. За един американски инвеститор не е много удобно да инвестира в Европа, а какво остава за Източна Европа именно заради разстоянието. Особено когато този инвеститор разглежда десетки, дори стотици възможности за инвестиции в района около него. Ако сте една от 20-те компании, които те са гледали днес в областта на облачната инфраструктура и им кажете, че имате най-добрата технология, а разработчиците ви са в България, нормално е да бъдат скептични, защото знаят малко за България и за нейните кадри. Така че разстоянието, особено голямото, е пречка за навлизането на големи инвеститори от другата страна на океана. Разглеждате ли нови проекти?

Разбира се. Фондът започна активна работа през есента. До момента вече имаме четири инвестиции, но искаме да направим много повече. Хоризонтът ни е петгодишен. Обикновено разглеждаме по 1000 до 1500 проекта на година. Част от тях ни контактуват директно. Други ние търсим, защото са ни били препоръчани и сме чули за тях. От тях инвестираме в четири до шест проекта, но сега с новия фонд можем да направим и малко повече, защото сме още в началото на инвестиционния си период.

Към кои сектори проявявате интерес?

Не бих посочил сектори. Търсим да инвестираме в нови технологии за бизнеса, в софтуер като услуга. Обхватът ни е широк като сектори. Не бихме инвестирали в нещо капиталоемко, като например нещо за масово производство. Ако трябва да обобща, можем да инвестираме във всичко, което е "софтуер или услуги" за бизнеса.

Визитка:

Дан Лупу е партньор в международната инвестиционна компания Earlybird Venture Capital, чиито фондове инвестират в стартиращи дружества в Европа, Израел, Турция и др. В началото на годината компанията създаде нов фонд с капитал от 110 млн. долара - Earlybird Digital East Fund. Лупу отговаря за инвестициите му. Техен фокус са новите технологии, включително в Източна Европа и Турция. Фондът направи и първото си вложение в България - финансира проекта Flipps, който развива технология за стрийминг на телевизия от телефона към телевизионния екран. Преди Earlybird, Лупу е бил инвестиционен директор в Intel Capital, където е отговарял за вложенията в Югоизточна Европа. Има бакалавърска степен по компютърни науки и MBA от IESE Business School. Earlybird е създадена през 1997 г., като до момента е набрала над 900 млн. долара, инвестирани в около 100 компании.

Регионални печатни медии

Дата: 03.07.2014

Източник: Форум Север, Русе

Страница: 11

Брой думи: 453

Резюме: Два дни, на 26 и 27 юни 2014 г., в Телекомуникационния ендоскопски център (ТЕЛЕЦ) на Медицинския университет в Плевен се проведе традиционният, шести пореден, форум по роботизирана хирургия с практическа част и международно участие. Това е XIX Международен семинар по роботизирана хирургия за Югоизточна Европа. В Центъра вече е инсталирана демо система и симулатор за обучение на курсистите от Гърция, Румъния и България, които ще преминават интензивно обучение в теоретични и практически сесии върху живи тъкани. Така те ще могат да овладеят основните принципи на роботизираната хирургия, ще се запознаят с устройството и функционирането на роботизираната система, с позиционирането на пациента, както и с правенето на хирургични шевове и възли с помощта на робота.

Заглавие: На форум по роботизирана хирургия домакинства Плевенският университет

Подзаглавие: А наесен специалисти от Европа и САЩ ще популяризират авангардната методика

Автор: Величка БОЖИКОВА

Текст: Два дни, на 26 и 27 юни 2014 г., в Телекомуникационния ендоскопски център (ТЕЛЕЦ) на Медицинския университет в Плевен се проведе традиционният, шести пореден, форум по роботизирана хирургия с практическа част и международно участие. Това е XIX Международен семинар по роботизирана хирургия за Югоизточна Европа. В Центъра вече е инсталирана демо система и симулатор за обучение на курсистите от Гърция, Румъния и България, които ще преминават интензивно обучение в теоретични и практически сесии върху живи тъкани. Така те ще могат да овладеят основните принципи на роботизираната хирургия, ще се запознаят с устройството и функционирането на роботизираната система, с позиционирането на пациента, както и с правенето на хирургични шевове и възли с помощта на робота.

Проф. Григор Горчев, ръководител на Телекомуникационния център и на семинара по роботика, откри събитието и беше първият лектор с доклад, представящ 6-годишния опит на плевенския екип в роботизираната гинекологична хирургия. Той изрази своята висока оценка и удовлетвореност от факта, че от месец март 2014 г. висшето училище разполага с две роботизирани системи, което нарежда плевенския център сред 20-те водещи болници, извършващи роботизирани интервенции в Европа. Втората роботизирана система със симулатор за обучение Da Vinci Si е от последно поколение и е инсталирана по *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика"*.

Проф. Горчев подчерта, че към момента в Плевен са сформирани и оперират общо четири екипа по роботизирана хирургия - два гинекологични, един урологичен и един новосъздаден екип по обща хирургия. Новият екип по обща хирургия вече извърши първите успешни операции с новата роботизирана система. Екипът е с ръководител проф. д-р Ташко Делийски, зам.-декан на Факултет "Здравни грижи", и хирурзи доц. д-р Сергей Илиев от катедра "Пропедевтика на хирургическите болести", и д-р Добромир Димитров, асистент в катедра "Сестрински терапевтични грижи".

В теоретичната част на семинара проф. Делийски изнесе лекция, представяйки първоначалния опит на екипа в роботизираната обща хирургия, и представи първите успешни случаи.

На участниците във форума проф. Горчев съобщи за второто значимо събитие, което предстои в сферата на роботиката в България - през октомври 2014 г. под патронажа на Медицинския университет - Плевен, в София ще се проведе III Международен конгрес по роботизирана хирургия под негово председателство. Тогава видни специалисти от Европа и САЩ ще споделят своя опит в сферата на роботизираната хирургия.

В дните на семинара проф. Горчев участва като хирург на конзола и в двете сесии "Хирургия на живо", демонстрирайки гинекологични интервенции с новата роботизирана система, а участниците наблюдаваха и дискутираха от аудиторията в ТЕЛЕЦ

В теоретичните сесии и двата дни водещи специалисти от България, Румъния и Италия изнесоха лекции, в които споделиха своя опит в роботизираната хирургия. Тук, като специален гост на

събитието, бе италианският хирург проф. д-р Енрико Виза, онкогинеколог от известна клиника в Рим, който изнесе пленарна лекция на 27 юни.
03.07.2014 г.

Периодични печатни издания

Дата: 05.07.2014

Източник: сп. **Тема**

Страница: 29,30,31

Брой думи: 936

Резюме: Да се четат предизборни програми, е непопулярно, а най-често и безпредметно. Месеца на кампанията Вече е несравним с другите два най-лъжовни периода от крилата фраза на Бисмарк - по време на война и след лов. Затова вниманието трябва да се изтегли малко по-рано - през последния месец на парламентарния мандат, когато остават броени пленарни дни. По това какво се разбързват да свършат партиите, проличава кои са истинските им приоритети.

Заглавие: По законите ще ги познаете

Подзаглавие: Нормативните проекти на партиите от последните дни на 42-рото НС очертават истинските им приоритети

Автор: Ясен ЛЮЦКАНОВ

Текст: Да се четат предизборни програми, е непопулярно, а най-често и безпредметно. Месеца на кампанията Вече е несравним с другите два най-лъжовни периода от крилата фраза на Бисмарк - по време на война и след лов. Затова вниманието трябва да се изтегли малко по-рано - през последния месец на парламентарния мандат, когато остават броени пленарни дни. По това какво се разбързват да свършат партиите, проличава кои са истинските им приоритети.

Миналата пролет беше изключение - тогава политиците се надпреварваха кой ще угоди най-много на катурналите кабинета "Борисов" протести. А и свързаните с опасност от брюкселски санкции належащи гласувания намериха място в дневния ред. Сега и тази рутинна и неотложна работа е под въпрос заради партийните схватки. За да задълбае парламентът още по-дълбоко в дъното на доверието.

"Атака" - изборите преди всичко

Във всеки от трите си мандата "Атака" имаше период на демонстративен бойкот на Народното събрание и настоящият по същество не се различава от предишните. Разликата е само в "златния пръст" на Волен Сидеров, който цяла година поддържаше необходимия кворум, а сега тази роля остана за ГЕРБ.

"Не виждам защо да продължаваме да влизаме на заседания, като няма какво повече да се реши и да се прави в него", отсече изведнъж лидерът на "Атака". Той така и не обяви какви са отзивите от обръщението му по телевизия "Алфа", в което попита зрителите си дали партията да продължава да съществува и да е под негово ръководство. Вместо това Сидеров се разходи за пореден път до Москва - за заседание на Интерпарламентарна асамблея по православие. В руската столица той присъства и на форум с актуалното за ситуацията в България заглавие "Новите аспекти на парламентарния диалог днес"...

Последните законопроекти, които внесе "Атака", са свързани изцяло с изборите. Партията предложи промени в Изборния кодекс, които да въведат задължително гласуване, но с образователен ценз - завършено основно образование. Сидеров пожела същият регламент да бъде въведен и за референдумите. Освен това от "Атака" предложиха наред с политиците и висшите чиновници имуществото си пред Сметната палата да декларират още "собствениците и служителите на електронните и печатните медии, електронните сайтове, социологическите агенции, ПР агенциите и продуцентските къщи". От гледна точка на политико-медийната формация на Сидеров подобно нововъведение не би създавало никакви усложнения - на неговите хора няма да им се наложи да подават почти никакви нови декларации...

ГЕРБ - без негативни заглавия

Един-единствен законопроект внесоха от ГЕРБ, при това от любимия на Бойко Борисов вид - "от една страничка". По-точно от едно изречение: "Законът влиза в сила от 1 януари 2015 г." Става дума за новия Закон за МВР, приет от мнозинството "в 12 без 5". Основната идея беше да се предотврати преназначаването на главния секретар на вътрешното министерство, за което вече не е необходим президентски указ. Кабинетът обаче изпревари събитията и чрез извънредна точка в дневния ред даде на Светлозар Лазаров 5-годишен мандат.

Иначе в ГЕРБ имаха списък със законодателни приоритети. Но съставен предимно от проекти, които трябва да бъдат отхвърлени, а не от такива, които трябва да бъдат приети. В списъка имаше доста разумни точки.

Но веднага стана ясно, че Борисов няма да участва в нищо, което може да му навлече негативни вестникарски заглавия. След като се оказа, че сред тези дейности е и самото му присъствие в парламента (наречен беше "новият златен пръст"), лидерът на ГЕРБ обяви бойкот. В случая ще бъде добре за държавата, ако остане верен на навика си и решението му се окаже предпоследно...

ДПС - офшорки, данъци, лихви, тютюн

Истинска канонада от законопроекти избълваха от ДПС, повечето с автор Йордан Цонев. Шефът на бюджетната комисия поиска да промени собствения си закон за офшорките заради "ограничения и пречки за чуждестранни инвеститори". Идеята му е леко да се ограничи обхватът и да се удължи гратисният период, след който фирмите от зони на "данъчен рай" няма да имат право да участват в обществени поръчки, концесии и т.н. Освен това предвижда реалните собственици да бъдат вписани в регистър, който обаче да не е публичен...

Името на Цонев стои и под мащабни промени в Закона за ДДС Примамливото в тях (и това, с което вносителят се похвали пред медиите) е възможност за подаване на данъчна декларация с персонален код, който се издава еднократно от НАП, а не само с електронен подпис, както е в момента. За останалата част се твърди, че просто въвежда правилата от еуродирективи в областта на телекомуникациите плюс някои "предложения с редакционен и правно-технически характер". Цонев се подписа и под безкрайно спорната идея да се криминализира разпространяването на практика на всякаква негативна за банките информация. Отделно е съавтор заедно с Румен Гечев от БСП на цял новосъздаден Закон за небанковите финансови институции, предоставящи кредити на потребителите.

От ДПС внесоха в последните дни още един проект за цял нов нормативен акт - Закон за тютюна и тютюневите изделия, който предвижда тотален държавен контрол върху този бизнес. Плюс поредни промени в Закона за собствеността и ползването на земеделски земи.

БСП - социални мерки и... ски

Социалистическата партия не остана много по-назад. Сред финалните законодателни инициативи на депутати от БСП (Дора Янкова и Таско Ерменков) например са промени в Закона за туризма, които да облекчат значително ски инвеститорите.

Група червени депутати предлагат да се разреши на предприятия, създадени от висши училища, да кандидатстват за финансиране по **Оперативна програма "Конкурентоспособност"**. Кой ще се възползва повече - държавните или частните вузове, май се подразбира.

Иначе за пред хората Мая Манолова е предложила изчерпателни промени в два закона, които да ограничат таксите на частните съдебни изпълнители. Поела е и инициатива да се отложи по-ранното пенсиониране след първа и втора категория труд.

Както е казал народът, по дрехите посрещай, по ума изпращай. Отнесена специално към депутатите, поговорката трябва да звучи така: по листите посрещай, по законите изпращай.

Дата: 05.07.2014

Източник: ComputerWorld, Топ 100

Страница: 1,2,4,7,9,11,13,14,86,88

Брой думи: 4464

Резюме: Проектите в чужбина и аутсорсинг дейностите осигуряват ръст на българския ИТ бизнес, логичен е сривът при телеком услугите, разчитащи почти изцяло на вътрешното потребление

3,955 млрд. лв. (2,02 млрд. евро) са общите приходи от предоставяни у нас телекомуникационни услуги и дейности в сферата на информационните и комуникационни технологии (ИКТ) през 2013 г., показват данните на участниците в тазгодишните класации ИКТ Топ 100 на Computerworld България. За ИКТ класацията данни са подали 106 фирми (126 през миналата година), както и още 12 телеком играча.

Заглавие: ИТ бизнесът расте, телеком услугите - не

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Проектите в чужбина и аутсорсинг дейностите осигуряват ръст на българския ИТ бизнес, логичен е сривът при телеком услугите, разчитащи почти изцяло на вътрешното потребление 3,955 млрд. лв. (2,02 млрд. евро) са общите приходи от предоставяни у нас телекомуникационни услуги и дейности в сферата на информационните и комуникационни технологии (ИКТ) през 2013 г., показват данните на участниците в тазгодишните класации ИКТ Топ 100 на Computerworld България. За ИКТ класацията данни са подали 106 фирми (126 през миналата година), както и още 12 телеком играча.

Сериозният над 10% спад на пазара на телекомуникационни услуги се компенсира изцяло от увеличените приходи на компаниите от ИТ сектора, голяма част от които работят и за чужди пазари, предоставяйки разнообразни продукти и услуги с висока добавена стойност на клиенти от целия свят.

Общият оборот на ИКТ компаниите в класацията за 2013 г. е над 1,57 млрд. лв. (0,8 млрд. евро), като с най-голям относителен дял отново е дистрибуцията на ИТ хардуер, софтуер и комуникационни продукти (точно една трета от постъпленията за 2013 г.), а на второ място излизат дейностите по аутсорсинг услуги с над 17,2 на сто, изпреварвайки традиционно силния сегмент на системната интеграция, който тази година генерира едва 15,6 на сто от оборота на ИТ фирмите. Този резултат е логичен на фона на липсата на големи проекти и инициативи в областта на е-правителство, като повечето реализирани комплексни ИТ решения, особено в държавната администрация, са резултат от търгове, спечелени още през 2012 г. и подкрепени с европейско финансиране по ОПАК и ОП "Конкурентоспособност". Застоят в проектния бизнес, подсилен от политическата несигурност, липсата на свежи чуждестранни инвестиции, неясните рамки на новите европейски фондове за програмния период 2014-2020 г. вещаят още по-слаби резултати за фирмите, разчитащи основно на българския пазар. Към неблагоприятните фактори се добавят и свитите инвестиции в телекомуникационния сегмент, като мащабният инфраструктурен проект в Globul (финансиран от новия собственик Telenor) е поверен на българското поделение на Huawei (която не подава финансови данни за локалния пазар подобно на останалите големи играчи в сектор на производителите като Ericsson, NSN, Alcatel Lucent и Cisco). В същото време Mtel обяви, че ще инвестира около 200 млн. лв. в мрежата си и в ИТ системи през тази година. Около 165 млн. лв. са капиталовите разходи на Vivacom за 2013 г., като почти 114 млн. са инвестициите в оптичната инфраструктура и мобилната мрежа, а още 11,4 млн. лв. са дадени за ИТ инфраструктура и проекти за обслужване на клиенти.

Същевременно нарастването на ИТ износа с над 36% означава, че българският ИТ бизнес е конкурентоспособен и успява да осигури стабилно заплащане за висококвалифицирани ИТ специалисти. Размерът на ИТ износа от 286 млн. евро представлява над една трета от общите ИТ приходи, но като дял от БВП на страната (около 12 млрд. лв., или 6,13 млрд. евро) те са под 5%.

Лидерите

Пазарът на информационни решения и комуникационно оборудване отчита скок от над една пета на общите постъпления на 106-те фирми участници, като оборотът им от 1,57 млрд. лв. е с 21,35% по-голям от постигнатите през 2012 г. от 126 фирми 1,29 млрд. лв. Най-голям принос за този ръст имат фирмите от дистрибуторския сегмент като Most Computers (която не подаде данни две поредни години), Solytron, Asbis, Polyscomp и Vali, както и системни интегратори като Kontrax,

Stemo, Sirma, Intelligent Systems, Scale Focus, работещите само за външни пазари HP Global Delivery Center, производителят на системи за пожарогасене Teletek Electronics и развойните компании Scale Focus, VMware България, eCommera и Vulpros (последните 3 подават данни за първи път). Общо тези 15 фирми са вдигнали приходите си през 2013 г. с над 140 млн. лв. По отношение на ръста на ИТ приходите за 2013 г. най-висок е той за новия участник Comparex (+517%), следван от NG Computers (малък PC доставчик, но с над 423% ръст), Prime Distribution (+263%), Scale Focus (+178%), Vulpros Consulting (+137%), ERP Bulgaria (110%). Челната десетка в това подреждане се допълва от Atlascom (94%), Team Vision (94%) и Adsys (почти 93%).

Общо 70 от 106 участници в ИКТ класацията за 2013 г. регистрират по-високи приходи в сравнение с 2012 г., а повечето от останалите са отчели спад от дейността си до 10%. По-сериозен е той при CAD R&D Progress, Techno Pro и Gelesoft (вж. Таблицата на стр. 13).

Средната ефективност на фирмите в класацията се запазва на ниво от 97,8 хил. евро - предишните 2 години тя беше съответно 96,3 и 97,7 хил. евро на служител. Водещите 5 фирми по ефективност (логично отново дистрибутори) са Asbis Bulgaria, Polycomp, Solytron и Most Computers, като на 4 място изскача новият участник Comparex Bulgaria. В топ 10 по ефективност попадат още софтуерният разработчик Bianog, дистрибуторът Lancom, системният интегратор Mnemonica, специалистът в PC системите Persy и дистрибуторът Tech Vision.

Общата счетоводна печалба на ИКТ сектора е 82,7 млн. лв., доста по-ниска от докладваните миналата година над 102 млн. лв. печалба за 2012 г. По абсолютна стойност тук водач е Datecs, изпреварила миналогодишния лидер HP GDC, следват Borica-Bankservice, Fadata, Sirma Group Holding, Kontrax, Solytron Bulgaria, Teletek Electronics, Proxiad Bulgaria и Musala Soft.

Средното заплащане в ИКТ бранша за 2013 г. е 2305 лв., доста над изчислената за 2012 г. брутна месечна заплата от 1517 лв. Трябва да се има предвид, че 18 фирми не са изпратили данни за заплащането на служителите си, но техните данни едва ли ще променят средната стойност за 2013 г, тъй като сред тях са все фирми с висококвалифицирани програмисти и инженери.

Телеком секторът За четвърта поредна година приходите на основните играчи на българския пазар на фиксирани и мобилни телефонни услуги, мобилен и фиксиран ШЛ интернет и платена телевизия продължава да спадат. Около 2,38 млрд. лв. са декларираните постъпления през 2013 г. от тези дейности от участващите в проучването на Computerworld ИКТТоп 100 2014. Това означава спад с над 8 на сто за 17-те компании в тазгодишната класация и над 10% спрямо постигнатите 2,66 млрд. лв. през 2012 г.

Единственото разместване в класацията е излизането на ВТС на първо място, която изпреварва дългогодишния лидер Mtel заради по-малкия спад на общите си приходи. Globul, която от септември м.г. е част от групата на норвежкия телеком Telenor, също отчита двуцифрен спад на приходите за 2013 г. спрямо 2012 г. Именно по-ниските приходи на тези 3 телеком гиганта определят и цялостния спад на родния телеком пазар.

ИТ подсегменти

Дистрибуцията на хардуер, софтуер и мрежови устройства продължава да генерира най-голям дял от приходите, като тази година търговията на едро обхваща над една трета от ИТ приходите, докато миналата година те държаха малко над една четвърт (26,4%). Второто място, "запазено" досега за системната интеграция, тази година е за аутсорсинга, който генерира 17,2% от ИТ оборота на участниците в Computerworld ИКТ Топ 100 2014, макар че през миналата година делът бе 19%. Рязкото намаляване на проектите в България се отразява на сегмента на системната интеграция, който тази година е на трето място по приходи с едва 15,6% (23,93% в класацията Топ 100 2013). Веднага след това е секторът на разработка на софтуер с 14,5%, а точно 12% е делът на хардуерните доставки, включващи продажба на PC техника, офис оборудване, UPS, касови апарати, дискове, печатни платки, телефонни централи и др. Доставката на готови софтуерни пакети спада вече под 2%, обученията и консултантските услуги с генерираните 26,4 млн. лв. са с дял 1,7% (вж. графиката на стр. 2)

Дистрибуция е сред стабилните ИТ бизнеси, като общите приходи на 19-те компании в класацията за 2013 г. са около 521 млн. лв., но тази година (след 2 г. отсъствие от класацията) се включи Most Computers, чиито приходи представляват 1/3 от общите постъпления за дистрибуторския сегмент.

Системната интеграция включва данните на 37 играчи, чиито постъпления за 2013 г. са 245,5 млн. лв. Спрямо оборотите на 40-те компании, участвали през 2012 г. в сегмента, които възлязоха на 316 млн. лв., сривът на пазара е 22,3 на сто на годишна база.

През 2013 г. обаче за постъпления от системна интеграция няма данни за девет от играчите през 2012 г. - ITA Engineering, ITA Trade, Information Services, Stanga, Fadata, Gravis Bulgaria, Lema Trading, Expert Computer Solutions и GSS. Отделно в класацията за системна интеграция за 2013

г. няма сравнителни данни за приходите в този сектор за 6 от 37-те фирми-участници: Team Vision Bulgaria, Hugin Sweda Bulgaria, Bulnex, ScaleFocus, Brainstorm Consulting и Service Centrix.

Лек ръст се отчита на хардуерния пазар за 2013 г., сочат данните от тазгодишното издание на класацията "ИКТ ТОП 100". При директно сравнение на приходите от доставка на компютърен хардуер, офис оборудване, производство на хардуер и хардуерна системна интеграция за тази и миналата година се отбелязва 8% ръст спрямо предходната 2012 г.

През 2013 г. 54 компании са генерирали приходи в размер на над 264 млн. лв. За сравнение миналата година около 80 компании отчетоха общо над 244 млн. лв.

Общите постъпления от софтуер (включително продажба на готови продукти, внедряване на софтуерни решения и развой на приложения) на компаниите от Топ 100 2013 са спаднали с 3,8% - от 162,6 млн. лв. на 156,5 млн. лв. За втора поредна година приходите от разработка на софтуер в България бележат ръст, при това двуцифрен - близо 40%. Делът на общите постъпления от софтуерни разработки (193,2 млн. лв.) в тазгодишната Топ 100 е 74% от сбора на всички софтуерни приходи (260,4 млн. лв.). Бизнесът с продажби на готов софтуер на крайни клиенти продължи сриването си и през 2013 г., когато спадът е от близо 30% до 24 млн. лв. С почти 30% до 27,7 млн. лв. са нараснали общите приходи от софтуерна системна интеграция (ССИ) през 2013 г., сочи съпоставката между всички 19 компании, подали данни за постъпления от тази дейност за 2013 г. и 2012 г.

Доставката и инсталирането на комуникационни продукти, пускането в експлоатация на операторско оборудване, монтажа и сертифицирането на структурирани кабелни системи, включително като част от сериозни и големи интеграционни проекти отново бележи спад през 2013 г., макар и само с около 4 на сто. Това показват данните от класацията на водещите доставчици на мрежови решения (общо 27 на брой), докато в изданието Computerworld ИКТ Топ 100 2013 техният брой бе 30, а преди две години - 32.

Общият оборот на фирмите от комуникационни системи през 2013 г. е 48,6 млн. лв., докато година по-рано постъпленията от този бизнес бяха 50,4 млн. лв., а през 2011 г. обемът бе над 67,6 млн. лв. Най-сериозно върху този спад се отразява намалението на мрежовите приходи на Telelink (над 37% спад, или в абсолютно изражение над 7,7 млн. лв. по-малко). Въпреки това системният интегратор с фокус върху телекомуникационния пазар остава начело и тази година в "мрежовата" класация с приходи над два пъти по-големи от втория.

8-те фирми, участващи в класацията по приходи от информационни и е-услуги за 2013 г. генерираха 9,5 млн. лв. Спрямо постъпленията на шестте играча в този сегмент през 2012 г., които възлязоха на 9,9 млн. лв., спадът на пазара е 3,7 на сто.

Общите приходи от ИТ аутсорсинг през 2013 г. са нараснали с между три и пет процента на годишна база до почти 270 млн. лв., разкриват данните, подадени за тазгодишното издание на Топ 100. Всички компании в челната тройка разчитат изцяло на аутсорсинг бизнеса си. Общите аутсорсинг приходи на компаниите в това издание на Топ 100 съставляват 18% от сумата на приходите на всички ИТ фирми в класацията (1,538 млрд. лв.).

Пазарът на услуги в областта на обучението и курсовете в "ИКТ ТОП 100" за 2013 г. (5,122 млн. лв.) отбеляза спад от 6,2% спрямо постъпленията в същия сегмент година по-рано (5,461 млн. лв.). В предходното издание на класацията, тенденцията беше положителна - за периода 2012 г. спрямо 2011 г. този сегмент показва 3,7% ръст.

21 компании генерираха постъпления от 21,3 млн. лв. от консултантска дейност през 2013 г. Спрямо резултатите на 22-те участници в сектора година по-рано (18,2 млн. лв.) сегментът се радва на 17% ръст.

Българският ИКТ износ тази година бележи рекорден скок от 36,5% до над 286,5 млн. евро (почти 210 млн. евро за 2012 г.). Водещите 10 износители са HP Global Delivery Bulgaria Center, Datecs, SAP Labs Bulgaria, VMware Bulgaria, CSC Bulgaria, Fadata, DZU, Experian Bulgaria, Sirma Group Holding, Proxiad Bulgaria. От тази десетка липсват Stanga и Software AG Development Center (които не изпратиха данни тази година). За сметка на това влязоха важни развойните центрове на големи софтуерни компании като SAP Labs, VMware, CSC.

ТАБЛИЦА

- 1 1HP Global Delivery Bulgaria Center Ltd.
- 2 * Most Computers Consl
- 3 2 Polycomp Ltd,
- 4 3 Datecs Ltd.
- 5 4 Solytron Bulgaria Ltd.
- 6 5 Asbis Bulgaria JSC
- 7 7 Stemo Ltd.

8 6 Telelink JSC
9 * SAP Labs Bulgaria Ltd.
10 * VMware Bulgaria
11 * CSC Bulgaria
12 14 Kontrax JSC
13 11 Borica-Bankservice JSC
14 9 LirexBG
15 13 VALI Computers Ltd.
16 8 Stone Computers JSC
17 15 Sirma Group Holding JSC
18 16 Paraflow Communic. Ltd.
19 17 FadataAO
20 * Teletek Electronics JSC
21 12 CAD R&D Progress Ltd.
22 18 Plesio Computers Ltd.
23 23 Experian Bulgaria JSC
24 22 IBS Bulgaria Ltd.
25 25 DZUJSC
26 24 Musala Soft JSC
27 27 S&T Bulgaria Ltd.
28 26 LANCOM Bulgaria Ltd.
29 29 Computer 2000 Bulgaria Ltd..
30 * eCommera Ltd.
31 38 Interconsult Bulgaria Ltd.
32 31 Proxiad Bulgaria
33 32 Nemetschek Ltd.
34 30 Persy Ltd.
Intelligent Systems Bulgaria Ltd.
36 37 Digital World Ltd.
37 33 Direct Services Ltd.
38 * Bulpros Consulting JSC
39 41 Specialized Logistic Systems JSC
40 45 Acsior Ltd.
41 36 APIS Bulgaria Ltd.
42 71 ScaleFocus JSC
43 49 Bianor Holding JSC
44 43Seeburger Informatik EOOD
45 48 Barcode Systems Bulgaria Ltd.
46 44 Tech Vision Ltd
47 * Bute JSC
48 51 Global Consulting Ltd.
49 54 Brainstorm Consulting Ltd.
50 50 Methodia JSC
51 56 BonevSoft Auditing Ltd.
52 * Adsys Ltd.
53 46 MnemonicaJSC
54 39 Techno Pro Ltd
55 53 Microinvest Ltd.
56 52 David Holding Consol2
57 58 Balkan Services Ltd.
58 60 ABC Net Ltd.
59 64 Orgtechnica Silistra JSC
60 67 DIR.BG JSC
61 61 VilmatLtd.
62 Escom Bulgaria Ltd.
63 62 Data Optics Balkans Ltd.
64 68 ITCE Ltd.
65 79 Atlascom Ltd.
66 * Comparex Bulgaria Ltd.
67 63 David Holding JSC

68 * Comitex Ltd.
 69 70 Alcomtech JSC
 70 72 GPS Control JSC
 71 * Grafisoft Ltd.
 72 * Team Vision Bulgaria Ltd.
 73 * Cabita Ltd.
 74 78 Varna Business Services 75' * BSH Ltd.
 76 75 AS Systems
 77 * Hugin Sweda Bulgaria Ltd.
 78 76 Prima Soft Ltd.
 79 73 New Horizons Bulgaria
 80 97 ERP Bulgaria
 81 * TR IT Consulting Ltd.
 82 * Service Centrix Ltd.
 83 89 Systera Technology Ltd.
 84 90 Quality House Ltd.
 85 * Prime Distribution Ltd.
 86 * Accedia JSC
 87 81 Telenova Ltd.
 88 91 Tonegan Ltd.
 89 86 SpaceCAD Ltd.
 90 98 BORA Solutions Ltd.
 91 93 Data Plus Ltd.
 92 84 Ktus Electronic Ltd.
 93 * Web Media Group JSC
 94 99 MD Electronics Ltd.
 95 * Expert-M Ltd.
 96 * NG Computers Ltd.
 97 105 Optima Electronic Ltd.
 98 114 Micros Computers Avramov SD
 99 103 Atlas Electronics Ltd.
 100 104 Gelesoft Ltd.
 101 110 Marconi Computers Ltd.
 102 122 Andik Electronics Ltd.
 103 124 Bulgaria Komputri Ltd.
 104 * Start Computers Ltd.
 105 * SDV Computers Ltd.
 106 125 IPT - Intellectual Products & Technologies Ltd.

Забележки:

За класиране в евро се взема централният фиксиран курс 1 евро = 1,95583 лв.

NOTES: For the revenues in Euro we used the exchange 1 € = 1,95583 BGN

n.d. (no data) - няма данни за съответната компания; n.a. (not applicable) - неприложим критерий

* компания, която не е участвала в класацията ИКТ Топ 100 2013

Забележка:

1. Specialized Logistic Systems JSC консолидира приходите на GPS Control и още 3 дружества.

2. David Holding Consol. Консолидира приходите на David Holding JSC и SpaceCAD Ltd. В общата класация приходите на отделните дружества са изключени

За класиране в евро се взема централният фиксиран курс 1 евро = 1,95583 лв.

NOTES: For the revenues in Euro we used the exchange 1 € = 1,95583 BGN.

n.d. (no data) - няма данни за съответната компания; n.a. (not applicable) - неприложим критерий

* компания, която не е участвала в класацията ИКТ Топ 100 2013

Забележки:

За класиране в евро се взема централният фиксиран курс 1 евро = 1,95583 лв.

NOTES: For the revenues in Euro we used the exchange 1 € = 1,95583 BGN.

n.d. (no data) - няма данни за съответната компания; n.a. (not applicable) - неприложим критерий

* компания, които не е участвала в класацията Топ 100 2013

ПОКАЗАТЕЛИ

Топ 50 компании по ефективност през 2013 г.

1 Asbis Bulgaria

- 2 Polycomp
 - 3 Solytron Bulgaria
 - 4 Comparex Bulgaria
 - 5 Most Computers Cons
 - 6 Bianor Holding
 - 7 LANCOM Bulgaria
 - 8 Mnemonica
 - 9 Persy
 - 10 Tech Vision
 - 11 Stone Computers
 - 12 C2000 Bulgaria
 - 13 Digital World
 - 14 Kontrax
 - 15 VALI Computers
 - 16 Adsys
 - 17 CAD R&D Progress
 - 18 Techno Pro
 - 19 S&T Bulgaria
 - 20 Datecs
 - 21 TR IT Consulting
 - 22 Escom Bulgaria
 - 23 Stemo
 - 24 MP Electronics
 - 25 Micros Computers Avramov
 - 26 Telelink
 - 27 Atlascom
 - 28 Plesio Computers
 - 29 Global Consulting
 - 30 Atlas Electronics
 - 31 Barcode Systems Bulgaria
 - 32 Paraflow Comm.
 - 33 IBS Bulgaria
 - 34 APIS Bulgaria
 - 35 Direct Services
 - 36 Data Optics Balkans
 - 37 Systema Technology
 - 38 Lirex B6
 - 39 Prime Distribution
 - 40 Acsior
 - 41 Bulnex
 - 42 Alcomtech
 - 43 Service Centrix
 - 44 BonevSoft Auditing
 - 45 Teletek Electronics
 - 46 ITCE
 - 47 Comitex
 - 48 Intelligent Systems Bulgaria
 - 49 Borica-Bankservice
 - 50 Fadata
- Топ 50 фирми с най-голям ръст на бизнеса през 2013 г.
- 1 Comparex Bulgaria
 - 2 NG Computers
 - 3 Prime Distribution
 - 4 ScaleFocus
 - 5 Bulpros Consulting
 - 6 ERP Bulgaria
 - 7 Atlascom
 - 8 Team Vision Bulgaria
 - 9 Adsys
 - 10 Andik Electronics

- 11 Bulnex
 - 12 Grafisoft
 - 13 Micros Computers Avramov
 - 14 Bulgaria Komputri
 - 15 Kontrax
 - 16 Intelligent Systems Bulgaria
 - 17 eCommera
 - 18 Acnior
 - 19 Bianor Holding
 - 20 Brainstorm Consulting
 - 21 Web Media Group
 - 22 Varna Business Services
 - "" Specialized Logistic Systems
 - 24 Most Computers Cons
 - 25 Systema Technology
 - 26 Interconsult Bulgaria
 - 27 Barcode Systems Bulgaria
 - 28 Global Consulting
 - 29 Sirma Group Holding
 - 30 S&T Bulgaria
 - 31 Methodia
 - 32 Quality House
 - 33 VALI Computers
 - 34 Teletek Electronics
 - 35 Comitex
 - 36 Asbis Bulgaria
 - 37 Solytron Bulgaria
 - 38 GPS Control
 - 39 DIR.BG
 - 40 C2000 Bulgaria
 - 41 BonevSoft Auditing
 - 42 Atcomtech
 - 43 Stemo
 - 44 Digital World
 - 45 ITCE
 - 46 Fadata
 - 47 BSH
 - 48 Seeburger Informatik
 - 49 AS Systems
 - 50 Nemetschek
- Топ 50 най-печеливши фирми за 2013 г.
- 1 Micros Computers Avramov
 - 2 Andik Electronics
 - 3 ERP Bulgaria
 - 4 NG Computers
 - 5 BonevSoft Auditing
 - 6 Krus Electronic
 - 7 Borica-Bankservice
 - 8 Optima Electronic
 - 9 AS Systems
 - 10 ABC Net
 - 11 Fadata
 - 12 Varna Business Services
 - 13 Proxiad Bulgaria
 - 14 Accedia
 - 15 Alcomtech
 - 16 Microinvest
 - 17 Quality House
 - 18 Datecs
 - 19 Data Optics Balkans

- 20 Interconsult Bulgaria
- 21 Musala Soft
- 22 Specialized Logistic Systems
- 23 Sirma Group Holding
- 24 Balkan Services
- 25 Systema Technology
- 26 Intelligent Systems Bulgaria
- 27 Global Consulting
- 28 ScaleFocus
- 29 Teletek Electronics
- 30 Team Vision Bulgaria
- 31 Nemetschek
- 32 Mnemonica
- 33 Direct Services
- 34 Expert-M
- 35 Tonegan
- 36 New Horizons Bulgaria
- 37 Bulpros Consulting
- 38 GRAFIXOFT
- 39 Atlascom
- 40 Kontrax
- 41 Prime Distribution
- 42 HP Global Delivery Bulgaria Center
- 43 IPT - Intellectual Products & Technologies
- 44 SpaceCAD
- 45 Persy
- 46 Bulgaria Komputri
- 47 Timm Rueger IT Consulting
- 48 Adsys
- 49 Stone Computers
- 50 Marconi Computers

Bulgarian IT business is growing, the telecom sector is shrinking
 Projects abroad and outsourcing activities drive Bulgarian IT business; the downfall in the telecom sector is expected, for it depends on the domestic market
 3.955

bin levs (2.02 bin euro) was the total telecom and ICT revenue in 2013, reveals the latest annual edition of ICT Top 100 by Computerworld Bulgaria. 118 companies submitted data for the 2013 ranking, of which 12 telecoms.

€The telecom market went down by over 10% but that was compensated by the jump in the IT sector, where many firms work on foreign projects.

The overall revenue of the 106 non-telecom ICT companies in the 2013 ranking is over 1.57 bin levs (0.8 bin euro), where the largest share (a third) had hardware, software and communication technologies distribution. Outsourcing came out as the second largest business with its 17.2% share, overtaking system integration, which had a pie of 15.6%. This is logical, given the lack of big e-government projects. This, in a combination with the political uncertainty, low foreign direct investments and the vagueness around the new EU 2014-2020 funds means we can expect even lower results by system integrators and other IT firms relying primarily or only on the local market. And there are other negative factors, too, like shrinking investments in the telco sector.

At the same time, the growing ICT export means that Bulgarian companies are competitive and can provide good working conditions and well qualified personnel. Exports make up 36.5% of the entire IT revenue in Top 100.

The leaders

A total of 70 of the 106 non-telecom firms in Top 100 achieved higher revenues than in 2012, and most of the rest had modest decreases by up to 10%. However, there were companies, like CAD R&D Progress, Techno Pro, and Gelesoft, whose revenues shrank more drastically by up to 40%.

The average efficiency of the firms in the list remained somewhat flat at 97,800 euro per employee. It was 96,300 euro and 97,700 in the previous two years. The top five enterprises by efficiency are Asbis Bulgaria, Polycomp, Solytron, Comparex Bulgaria, and Most Computers. The only non-distributor

among them is Comparex. They are followed by developer Bianor, distributor Lancom, system integrator Mnemonica, computer system provider Persy, and distributor Tech Vision.

The total accounting profit of the ICT sector in Top 100 was lower by 82.7 mln levs (42.3 mln euro) lower than the 102-million-lev (52.1 mln euro) profit in 2012. By absolute value, the leader here was Datecs, which overtook HP GDC. The two companies were followed by BoricaBankservice, Fadata, Sirma Group Holding, Kontrax, Solytron Bulgaria, Teletek Electronics, Proxiad Bulgaria, and Musala Soft.

The highest profit margin in 2013 was achieved by smaller firms - Micros Computers Avramov, Andik Electronics, NG Computers, and Krus Electronic, followed by ERP Bulgaria, BonevSoft Auditing, Borica-Bankservice, Optima Electronic, AS Systems, and ABC Net. The average monthly wage in the ICT sector in 2013 was 2,305 levs (1,179 euro), while in the telecom sector it was 1,872 levs (957,37 euro).
Telecoms

The telco sector continued to shrink for a fourth consecutive year in 2013. The steps that were made to stabilize the business, including mergers and acquisitions and new investments, could not turn the tide. The total revenue of the 12 companies in the sector that participated in Top 100 was some 2.38 bin levs (1.21 bin euro). This is 8% down from 2012.

The only change in the ranking was that BTC (operating the Vivacom brand) took the first spot from Mtel due to the former's lower revenue decrease (5%) than the latter's (11%). Globul, which is now part of Norwegian telco Telenor, also registered a double-digit slump.

ICT segments

Hardware, software and network device distribution continued to generate the largest part of the total ICT revenue in Bulgaria in 2013 - almost a third (versus a fourth in 2012). The second most important segment was outsourcing (17.2%), not system integration (15.6%), like it had been before. Then comes software development with 14.5%, hardware sales with 12%, software sales with under 2%, and trainings and consultancy services with 1.7%.

Distribution was among the most stable segments. 19 distributors took part in this edition of Top 100 and their combined 2013 revenue is 521 mln levs (266 mln euro). The comparison between the 13 of them which submitted data for both 2013 and 2012 reveals an 8.5% increase to 366.6 mln levs (187 mln euro).

System integration, judged by 37 companies in Top 100, totalled 245.5 mln levs (125.2 mln euro) in 2013, down some 20% from 2012.

In the hardware sales segment, there was an increase of some 8% to over 264 mln levs (135 mln euro). The total revenue from software, including software development, software system integration, and sales, in Top 100 was down by some 30%,

judging from the results of 37 companies that provided data for both 2013 and 2012. The combined revenue of all software companies in 2013 was 260.4 mln levs (133 mln euro).

For a second consecutive year, the total software development revenue had a double-digit growth of nearly 40%. Thus, development made up a huge 74% (193.2 million levs/99 mln euro) of the overall software revenue in 2013.

Sales of ready software continued to go down in 2013, when they slumped by almost 30%. Their share in the software business was 11% (29 mln levs/15 mln euro).

The combined software system integration revenue, however, soared some 30% reaching almost 39 mln levs (20 mln euro) and a 15% in the total software revenue.

The revenue in the communications business (supply, maintenance and implementation of telecom equipment) went down in 2013, though by only 4% to 48.6 mln levs (25 mln euro), according to the data of 27 market players. In 2011, this segment generated much more - 67.6 mln levs (34.5 mln euro). Telelink's shrinking revenue by over 37% year-on-year in 2013 had the strongest effect to that decrease. Despite that, the company remained the top player in the segment and its revenue was twice as much as that of the second company in the ranking.

The e-services segment covered eight companies from Top 100. They all generated a total of 9.5 mln levs (some

5 mln euro) from that business. Thus, the segment remained relatively flat year-on-year.

IT outsourcing went up by three to five percent in 2013 on the year and reached some 270 mln levs (138 mln euro), according to the data in Top 100. All three leading outsourcing companies derived 100% of their revenues from this business. The overall IT outsourcing revenue of the companies made up 18% of the total ICT revenue in Top 100 (over 1,5 bin levs/0.8 bin euro).

ICT trainings went slightly down by 6.2% to 5.122 mln levs (2.6 mln euro) in 2013 versus 2012. In the previous edition of Top 100, this index was positive - from 2011 to 2012 there was a 3.7-percent increase.

Consultation services were offered by 21 companies, according to the data in Top 100. Their combined revenue was 21.3 mln levs (almost 11 mln euro), which translates to an increase by 17% year-on-year. A much larger jump by 36% to over 286.5 mln levs (146.2 mln euro) marked the Bulgarian ICT export in 2013. The leading ten exporters were: HP Global Delivery Center, Datecs, SAP Labs Bulgaria, VMware Bulgaria, CSC Bulgaria, Fadata, DZU, Experian Bulgaria, Sirma Group Holding, and Proxiad Bulgaria. Unfortunately, two other large exporters - Stanga and Software AG Development Center - did not submit data for 2013. On the other hand, the list was joined by other very important players, such as SAP Labs Bulgaria, VMware Bulgaria, and CSC.

Дата: 05.07.2014

Източник: ComputerWorld, Топ 100

Страница: 28,30,32,34,36,38,40

Брой думи: 6295

Резюме: №1. Stemo

В средата на 2012 г. Stemo беше избрана за изпълнител на лот "Изграждане на централизирана система за мониторинг и управление на информационната сигурност и оперативна съвместимост. Надграждане на националния портал на електронното управление с функциите на Единното звено за контакт", чието изпълнение приключи през август 2013 г. В рамките на реализираната от Stemo дейност по проекта е постигнато изграждане на високонадеждна система за управление и мониторинг на информационната сигурност на електронното управление чрез Високонадеждни защитни стени тип FireWall, средства за проследяване опитите за проникване (Intrusion Prevention System), защита на портала на електронното управление (Web Application FireWall), средства за дефиниране на политики за сигурност, средства за контрол на приложенията (Application Control).

Заглавие: ТОП ПРОЕКТИ И ИНИЦИАТИВИ ЗА 2013 г. НА ВОДЕЩИТЕ 30 СИСТЕМНИ ИНТЕГРАТОРИ В "ИКТ ТОП 100"

Подзаглавие:

Автор:

Текст: №1. Stemo

В средата на 2012 г. Stemo беше избрана за изпълнител на лот "Изграждане на централизирана система за мониторинг и управление на информационната сигурност и оперативна съвместимост. Надграждане на националния портал на електронното управление с функциите на Единното звено за контакт", чието изпълнение приключи през август 2013 г. В рамките на реализираната от Stemo дейност по проекта е постигнато изграждане на високонадеждна система за управление и мониторинг на информационната сигурност на електронното управление чрез Високонадеждни защитни стени тип FireWall, средства за проследяване опитите за проникване (Intrusion Prevention System), защита на портала на електронното управление (Web Application FireWall), средства за дефиниране на политики за сигурност, средства за контрол на приложенията (Application Control). Надграден е порталът за мрежова и информационна сигурност чрез създаване на регулярни и извънредни информационни бюлетени, методика за измерване на удовлетвореността на клиентите от предоставяните услуги и разработена електронна услуга за докладване на инциденти, свързани с мрежовата и информационна сигурност. Разработено е и федерирано портално приложение за достъп до единното звено за контакт към единния портал за достъп до електронни административни услуги.

Stemo беше един от изпълнителите на дейности по проект "Подобряване на административното обслужване на потребителите чрез надграждане на централните системи на електронното правителство". Проектът беше на стойност 10 480 177,17 лв., осъществен с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Административен капацитет", съфинансирана от ЕС. Останалите изпълнители по проекта бяха Borica-Bankservice, IBS Bui S I, Materna Bulgaria, Comsoft, Ciela Norma, Telelink и гр.

През април 2013 г. Stemo покри сертификационните изисквания и получи статут Citrix Silver Solution Advisor, с което компанията стана част от глобалната екосистема на световния доставчик на решения за виртуализация. Сертификацията дава възможност да се разшири технологичната експертиза, като се предоставят водещи в индустрията решения за Виртуализация и мрежова оптимизация, по-качествена поддръжка на клиентите. Едновременно с това Stemo получи редица предимства за развитие на своята търговска дейност.

През септември 2013 г. Stemo получи статут на златен партньор на NetApp - компания, която създава иновативни решения за съхранение и управление на данни. По-високото ниво на партньорство беше резултат от постиженията на Stemo през изминалата година с продукти на NetApp и покритите критерии за търговска и техническа компетентност и специализация.

Като златен партньор на NetApp, Stemo получи достъп до цялата гама продукти и решения за съхранение и управление на данни на NetApp.

№2. Telelink

Telelink беше изпълнител на дейността "Разработване на унифицирани изисквания към центровете за съхранение на особено чувствителна информация в съответствие с изискванията за оперативна съвместимост и информационна сигурност" по проекта "Подобряване на

административното обслужване на потребителите чрез надграждане на централните системи на електронното правителство".

През август за първи път в България Telelink осъществи толкова мащабен проект в областта на телемедицината, в които посредством технология от ново поколение стана възможно извършването и консултирането на хирургическа операция в реално време между три болници, без физическото присъствие на място на всички участници в лекарските екипи.

На 29 юли, по инициатива на изпълнителния директор на Първа АГ болница "Св. София" д-р Иван Костов, специалисти, намиращи се в три Водещи български болници, отдалечени на повече от 500 км една от друга, извършиха заедно 8 реално време операция посредством видеокоферентна връзка. В интервенцията по отстраняване на карцином на гърдата, която бе успешно извършена от д-р Евгений Василев в Първа АГ болница "Света София" в град София, взеха активно участие екипите на проф. Радослав Радев от УМБАЛ "Света Марина" - гр. Варна и на полк. доц. Деян Йорданов във Военномедицинска академия. През цялото време на продължилата почти четири часа операция, специалистите не само имаха постоянен контакт посредством висококачествено аудио и видео, но благодарение на видеокоферентно оборудване, предоставено от Telelink, стана възможно патологът да сподели дори и изображение с микроскопски резултати, а лекарите от Варна да предоставят данните от ПЕТ скенер. В анализа на тези резултати взеха участие лекарите от Всичките три болници, което допринесе за взимането на значими решения по отношение на хода на протичащата в този момент хирургическа интервенция.

Събитието стана Възможно благодарение на висококачественото видеокоферентно оборудване осигурено от Telelink с партньорството на Vivasom, които осигуриха преносната комуникационна среда.

№3. Lirex BG

През септември 2013 г. Lirex BG приключи проект за интегрирана система за видеонаблюдение за превенция от горски пожари. Проектът бе реализиран за териториално поделение "Държавно горско стопанство Кости", югоизточната част на Бургаска област, разположено на територия от над 10 хил. ха. Решението представлява съвкупност от технологии за обзорно видеонаблюдение и охрана, метеорологични станции, самостоятелно захранване от възобновяеми източници и специализиран софтуер, като всичката информация от цялата система се предава и наблюдава 8 изграден център за мониторинг.

Благодарение на реализирания проект значително ще бъдат намалени преките и косвени щети причинени от пожар и загиване на големи площи горски масиви на територията на "Държавно горско стопанство Кости".

През 2013 г. Lirex.com спечели престижната награда от XEROX за "Системен интегратор" за 2012 г.

Lirex High Tech стана официалният сертифициран партньор на DEVELOP, който от 2013 г. предлага пълната гама DEVELOP на бизнес потребителите и публичния сектор в България. Двете компании имат обща визия и съвместни планове за активно сътрудничество с фокус върху продукти и решения в областта на създаването, съхраняването и обработката на документи. Основните цели са оптимизиране и контролиране на разходите за производство на документи, повишаване на производителността и добавяне на нови функционалности в работната среда на клиентите.

През първата половина на 2013 г. Cellum България внедри няколко международни стандарта: ISO 27001, ISO 20000, PCI DSS и ISO 9001. Това се случи с помощта на консултантския екип на Lirex BS и предоставените консултантски услуги в областта на внедряването на стандарти. По този начин, със съдействието на Lirex BS, Cellum България успя да засили мерките и нивото на информационна сигурност, да подобри управлението и качеството на бизнес и ИТ процесите в организацията.

На 05.05.2013 г. бе подписан договор между Централната агенция за финансиране и договаряне на Република Хърватска, като разпоредител на средствата от предприєдинителните програми на ЕС, и Lirex BG по проект "Capacity Building in the Field of Fight against Sexual Exploitation and Sexual Abuse of Children, and on Police Assistance to Vulnerable Crime Victims - Supply of equipment". Това е трети такъв проект на Lirex BG, след като преди 4 години завърши подобни проекти за видео и аудиозаписи за следователските стаи в полицейски участъци в България, а преди 2 години - в Черна гора. В рамките на настоящия проект Lirex BG оборудва със системи за видео- и аудио-запис 28 следователски стаи във всички регионални полицейски служби на Министерството на вътрешните работи на Република Хърватска. Всяко от дружествата от групата Lirex.com поднови своя ISO 9001:2008 сертификат, който гарантира, че системата за

управление на процеса на проверка на качеството е на необходимото високо ниво. Валидността на сертификатите е до 2016 г.

Lirex BG стана Silver Reseller на Veeam Software - компания създаваща иновативни продукти за управление на виртуални инфраструктури и защита на данни. Veeam е фокусирала усилията си в разработването на иновативни и практически решения, които да помагат на ИТ специалистите да управляват по-добре VMware vSphere и Microsoft Hyper-V виртуални инфраструктури.

№4. Stone Computers

В областта на системната интеграция на хардуер два са водещите проекти на Stone Computers за 2013 г. - изграждане на инфраструктурно решение за съхранение на данни с обем над 500TB и резервирането му в изнесен изчислителен център и осигуряване на платформа за SAP решение в един от водещите телекоми на пазара.

При системната интеграция на софтуер най-значими за дружеството бяха внедряването на цялостно решение за управление на бизнес процесите и завеждане на щети 8 един от водещите застрахователни компании на пазара и изграждането на решение за следене, анализ и управление на информационната инфраструктура на една от водещите финансови институции на пазара.

В сферата на аутсорсинга ключови за 2013 г. за Stone Computers бяха два проекта. Единият е предоставянето във вид на наета услуга на цялостна UNIX среда за ползване от един от водещите телекоми в България. Вторият е проект за поддръжка на хардуерните системи на Министерството на финансите В цялата страна, чието изпълнение спечели консорциум, в които участва и Stone Computers.

Stone Computers има с какво да се похвали и в областта на облачните услуги. През изминалата година бяха реализирани успешни проекти за пренасяне на всичките приложения и осигуряване на DR на Нотариалната камара на България в облачна инфраструктура. Проектът осигурява достъп на над 600 нотариуса и 3 000 служители до ежедневните им системи, както и защитен достъп за справки до КИС МВР. Съществен проект е изнасянето на инфраструктурните системи на администрацията на Гаранционен фонд на България В облака. За двата изброени проекта е реализирано Disaster Recovery решение, чрез репликация на данни в резервен дейта център. Предоставени са ресурси за облачни услуги за целите на Национално сдружение на общините в Република България. Решението ще осигури изчислителен ресурс за единна информационна система на над 250 общини.

№5. Paraflow Communications

През 2013 година Paraflow Communications лансира успешно завършената версия на своята платформа Paraflow Mobile, проектирана да управлява търговските дейности на фирмите, които се занимават с дистрибуция. Първото приложение на Paraflow Mobile е за автоматизация на разносната търговия. То е осъществено на база разработката Sales Raider, която е осъществена под Android и се прави за пръв път у нас. Paraflow Mobile обхваща събирането на заявки, директни продажби (ex-vaп) и мърчандайзинг, тяхното натрупване в реално време и прехвърляне към приложната система на потребителя. Към началото на 2014 Paraflow Mobile вече е имплементирана в няколко търговски фирми.

През 2013 година Paraflow Communications набра скорост и при Внедряването на други решения за управление на бизнеса като CRM и BI. През 2013 година BI продуктът QlikView бе внедрен в компании като "Практикер", голяма финансова институция и търговска организация. През 2014 година вече има успешни внедрявания в Хенкел България и Национална здравноосигурителна каса - НЗОК. CRM през 2013 бе имплементиран в голяма чужда банка, а през 2014 - в ЧЕЗ България. Поради отличните резултати в българския клон на банката, екипът на Парафлоу бе поканен да Внедри CRM решението и в нейно представителство в чужбина, което тече В момента. Парафлоу се нарежда сред Водещите фирми в България по внедрявания на системи за управление на бизнеса като CRM и BI.

През 2013 година Paraflow Communications Внедри Cisco платформа за предлагане на облачни услуги В ICN. Бюджетът на проекта беше 563 000 лв. без ДДС. Реализираният проект в ICN.bg включва редица иновативни хардуерни и софтуерни системи като: блейд сървъри Cisco UCS, система за съхранение на данни, софтуерна система от приложения за мониторинг на сървъри, софтуерна система от приложения за клиентска поддръжка, софтуерна система за предоставяне на услугата споделен хостинг.

Paraflow участва в три от системите по проекта за изграждане на частен облак в УниКредит Булбанк - първият частен облак във финансовия сектор. Това бяха системите за: дизаон, доставки и внедряване на мрежовата част (Cisco Systems); доставка и Внедряване на сървърната част на облака (HP); внедряване на софтуерната част (Microsoft Hyper-V) и миграции

на съществуващи приложения. Проектът започна през втората половина на 2013 г. и се очаква да приключи до края на 2014 г.

Проектът за технологично интегриране на Електронната съобщителна мрежа и Националната мрежа на държавната администрация е отличен със специална награда по време на церемонията по избор на "ИТ проект на годината" за 2013 г. Той е продължение на проекта за изграждане на Национална мрежа на държавната администрация - НАМДА, реализиран в продължение на 14 години. В двата проекта участват специалисти на Paraflow Communications.

Друг проект, по който работи Paraflow Communications, е за доставка и оборудване за изграждане на високоскоростна и напълно резервирана опорна мрежа на Американския университет в България (АУБГ). Гръбнакът на мрежата се състои от четири опорни възела, които са свързани помежду си всеки с всеки (full mesh) с интерфейс с капацитет 10 Gbps. Това е първата университетска мрежа в България от такъв тип.

Paraflow се включи и в изграждане на система за управление на съдебните дела във Върховния съд на Малави. Това е първата регионална система за управление на съдебните дела, базирана на Microsoft SharePoint платформа с интегрирани средства за дигитализация и биометрична автентификация. В тази връзка е важно да се отбележи, че повечето институции в Малави използват съвременни биометрични методи за автентификация, което обяснява въвеждането им и във Върховния съд на страната. Поради своята значимост, проектът в южноафриканската държава е един от малкото, които се финансират чрез европейска програма (Development and Cooperation - EuropeAid). Проектът стартира през 2013 година и се очаква да приключи през 2014 г.

Друг проект на Paraflow е този за пилотно изграждане на частен облак в ЕСМИС съвместно с Microsoft. Целта на проекта е да се изгради частен облак, чрез който в бъдеще да се предоставят ИТ услуги на държавни организации. Проектът е стратегически за развитието на информационните технологии в публичния сектор.

№6. Kontrax

През 2013 г. Kontrax изпълни няколко големи проекта за доставка и изграждане на информационни системи.

Един от най-значимите и комплексни проекти на Kontrax беше този по договора с Министерството на транспорта на Монголия за създаването и внедряването на т.нар. система UFCMS (United Fleet Control and Management System), която осигури наблюдение и контрол на междуградските пътнически автобусни превози.

Други по-значими за Kontrax проекти бяха:

- ▶ Изграждане на комплекс от технологични, административно-организационни и нормативни ресурси за провеждане на електронно обучение и ефективни форми на дистанционно обучение в областта на Общественото здраве за нуждите на Медицински университет - Пловдив. Дейностите включват разработка, инсталация, настройка, тестване, внедряване на Интегрирана система за обучение; провеждане на специализирани обучения на преподаватели и администратори; дизайн и проектиране на е-образователни ресурси по 64 дисциплини от учебните програми за ОКС Магистър на ФОЗ; разработване на е-образователни ресурси по 64 дисциплини от учебните програми за ОКС магистър на ФОЗ; създаване и организиране на достъп и функциониране на цифрови хранилища с е-образователни ресурси по 64 дисциплини от учебните програми за ОКС магистър на ФОЗ; разработване на необходимата вътрешна методическа и нормативна база за регламентиране на е-форми на дистанционно обучение в областта на общественото здраве.

- ▶ Доставка на комплект информационно оборудване за изграждане на аварийно-възстановителен изчислителен център (АИЦ) на Агенция по вписванията. Проектът включва инсталиране, конфигуриране, тестване и гаранционно обслужване на хост сървър, дистрибуционен комутатор, стандартен 19" сървърен шкаф, дисков масив (в собствен стандартен 19" сървърен шкаф).

- ▶ Създаване на инфопойнт система за външна употреба на територията на област Смолян. Дейностите включват разработка, интеграция и поддръжка на софтуерна система и база данни, доставка на 5 външни информационни терминални устройства (киоски) и съпътстващите ги монтаж, инсталация, поддръжка и обучение за работа.

- ▶ Създаване на постоянна изложба на етнографското наследство и природните забележителности на община Малко Търново с прилагане на компютърни технологии с версии за показване на специализирани компютърни системи, 8 Интернет и на DVD по проект "Постоянна изложба на етнографското наследство и природните забележителности на община Малко Търново с прилагане на аудио-визуални компютърни технологии", финансиран по Мярка 313

"Насърчаване на туристическите дейности" от Програма за развитие на селските райони за периода 2007 - 2013 г."

► Оптимизиране на ИКТ инфраструктурата на Общинска банка АД. Проектът включва одит и оптимизация на съществуващата активна директория, миграция на текущата система за електронна поща MS Exchange 2003 към MS Exchange 2010 (диагностициране, планиране и дизайн на новата система, изготвяне план за миграция), обновяване на мрежовата инфраструктура на банката (анализ, проектиране, планиране и обновяване на мрежовата инфраструктура на банката, както и доставка на телекомуникационно оборудване).

► Инсталиране и въвеждане в експлоатация на "Система за гласова комуникация" в Общинска банка. Проектът включва доставка, инсталация и гаранционна поддръжка на компютърни и комуникационно оборудване, програмни продукти и лицензи за ползване. Системата е изградена на базата на основен дублиран сървър, медиа портал, резервиращ сървър, абонатни лицензи, IP телефонни апарати и софтуер за управление.

№7. Intelligent Systems Bulgaria

През 2013 г. Intelligent Systems Bulgaria обяви, че вече е член на Microsoft Dynamics President's Club 2013. С подобна чест Microsoft удостоява само водещите 5% сред най-успешните си Microsoft Dynamics партньори по света, достигнали високи бизнес резултати, впечатляващи нива на клиентска удовлетвореност и участвали активно в развитието на едноименните ERP и CRM решения, изтъкна българската компания.

Официалната церемония по награждаването се състоя в Хюстън, Тексас, по време на конференцията Worldwide Partner Conference (WPC) 2013.

През април Intelligent Systems Bulgaria направи дВа анонса относно локализации на ERP системи за българския пазар в рамките на няколко дни. Компанията обяви, че вече е локализирала Microsoft Dynamics AX 2012, както и че е подписала договор с исландския софтуерен вендор LS Retail за локализиране на версия 2013 на решението за управление на търговия на дребно LS Retail NAV.

Microsoft Dynamics AX 2012 вече е преведена на български език и е изцяло съобразена с нормативните изисквания, данъчната политика и счетоводни стандарти В страната, заявиха от Intelligent Systems Bulgaria.

№8. Specialized Logistic Systems

Основни активи на SLS са инвестициите В три компании от телеком и ИТ сектора - IT Soft, GPS Control, Profonika и Smartnet. През 2013 г. основните дейности на IT Soft бяха насочени към подновяване (ъпгреод) на застрахователния софтуер INACS и на лизингоВия софтуер IMS, както и към развитие на софтуер за Външна връзка на основна софтуерна система към други външни софтуерни системи с цел мониторинг и контрол.

Заедно с GPS Control през 2013 г. разработва подновяване на GPS системата за контрол на градски транспорт и управление на автомобилния парк.

През 2014 г. IT Soft ще продължи да осигурява поддръжката на специализирания софтуер на дружествата от Румъния и Македония. Постъпленията от тези договори формират 54% от приходите на дружеството за 2013 г.

Profonika има сключен дългосрочен договор като системен интегратор на "Авто Юнион Център" - бизнес-сграда клас "А" с обща площ 26 000 кв. м. В сградата е изградена система за мониторинг и контрол, която позВоляВа бързо отстраняване на възникнали проблеми. С цел предоставяне на по-качествено обслужване на клиентите, мениджърите подготвят компанията за сертифициране по ITIL.

№9. APIS Bulgaria

През 2013 г. творческият екип на APIS Bulgaria разработи и включи В пазарната си листа ноВи продукти.

За първи път В досегашната си практика Организацията за икономическо сътрудничество и развитие даде официален лиценз на АПИС да издаде българския превод на "Модел на данъчна спогодба за имуществото и доходите" и "Ръководство на ОИСП по трансферно ценообразуване за мултинационални предприятия и данъчни администрации" като електронен продукт, което беше осъществено в сътрудничество с "Интерлекс консулт".

Новият модул "Искови молби от окръжните съдилища" в интеграция с уеб базираната информационна система за лицата и фирмите АПИС Регистър + предлага на клиентите възможност да проследяват заведените 6 окръжните съдилища дела по откриване на производство по несъстоятелност и искови молби по търговски дела на дружествата.

На 1 октомври 2013 г. стартира работата по европейския проект EUCases, В който APIS Bulgaria участва като водещ партньор в сътрудничество с три иновативни предприятия от Италия и Германия и с две водещи научни организации

- Института по информационни и комуникационни технологии към БАН и Департамента по информатика към Университета на Торино.

Проектът се осъществява с финансовата подкрепа на 7-ма рамкова програма на Европейския съюз и предвижда изграждането на уникална паневропейска платформа, която ще свързва европейското законодателство и съдебна практика с нормативните и съдебните актове на шест държави-членки на ЕС: Германия, Франция, Великобритания, Италия, Австрия и България.

№10. IBS Bulgaria

По проекта "Подобряване на административното обслужване на потребителите чрез надграждане на централните системи на електронното правителство" обединението на ДЗЗД АО Би Ес Бул Ес Ай (IBS Bui S I), в което участва IBS Bulgaria, изпълни дейността по надграждане на единната среда за обмен на електронни документи и внедряване на централна документооборотна система. По нея беше надградена единната среда за обмен на електронни документи (ЕСОЕД) чрез реализация на централна система за управление на бизнес процесите по електронната комуникация и кореспонденция в администрацията и интеграцията ѝ с единна платформа за създаване, съхранение, архивиране и управление на електронни документи, данни и съдържание в администрацията.

IBS Bulgaria допълни портфолиото си с решение за управление на корпоративни имейл подписи. Crossware Mail Signature е сървърно приложение, което автоматично добавя съвместими с регулациите, персонализирани и представителни е-подписи към изходящите писма на организацията.

IBS се сертифицира по международния стандарт за управление на ИТ услуги - ISO/IEC 20000-1:2011. Стандартът регламентира изискванията за дизайна, внедряването, доставката и подобряването на ИТ услугите. ISO/IEC 20000-1:2011 е базиран на библиотеката с добри практики ITIL (IT Infrastructure library) и същевременно спазва общите принципи, заложи в стандартите ISO 9001 и ISO 27001 към системите за управление на качеството.

През октомври 2013 г. IBS Bulgaria получи най-високото ниво на специализация в IBM System X портфолиото. Статутът IBM System X Specialty партньор се дава като признание за постиженията, експертизата и високите познания на екипа на компанията.

През 2013 г. IBS стана първият бизнес партньор у нас на Together Commerce Alliance Diamond - новосформираната компания след придобиването на бизнес дивизията на IBM - Retail Store Solutions от Toshiba TEC Corporation. Това е най-престижното партньорско ниво в Toshiba Together Commerce Alliance програмата. С него се удостояват партньорите достигнали високи нива на обучение за продуктите и решения на Toshiba Global Commerce Solutions и познаващи най-добре ритейл индустрията.

От средата на март 2013 г. IBS е оторизирана за предлагането на IBM Power Systems. С новата оторизация компанията разширява портфолиото си от високопроизводителни и надеждни сървърни решения и допълва предоставяните интегрирани хардуерни и софтуерни решения за различни бизнес нужди.

№11. S&T Bulgaria

През декември 2013 г. S&T Bulgaria стана официален дистрибутор на NETASQ - доставчик на комплексни решения за информационна сигурност и част от EADS Group, която в началото на 2014 г. беше преименувана на Airbus Group. В резултат на новото партньорство, S&T България ще доставя на пазара у нас решения за сигурност, подходящи както за публичния сектор, така и за корпоративни клиенти. S&T България ще осигури на партньорите професионална техническа поддръжка и обучения на български език за всички продукти на NETASQ. Решенията на компанията са сертифицирани и от НАТО, и от ЕС.

Като част от процеса на преориентиране на компанията от доставчик и сервиз на хардуер към предоставяне на цялостни ИТ решения за нашите клиенти, през 2013 г. S&T постигна значително увеличение на продажбите и реализираните проекти в областта на системната интеграция. Реализирани бяха комплексни проекти в сектор телекомуникации, ютилити, финансов и публичния сектор, изискващи интеграция на комплексни системи и управление на голям брой подизпълнители и доставчици. Благодарение на успешно реализираните проекти в областта на системната интеграция, за последните две години S&T регистрира 60% увеличение на продажбите си на българския пазар.

През изминалата година S&T Bulgaria реализира два ключови проекта в областта на ИТ консултирането. Реализираните от експертите проекти постигнаха оптимизация на разходите, синхронизиране на бизнес процесите и информационните системи и увеличаване на информационната сигурност и защита на данните на клиентите.

№12. Sirma Group Holding

Някои от приключените проекти през 2013 г.:

- ▶ Предоставяне на експертни услуги на Прокуратурата на България, във връзка със Справочната информационна система на УИС., поддръжка и разширение на информационните системи на Прокуратурата на Република България за борба с корупцията;
- ▶ Разработване и внедряване на цялостна информационна система за възлагане на електронни обществени поръчки за РЗИ Хасково;
- ▶ Системи за електронно подаване и управление на проекти - портал по проект на Институт Отворено общество за подаване и оценка на проекти, финансирани по програма Норвежки фон;
- ▶ Национална интерактивна Платформа за популяризиране на интерес и изграждане на връзка между науката и бизнеса "Наука и бизнес";
- ▶ "Реализиране на приоритетни административни услуги за общинската администрация";
- ▶ Система за управление и планиране на ресурсите - товарни превози - БДЖ Товарни превози. Sirma Group Holding спечели и финансиране на проект по *ОП Конкурентоспособност* - "Подкрепа за научноизследователската и развойна дейност на българските предприятия". Целта на проекта е провеждане на изследвания и разработване на технология в областта на анотацията на изображения.

№13. Mnemonics

В областта на системната интеграция на хардуер голям проект за Mnemonica през 2013 г. беше този за проектиране, конфигуриране, доставка и пускане в експлоатация на системи за съхранение на данни от висок клас и изчислителни системи от най-висок клас за критичните за бизнеса приложения в клиенти от корпоративния сектор в България.

При системната интеграция на софтуер софтуерните продукти през 2013 г., с които Mnemonica е оперирала, на 90% бяха свързани с продукти за информационна сигурност и защита на чувствителни данни.

В сферата на системната интеграция на услуги компанията предоставяше предимно управлявани услуги и услуги, свързани с одитиране на сигурността на информацията.

№14. Vilmat

Специализираният в стратегическо управление на проекти в областта на слаботоковите и електрически сградни инсталации Vilmat Holding включва компаниите Data Optics Balkans, Net Project и Vilmat. Дружеството разполага с офиси в София и Варна.

В средата на 2012 г. холдингът успешно въведе интегрирана система по БДС EN ISO 9001:2008 и БДС EN ISO 14001:2005 с цел повишаване на конкурентоспособността на фирмата. Проектът беше финансиран по *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика"*.

№15. Barcode Systems Bulgaria

През юни месец 2013 г. в Barcode Systems Bulgaria се проведе одит, чиято цел беше да установи и потвърди, че компанията спазва определени социални и етични норми по отношение на околната среда, прозрачния бизнес и трудовите отношения. Одитът се проведе по международно признатата методология SMETA (Sedex Members Ethical Trade Audit). Не бяха открити никакви несъответствия с Международния кодекс за етична търговия, в резултат на което Barcode Systems Bulgaria получи сертификат.

През юни 2013 г. Barcode Systems Bulgaria беше отличена за постигане на най-добрите резултати досега в 13-годишната история на фирмата по време на 18-ото поредно издание на традиционната годишна конференция на IBCS Group, част от която е и Barcode Systems Bulgaria.

№16. Team Vision Bulgaria

Един от предизвикателните цялостни проекти за внедряване на ERP и BI системи бе във "ВСК Кентавър" - ИЗ Динамика, в проекта се постигна обхващане и автоматизиране на всички бизнес процеси (управление на покупки, продажби, склад, производство, счетоводство и финанси, планиране и други). Интересно и по-специфично е внедряването на модел за отчитане на операциите в производството, което съчетано с интегрирания във финансите модул за разпределение на непреки производствени разходи, подsigурява на мениджмънта точна и детайлна информация за фактическата себестойност на всички произвеждани изделия. Цялото внедряване е реализирано за по-малко от 6 месеца.

Друг голям проект бе цялостното внедряване на MS Dynamics NAV в "Рубема Бюти", което е едно от най-мощните в сектора на козметичната индустрия и обхваща както производството, така и целия търговски процес. Интегрирани са сложни и комплексни процеси като обезпечаване на различните производствени процеси със суровини, материали и ресурси, ОТК, логистика и планиране, отчитане на производствените операции и много други. В цялостната реализация на проекта са направени и няколко сложни интеграции - с MES (Manufacturing Execution System) и мобилни устройства, както и внедряване на WMS (Warehouse Management System). Проектът е реализиран за по-малко от една година.

Като по-голяма инициатива можем да открием кампаниите ни за бързи и ефикасни внедрявания на гъвкави инструменти за генериране на управленски анализи, които да дадат Възможност на компании с различен фокус, индустрия и проблеми да бъдат по-гъвкави и да взимат бързи и ефективни решения в динамично променящата се бизнес среда. Примери за такива са проектите по внедряване на self-service BI решението Tableau В компании като: Сектрон, Уникредит Булбанк, Клио Комерс, ВСК Кентавър, Валмарк България, Интерагри и др.

№17. Acsior

На 31 май 2012 г. фирма Acsior завърши успешно изпълнението на проект за повишаване на конкурентоспособността на компанията чрез управление на информационната сигурност и сертификация по ISO 27001. Проектът се финансира по *оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика"*. В резултат от изпълнението на проекта Acsior разполага с внедрена система за управление на сигурността на информацията и сертификат по ISO 27001:2005, информационни технологии; методи за сигурност; системи за управление на сигурността на информацията.

№18. Varna Business Services

В началото на март 2013 г. VBS стартира проекти за имплементация на ERP система - SAP ERP Baseline в "Интраком България" ЕАД и "Етна Карго" ООД. Проектите имаха за цел да изградят цялостни ERP решения, подкрепящи и отговарящи на растежа на компаниите. И двата проекта ще се реализират с финансиране по *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика 2007-2013"*.

През юни 2013 година VBS стартира и проекта SAP ERP Baseline and Retail в "Боро Теракол" ООД. Информационната система SAP ERP and Retail осигури на "Боро" всеобхватност и съхранение на информацията необходима за вземане на управленски решения, оптимизация и автоматизация на бизнес процесите, ефективно управление и цялостен контрол на процесите по снабдяване, продажби, производство, инвентаризация и управление на складови наличности, както и търговията на едро и дребно.

В началото на март 2014 г. VBS стартира проект за имплементация на ERP система - SAP ERP Baseline и SAP CRM RDS в "Аквахим" АД.

Има консултантско участие в редица национални и международни проекти: Decaphos Bulgaria, "Шишеджам" - Търговище, The Nuance Group, Peek & Cloppenberg EOOD, Enterprise Accessible Solutions - България, INA - Република Хърватска, SAP for Retail, интеграция с ECMS в Агенция "Митници", Coca Cola Enterprise, ВНТС - Германия, KWS Семена България.

На 29 януари 2014 г. VBS премина успешно одита по ресертификация за сертифициран център за поддръжка на SAP (Partner Center of Expertise) първи в България. Компанията получи за Втори път сертификата, валиден до средата на 2016 г., което потвърждава качеството на предоставените услуги за клиентите на SAP Във Връзка с организацията и извършването на поддръжката на SAP системата, според всички настоящи технически и организационни стандарти на SAP AG.

№19. HuginSweda Bulgaria

Hugin Sweda Bulgaria е официален представител на Micros Systems Inc. за България. Клиенти на Micros Fidelio са големи бизнес хотели, малки луксозни хотели, почивни станции, SPA центрове, курортни комплекси, малки и големи ресторанти, барове, магазини, казина, голф игрища и стадиони.

През 2013 г. Hugin Sweda Bulgaria се похвали с нови партньори, сред които са Golden Tulip - Варна, Sense Hotel Sofia, Beer Batoff и Tomeko.

През април 2013 г. българската компания пусна мобилното приложение на Micros in Motion за iPhone и iPad в App Store.

№20. Global Consulting

През изминалата година Global Consulting изпълни проект за Министерство на земеделието и храните с предмет "Създаване на информационна система, която ще се използва за обмен на данни, анализ, оценка и контрол на изпълнението на Гаранционната схема по Програмата за развитие на селските райони за периода 2007-2013 г."

Компанията продължава работа с партньорите си Informatica, Unisys, Omikron и активно представителство на техните продукти и решения.

№21. Borica-Bankservice

През 2013 г. Borica-Bankservice бе отличена с награда за проекта за национална електронна идентичност, чийто бенефициент е МТИТС. Наградата беше дадена на министерството от Управляващия орган на ОПАК. По проекта "Подобряване на административното обслужване на потребителите чрез надграждане на централните системи на електронното правителство" Borica-

Bankservice изпълни позиция "Създаване на регистър за електронна идентичност на потребителите".

Компанията спечели и наградата "True Leaders" на ЮАР Bulgaria, като агенцията присъди на BoricaBankservice престижния кредитен рейтинг B1.

№22. Bulnex

Дружеството участва като един от изпълнителите на проект за повишаване на конкурентоспособността, разширяване на пазарните позиции, подобряване на управлението и оптимизиране на производствения процес и разходите във фирма "Подови настилки" ООД чрез въвеждане на ERP система, система за управление на качеството ISO 9001-2008, управление на околната среда ISO 14001 и закупуване на машини и оборудване. Проектът се финансира със средства по *Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика"* и е завършен през септември 2013 г.

№23. Systera Technology

Сред най-важните проекти на дружеството е изграждането на всички слаботокови системи на МП "Капитан Андреево", който започна през май 2013 г. и продължава и В момента.

Друг значим проект е този за обезопасяване на гари от тероризъм и вандализъм чрез изграждане на видеонаблюдение в НКЖИ, които обхвана 10 гари. Проектът е завършен през декември 2013 г.

№24. Prima Soft

Основните проекти, които бяха завършени през 2013 г. от Prima Soft, са:

- Проектът "Модернизация на цялостната библиотечна дейност" в Лесотехническият университет-София, който включваше дигитализация на книжните фондове с използване на модерна сканираща техника и софтуер и съхраняването им върху мощен сървърен комплекс; достъп до книжните фондове през енергоспестяващи терминални работни места; осигуряване на Интранет/Интернет on-line достъп до електронните бази данни на библиотеката; изграждане на информационен портал на библиотеката; въвеждане на RFID система за защита и контрол на екземплярите от книжния фонд; изграждане на система за видеонаблюдение и контрол на достъпа; управление на финансово-отчетната и статистическа дейност на библиотеката; интеграция на Въведените нови технически средства и софтуер и обучение на персонала.

- Проектът "Изграждане и настройка на централизирана хардуерна и софтуерна платформа за работа на приложен софтуер с използване на Novit терминални работни станции" във "Велекс Инк" ООД - София, който Включваше: изграждане на интегрирана сървърна платформа; сървърна консолидация; изграждане на виртуална среда за работа; изграждане на активна директория и централизация на приложенията; система за корпоративен бекъп на сървъри и данни и обучение на персонала.

№25. Methodia

Фокусът на компанията през изминалата 2013 година беше предимно в разработването на специфични за нуждите на нашите клиенти решения в областта на облачни ERP системи, както и извършването на системна интеграция с всичките и съпътстващи дейности. Разбира се, ние развиваме и множество допълнителни дейности, с които допринасяме за постигането на стратегическите си цели. Такива са извършването на обучения и консултации по Business Excellence методология, която е запазена марка на компанията.

№26. Топедап

През месец ноември Топедап успешно приключи внедряването на Тереза.бг в магазинната мрежа на "Меркари България" ООД. Пълната функционалност на продукта на Топедап Тереза за управление на човешките ресурси обслужва всекидневните нужди на магазините от контрол и управление на работното време, изчисляване на заплати и удържки, подаване на данни към НАП и НОИ, обработка на трудови договори, следене на отпуски и отсъствия и др. Специално за "Меркари България" бе разработена допълнителна функционалност за създаване, корекция и контрол на графиците, според които работят служителите в магазинната мрежа на компанията. Всеки обект има възможност сам да създава графика, по който работи, като след това той бива одобряван или коригиран централизирано от отговорника на магазинната мрежа.

През юли 2013 г. Топедап съобщи, че предлага СУБ "Тонеган" за хлебопроизводството - специализирана софтуерна система разработена специално за нуждите на автоматизацията на процесите, отчетността и контрола на компаниите занимаващи се с хлебопроизводство и сладкарство.

През май 2013 г. Топедап обяви, че СУБ "Тонеган" (ТОНЕГАН ERP) е внедрен в няколко ВИК дружества в България, В процеса на изпълнение на проектите по Внедряване експертите на Топедап идентифицираха основни проблеми стоящи пред коректното отчитане на регулираната дейност Във ВИК операторите пред ДКЕВР и предложиха конкретни решения. В рамките на

проектите бяха Внедрени модули "Счетоводство", "ДДС", Дълготрайни активи", "Склад", "Бюджетиране и финанси", "Отчет на водомери", "фактуриране".

№27. Musala Soft

В края на 2013 г. успешно заработи информационна система "Взаимна помощ при събиране", разработена от Musala Soft за Националната агенция за приходите. Системата осигурява ефективното взаимодействие на страната ни с останалите държави членки на ЕС в процеса по събиране на публични вземания.

В процес на внедряване от софтуерна компания Musala Soft е автоматизирана информационна система Пътна полиция (АИС ПП). Основна цел на системата е да повиши ефективността на извършваните дейности по пътен контрол и отчет на данните за регистрирани пътнотранспортни произшествия. Основни потребители на системата са служителите от "Пътна полиция" в МВР.

IBM Watson е една от най-мощните инициативи на IBM за десетилетието и представлява усъвършенствана система от компоненти за анализ на данни и извличане на изводи. Musala Soft се зае с "обучението" на Watson в областта на медицината и здравеопазването (в частност онкологията) и разработката на мобилно приложение за iOS, което да помага на медицинските лица при работата им с пациенти.

№28. Data Plus

С цел осигуряването на качествена среда за работа на програмните продукти, разработка на Data Plus, фирмата предлага на своите клиенти цялостно обслужване на информационните им системи, като асемблира компютри, продава Всякаква периферия, извършва структурно окабеляване, абонаментно поддържа хардуера и софтуера. Централният офис на компанията е в Пловдив, фирма Data Plus има офиси и в София и Варна и търговски представители за Благоевград и региона и Русе и региона.

От април 2014 г. приложението за разносни търговци и търговски пътници "Мобилен търговец А-PRO" вече ще има версия за Google Android.

№29. ScaleFocus

През 2013 г. ScaleFocus излезе успешно на нови пазари в Европа и Близкия изток, като същевременно изгради партньорски взаимоотношения с близки по дейност компании. Те подпомогнаха растежа в експорта на софтуерни и консултантски услуги с много висока добавена стойност. Междувременно компанията успешно се сертифицира по стандартите ISO 9000 и ISO 27000, и удвои капацитета в човешкия капитал.

№30. CAD R&D Progress

През 2013 г. един от най-значимите проекти на компанията е този за доставка на хардуер, Microsoft софтуер, инсталация на SQL, Lync, System Center, Exchange Server и гр. 8 "Булгартабак холдинг".

В "Александра груп холдинг" дружеството достави хардуер с марката Dell, софтуерни лицензи на Microsoft и услуги.

В ЦППКОП към Министерския съвет CAD R&D Progress изпълни проект за доставка на инфраструктурни компоненти и тяхното Внедряване за постигане на оперативна самостоятелност при изграждането на иялостен базов модел на интервенционната система по проект "БОРКОР". Проектът включваше доставка на софтуерни лицензи, бизнес анализ, разработване на стратегия и планиране за внедряване на услуги базирани на ориентирана към услуги архитектура (SOA), изграждане на архитектурен дизаон, изготвяне на проект за реализиране и рационализиране на платформите и др.

В сферата на продажбата на софтуер CAD R&D Progress сключи договор през февруари 2013 г. с продължителност 3 години за Microsoft Enterprise Agreement за нуждите на Vivacom.

Обединение "ПРОКОН", включващо CAD R&D Progress и Kontrax, през 2013 г. започна изпълнението на обособена позиция 1: доставка на системен и базов софтуер на Microsoft за нуждите на Националния осигурителен институт. Срокът на договора е 3 години.

През 2013 г. CAD R&D Progress продължи да предоставя софтуерна осигуровка за програмни продукти на Microsoft с придобит лиценз за безсрочно право на ползване за нуждите на държавната администрация на България.

CAD R&D Progress спечели в Обединение "СИЕЛА-ЦАПК" договор за 3 години за лицензиране абонаментно право на ползване на софтуерни продукти на Microsoft за нуждите на образованието и науката в България" по две обособени позиции.

Обединение "АмеПро" - Прогрес и Амексис ООД, през 2013 г. спечели поръчката за изграждане на нова система за информационно обслужване на учебния процес в Академия на МВР" по проект за усъвършенстване на системите за управление във висшите училища.

През 2013 г. Обединение НегоПро ("Негометрикс", "Прогрес") започна изпълнението по проект "Въвеждане на електронен пазар за нуждите на Централния орган за обществени поръчки".

CAD R&D Progress работи и по проект за доставка, внедряване, интеграция, обучение и системна поддръжка на решение за управление на идентичността и достъпа за Vivacom.

През 2013 г. Обединение "ПРОКОН" започна изпълнението по проект "Изграждане на комплекс от технологични, административно-организационни и нормативни ресурси за провеждане на електронно обучение и ефективни форми на дистанционно обучение в областта на Общественото здраве за нуждите на Медицински университет - Пловдив".

Миналата година Обединение "ПРОКОН" достави хардуер и софтуер за пилотните администрации по проект "Въвеждане на комплексно административно обслужване за предоставяне на качествени услуги на гражданите и бизнеса", открит с Решение № ФС-116 от 19.07.2013 г. на Министерския съвет на България.

Интернет издания и блогове

Дата: 04.07.2014

Източник: www.facebook.com

Връзка: <https://www.facebook.com/OblastenInformacionenCentrRazgrad>

Брой думи: 338

Резюме: Областен информационен център (ОИЦ) - Разград проведе информационна среща за популяризиране на успешни европроекти. Събитието се състоя в новосъздадения Бизнес инкубатор - Разград, намиращ се на ул. „Д-р Петър Берон” №5 (сградата на бившето „Аптечно управление”).

Заглавие: Областен информационен център - Разград

Подзаглавие:

Автор:

Текст: БИЗНЕС ИНКУБАТОР В РАЗГРАД ОТВАРЯ СКОРО ВРАТИ (10 снимки)

Областен информационен център (ОИЦ) - Разград проведе информационна среща за популяризиране на успешни европроекти. Събитието се състоя в новосъздадения Бизнес инкубатор - Разград, намиращ се на ул. „Д-р Петър Берон” №5 (сградата на бившето „Аптечно управление”).

Участваха представители на микро и малки фирми, подпомагащи бизнеса организации, социално-икономически партньори, експерти по икономическо развитие от местната и регионална власти, Бюрото по труда и журналисти.

Галя Иванова, член на проектния екип, реализирал Инкубатора представи възможностите и услугите, които предлага новата структура. Броят на помещенията за осъществяване на различни видове дейности е 36, разположени на обща площ от 2400 кв. м. Те са предназначени за малки чисти производства, офиси, търговски складове, рекламна агенция, копирен център, компютърна зала, фитнес-спа център, кетъринг, мултифункционална зала (до 150 души) за провеждане на семинари, конференции и събития с обществено значение и др. Сред извършваните услуги в помощ на предприемачите са: търсене и свързване с местни и международни партньори, провеждане на срещи, преводи по време на срещи и водене на делова кореспонденция, изготвяне на бизнес планове, стратегии, маркетингови проучвания, икономически обосновки, IT услуги, обучения и др. Тя подчерта, че Бизнес инкубаторът има за цел да допринесе за развитието на икономиката и предприемачеството в Лудогорието, като предостави съвременна и напълно оборудвана база на малки, средни и стартиращи предприятия.

Присъстващите имаха възможност да разгледат всички помещения в реновираната сграда. Някои от тях зададоха конкретни въпроси относно наемните и други условия, при които е възможно те да бъдат използвани в средно- и дългосрочен период.

Областният управител Стоян Ненчев изрази удовлетвореността си от видяното. Поздрави проектния екип с много добрите резултати от направените строителни и други интервенции. Сподели очакванията си модерната бизнес инфраструктура и услуги да се използват по предназначение и да допринесат за така необходимото икономическо оживление в града и региона.

Проектът, по който е създаден инкубаторът се финансира от *ОП „Конкурентоспособност” 2007-2013 г.*, Процедура BG161PO003-2.2.01 „Подкрепа за създаване и развитие на бизнес инкубатори”. Размерът на инвестицията е 2 360 163,85 лева, от които 1 737 010,00 лева са безвъзмездна финансова помощ (БФП).

Дата: 04.07.2014

Източник: www.facebook.com

Връзка:

<https://www.facebook.com/pages/%D0%9E%D0%B1%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D0%BD-%D0%B8%D0%BD%D1%84%D0%BE%D1%80%D0%BC%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%B5%D0%BD-%D1%86%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%8A%D1%80-%D0%9B%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D1%87/253751114729872>

Брой думи: 288

Резюме: Министерството на икономиката и енергетиката на основание чл.3 от Механизма за избор на юридически лица с нестопанска цел, чиито представители да участват като наблюдатели с право на съвещателен глас в заседанията на Комитета за наблюдение на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014 -2020 г., отправя покана за участие в избора на представители в Комитета за наблюдение на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014 - 2020 г. на следните групи юридически лица с нестопанска цел, работещи в сферите на:

Заглавие: Областен информационен център Ловеч

Подзаглавие:

Автор:

Текст: ПОКАНА КЪМ ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦА С НЕСТОПАНСКА ЦЕЛ ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ПРЕДСТАВИТЕЛИ И ТЕХНИ ЗАМЕСТНИЦИ, КОИТО ДА УЧАСТВАТ КАТО НАБЛЮДАТЕЛИ С ПРАВО НА СЪВЕЩАТЕЛЕН ГЛАС В ЗАСЕДАНИЯТА НА КОМИТЕТА ЗА НАБЛЮДЕНИЕ НА *ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА „ИНОВАЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ“ 2014-2020 Г.*

Министерството на икономиката и енергетиката на основание чл.3 от Механизма за избор на юридически лица с нестопанска цел, чиито представители да участват като наблюдатели с право на съвещателен глас в заседанията на Комитета за наблюдение на *Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014 -2020 г.*, отправя покана за участие в избора на представители в Комитета за наблюдение на *Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014 - 2020 г.* на следните групи юридически лица с нестопанска цел, работещи в сферите на:

- Насърчаване на икономическото развитие;
- Развитие на информационни и комуникационни технологии;
- Енергийна и ресурсна ефективност;
- Политики за развитие.

1. В срок от 10 работни дни от датата на публикуване на поканата всяко заинтересовано лице подава писмено заявление до главния директор на Главна дирекция „Европейски фондове за конкурентоспособност“ в Министерство на икономиката и енергетиката за участие в избора.
2. Лицата по т. 1 не може да подават повече от едно заявление за участие в избора.
3. Писменото заявление се представя по образец, утвърден от министъра на икономиката и енергетиката.
4. Към заявлението се прилагат документите по чл. 4, ал. 4 от Механизма за избор на юридически лица с нестопанска цел, чиито представители да участват като наблюдатели с право на съвещателен глас в заседанията на Комитета за наблюдение на *Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014 -2020 г.*

Писмени заявления за участие могат да се подават в деловодството на Министерство на икономиката и енергетиката, ул. „6-ти септември“ № 21, гр. София, до 17.07.2014 г., в рамките на работния ден от 09.00ч. - 17.30ч.

Дата: 04.07.2014

Източник: www.facebook.com

Връзка:

<https://www.facebook.com/pages/%D0%9E%D0%B1%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D0%BD-%D0%B8%D0%BD%D1%84%D0%BE%D1%80%D0%BC%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%B5%D0%BD-%D1%86%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%8A%D1%80-%D0%91%D0%BB%D0%B0%D0%B3%D0%BE%D0%B5%D0%B2%D0%B3%D1%80%D0%B0%D0%B4/342443139168177>

Брой думи: 41

Резюме: ПОКАНА КЪМ ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦА С НЕСТОПАНСКА ЦЕЛ ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ПРЕДСТАВИТЕЛИ И ТЕХНИ ЗАМЕСТНИЦИ, КОИТО ДА УЧАСТВАТ КАТО НАБЛЮДАТЕЛИ С ПРАВО НА СЪВЕЩАТЕЛЕН ГЛАС В ЗАСЕДАНИЯТА НА КОМИТЕТА ЗА НАБЛЮДЕНИЕ НА ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА „ИНОВАЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ“ 2014-2020 Г.

Заглавие: Областен информационен център - Благоевград

Подзаглавие:

Автор:

Текст: ПОКАНА КЪМ ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦА С НЕСТОПАНСКА ЦЕЛ ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ПРЕДСТАВИТЕЛИ И ТЕХНИ ЗАМЕСТНИЦИ, КОИТО ДА УЧАСТВАТ КАТО НАБЛЮДАТЕЛИ С ПРАВО НА СЪВЕЩАТЕЛЕН ГЛАС В ЗАСЕДАНИЯТА НА КОМИТЕТА ЗА НАБЛЮДЕНИЕ НА ОПЕРАТИВНА *ПРОГРАМА „ИНОВАЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ“ 2014-2020 Г.*

Виж повече на: <http://eufunds.bg/bg/pubs/7086>

Дата: 04.07.2014

Източник: www.facebook.com

Връзка:

<https://www.facebook.com/pages/%D0%9E%D0%B1%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D0%BD-%D0%B8%D0%BD%D1%84%D0%BE%D1%80%D0%BC%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%B5%D0%BD-%D1%86%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%8A%D1%80-%D0%9A%D1%8E%D1%81%D1%82%D0%B5%D0%BD%D0%B4%D0%B8%D0%BB/269204579877098>

Брой думи: 38

Резюме: ПОКАНА КЪМ ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦА С НЕСТОПАНСКА ЦЕЛ ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ПРЕДСТАВИТЕЛИ И ТЕХНИ ЗАМЕСТНИЦИ, КОИТО ДА УЧАСТВАТ КАТО НАБЛЮДАТЕЛИ С ПРАВО НА СЪВЕЩАТЕЛЕН ГЛАС В ЗАСЕДАНИЯТА НА КОМИТЕТА ЗА НАБЛЮДЕНИЕ НА ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА „ИНОВАЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ“ 2014-2020 Г.

Заглавие: Областен информационен център Кюстендил

Подзаглавие:

Автор:

Текст: ПОКАНА КЪМ ЮРИДИЧЕСКИ ЛИЦА С НЕСТОПАНСКА ЦЕЛ ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА ПРЕДСТАВИТЕЛИ И ТЕХНИ ЗАМЕСТНИЦИ, КОИТО ДА УЧАСТВАТ КАТО НАБЛЮДАТЕЛИ С ПРАВО НА СЪВЕЩАТЕЛЕН ГЛАС В ЗАСЕДАНИЯТА НА КОМИТЕТА ЗА НАБЛЮДЕНИЕ НА *ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА „ИНОВАЦИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ“ 2014-2020 Г.*

<http://eufunds.bg/bg/pubs/7086>