



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013

www.eufunds.bg



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-2013
www.opcompetitiveness.bg

Медиен мониторинг

07 февруари 2014

Документът е изготвен съгласно договор за възлагане на обособена позиция № 2 „Извършване на медиен мониторинг и изработване и предоставяне на контент анализ на публикациите и излъчванията в печатните и електронни медии по теми, свързани с ОП "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013" от обществена поръчка с предмет: „Социологически проучвания за изпълнение, мониторинг и оценка на Комуникационния план на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика” 2007 – 2013”

ЕСТАТ ООД, С ПОДИЗПЪЛНИТЕЛ МЕДИЯЗУУМ ООД



Медиен мониторинг

07 февруари 2014

Съдържание

Медиен мониторинг – обобщение.....	3
Телевизии и радиостанции	4
Източник: БНТ.....	4
Предаване: Денят започва.....	4
Национални печатни медии.....	5
Няма намерена информация.	5
Регионални печатни медии.....	6
Няма намерена информация.	6
Периодични печатни издания	7
Източник: Икономика	7
Заглавие: Елена Маринова: Устойчиви сме, защото нямаме подкрепа от държавата	7
Интернет издания и социални мрежи	10
Източник: www.dnevnik.bg	10
Заглавие: Преглед на печата от 6 февруари	10
Източник: www.trud.bg	13
Заглавие: Имат ли бъдеще евтините кредити за малкия бизнес	13
Източник: www.inews.bg	15
Заглавие: Избираме между СПА в Алтай и плаж в Куба	15

Медиен мониторинг – обобщение

07.2.2014 г.

Вид медия	Брой материали
Общо за електронните медии, от които:	1
• телевизии	1
• радиостанции	0
Общо за печатните и интернет базираните медии, от които:	4
• вестници, от които:	0
- национални	0
- регионални	0
• периодични издания	1
• интернет издания и блогове	3
Общо за деня	5

Телевизии и радиостанции

Дата: 06.02.2014

Източник: БНТ

Предаване: Денят започва

Място на материала:

Продължителност в мин.: 2

Брой думи: 302

Резюме: Тема: Пари за вашия бизнес – „Екоинженеринг-96”

„Екоинженеринг-96” е фирма за лазерно рязане на детайли от черна и неръждаема стомана и алуминиеви сплави. Произвежда части основно за български компании, понякога изнася и за чужди фирми. Миналата година дружеството кандидатства по проект на ОП „Конкурентоспособност”, за да купи за производството си лазерна машина с 5 киловатна мощност, която реже метали с дебелина до 35 мм. Тя струва 1 млн. и 80 хил. лева. 70 на сто от финансирането е осигурило ОП „Конкурентоспособност”. Процедурата отнема 5 месеца.

Петър Макев: Месец и половина след като бяха пуснати машините и изпълнен проекта, ние получихме съответно парите от МИЕТ.

За оперативната програма фирмата разбрала от свои клиенти, опитни в проектите. За попълването на документите ползвали услугите на консултант. Сега от „Екоинженеринг-96” си дават сметка, че едва ли биха купили тази машина, ако не са били европейските средства.

Петър Макев: Може би никога, тъй като средствата, които трябваше да отделим за такава машина, са доста големи за възможностите и мащаба на нашата фирма.

Текст: Тема: Пари за вашия бизнес – „Екоинженеринг-96”

„Екоинженеринг-96” е фирма за лазерно рязане на детайли от черна и неръждаема стомана и алуминиеви сплави. Произвежда части основно за български компании, понякога изнася и за чужди фирми. Миналата година дружеството кандидатства по проект на ОП „Конкурентоспособност”, за да купи за производството си лазерна машина с 5 киловатна мощност, която реже метали с дебелина до 35 мм. Тя струва 1 млн. и 80 хил. лева. 70 на сто от финансирането е осигурило ОП „Конкурентоспособност”. Процедурата отнема 5 месеца.

Петър Макев: Месец и половина след като бяха пуснати машините и изпълнен проекта, ние получихме съответно парите от МИЕТ.

За оперативната програма фирмата разбрала от свои клиенти, опитни в проектите. За попълването на документите ползвали услугите на консултант. Сега от „Екоинженеринг-96” си дават сметка, че едва ли биха купили тази машина, ако не са били европейските средства.

Петър Макев: Може би никога, тъй като средствата, които трябваше да отделим за такава машина, са доста големи за възможностите и мащаба на нашата фирма.

Сега в „Екоинженеринг-96” работят 18 души. Някои от тях са назначени след купуването на лазерната машина по проекта.

Петър Макев: Отворихме още 2 нови работни места, в следствие се оказа, че може би ще се наложи още нови работни места да се отворят. Шлосери и заварчици, които да правят последващата обработка на детайлите.

С лазерната машина за една година фирмата е увеличила с 40% изработените детайли.

Петър Макев: Благодарение на новите технологии, които са вложени в тази машина, скоростта на работа се увеличи доста, около 40-50%. Това се забелязва от нашите клиенти, също и качеството на готовата продукция е много по-високо отпреди.

Изводите на „Екоинженеринг-96” от работата им по оперативната програма са, че евросредствата са много подходящи за малки и средни фирми. Мотивирани от постигнатия успех, от дружеството кандидатстват за ново финансиране за още две машини.

Национални печатни медии

Няма намерена информация.

Регионални печатни медии

Няма намерена информация.

Периодични печатни издания

Дата: 07.02.2014

Източник: Икономика

Страница: 13,14,15

Брой думи: 1498

Резюме: Елена Маринова е президент на "Мусала Софт"- водеща българска компания в сферата на софтуерните услуги. В своята обществена дейност Елена Маринова участва в проекти, свързани с разпознаването на България като международно призната IT дестинация и е ангажирана с активност, свързана с представяне и подпомагане развитието на българския бизнес климат, IT образование, наука и иновации, предприемачество. Госпожо Маринова, има ли развитие ICT индустрията в последната година в България по ваша преценка и кои са някои от най-големите постижения на този сектор?

Заглавие: Елена Маринова: Устойчиви сме, защото нямаме подкрепа от държавата

Подзаглавие: Краткосрочното решение на кадровия проблем са "сини карти" за привличане на висококвалифицирани IT специалисти от държави извън ЕС

Автор:

Текст: Елена Маринова е президент на "Мусала Софт"- водеща българска компания в сферата на софтуерните услуги. В своята обществена дейност Елена Маринова участва в проекти, свързани с разпознаването на България като международно призната IT дестинация и е ангажирана с активност, свързана с представяне и подпомагане развитието на българския бизнес климат, IT образование, наука и иновации, предприемачество. Госпожо Маринова, има ли развитие ICT индустрията в последната година в България по ваша преценка и кои са някои от най-големите постижения на този сектор?

- Вече можем да говорим за зряла индустрия. България има силен IT сектор, като с най-бързо развитие са софтуерните компании и центрове за обслужване на клиенти. Тук присъстват както големи мултинационални имена като SAP, VMware, HP, IBM, Cisco и т.н. с техни центрове, така и български компании с богата история и впечатляващи референтни клиенти и проекти, а също и динамично развиваща се екосистема от стартиращи фирми. Общото между всички тях е търсене на иновативност, креативност, Висока добавена стойност.

Типично за България, както и за целия регион, е сравнително голямото ниво на сегментация - няма един или няколко много големи играча, а множество малки и средни компании. Секторът е най-високоплатеният в България - няма друга индустрия с толкова Висока средна заплата (над 2500 лв.); в него са заети висококвалифицирани кадри, които получават непрекъснато обучение и развитие в индустрия с огромен потенциал. Българският IT бранш е силно експортно ориентиран, което означава игра на световния пазар, носещ, от една страна, позитивите на практика неограничено търсене, от друга - предизвикателствата на глобалната конкуренция.

Друга характеристика е индустриалната диверсификация - българските производители на практика работят с клиенти от Всички сектори - игри, финанси, телекоми, фармация, автомобилна индустрия, производство и т.н. Специално Вниманиe заслужава предприемаческата среда, която претърпя особено силно развитие през изминалата година, благодарение на финансираните по европейския фонд **JEREMIE** стартър акселератори Eleven и LAUNCHub, инвестирали досега предимно в IT. Около тях се формираха менторски и бизнес ангелски групи.

- Каква подкрепа от държавата следва да има към ICT бранша?

- Нашият бранш може да се похвали с липсата на подкрепа на държавата. Колкото и курioзно да звучи, това ни направи устойчив сектор. Въпреки че периодично се декларира как IT е приоритет, реално никога не е имало специални мерки за стимулиране и развиване на сектора. Именно затова, за разлика например от земеделието, където без субсидии съществена част от бизнесите биха фалирали, в IT можем да се справяме със собствени сили. В IT обаче има огромен неразвит и неизползван потенциал, който с малко подкрепа от страна на държавата може да доведе до растеж не в проценти, а в пъти. Една от немного ресурсоемките мерки е израждане на имидж, защото е факт, че България като дестинация стои сравнително неуверено на световната IT карта, въпреки че отделни компании имат силни позиции. Важна е стабилността и предвидимостта на средата и в този аспект - запазване на данъчната и осигурителната структура. Централно място заема образованието - необходимо е училищата и

университетите да подготвят кадри, които да захванат бизнеса с хора със знания, умения, идеи.

- Недостигът на висококвалифицирани кадри е основен проблем, как виждате неговото решение?

- Да започнем с числата - недостигът на IT кадри до 2015 г. В световен мащаб ще е 4,5 млн. души, в Европа - 1 млн. специалисти, в България - няколко десетки хиляди. Това означава, че колкото и IT специалисти да произведе образователната система през следващите години, те няма да бъдат достатъчни. В България се добавя и надвиснал демографски спад (скоро влизат в трудоспособна възраст родените малко след икономическия срив от края на 90-те години на миналия век). Въпреки че през последните години ни се струваше, че нулевите нива на безработица са добра причина да смятаме пазара на труда за прегрял, реално през 2014-а ще усетим нова гореща вълна с разрастването на установени и навлизането на нови играчи. Това води до търсене на нов образователен подход - поява на частни софтуерни школи, центрове за квалификация и т.н., все повече инвестиции в търсене на иновативни подходи за бързо обучение и специализация на IT специалисти, различни форми на сътрудничество между бизнес и образование.

Започва преход от класически образователен модел към много по-гъвкав подход, където макар все още основна роля да играят училищата и университетите в традиционния си вид, множество допълнителни форми компенсират недостатъците им и ги допълват. IT компаниите навлизат в образованието (средно и висше) с лекции, курсове, семинари, цели магистърски програми и т.н., както и продължават с "учене през целия живот" след това. Но каквито и мерки да вземем в образованието, резултатите, от една страна, ще дойдат след поне 5 години, а от друга - няма да бъдат достатъчни да наситят "глад" на бизнеса в краткосрочен план. Така че краткосрочното решение са "сини карти" - олекотено законодателство и специални мерки за привличане на висококвалифицирани IT специалисти от държави извън Европейския съюз. На пръв поглед абсурдно на фона на високите средни нива на безработица, това е мярка, която ще даде възможност за развиване на IT бизнеса, тези хора ще работят и ще живеят тук и ще плащат данъци в България.

- фирмите отчитат, че връзката бизнес-образование засега е доста слаба. Вие какво правите, за да може тя да се засили и да дава практически резултати?

- в "Мусала Софт" създаваме и участваме в много и разнообразни инициативи с фокус информационни технологии, математика/ информатика и точни науки като цяло. Фокус са образователни инициативи за стимулиране развитието на младите таланти. Устойчиво развиваме Академия за IT лидери (<http://fmisociety.org/> ITLeadersAcademy) съвместно с ФМИ, Софийския университет, където каним визионери от цял свят да споделят със студентите бъдещето на IT под мотото "Great leaders create leaders". CodeIT (www.codeit.bg) е най-старият частен конкурс по състезателно програмиране. Той вече е международен и предлага и Junior задачи. Организира се под патронажа на президента на България, партнират ни школи, училища и университети в страната и най-важното - привлича стотици участници сред най-талантливите млади хора в страната. Друго, с което сме в помощ на образованието, е Инфоман (<http://infoman.musala.com/>) - портал със състезания по програмиране от цял свят и алгоритмични ресурси, който вече е помогнал на няколко поколения български таланти да се развиват в сферата на софтуера. Добавяме и активната международна стажантска програма на "Мусала Софт", през която над 200 младежи от България, Франция, Испания, Германия и др. са се обучавали и трупали знания в реална бизнес среда, с реални екипи и са работили по успешни проекти от различни индустрии и в различни географски райони. На всички нива в компанията вярваме, че правилната посока е именно споделяне на знание както на вътрешнофирмено, така и на широко обществено ниво. От две години е активна национална кампания на "Мусала Софт" за популяризиране на софтуерната индустрия сред ученици и студенти в България. Във Връзка с нея до момента сме изминали 4000 км, посетили сме над 30 учебни заведения в цялата страна и сме се срещнали с повече от 1000 ученици и студенти. Помагаме за изготвяне на учебни програми, включване на "горещи" технологии и теми. Съдействали сме при изготвяне на различни учебници и колеги провеждат специализирани лекции във Водещите университети с IT специалности в цяла България.

- Кои са неизползваните възможности на българския ICT сектор?

- Секторът може да се разрасне при наличие на допълнителен човешки капитал и да стане съществена част от БВП. Разбира се, необходими са добри процеси и мениджмънт, креативност и иновации, но сме доказали, че в тези сфери се справяме на световно равнище. Има все още непокорени пазари в Западна Европа и САЩ, където са основните позиции на българските фирми, но и в огромните Азия, Африка, Южна Америка, където все още

българското присъствие е нищожно. Посоката, в която вървим като сектор - по-пълно обслужване на клиентите в техните IT нужди, изкачване по "хранителната верига" на добавената стойност, иновативни продукти и услуги - ще доведе също до ръст.

- Разкажете за успехите на бизнеса, който ръководите...

- в "Мусала Софт" продължаваме да надграждаме ядрото на бизнеса си - софтуерната разработка, специализирайки все по-дълбоко в клиентска поддръжка, графичен дизайн, бизнес анализ, управление на проекти и така затваряме цикъла и предоставяме по-мощни решения на нашите клиенти. Това ни позволи през 2013 г. да стартираме и изпълним милионни проекти в телекомуникациите и 6 публичния сектор например. Сред новите ни големи клиенти в България са КАТ

- с мобилно решение за пътната полиция, и "Виваком" - с няколко ключови системи. В международен план пък част от много интересните ни проекти са свързани с умния дом на бъдещето, системите за разплащане на бъдещето и т.н. За много от нашите клиенти сме водещ доставчик, развиваме и партньорската си мрежа - имаме поддоставчици от България и съседни държави, нови партньори в основните ни пазари и установихме активно локално присъствие в Германия, където е един от най-големите ни Външни пазари. През 2013-а затвърдихме позициите си като регионален център за компетенции в областта на софтуерна интеграция, бизнес анализ и автоматизирано софтуерно тестване, а в сферата на големите мобилни решения за корпоративни клиенти завоюваме нови бизнес успехи. За да увеличим достъпа си до таланти, не само в София, започнахме изграждането на мрежа от офиси, като първият от тях е в Бургас

- Един от най-добрите градове за живеене в страната и безспорно най-динамично и позитивно развиващият се.

Интернет издания и социални мрежи

Дата: 06.02.2014

Източник: www.dnevnik.bg

Връзка: http://www.dnevnik.bg/bulgaria/2014/02/06/2235533_pregled_na_pechata_ot_6_fevruari/

Брой думи: 963

Резюме: Клъстерите ще получат още 10 млн. лв.

С допълнителните средства по "Конкурентоспособност" ще се финансират нови 26 проекта

Заглавие: Преглед на печата от 6 февруари

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Държавно управление

Сега

Съдът прати единната данъчна сметка в историята

Решението касае всички фирми и стотици хиляди данъкоплатци и поставя в патова ситуация НАП и парламента

Кабинетът награди със стотици милиони общини на БСП и ДПС

Министерството на финансите разпредели по доста спорен начин парите от новата инвестиционна програма

И медицинските сестри ще оказват спешна помощ

Лекарите ще поемат само тежките случаи, предлага стратегията за реструктуриране на сектора

Новинар

Орешарски: Секторът на отбраната е системно недофинансиран

Това каза на годишната конференцията на началника на отбраната ген. Симеон Симеонов премиерът Пламен Орешарски

Монитор

Връщат разпределението за младите лекари

Безплатни кабинети и къщи привличат джипитата на село

Държавата търси строители за игрища

Държавата ще търси частни фирми за партньорство в изграждането на спортни и детски площадки, игрища, басейни и велоалеи

Стандарт

50 млн. за туристически шосета

270 км шосета ще бъдат ремонтирани и изградени със средства от публичната инвестиционна програма на правителството "Растеж и устойчиво развитие на регионите"

Труд

Новият и.д. шеф на парк Българка - дървосекач

БСП в Габрово излезе с декларация против назначаване на лидера на ДПС в Севлиево Али Алиев за временно изпълняващ длъжността директор на природен парк Българка. Титулярът

Мая Радева е в болнични след катастрофа

200 000 лева платени за гола поляна в Харманли

Прокуратурата разследва афера с 200 000 лева, платени за подготовката на лагер за бежанци в Харманли

Бивш и настоящ министър в скандал за 6,5 млн. лв. за спешната помощ

Бившият и настоящият здравен министър - Десислава Атанасова и Таня Андреева влязоха в нова схватка, този път заради обществена поръчка за спешната помощ

Смени и във фонд "Земеделие"

За тотални смени на шефове на дирекции във фонд "Земеделие" алармира депутатът от ГЕРБ Десислава Танева

24 часа

Орешарски: Засега няма да има актуализация на бюджета

Дали ще има актуализация на бюджета, мога да отговоря след лятната ваканция, когато отчитаме степените на изпълнението му. Сега със степен на условност мога да кажа, че такава не се предвижда

Частните полети на Авиоотряд 28 - незаконни

Правителственият Авиоотряд 28 е извършил 53 незаконни полета по частни заявки по времето на управлението на ГЕРБ, тъй като няма лиценз за търговски полети, се каза в одит на Сметната палата

Политика

Сега

ЕК заплаши САЩ с визи заради България

Вашингтон трябва да разглежда ЕС като едно цяло и гражданите на всички страни да пътуват свободно през Океана

ДПС и "Атака" постигнаха синхрон при комисията за Бисеров

Пълен синхрон постигнаха двете антагонистични партии в парламента ДПС и "Атака" вчера с назначаването на депутата от БСП Сияна Фудулова за шеф на временната комисия, която ще разследва казуса с бившия зам.-председател на НС Христо Бисеров

Управляващите ще мотаят до последно решението за референдума

БСП и ДПС са предприели тактиката на изчакване по предложението на президента Росен Плевнелиев за провеждането на референдум по три изборни въпроса

ЦИК ще има свой обществен съвет

И ЦИК ще има обществен съвет, който да подпомага дейността й

Стандарт

Брюксел на червено, отлага европарите

Пускат милиардите за страната ни през 2015 г.

24 часа

Договор за кредит - без дребен шрифт

Договорът за кредит да няма дребен шрифт, а да е с еднакъв и с големина поне 12 мм

Общество

Сега

Архитекти спорят ще стане ли София "Витошка без край"

Проектантът на тунела пред Двореца смени концепцията си

Новинар

Над 200 000 студенти заминават за Великобритания всяка година

Още 800 младежи се обучават в магистърските програми на тамошните университети

Икономика

Капитал Daily

Транспортният конфликт с Турция влезе в решителна фаза

Бизнесът подкрепи действията на българските власти въпреки блокадите по границата

Столичната община очаква двоен ръст на приходите от приватизация

През годината ще се предложат за продажба 194 обекта от смесени дружества

Започва оценка на Общинска банка за продажбата й

Консорциумът "Камбуrow & съдружници – Грант Торнтон - Транзакта" е новият консултант за приватизацията на дела на Столичната община

Клъстерите ще получат още 10 млн. лв.

С допълнителните средства по **"Конкурентоспособност"** ще се финансират нови 26 проекта

Бургаски търговци заведоха дело за забрана на Lafka

"Табак маркет" предложи и франчайз на павилиони

Как ще се стимулира пазарът на труда

През новия програмен период ОП "Развитие на човешките ресурси" ще улеснява прехода от образование към заетост

Сега

Енергийният холдинг си направи фирма за изкупуване на закъсали компании

Депутат от БСП допусна държавата да вземе по-голям дял от ЕРП-тата

Новинар

Новите търговци ще регистрират фирма по-евтино

Режат 20 на сто от служителите на НАП

Митничари съветват износители безплатно

Българската търговско-промишлена палата (БТПП) ще провежда безплатни митнически консултации за фирми износители

Монитор

"Топлофикация" няма да обжалва новите условия

"Топлофикация София" няма да обжалва приетите от ДКЕВР общи условия на дружеството, въпреки че има законова възможност

ЕСО е новият собственик на преносната мрежа

Пак смениха директора на НЕК

Депутати отхвърлиха одържавяването на ЕРП-тата

Енергийната комисия в НС отхвърли проекторешението на "Атака" за одържавяване на ЕРП-тата

Потребителското доверие нагоре с 5,9 пункта

Потребителското доверие през януари се е повишило с 5,9 пункта спрямо нивото си от октомври 2013 г., показват данни на Националния статистически институт (НСИ)

Стандарт

Свалят радиатори за две неплатени сметки

Спират и топлата вода на некоректните длъжници

Труд

"БМВ" ще прави табели за коли до лятото

До лятото на тази година регистрационните табели ще бъдат правени под шапката на Министерство на транспорта

Интервю

Сега

Светлозар Лазаров, главен секретар на МВР: До края на годината ще се усетят резултати в борбата с битовата престъпност

Неправомерните акции са били стил на управление по времето на ГЕРБ

Новинар

Веска Георгиева: При нов сняг машините ще бъдат в готовност до 30 минути

По високопланинските участъци продължава да се работи непрекъснато

Монитор

Борислав Цеков, председател на Института за модерна политика: Плевнелиев търси конфронтация, а не реална реформа на избирателната система

Стандарт

Бойко Великов, шет на БОРКОР: Жалват ни се от съдии, но не и от министри

Искаме властта да чува критиките ни. Корупцията е най-много при европарите, лекарствата и селското стопанство

От Дневник

Дата: 06.02.2014

Източник: www.trud.bg

Връзка: <http://www.trud.bg/Article.asp?ArticleId=3174648>

Брой думи: 830

Резюме: Джеръми, Джесика, Джаспърс, Жасмин звучат на всеки обикновен човек като красиви чужди мъжки и женски имена. Всъщност зад всяка от тях стоят интелигентни финансови проекти на ЕС, които за малките и средните фирми означават едно - евтин и достъпен кредит, а за служителите им - добри заплати и сигурна работа. Големият въпрос сега е какво е бъдещето на тези проекти, защото от известно време насам чиновниците в родните министерства се ослушват по темата и сякаш се опитват да направят стъпка назад.

Заглавие: Имат ли бъдеще евтините кредити за малкия бизнес

Подзаглавие:

Автор:

Текст: Джеръми, Джесика, Джаспърс, Жасмин звучат на всеки обикновен човек като красиви чужди мъжки и женски имена. Всъщност зад всяка от тях стоят интелигентни финансови проекти на ЕС, които за малките и средните фирми означават едно - евтин и достъпен кредит, а за служителите им - добри заплати и сигурна работа. Големият въпрос сега е какво е бъдещето на тези проекти, защото от известно време насам чиновниците в родните министерства се ослушват по темата и сякаш се опитват да направят стъпка назад.

Всеизвестен факт е, че ЕС се опитва да подкрепя малкия и средния бизнес, защото вярва, че той е гръбнакът на европейската икономика. Подпомагането става по два основни механизма - чрез грантове (безвъзмездно финансиране, т.е. пари срещу проекти най-вече по линия на аграрния и на структурните фондове) и чрез т.нар. достъп до финансиране (т.е. по-евтини кредити по специално разработени финансови схеми с участието на търговските банки).

Схеми

В момента огромната част от средствата от Европа за малкия и средния бизнес у нас, вероятно около 90%, идват по линия на грантовете. Детайлните анализи обаче показват, че този механизъм има и недостатъци - възможно е да допусне финансиране на неефективни проекти, които например търговска банка не би подкрепила; парите се дават еднократно и т.н.

За да не се пилеят парите на европейския данъкоплатец, в периода 2014 - 2020 г. политиката на ЕС ще бъде пренасочена все повече към т.нар. финансов инженеринг, т.е. към евтини и лесни кредити благодарение на различни гаранционни схеми с търговските банки. Плюсовете на този вариант са много - парите се насочват към далеч по-рационални и ефективни бизнес проекти; финансирането се получава веднага, а не след приключването на проекта, както е при грантовите схеми; инвестираният финансов ресурс се използва многократно и достига до много повече фирми, защото при изплащането на кредита той е свободен за ползване от други компании и т.н. Това не означава, че в европейски план грантовете ще изчезнат, но все повече ресурс ще се насочва към новите финансови механизми.

Едната от работещите схеми е за евтино финансиране чрез директни кредитни линии за търговските банки от Европейската инвестиционна банка. В този случай задължително условие е трезорите да предложат отстъпка в лихвата за крайните си клиенти. Обикновено договарянето на подобна кредитна линия с търговската банка отнема около една година.

Джеръми

Другата схема е чрез споделяне на риска, като примери за нея са популярните *Джеръми 1* и *Джеръми 2*. Програмата *Джеръми* беше създадена с ресурс по линия на *оперативна програма "Конкурентоспособност"*. Парите се управляват от Европейския инвестиционен фонд. Чрез Джеръми родните трезори получават банкова гаранция с възможно най-висок рейтинг, което им позволява да облекчат сериозно условията за кредитиране. Например по Джеръми 1 сериозно бяха облекчени изискванията към фирмите за обезпечение. Това беше възможно, защото програмата покриваше загубите на банките в размер до 25% от обема на кредитния им портфейл по програмата, като за първите "изгорели" кредити покритието на практика бе 80%. Джеръми 2 пък покрива до 50% от всички загуби, като освен това 50% от ресурса е безплатен за банките. Това им даде възможност да намалят лихвите по заемите за фирмите наполовина и те стигнаха до нечувани за нашия пазар нива от 3-4%.

У нас

На фона на новите европейски тенденции намерението на икономическото министерство е да отдели за наследника на Джеръми в периода 2014 - 2020 г. по-малка сума в сравнение със

средствата за изминалите 7 години. Освен това се правят планове за пренасочване на управлението на парите към Българската банка за развитие вместо към Европейския инвестиционен фонд, което ще централизира процеса в ръцете на държавата. При подобна промяна ще се загуби обективността на външната оценка, когато схемата се ръководи от европейска структура. Така би се ограничила и ролята на търговските банки, чиято основна дейност е именно да преценяват кой бизнес има смисъл да се финансира и кой - не. Засега министерството на икономиката разчита външен консултант да направи анализ колко пари по оперативните програми ще се насочат към мерки за финансов инженеринг.

Инициатива

Друг голям въпрос е дали България ще се включи в Инициативата за малки и средни предприятия на ЕС (т.нар. SME Initiative). Всяка държава членка може да участва в нея, като си "заплати" за това с до 7-8% от средствата по оперативните програми.

Търговските банки на държавите ще се борят за парите на централизирани конкурси на ниво ЕС, макар и с национални квоти, което означава, че България има шанс да получи доста повече от вложените средства. Тези пари биха дали възможност за евтини заеми за фирмите, които да си осигурят така нужното им предварително финансиране по европроектите. Предложението дали България ще се включи или не трябва да дойде от финансовото министерство, а до този момент то мълчи по темата.

Не трябва да се забравя, че заемите по евросхемите са най-жизненият сегмент в почти замръзвания пазар на бизнес кредити у нас. Равносметката по *Джерем* 1 и 2 ще бъде около 4000 раздадени кредита на стойност 1,4 млрд. лв., които само към края на 2013 г. са подкрепили към 60 000 работещи в малки и средни фирми. На този фон би било странно България да прави стъпка назад.

Дата: 06.02.2014

Източник: www.inews.bg

Връзка: http://www.inews.bg/Туризм/Избираме-между-СПА-в-Алтай-и-плаж-в-Куба-.I.a_c.362_i.364157.html

Брой думи: 278

Резюме: Над 250 фирми и организации от България и още 22 страни ще участват в Международната туристическа борса "Ваканция и СПА Експо 2014" от 13 до 15 февруари в Интер експо център - София, съобщиха на пресконференция организаторите на форума. Новите изложители са 48.

За първи път в борсата се включва националният туристически офис от Китай, свой дебют прави и Алтайският регион - Западен Сибир в Русия, с природни продукти и програми за лечебен и СПА туризъм.

Заглавие: Избираме между СПА в Алтай и плаж в Куба

Подзаглавие: В София се открива туристическа борса

Автор:

Текст: Над 250 фирми и организации от България и още 22 страни ще участват в Международната туристическа борса "Ваканция и СПА Експо 2014" от 13 до 15 февруари в Интер експо център - София, съобщиха на пресконференция организаторите на форума. Новите изложители са 48.

За първи път в борсата се включва националният туристически офис от Китай, свой дебют прави и Алтайският регион - Западен Сибир в Русия, с природни продукти и програми за лечебен и СПА туризъм.

Българското Министерство на икономиката и енергетиката ще се представи с национален щанд, на който ще участват 25 браншови туристически организации, регионални туристически асоциации, съюзи на хотелиери и ресторантьори, туристически дружества, музеи.

Сред чуждестранните изложители с национален щанд ще участва Министерството на туризма на Куба.

През трите дни на борсата Столична община е организидала дегустация на шопски баници, софийски мушкатови бисквити и пунш.

Община Вършец ще представи античен ритуал за отключване на свещените извори, а Националната асоциация за детски и младежки туризъм организира детски игри.

Заместник-министърът на икономиката и енергетиката Бранимир Ботев, който също участва в пресконференцията, цитира данни на Световната организация по туризъм, според които 13,6 на сто от БВП на България се дължи на туризма. Това означава, че всеки седми лев в страната се генерира от тази индустрия.

Ботев посочи, че за национална туристическа реклама са планирани 18 млн. лева. Средства за туризъм има и по новите оперативни програми "Региони в растеж" и *"Иновации и конкурентоспособност"*.

Зам.-министърът информира, че 32 са завършените тръжни процедури по ЗОП и нито едно обжалване в съда след включването на представители на браншови организации и външни експерти в комисиите.

Ботев съобщи, че окончателният вариант на стратегията за развитието на туризма ще бъде обявен до края на февруари.