

ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007 -2013 г.

СПИСЪК НА СКЛЮЧЕНИ ДОГОВОРИ ЗА БЕЗВЪЗМЕЗДНА ФИНАНСОВА ПОМОЩ

ПО ПРОЦЕДУРА BG161PO003-1.1.03 КЪМ 31.12.2011 г.

„РАЗВИТИЕ НА СТАРТИРАЩИ ИНОВАТИВНИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЧРЕЗ ПОДКРЕПА ЗА ВНЕДРЯВАНЕ НА ИНОВАТИВНИ ПРОДУКТИ,  
ПРОЦЕСИ И УСЛУГИ"

№	Договор за безвъзмездна финансова помощ №	Наименование на бенефициента	Седалище на бенефициента	Наименование на проекта	Продължителност на изпълнение на проекта (месеци)	Място на изпълнение на проекта	Основни дейности	Резултати за изпълнение на проекта	Индикатори за изпълнение на проекта	Общ бюджет на проекта (лв.)	Размер на предоставената безвъзмездна финансова помощ (лв.)
---	---	------------------------------	--------------------------	-------------------------	---	--------------------------------	------------------	------------------------------------	-------------------------------------	-----------------------------	---

1.	СИП-02-38/30.09.2011 г.	МАОЙМО ООД	гр. София 1113, район "Слатина", ул. "Христо Чернопеев" №5, вх.А, ет.4, ап.12 Внедряване на иновативна услуга за агрегиране и систематизация на потребителско съдържание посредством софтуерна иновативна разработка	9 месеца	гр. София	<p><b>Година I-ва:</b>  Дейност 1: Провеждане на процедури за избор на доставчици/изпълнители  Дейност 2: Закупуване на компютърни конфигурации  Дейност 3: Консултантски услуги, свързани с оптимизиране на технологиите за внедряване на иновативната услуга  Дейност 4: Консултантски услуги от инженерно-технически характер, свързани с процеса на внедряване на иновативната услуга  Дейност 5: Закупуване на специализиран софтуер за семантично търсене и категоризация на материали  Дейност 6: Специализиран софтуер за машинен превод онлайн  Дейност 7: Консултации, свързани с извършване на маркетингови проучвания и създаване на глобална стратегия за реализация на иновативната услуга  Дейност 8: Планиране на канали за комуникация с пазара и клиентите и разработване на дистрибуционни мрежи  Дейност 9: Изготвяне на стикери за компютърното оборудване  Дейност 10: Изготвяне на информационна табела  Дейност 11: Одит на проекта  Дейност 12: Управление на проекта - отчетност, контрол, комуникация и др.  Дейност 5: Изработване на два кокпита</p>	<p><b>1. Внедрен софтуер CJ2 като основа за предоставяне на международна услуга за агрегиране на генерирано от потребителите съдържание онлайн</b></p> <p><b>2. Усъвършенствана система за търсене и категоризация, включително и чрез семантичен анализ</b></p> <p><b>3. Доставени компютърни конфигурации, чрез които може да се демонстрира и реално да предоставя, параметризира, настройва иновативната услуга</b></p> <p><b>Получена консултантска подкрепа за устойчивост устойчивост на резултатите</b></p> <p><b>4. Разработено пазарно проучване и маркетингова стратегия</b></p> <p><b>5. Определени канали за комуникация и представени предложения за дистрибутори (агенти) за ключовите международни целеви пазари</b></p> <p><b>6. Определени потенциални доставчици, отправени покани и създадени описания на конкретните задания/изисквания към закупуваните технологии и методика за оценката им</b></p> <p><b>7. Изследване, доклад за ползваемост и доклад с препоръки за оптимизиране на технологиите използвани за иновативната услуга</b></p> <p><b>8. Осигурена инормираност на широк кръг лица за проекта - изпълнени насоки за визуализация</b></p> <p><b>9. Проведен финансов одит с положително становище</b></p>	<p><b>ПОДГОТВИТЕЛНИ ДЕЙНОСТИ</b>  - Протокол от срещата на екипа с включено разпределение на задачите;  - График за изпълнение с остойносттаване на етапите;  - Изработени поне 2 временни табели.</p> <p><b>ИЗСЛЕДОВАТЕЛСКИ ДЕЙНОСТИ</b></p> <p>Етап 1:  - Разработка на техническа документация и мини макети, разработка на силов агрегат;  - Разработена е конструкторска документация;  - Изработени са поне 2 мини макета;  - Разработени са поне 2 дизайна в мащаб 1:7;  - Разработен е силов агрегат с въртящ момент от 2 до 3Nm и работно напрежение между 40-50v/10 20A, максимални обороти- между 3000-4000rpm и максимална мощност -Kw 1,0-2,0;  - Разработени са предно и задно окачване и шаси.</p> <p>Етап 2:  - Изработка на макети в мащаб 1:1 , тестване и изработка на матрици. Изработка на два кокпита- единия, от които за инвалиди;  - Изработени са поне 2 макета в мащаб 1:1;  - Силовият агрегат работи в оптимален режим;  - Предното и задното окачване покриват необходимите параметри за всеки от моделите;  - Изработени са поне 2 матрици;  - Изработване на два кокпита;</p> <p>Етап 3:  - Доказване на техникo – икономическа и финансова ефективност на изделието  - Положителен резултат от оценката от гледна точка на съотношението качество- цена- ефект, което е предпоставка за продължаване на разработката</p>	251 844,00	226 659,60
----	-------------------------	------------	---	----------	-----------	---	---	---	------------	------------



2.	СПП-02-2/14.10.2011 г.	<b>БАЛИСТИК СЕЛ ЕООД</b>	гр. София 1113, ж.к. "Изгрев", ул. "Д-р Любен Русев" №6, вх. А2, ап. 40	Повишаване на конкурентноспособността на "Балистик сел" ЕООД, чрез разработване и внедряване на иновативна система „Personalization Wizard”	12 месеца	гр. София	<p><b>Дейност 1</b> Доставка, инсталиране и изпитване на хардуер</p> <p><b>Дейност 2</b> Доставка, внедряване и изпитване на софтуер</p> <p><b>Дейност 3</b> Реализация на консултански услуги</p> <p><b>Дейност 4</b> Визуализация, информирание и публичност на проекта</p> <p><b>Дейност 5</b> Одит</p> <p><b>Дейност 6</b> Дейности свързани с управлението на проекта</p>	<p>1. Брой клиенти: 60(шестдесет клиента)</p> <p>2. Приходи от продажби на услуга за персонализация на реклама и друг вид комуникация с клинета</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Реализирани годишни приходи от българския пазар – 100 000.00 лв.</li> <li>• Реализирани годишни приходи от износ – 50 000.00 лв.</li> </ul> <p>3. Приходи от продажби на рекламното пространство с възможност за персонализиране на рекламната върху транзакционни документи и персонализирани брошури на наши партньори</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Реализирани годишни приходи от българския пазар – 271 800.00 лв.</li> <li>• Реализирани годишни приходи от износ – 70 000.00 лв.</li> </ul> <p>4. Приходи от продажби интернет реклама с възможност за персонализиране</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Реализирани годишни приходи от българския пазар – 207 333.00 лв.</li> <li>• Реализирани годишни приходи от износ – 60 000.00 лв.</li> </ul> <p>5. Разкрити нови работни места: 10 (десет)</p> <p>6. Пазарен дял</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Предоставяне на услуга за персонализация в България – 100%</li> <li>• Продажби на персонализирано рекламното пространство в печатни материали в България – 0.7 %</li> <li>• Продажби от персонализирано рекламното пространство в интернет – 1 %</li> </ul> <p>Реализирана печалба от дейности свързани с проекта – 250 000.00 лв</p>	<p>1 бр. реализирана тръжна процедура; 7 бр. доставен хардуер;</p> <p>7 бр. инсталиран и изпитан хардуер;</p> <p>4 броя реализирани тръжни процедури; Брой доставен софтуер;</p> <p>Брой внедрен и изпитан софтуер;</p> <p>1 брой тестван, дебъгван, програмно осигурен, настроен и внедрен иновативен софтуер Персонализейшън уизърд;</p> <p>Създадени 10 бр. нови работни места (5 мъже и 5 жени)</p> <p>1 бр. реализирана тръжна процедура; Изготвяна продуктова стратегия – 1 бр. Анализирани канали за дистрибуция; Налагане на продукта на пазара; Определяне на ценова политика;</p> <p>Разработване на маркетингова стратегия – 1 бр.</p> <p>1 бр. брой реализирана тръжна процедура; Изготвени визуализационни стикери -50 бр. Изработена информационна табела – 1 бр. Публикувана информация за проекта на интернет страницата на фирмата - ежеседмично;</p> <p>Изготвени и разпространени брошури – 100 бр.</p> <p>Проведена тръжна процедура – 1 бр.;</p> <p>Изготвен одиторски доклад – 1 бр.</p> <p>Сключени договори с екипа по проекта Брой проведени координационни срещи на екипа; Брой проведени проверки на дейностите по проекта; Наличие на подробен план-график на проекта;</p> <p>Успешно приключили процедури за избор на изпълнители реда на ПМС № 55/12.03.2007 г.</p>	<b>938328,26</b>	<b>656829,5</b>
----	------------------------	--------------------------	--	---	-----------	-----------	--	---	---	------------------	-----------------

3.	СПП-02-3/07.12.2011 г.	БЕЙБИ ПЛАСТ ЕООД	гр. София 1700, ж.к. "Студентски град", бул. "Акад. Стефан Младенов" №80, ет.6, ап.40	Закупуване, инсталиране, изпробване и пуск в експлоатация на инсталация за производство на полезен модел - еднокомпонентен биберон капачка за хранене на бебета и малки деца	8 месеца	гр. София	<p>Изпълнение на Дейност 1 "Провеждане на тръжни процедури за избор на доставчици/изпълнители на инсталацията, за визуализация, за одит на проекта и за изготвяне на пазарно и маркетингово проучване и стратегия и сключване на договори"</p> <p>Изпълнение на Дейност 2 „Доставка, монтаж и пускане в експлоатация на инсталацията”</p> <p>Изпълнение на Дейност 3 „Изготвяне на пазарно проучване и стратегия, одит и визуализация на проекта”</p> <p>Изпълнение на Дейност 4 „Подготовка на финален доклад и подаване на искане за плащане”</p>	<p>1. Ще се произвежда и предлага на пазара ново изделие - еднокомпонентен биберон капачка. Това изделие ще е иновативно както за българския, така и за международния пазар, тъй като ще се премахне сглобката между биберона и капачката и двете части ще се слоят в еднокомпонентно изделие. На 05.07.2011 г. от Патентно ведомство на Република България е издадено Свидетелство за регистрация на полезен модел № 1451;</p> <p>2. Ще се повиши конкурентоспособността на българско предприятие на международния пазар. Дейността на фирма „Бейби пласт” ЕООД ще е главно експортно-ориентирана, продукцията ще се изнася основно на европейския пазар. Доказано е въздействието на иновативните подходи при производството на изделия, както и на иновативността на самите изделия, върху търсенето на продуктите и повишаването на конкурентоспособността на фирмата спрямо останалите предприятия, предлагащи стандартни и често морално остарели модели на продукти;</p> <p>3. Ще бъде повишена заетостта в района на изпълнение на проекта - с. Подгумер, община Столична, област София-град. Селото се отличава с висока безработица на фона на тази в гр. София. След изпълнението на настоящия проект ще бъдат създадени 5 нови постоянни работни места (1 служител - мъж на длъжността „Технолог-настройчик на машинни инструменти” и 4 служители - жени на позиция „Оператор-монтажник изделия от пластмаса”). Това безспорно ще повлияе положително върху заетостта в населеното място;</p> <p>4. Ще се насърчи предприемачеството в района на изпълнение на проекта. Предвижда се проекта да се визуализира чрез поставяне на информационни табла и други средства за запознаване на населението със същността и целите на начинанието. Това ще послужи като добър пример за други български фирми как да повишат своята конкурентоспособност чрез иновации;</p>	<p>Брой сключени договори с избраните изпълнители - 4;</p> <p>Брой въведени иновации - 1;</p> <p>Брой въведени иновативни продукти - 1;</p> <p>Брой създадени работни места - 5;</p> <p>Брой реализирани инвестиционни проекти - 1;</p> <p>Процент реализирана продукция на пазара - 100 %;</p> <p>Брой получена помощ по програмата - 1.</p>	1 825 436,50	1 000 000,00
----	------------------------	------------------	---	--	----------	-----------	---	---	---	--------------	--------------

4.	СПП-02-4/23.12.2011 г.	ИТРИ ООД,	гр. Русе, ул. „Иван Вездър“ № 1	Иновационни решения в индустрията за уплътнения и изолации	15 месеца	Северен централен район, община Русе, гр. Русе, ул. Св. Димитър Басарбовски 12	<p>Етап I. Доставка, монтаж, изпитания и пускане в експлоатация на основни машини за всички нови технологии.</p> <p>Дейност 1.1. Доставка, монтаж, пробни изпитания и пускане в експлоатация на машина за разкрой на платове, вата, метални пластини и др. Извършване на предвидените за целта строително-монтажни работи.</p> <p>Дейност 1.2. Доставка, монтаж, пробни изпитания и пускане в експлоатация на хидравлични преси, установка за гофриране и армиране на графитна лента и теглилки за разтегляне на лентата.</p> <p>Дейност 1.3. Доставка, монтаж, пробни изпитания и пускане в експлоатация на машини за наплитане на прежда с инконелна нишка и машина за пренавиване и подготовка на преждата за оплитаща машина.</p> <p>Дейност 1.4. Доставка, монтаж пробни изпитания и пускане в експлоатация на пастен екструдер.</p> <p><i>Етап II. Доставка, монтаж, производствени изпитания и технология за армиран салников пакет и метод за изработване на набивка за арматура.</i></p> <p>Дейност 2.1. Доставка, монтаж, пробни изпитания и пускане в експлоатация на установка за сортиране и съхранение на лента, установка за избиване на графитни пръстени и инструментална екипировка.</p> <p>Дейност 2.2. Доставка, монтаж, пробни изпитания и пускане в експлоатация на вакуумна или в инертна среда пещ, установка за импрегниране с графит и инхибитори и каландър.</p> <p><i>Етап III. Доставка, монтаж, производствени изпитания и технология за топлоизолационно облекло за многократна употреба и лента от разтеглен ПТФЕ.</i></p> <p>Дейност 3.1. Доставка, монтаж, пробни изпитания и пускане в експлоатация на машина за тъкане на текстилни материали – ленти, тесни платнени ивици; машина за пресукване на текстилни влакна; шевни машини за шиене на дебели индустриални тъкани; 3D скенер и софтуер за индустриален дизайн; щанци за изработване на метални пластини.</p> <p>Дейност 3.2. Доставка, монтаж, пробни изпитания и пускане в експлоатация на профилиращо устройство за каландриране; машина за експандиране /разпъване/ на ПТФЕ ленти; машина за сгъване и подлепване с двойно лепнеца лента.</p>	<p>Етап 1 Доставени, монтирани и въведени в експлоатация 10 основни машини и оборудване: 1 машина за разкрой на платове, вата, метални пластини с приложимия софтуер, 2 хидравлични преси, 1 установка за гофриране и армиране на графитна лента и 2 теглилки за разтегляне на лентата, 2 машини за наплитане на прежда с инконелна нишка, 1 машина за пренавиване и подготовка на преждата за оплитаща машина, 1 пастен екструдер; Извършени строително-монтажни работи – обособено помещение за машина за разкрой на платове и изградена вентилационно-аспираторна система.</p> <p><b>етап 2:</b> Доставени, монтирани и въведени в експлоатация 5 машини: 1 установка за сортиране и съхранение на лента, 1 установка за избиване на графитни пръстени, 1 вакуумна или в инертна среда пещ, 1 установка за импрегниране с графит и инхибитори и 1 каландър; Доставени 25 бр. инструментална екипировка.</p> <p>Етап 3:- Доставени, монтирани и въведени в експлоатация 7 машини: 1 машина за тъкане на текстилни материали – ленти, тесни платнени ивици; 1 машина за пресукване на текстилни влакна; 2 шевни машини за шиене на дебели индустриални тъкани; 1 профилиращо устройство за каландриране; 1 машина за експандиране /разпъване/ на ПТФЕ ленти; 1 машина за сгъване и подлепване с двойно лепнеца лента;- Доставен 3D скенер с приложими 2 бр. софтуер за индустриален дизайн;- Доставени щанци за изработване на метални пластини.</p>	<p>1. Бр. доставени и инсталирани машини-23 бр. 2. Доставен софтуер- 3 бр. 3. Бр. извършени СМР-1бр 4. Бр. доставено оборудване-26 бр 5. Бр. създадени математически модели-2 бр. 6. Бр. изготвена технологична документация-4 бр. 7. Бр. създадени фирмени стандарти- 3бр. 8. Бр. подадени заявления за търговска марка-4 бр. 9. Разработена маркетингова стратегия- 1 бр. 10. Бр. издадени продуктови сертификати- 3 бр 11. Създадени работни места през първата година след инвестицията-12 бр.</p>	1033437,6	723406,32
							4 049 046,36	2 606 895,42			

**МАРИЯНА ВЕЛКОВА**

Изпълнителен директор и Ръководител на ДО